

Учредители журнала

Институт проблем рынка РАН (ИПР РАН), Институт экономики РАН (ИЭ РАН), Институт международного права и экономики им. А.С. Грибоедова (ИМПЭ), Институт экономики и предпринимательства (ИНЭП), Московский государственный институт индустрии туризма им. Ю.А. Сенкевича (МГИИТ), Московский банковский институт (МБИ)

Содержание

ТЕМА НОМЕРА

Цикличность экономического развития
Конотопов М.В., Гореликов К.А. 2

УПРАВЛЕНИЕ ИННОВАЦИЯМИ

Инновации как механизм выживания в условиях мира с ограниченными ресурсами
Сокольников М.А. 11

Индустриально-инновационная политика Республики Казахстан как основа устойчивого развития и модернизации машиностроения
Заманбеков Ш.З. 14

Развитие художественно-творческой активности студентов-дизайнеров как инновационная психолого-педагогическая проблема
Искра И.С. 19

Управление инновационным развитием образовательной деятельности высшего учебного заведения.
Капырин П.А. 22

Новации в регистрации сделок с недвижимостью нотариусами, как специальными субъектами права.
Коженкова И.В. 27

Электронная форма государственных закупок как фактор инновационного развития контрактной системы.
Гладилина И.П., Порватова Н.В., Сергеева С.А. 30

Инновационный способ подводного вытяжения позвоночника, как альтернатива хирургического лечения межпозвоноковых грыж
Третьяков С.С. 34

Новации в определении системы актов недобросовестной конкуренции в сфере прав на средства индивидуализации.
Трубинова Е.И. 39

Научное обоснование инновационной концептуальной модели формирования ценностного отношения студентов к героическому прошлому России.
Федорова С.И. 44

Педагогические условия и инновационные подходы к развитию патриотизма школьников на основе школьных традиций.
Хромова М.И. 49

Демографические угрозы инновационного развития современной России
Карманов А.М. 53

УПРАВЛЕНИЕ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ

Алгоритм венчурного инвестирования
Дикуйль Л.О. 58

Инвестиционные аспекты интеграции Республики Таджикистан в мировую экономику
Асламов А.И. 65

Венчурные инвестиции как источник научно-технического обновления российских предприятий.
Гладышева Е.А. 71

Совершенствование ценообразования на оптовом рынке электрической энергии (мощности).
Дудкин И.Н. 74

Использование национальной платежной системы для оказания государственных и социальных услуг.
Чижикова Э.С. 78

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ТЕОРИЯ

Экономическая природа финансовых и банковских кризисов.
Кизявка Д.В. 84

Деиндустриализация и эффект Ванека-Райнерта: дисбалансы экономического дарвинизма в условиях свободной торговли.
Павлов А.О. 87

Роль и место человека в современной экономике.
Гадиева М.Б. 89

Ценообразование, как фактор формирования прибыли в пушной торговле (северо-восточная Сибирь в начале XX в.).
Кушнарера М.Д. 94

МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА

Методы достижения и детерминанты международной энергетической безопасности
Федорченко А.В. 97

Особенности методов и приемов ведения информационной войны в период ближневосточного кризиса 2010-2012 гг.
Маан А. 101

Инновационный зарубежный опыт исследования эффективности обучения детей и подростков языкам и культурам зарубежных стран
Селиверстова А.Е. 106

Стратегия развития российских компаний по освоению международных рынков
Цатуров Л.Э. 109

НА СТЫКЕ ПРОБЛЕМ

Внедрение современных технологий судебного перевода в уголовном процессе.
Алиев Т.Р. 114

Видеолапароскопический адгезиолизис в раннем послеоперационном периоде – как инновация в решении проблемы Спаечной болезни брюшной полости.
Ступин В.А., Мударисов Р.Р., Алиев С.Р., Гафина А.А., Джаббаров А.Д. 118

Рассмотрение гражданского иска в уголовном деле: теория, практика, проблемы, положительный опыт государств – участников СНГ.
Кравченко Н.Н. 123

Противоречия в развитии содержания и формы деятельности государственных органов
Салеев Т.Ф. 130

Комплексное сопровождение лиц, занимающихся адаптивной физической культурой
Скубенчик М.В., Карасева Т.В. 135

Обзор опыта субъектов Российской Федерации по ограничению доступа к интернет-информации, формирующей суицидальную активность подростков.
Фондеркина Л.А. 138

ЭКОНОМИКА ОТРАСЛЕЙ И РЕГИОНОВ

Система страхования вкладов как элемент государственной политики.
Аббасов А.Р. 144

О напряженном состоянии торховых оболочек, подверженных распределенному давлению и изгибу.
Безоян Э.К. 148

Методика измерения температуры образца с передачей данных на ПК
Карякин А.Т., Хакулов А.М. 152

Критерии оценки качества подготовки педагогов межкультурной деятельности в ходе изучения спецкурса иностранного языка
Меркулова Л.П., Киреева И.А., Якушева Т.С. 157

Инновационный подход к описанию процесса электродиффузии на основе вывода и использования уравнения для плотности тока при выполнении условия электронейтральности
Лаврентьев А.В., Уртенлов М.Х. 159

Новая модель избирателя: альтернативный подход.
Манукян А.Г. 162

Повышение надёжности функционирования и эффективности использования ремонтного запаса электроэнергетических предприятий
Осталенко Ю.Ю. 169

Проблемы и перспективы устойчивого развития агропромышленного комплекса России
Поляков Д.А., Сидоров А.А. 172

Сравнительная чувствительность к термическому воздействию хрусталика и роговицы глаза
Brachydanio regio.
Омельчук Н.Н., Симмаков Ю.Г. 175

Упаковка «Сорбикум», как инструмент маркетинговой деятельности ООО «Восток» на рынке биологически активных добавок
Пантелеев Д.Н., Фокина О.В., Созинова А.А. 178

Актуальные вопросы социально-демографической ситуации в Республике Татарстан
Давлетшина Л.А. 181

Влияние миграции населения на формировании социально-экономической ситуации в России
Эпштейн Н.Д., Пузаков А.В. 185

Приоритетные компетенции современного руководителя.
Федоров Ю.В. 190

Электронно-коммуникативные технологии в развитии креативности студентов в системе высшего образования
Барышева Т.А., Гоголева В.В. 196

Формирование и функционирование системы управления оказанием комплексных услуг учреждений дополнительного профессионального образования.
Лебедев В.Ф. 200

Методика мониторинга эффективности человеческого капитала консалтинговой компании
Леднев К.А. 202

CRM-система как один из способов построения клиентоориентированной политики компании
Новокрещенов С.А., Кириллова В.В., Бузова Е.В., Савин Г.В. 206

Соотношение между ERP и бизнес-аналитикой: метод марковских переключений
Худжатуллах Р.А. 211

Анализ рынка труда Нерюнгринского района РС (Я) за период 2003-2012 гг.
Ерёменко Г.В. 217

Институциональные факторы теневизации сферы земельных отношений
Мешков С.А., Никитин А.В. 220

Электрическая передача локомотива переменного тока с асинхронными двигателями с короткозамкнутым ротором без тяговых реоброизователей частоты.
Луков Н.М., Бабел Марек 224

Структурно-многочастотный анализ как инновационный инструмент определения ресурсов повышения качества подготовки будущих специалистов в области журналистики и масс-медиа.
Владимирова Т.Н. 227

Финансовое обеспечение воспроизводственного процесса в сельском хозяйстве
Ефремов М.С. 230

Виды теневой экономики и их влияние на экономическую безопасность регионов Российской Федерации.
Фалинский И.Ю. 234

Повышения эффективности информационно-консультационного обеспечения в сельском хозяйстве.
Арефьев А.Н. 238

Журнал входит в Перечень ведущих рецензируемых научных журналов и изданий, в которых должны быть опубликованы основные научные результаты диссертации на соискание ученой степени доктора и кандидата наук

Свидетельство о регистрации
П/И № 77-18605 от 20 октября 2004 г.

Редакционный совет:

Абдикеев Н.З., д.э.н., проф., проректор (Финиуниверситет); **Богомолов О.Т.**, акад. РАН, заведующий кафедрой мировой экономики Института новой экономики (Ассоциацией экономических и научных учреждений); **Геронина Н.Р.**, д.э.н., проф., ректор (Московский банковский институт); **Егоров В.Г.**, д.и.н., проф., первый зам. директора (Институт стран СНГ); **Егоров А.Ю.**, д.э.н., проф., зам. завкафедрой (ИЭ РАН); **Конотопов М.В.**, д.э.н., проф., зам. завкафедрой (кафедра ЭТ ИЭ РАН); **Никитин А.А.**, д.э.н., проф., ген. директор (ЗАО «Парижская коммуна»); **Новицкий Н.А.**, д.э.н., проф., зав. сектором (ИЭ РАН); **Пилипенко П.П.**, д.э.н., проф., ректор (Институт международного права и экономики им. А.С. Грибоедова); **Сильвестров С.Н.**, д.э.н., проф., засл. экономист РФ, проректор (Финиуниверситет); **Соколова Ю.А.**, д.т.н., проф., ректор (Институт экономики и предпринимательства); **Цветков В.А.**, член-корр. РАН, зам. директора института (ИПР РАН)

Международный совет:

Ари Палениус, проф., директор кампуса г. Керва Университета прикладных наук Лауреа (Финляндия)
Джун Гуан, проф., зам. декана Института экономики и бизнес-администрирования, Пекинский технологический университет (Китай)
Лай Дешенг, проф., декан Института экономики и бизнес-администрирования, Пекинский технологический университет (Китай)
Марек Вочозка, проф., ректор Технико-экономического института в Чешских Будейовицах (Чехия)
Она Гражина Ракаускаене, проф. Университет им. Миколаса Ромериса (Литва)

Редколлегия:

Бандурин А.В., д.э.н., проф., проректор (ГАОУ ВПО МГИИТ им. Сенкевича); **Гореликов К.А.**, к.э.н., доц., проф. кафедры (МФПУ СИНЕРГИЯ); **Дегтева О.А.**, к.э.н., доц., первый проректор (НОУ ВПО «КИГИТ»); **Егоров А.Ю.**, д.э.н., проф., засл. деят. науки РФ, зам. завкафедрой (ИЭ РАН); **Зверев О.А.**, д.э.н., проф., проректор (Московский банковский институт); **Кабакова С.И.**, д.э.н., проф. (НОУ ВПО «ИМПЭ им. А.С. Грибоедова»); **Касаев Б.С.**, д.э.н., проф. (Финансовый университет при Правительстве РФ); **Конотопов М.В.**, д.э.н., проф., засл. деят. науки РФ, зам. завкафедрой (ИЭ РАН); **Ларионов А.Н.**, д.э.н., проф. ген. директор (ООО «НИЦ «Стратегия»); **Лебедев Н.А.**, д.э.н., проф., в.н.с. (Институт экономики РАН); **Носова С.С.**, д.э.н., проф. (НИЯУ МИФИ); **Сулимов Ю.А.**, к.э.н., доц. (НОУ ВПО ИНЭП); **Тихомиров Н.П.**, д.э.н., проф., засл. деят. науки РФ, завкафедрой (РЭУ им. Г.В. Плеханова); **Шапкарев И.П.**, к.т.н., доц. (ФГБОУ ВПО «МГУДТ»); к.э.н., **Шилин А.Н.**, к.э.н., с.н.с. (ГАОУ ВПО МГИИТ им. Сенкевича)

Главный редактор:

Конотопов М.В.
Заместители главного редактора:
Егоров А.Ю., Сулимов Ю.А.

Адрес редакции: 115114, Москва, ул. Кожевническая, д.7, стр.1, комн. 44
Сайт: www.innovazia.ucoz.ru
E-mail: innovazia@list.ru

Все материалы, публикуемые в журнале, подлежат внутреннему и внешнему рецензированию

Цикличность экономического развития

Конотопов Михаил Васильевич, д-р экон. н., проф., засл. деят. науки РФ, Институт экономики РАН (ИЭ РАН)

Гореликов Кирилл Александрович, канд. экон. наук, доц., проф. кафедры экономической теории университета СИНЕРГИЯ
kgorelikov@gmail.com

Анализ различных теорий экономического цикла, целесообразно начать с общего логического характера трактовки цикла, а также с относительности их взаимосвязи. Исследование различных трактовок относительно циклического характера развития экономики должно учитывать, что такое сложное явление, как экономический цикл невозможно понять и объяснить с помощью. Лишь немногие авторы решались декларировать единственный фактор в качестве причины экономического цикла в целом или фазы депрессии, в особенности. В действительности трактовки, основывающиеся на единственной причине цикла, все более не оправдывают себя. Большинство современных авторов в вопросе о причине цикла проявляют осмотрительность, указывая, что чередование процветания и депрессии вызвано совокупностью факторов и, возможно, не всегда идентичным их сочетанием. Зачастую теории различны и отличаются не столько совокупностью перечисляемых причин и условиями циклов¹, сколько различным значением, своего рода «весам», придаваемым тем или иным факторам.

Ключевые слова: Технично-технологический уклад, кризис, цикличность, инновации, технологии, граница технологических возможностей, информационная экономика

Однофакторные теории (изобретения, акселерация производного спроса, изменения в спросе, волны оптимизма (инноваций) и пессимизма (консерваций), признают, что исключительная причина цикла, может оказывать свое воздействие лишь в определенных экономических условиях. Они прямо или косвенно исходят из определенной структуры товарообменного хозяйства², известной неэластичности заработной платы, постоянства условий заключения сделок, определенного поведения инвесторов, наличия или отсутствия некоторых знаний у предпринимателей и их способности к предвидению, той или иной организации денежной системы и т.д. Весьма вероятно, что экономический цикл не появился бы в жизни: а) если «активные» силы (изобретения, изменения в спросе и т.д.) отсутствовали или б) изменилась одна или несколько важных черт в экономической институциональной структуре или заработная плата и условия заключения сделок были бы вполне эластичными, а предприниматели вели себя каким-либо иным образом, обладая способностью безошибочного предвидения конъюнктуры³ или организация денежной системы была другой и финансовые органы предприняли бы шаги для предотвращения последующего воздействия этих «активных» сил. Словом, если бы все эти факторы действовали иначе.

Вышеизложенное дает основание высказать предположение, что косность экономической системы, ее финансовой и денежной структур, конкретных черт последних является такой причиной цикла, как и изобретения, колебания урожайности или изменения в спросе.

Кроме того, теории различаются главным образом тем, какое значение придается одним и тем же факторам. Даже если и допустить, что одна и та же теория может быть применена для объяснения всех циклов, то это не исключает еще возможности существования множества «иных» объяснений; при этом с точки зрения логики они не обязательно были бы взаимоисключающими или противоречащими⁴. Каждая из них подчеркивает тот или иной фактор или условие и называет его доминирующим или, находящимся в причинно-следственной связи. Другие факторы либо игнорируются, либо предполагается, что они не изменяются и не могут быть изменены или, что по той или иной причине нежелательно изменять или устранять их (например, инновации), либо, наконец, исходят из того, что изменение этих факторов не может быть объяснено и поэтому, они должны рассматриваться как нечто данное⁵. В частности, многие положения монетарной теории экономического цикла не противоречат, по-видимому, положениям немонетарной теории. Представители последней, которые подчеркивают, например воздействие инноваций и/или изменений в потребительском спросе, сопровождающихся еще более резкими изменениями в производственном спросе, нередко молчаливо исходят (или должны с точки зрения логики исходить) из допущения о готовности и способности банковской системы расширять кредит на существующих условиях. Представители же монетарной теории принимают такие нарушающие ход событий явления как инновации или изменения в спросе, за нечто данное и обвиняют финансовые органы в том, что они не приспособили условия кредита к изменившимся обстоятельствам⁶.

Значительную роль в последнее время приобретают вопросы классификации факторов. В частности можно указать на активные и

пассивные факторы между причинами и условиями, или условиями *per quam* и условиями *sine qua non*. Инновации, изменения урожайности, изменения в спросе являются активными факторами, в то время как обстоятельства институционального характера должны быть отнесены к пассивным условиям. Иногда это различие может быть полезным, но зачастую бывает трудно или даже невозможно точно разграничить эти две категории факторов. Например, к каким факторам – «активным» или «пассивным» - нужно отнести такое действие со стороны банков, как понижение учетного процента при достаточных резервах или неспособность повысить процент, когда спрос на кредиты растет (т.е. когда повышается «естественная ставка» процента)?

Действительное различие в некоторых случаях можно провести между факторами, поддающимся и не поддающимся регулированию. Погоду, например, нельзя регулировать, тогда, как институциональные факторы поддаются, по крайней мере, в теории, регулированию. Далее, в число факторов, которые в принципе возможно контролировать, входят такие, которые по той или иной причине нежелательно ни контролировать, ни устранять совершенно, например инновации или свобода получателя дохода в пропорции его расходования или сбережения, в выборе области его потребления или избрания того или иного вида деятельности. Безусловно, мнение относительно возможности и желательности контроля над этими факторами или воздействия на них меняется время от времени и оно неодинаково у разных лиц.

Более обычная и, быть может, менее прагматичная классификация причин состоит в их делении на те, которые зарождаются внутри экономической системы, и те, которые зарождаются вне ее. Войны, инновации, изменения урожайности (в той мере, в какой они зависят

от погоды, а не представляют собой приспособление к изменениям в спросе, ценах или издержках), самопроизвольные изменения в спросе (если они возникают благодаря изменяющимся вкусам и не являются простой реакцией на изменившиеся условия предложения) могут служить примерами внешних причин. Сдвиги в производстве, вызванные изменившимися условиями спроса, повышение цен, обусловленное инфляцией издержек, усиленный спрос на средства производства, вызванный изменениями в спросе на потребительские товары, являются примерами экономических причин. Однако, отнесение того или иного фактора или обстоятельства в разряд *экономических* или *неэкономических* часто является условным, чем аргументированным.

Необходимо также учитывать значение экзогенных и эндогенных теорий. Экзогенные теории для объяснений экономических циклов обращаются к внешним возмущениям, например к изменениям урожайности или инновациям. Эндогенные - основываются исключительно на изменениях, которые могут быть объяснены экономически. Но и это разграничение не всегда определено. Должна ли монетарная теория, объясняющая экономический цикл в свете определенных действий или определенной политики банковских органов, рассматриваться как экзогенная или же ее нужно отнести в разряд эндогенных теорий? Если банки понижают ставку процента, вызывая тем самым кредитную инфляцию, то их действие, по-видимому, будет рассматриваться в качестве экзогенного фактора. Но допустим, что они не повышают в достаточной мере ставку процента при росте спроса на ссудный капитал (возникающем, например, благодаря инновациям), что приводит к тому же результату в форме кредитной инфляции. Является ли это проявлением действия экзогенного фактора?

Предпринималась попытка провести более точное различие между экзогенными и эндогенными теориями указанием на то, что первые предполагают изменение данных величин, в то время как вторые исходят из того, что они остаются постоянными. Однако заранее невозможно установить какие данные должны рассматриваться в качестве исходных, а какие отнесены к величинам, которые должны быть объяснены и определены на основе этих данных. Кроме того, независимые переменные (данные), на основе которых сегодня строится теория, завтра могут стать оборот зависимыми. Все попытки провести достаточно четкую грань между данными и результатами ведут к уже указанной концепции, которая рассматривает силы и явления «внеэкономического» характера или «внешние» по отношению к экономической системе в качестве «данных». Нет оснований считать, что силы или явления, не отнесенные к категории экономических, не могут рассматриваться в качестве «зависимых» или «требующих объяснения» переменных какой-либо общей (в отличие от экономической) теории.

За немногими исключениями, научно обоснованные трактовки цикла, нельзя отнести ни к чисто экзогенным, ни чисто к эндогенным. Почти во всех теориях существенны как «порождающие их факторы», так и «реагирование экономической системы». С одной стороны, чисто экзогенная теория невозможна. С другой - вряд ли удовлетворительна и чисто эндогенная теория. Маловероятно, что без внешних толчков циклическое движение продолжалось бы вечно; и даже если бы оно продолжалось, то на его ход, несомненно, оказали бы глубокое влияние внешние толчки, т.е. изменения в данных (как бы они ни определялись и ни разграничивались экономически объяснимыми переменными).

Взаимодействие экзогенных и эндогенных сил весьма слож-

но, и абстрактно возможности его проявления многочисленны. Однако на данном этапе не будем обсуждать эти проблемы. Это вопрос дальнейшего исследования.

Необходимо отметить неустойчивость, внутренне присущую экономической системе. Здесь мы можем предположить один важный методологический принцип, хотя необходимо его будет оправдана и понятна лишь в дальнейшем. В силу разных причин, на наш взгляд, желательно при объяснении экономического цикла придавать как можно меньше значения влиянию внешних воздействий. Во-первых, существенные колебания то в сторону процветания, то в направлении к депрессии, какие мы наблюдаем в реальной жизни, трудно объяснить одними лишь экзогенными силами; и эта трудность становится непреодолимой, когда предполагаемые «нарушения» сами не носят волнообразный характер. Даже если допустить, что эти нарушения имеют периодический характер (например, инновации), то такое предположение очень трудно доказать. Внутреннее реагирование экономической системы представляется более важным обстоятельством в формировании цикла, чем внешние толчки. Исторический опыт обнаруживает, по-видимому, постоянную тенденцию циклического развития экономики даже тогда, когда нет действующих извне посторонних влияний, с помощью которых можно было бы дать правдоподобное объяснение циклического движения.⁷ Это свидетельствует о том, что мировой системе хозяйствования внутренне присуща неустойчивая тенденция к движению в том или ином направлении. Если окажется возможным показать наличие такой тенденции и выявить условия, при которых она действует, то будет сравнительно легко объяснить всякого рода внешние воздействия, включая и всевозможные формы вмешательства госу-

дарства. Экзогенные силы в таком случае будут фигурировать в качестве факторов, порождающих или нарушающих эндогенные процессы, обладающих способностью ускорять, задерживать, прерывать или поворачивать вспять эндогенное движение экономической системы. В силу этой причины заранее (априори) неосновательны все представления о безупречной правильности циклического движения в отношении его амплитуды, длительности, интенсивности сопутствующих этому движению симптомов.

Используя аналогию, сравним экономическую систему с маятником. При объяснении движения маятника необходимо различать его конструкцию и толчки извне, т.е. эндогенные и экзогенные факторы. То обстоятельство, что нерегулярные толчки маятника преобразуются в совершенно правильные колебания, объясняется его устройством.

Естественно, что устройство маятника, а, следовательно, и характер вызываемых внешними толчками колебаний в деталях могут быть весьма разнообразными. Маятник может быть устроен таким образом, что, если после толчка предоставить его самому себе, он будет совершать непрекращающиеся регулярные колебания. Или же колебания будут постепенно замирать, что и происходит обычно с маятником без участия внешних сил; в таком случае мы говорим о «затухающих» колебаниях и можем различать их разные степени. Может произойти и обратное: колебания могут все более и более усиливаться; тогда говорят о «нарастающих» колебаниях, что указывает на пребывание системы в состоянии неустойчивого равновесия.

Таким образом, изложенная аналогия сводится к следующему. В экспериментальных целях допускается, что для объяснения причин совершенно правильных колебаний экономической системы (как и колебания маятника) гораздо важнее ис-

следовать своеобразие устройства этой системы и, следовательно, того, как она реагирует на внешние импульсы (толчки), нежели выискивать регулярность в совершении этих толчков. Безусловно, это допущение должно быть в дальнейшем либо подтверждено, либо отклонено.

В экономической теории одним из основных вопросов является проблема соответствия совокупного спроса и совокупного предложения. Способен ли механизм рыночной экономики без вмешательства государства обеспечить это равенство? На этот принципиальный вопрос различные школы дают разные ответы. Представители классического направления экономической мысли считали, что рынок обладает способностью самостоятельно обеспечить это равенство, принимая во внимание, что процентная ставка, заработная плата и уровень цен в стране являются гибкими величинами. Кроме того классики рассматривали модель макроэкономического равновесия в краткосрочном периоде. Кейнсианцы и неокейнсианцы полагают, что в долгосрочном периоде возможны спады и депрессии (рецессии), и для выхода экономики из этого состояния необходимо вмешательство государства в процессы, протекающие в экономике.

Как известно, на рубеже XIX—XX вв. с перерастанием товарного хозяйства, основанного на свободной конкуренции в государственно-монополистическую стадию денежно-кредитная система начала все более активно использоваться для целенаправленного регулирования хозяйственной конъюнктуры. Количественная теория, доминировавшая в тот период в экономической литературе, послужила основой для выработки рекомендаций политики центральных банков стран.

Эксперименты воздействия на экономический цикл с помощью изменения денежной мас-

сы окончились неудачно. Глубочайший экономический кризис 1929—1933 гг., доказал несостоятельность количественной теории, которая затем в 30—40-х годах XX в. привлекала внимание лишь отдельных экономистов.

Но и конкурирующая — кейнсианская — теория цикла недолго пользовалась популярностью. Кейнсианские методы стимулирования спроса подорвали устойчивость денежного обращения, способствовали разворачиванию острой и продолжительной инфляции. На этом фоне вновь возродились в модифицированной форме основные идеи количественной теории, которые нашли отражение в концепции, возникшей в США и названной монетаризмом. Он получил признание в академических кругах и широко используется правительственными органами ряда стран при выработке мер экономической политики.

За более чем четырехсотлетний период своего существования количественная теория прошла ряд этапов, и в процессе длительной трансформации ее основные положения существенно изменились. Из первоначальных, крайне примитивных положений теории, где товарные цены объявлялись просто зеркальным отражением массы благородных металлов, имеющих в стране, развились более сложные, в которых учитывались:

- объем товарообменных сделок или денежных доходов населения;
- скорость обращения денежной единицы;
- наличие различных видов платежных средств.

Возникли и различные объяснения механизма влияния денег в хозяйственной системе. Наиболее распространенный в XVIII—XIX вв. вариант количественной теории гласил, что при *seteris paribus* (неизменности прочих условий) *уровень товарных цен в среднем изменяется пропорционально изменению количества денег*. Это

положение сначала применялось к металлическим (золотым и серебряным) деньгам, а затем, после работ Д. Рикардо, и к бумажным (неразмненным) деньгам. Как видно из приведенной формулировки, количественная теория включает, как правило, два основных постулата: причинность (цены зависят от количества денег) и пропорциональность (цены изменяются пропорционально изменению количества денег). Оба эти постулата, как будет показано ниже, не соответствуют реальным условиям капиталистического производства. Тем не менее, уже в начале XX в. денежные власти попытались поставить количественную теорию, как одну из наиболее разработанных и популярных доктрин, в центр программ государственно-монополистического регулирования.

Впервые идея о возможности воздействия на ход промышленного цикла путем изменения величины платежных средств в обращении начала применяться на практике в 20—30-х гг. XX в. Поскольку цикл ассоциировался главным образом с резкими колебаниями цен, а их уровень согласно количественной теории определяют изменения величины денежной массы, то для борьбы с кризисами, т. е. катастрофическим падением цен, рекомендовалось увеличивать массу денег, предоставляя банкам дополнительные резервы. Предполагалось, что политика центрального банка будет способствовать повышению цен, восстановлению прибыльности производства и выходу из кризиса.

Подобная идея борьбы с кризисами высказывалась еще в конце XIX в. Но тогда единственной заботой центральных банков было обеспечение стабильности курса валюты на мировых рынках. В 20-х гг. XX в. денежно-кредитная политика начала постепенно освобождаться от «валютной» ориентации. Дж. М. Кейнс⁸, решительно выступивший против механизма золотого стандарта,

обосновывал свою позицию ссылками на необходимость создания «автономных инвестиций», так как реакция центральных банков на изменения межстрановых потоков золота имела тяжелые внутриэкономические последствия.

Последующие события показали неэффективность борьбы с цикличностью производства путем воздействия центральных банков через денежную эмиссию на уровень цен. На теорию антикризисного регулирования оказал огромное влияние опыт «депрессии» 1929-1933 гг. Так, операции Федеральной резервной системы США по скупке государственных облигаций в 1932-1933 гг. с целью расширения банковских резервов не привели к желаемым результатам. Они не способствовали оживлению кредитной экспансии и тем более не предотвратили падения цен и производства, массовых крахов банков и т. д. Эффективность мероприятий денежно-кредитной политики была поставлена под сомнение, что повлекло за собой серьезные последствия для всей денежной теории.

В подрыве авторитета количественной теории сыграло существенную роль и то обстоятельство, что статистический анализ денежного обращения в 20—30-х гг. XX в. продемонстрировал неправильность ряда исходных предпосылок количественной теории. Главный тезис - о строго пропорциональной связи между динамикой цен и объемом денежного обращения базировался на гипотезе о постоянстве показателя скорости обращения денег. Однако в 1929—1933 гг. этот показатель снизился почти на 40%. Это ставило под вопрос систему доказательств, разработанную на основе так называемого уравнения обмена крупнейшим авторитетом в области количественной теории начала XX в. И. Фишером⁹.

Итогом всех этих событий был глубокий и продолжительный кризис неоклассической теории цикла. Быстро завоева-

ла популярность кейнсианская доктрина предпочтения ликвидности, где деньги влияли не на цены, а в первую очередь на занятость и объем производства, а механизм влияния цен связывался с нормой процента.

Дж. М. Кейнс¹⁰ рекомендовал проводить энергичную кредитно-денежную экспансию главным образом для того, чтобы снизить ставки процента по долгосрочным кредитам и ценным бумагам. Именно эти меры, а не прямое воздействие на цены и денежный спрос, как это вытекало из количественной теории, должны были оказать благотворное влияние на инвестиционный климат, доверие делового мира и общую стабильность экономического развития.

Кейнсианские рецепты стимулирования экономики с помощью политики «дешевых денег» неизбежно включали инфляционный элемент: вливание в денежный оборот большого количества платежных средств вело к нарушению пропорций в денежной сфере, питало процессы обесценения денег и стимулировало рост товарных цен.

После Второй мировой войны в ряде промышленно-развитых стран были предприняты попытки активизировать кейнсианскую стратегию «накачивания спроса» с целью ускорения темпов экономического роста и преодоления промышленного цикла. Итогом явилось резкое усиление инфляционной стихии в капиталистическом мире в 60—70-х гг. XX в. Инфляция стала одной из самых грозных и трудноразрешимых проблем экономической политики. Всеобщее разочарование в чудодейственном характере кейнсианских рецептов резко усилило влияние сторонников неоклассической теории денег, выдвинувших концепцию монетаризма.

Монетаризм как самостоятельное теоретическое направление сформировался в США еще в середине 50-х гг. XX в. У его истоков стояла группа эконо-

номистов, возглавляемых М. Фридменом¹¹. Монетаристы пытаются утвердить качественно иной, по сравнению с кейнсианским, взгляд на общую природу рыночного механизма. «Монетаристская концепция, — заявляет американский экономист К. Бруннер¹², — отвергает тезис, что динамический процесс, порождаемый частным сектором, нестабилен в некоторых главных звеньях...». Стратегия монетаризма совпадает с общей тенденцией современного «неоклассического возрождения» — реабилитировать «классический» капитализм, возродить веру в его эффективность и возможности экономического роста без дополнительных «подпорок» и стимулирующих «вливаний» из государственного бюджета. Отсюда отрицательное отношение к кейнсианским программам регулирования спроса, нарушающим, как считают монетаристы, естественный процесс хозяйственных корректировок с помощью встроенных механизмов конкуренции и свободного ценообразования. М. Фридмен давно уже выступал с проектами кардинальной перестройки основ и принципов современной экономической политики. Его предложения были направлены, в частности, на то, чтобы лишить государственно-монополистические органы хозяйственного контроля той свободы маневрирования, которой они сейчас располагают, и подчинить их действия автоматическому «правилу», учитывающему долговременные тенденции роста денежной массы, иначе — ввести некое подобие «дисциплины золотого стандарта», но без использования металлического резерва центрального банка.

Главный очаг «нестабильности» капитализма, по мнению монетаристов, лежит в денежной сфере; здесь следует искать и основные причины кризисов и других нарушений воспроизводственного процесса.

Таким образом, разумный в принципе взгляд, что «деньги

важны для экономического развития», принял в постулатах монетаристов гипертрофированную форму. Подобный подход по своей сути и выводам существенно отличается от моделей кейнсианского типа, где на первом плане находится динамика такого экономического фактора как инвестиции, и основное внимание уделяется стимулирующей бюджетной политике государства.

В начале 60-х гг. XX в. М. Фридмен и Д. Мейзельман проводят серию статистических тестов с целью сравнения прогнозных свойств конкурирующих подходов — кейнсианского и неоклассического (монетаристского). Они предложили две простые модели, в которых описывается динамика потребительских расходов, и, используя данные за длительный период (1898—1958 гг.), рассчитали необходимые числовые параметры. Каждая модель состояла из одного уравнения, представляющего определенную теоретическую концепцию. В «кейнсианской» модели изменение потребительских расходов за длительный период времени объяснялось динамикой так называемых автономных расходов. В них авторы включали инвестиции в основной капитал, дефицит государственного бюджета в системе национальных счетов и сальдо расчетов с границей. «Монетарная» модель выражалась уравнением, где потребительские расходы зависели от изменений денежной массы. Получив во втором случае более высокие показатели корреляции, М. Фридмен и Д. Мейзельман сочли это достаточным свидетельством причинной зависимости между изменениями валового национального продукта и количества денег в обращении.

Выдвигая тезис об определяющем влиянии денег на уровень хозяйственной активности, М. Фридмен и его единомышленники долгое время не давали объяснения экономическому механизму, посредством кото-

рого реализуется это влияние. Их модели, как правило, работали по принципу «черного ящика», где известны лишь входные и выходные данные, а «внутреннее устройство» не определено. Этот дефект доктрины полностью не устранен и по сей день.

Новое течение оказало заметное воздействие на концепции экономической политики и практические мероприятия правительственных органов в ряде капиталистических стран (США, Англия, ФРГ, Япония и др.). С особой силой это влияние обнаружилось в конце 60-х — начале 70-х гг. XX в., когда резко ускорились темпы развития инфляционного процесса. Опыт применения монетаристских рецептов свертывания спроса убедительно продемонстрировал антидемократическую природу концепции, выгодной монополиям, и привел к серьезному обострению социальных противоречий. Ограничение денежно-кредитной экспансии в США и активное применение денежной рестрикции в качестве антиинфляционного средства в 1969—1970 гг. способствовали искусственному созданию «дефляционного кризиса». Возросла безработица, увеличились внешнеэкономические и валютные трудности. Правительственные органы США, Англии и других стран, где в той или иной степени реализовывались монетаристские рецепты «управления деньгами», вынуждены были вернуться к кейнсианской политике «накачивания спроса». Однако комплекс монетаристских идей сохранил свое влияние и по-прежнему чрезвычайно популярен в наиболее консервативных кругах экономического общества.

Важным элементом монетаристских взглядов служит тезис об экзогенном (автономном, не зависящем от функционирования экономической системы) характере изменений денежной массы. Только при таком допущении можно перейти к монетарной концепции цикла, где

изменения денежной массы играют роль «первоначального толчка» изменений конъюнктуры.

В неоклассических моделях хозяйственных процессов автономный характер денежной массы подчеркивался особым внеэкономическим способом введения ее в каналы обращения. Деньги в этих моделях распределяются нарочито условным способом, например, сбрасываются с вертолета, раскладываются в почтовые ящики и т. п. Тем самым подчеркивается ключевая идея монетаристов, что сдвиги в денежном обращении «навязываются» хозяйству извне, а не являются пассивной реакцией денежной сферы на предшествующие изменения в сфере производства или обращения реального продукта. Только таким образом можно обосновать тезис, что цены зависят от количества, находящихся в обращении денег.

Истолкование денежной эмиссии как автономного процесса, осуществляемого по решениям центрального банка и не учитывающего по существу обратных связей, типично не только для современных монетаристов, но и для их предшественников. Достаточно вспомнить излюбленный методологический прием всех сторонников количественной теории — от Д. Юма до И. Фишера, связанный с удвоением массы денег в стране в течение одной ночи и анализом последующих изменений цен, вызванных этим событием. Трактовка денег как «манны небесной» обусловлена во многом трудностями объяснения процессов обращения кредитных денег, эмиссия которых теснейшим образом связана с процессами расширения или сужения производства и товарного обращения. Поэтому представители количественной теории, как правило, игнорируют различия между отдельными категориями денег и ограничивают свой анализ главным образом неразменными бумажными деньгами, при выпуске которых произвольный харак-

тер действий центрального банка выступает наиболее отчетливо.

Такая интерпретация причинных связей равносильна утверждению об отсутствии (или, во всяком случае, несущественности) воздействия конъюнктуры (денежного оборота) на денежную эмиссию. Это давний вопрос, спор по которому ведется в экономической литературе еще со времени Д. Рикардо и полемики денежной и банковской школ в Англии. Т. Тук обосновывал идею о чисто пассивном «отклике» денежного обращения на изменение суммы цен товаров, что до известной степени соответствовало действовавшим в XIX в. условиям золотого стандарта и кредитным принципам обеспечения эмиссии. Здесь имелась прямая связь между потребностью в деньгах (первичный фактор) и выпуском денег в обращение (вторичный фактор). Денежная школа, поддерживавшая количественную теорию, во главе причинной цепочки ставила автономные изменения денежного запаса, осуществляемые по инициативе центрального банка. Обе точки зрения, на наш взгляд, достаточно односторонние. В действительности формирование денежной массы представляет сложный процесс, обусловленный взаимодействием разнообразных факторов как со стороны спроса, так и предложения денег.

Современные монетаристы в более усложненной форме возрождают традиционную аргументацию количественной теории денег. При этом они пытаются использовать для подкрепления своей позиции изменения в механизме денежной эмиссии со времени отмены золотого стандарта: возросшую самостоятельность центральных банков, практику выпуска банкнот под государственные ценные бумаги и т. д. Эти сдвиги действительно расширяют возможности центрального банка по регулированию денежного обращения и позволяют им во многих случа-

ях направлять в обращение большие массы платежных средств, превышающие потребности хозяйства в деньгах. Но это не означает, что процесс денежной эмиссии становится независимым от определяющего воздействия конъюнктуры. Самостоятельность эмиссионного процесса заключена в определенных рамках. Пертурбации денежных потоков, где причины и следствия непрерывно меняются местами, не могут быть сведены к «автономным» денежным сдвигам. Лучшим свидетельством этого служит неспособность центральных банков обеспечить заданный темп роста денежной массы, который изменяется под влиянием многочисленных и разнообразных внешних факторов.

Монетаристы рассматривают экономику капитализма как в принципе устойчивую систему, для которой типично состояние плавного равномерного роста. Главную причину кризисных явлений они видят в хаотических колебаниях денежной массы, которые, в свою очередь, порождаются правительственными манипуляциями по стимулированию совокупного спроса и т. д. Тем самым источник экономической нестабильности¹³ переносится во внешнюю сферу и не является органически присущим капиталистической системе. Характеризуя позицию монетаристов, американский экономист Х. Мински писал: «... Сдвиги денежного дохода и цен рассматриваются ими как результат нарушений, порождаемых беспорядочными изменениями денежной массы... Введение денег, функционирующих надлежащим образом, устранило бы все или, по крайней мере, наиболее значительную часть этих нарушений...¹⁴».

Монетарные теории цикла всегда занимали видное место в истории экономической мысли. Особенное распространение они получили в конце XIX — начале XX вв. в работах Р. Хоутри, К. Викселля, Ф. Хайека, Л. Мизеса¹⁵, И. Фишера. Сове-

менные монетаристы подчеркивают историческую преемственность своих идей, ссылаясь, например, на известную статью И. Фишера, где он отождествляет цикл с «пляской доллара», т. е. с изменением покупательной силы денег. Но существенное отличие состоит в том, что прежние сторонники денежной теории цикла связывали колебания производства преимущественно с операциями банков, условиями выдачи кредитов, т. е. выдвигали по существу «кредитную» концепцию цикла, тогда как современные представители этого взгляда предлагают «чисто денежное» объяснение, считая явления на рынке кредита второстепенными и дополняющими.

Тезис об определяющем влиянии денежных факторов на общеэкономические процессы представляет главную тему книги М. Фридмена и А. Шварца «Монетарная история Соединенных Штатов 1867—1960», Общий вывод их исследования выражен в осторожных и тщательно взвешенных фразах: «1) изменения в поведении денежного запаса тесно ассоциировались с изменениями экономической активности, денежного дохода и цен; 2) связь между денежным и экономическим сдвигом была в высшей степени стабильной; 3) денежные изменения часто имели независимое происхождение; они не были просто отражением изменений экономической активности».

Аргументация М. Фридмена и А. Шварца базируется на исторических параллелях и совпадениях в динамике ряда показателей. Так, упоминая о двух «крупных инфляциях цен», они акцентируют внимание на том, что в обоих случаях инфляция сопровождалась более чем двукратным увеличением денежного запаса. За почти столетний период наблюдалось шесть периодов глубокого экономического сжатия, каждому из которых предшествовали «значительные сокращения запаса денег. Из этих сопоставлений де-

лается вывод, что между циклическими колебаниями денежного запаса и изменениями реального дохода или деловой активности имеется тесная связь и что в долговременном плане существенная нестабильность денег сопровождается нестабильностью экономического роста.

Понимая, что само по себе наличие корреляции в динамике денежных и иных экономических факторов еще не доказывает причинной зависимости данных явлений, эти авторы, тем не менее, упорно проводят мысль, что в крупных нарушениях хозяйственной активности повинна «нестабильность денежного запаса». На специфическом языке М. Фридмена эта связь определена как «взаимодействие, где деньги явственнее играют роль старшего партнера в более долговременных изменениях и наиболее крупных циклических колебаниях и близки к роли равного партнера с денежным доходом и ценами в более кратковременных и слабых колебаниях».

Пытаясь доказать, что «влияние, идущее от денег к экономической активности, превалировало» и что «деньги играли роль старшего партнера», М. Фридмен и А. Шварц определенным образом истолковывают отдельные эпизоды в истории Федеральной резервной системы США — повышение учетной ставки в 1920 г. и удвоение нормы обязательных резервов в 1936—1937 гг. Они вызвали сокращение денег в обращении (соответственно на 9, 14 и 3%), за этим последовали три резких падения промышленного производства (на 30, 24 и 34%).

Оппоненты М. Фридмена были шокированы отсутствием у него аргументированной трактовки причин промышленного цикла. От процессов в денежной сфере, несомненно, зависит острота и катастрофичность форм протекания кризисов. Но авторы «монетарной истории» не ограничиваются указанием на важность денег в

обострении экономических кризисов. Для них денежные факторы - главная и по существу единственная причина циклических колебаний хозяйственной активности.

Чувствуя недостаточную аргументированность объяснения истоков кризисов, М. Фридмен и А. Шварц пытаются компенсировать это ссылками на двусторонний характер зависимости между деньгами и экономической стабильностью, признанием в отдельных случаях влияния немонетарных факторов и т. п. Аргументация временами столь двусмысленна, что поймать их на слове, по выражению одного критика, равносильно попытке «прибить желе гвоздем к стене». Когда какие-то денежные мероприятия предшествуют изменению обстановки, это истолковывается как доказательство их правоты; если денежные сдвиги не «срабатывают», они ссылаются на «искажающее влияние немонетарных факторов».

Метод достаточно формальных статистических сопоставлений, выдержанный в традициях институционального подхода к исследованию конъюнктуры, который уже много лет является основным направлением работы Национального бюро экономических исследований США, применен и в работе М. Фридмена и А. Шварца «Монетарная история Соединенных Штатов 1867? 1960 гг.¹⁶». В частности, представлен детальный корреляционный анализ амплитуды и периодичности изменений денег и национального дохода в США, причем большое внимание уделяется сопоставлению поворотных точек циклических колебаний этих показателей в ходе более чем двадцати кризисных падений производства за 1869—1960 гг. Поскольку поворотные точки в динамике денег, как правило, предшествовали поворотным точкам общехозяйственной конъюнктуры («лидировали»), из этого был сделан вывод, что «значительные сдвиги в темпах роста де-

нежной массы являются необходимым и достаточным условием значительных сдвигов в темпах роста денежного дохода...»¹⁷.

Дж. Тобин в работе под характерным заголовком «Денежная политика и экономический рост¹⁸» убедительно показал, что приведенные М. Фридменом и А. Шварцем факты совместимы с самыми различными гипотезами о характере взаимодействия экономических факторов и что циклические опережения денег по сравнению с денежным доходом фактически ничего не говорят о направлении причинности. Но М. Фридмен продолжал упорно отстаивать свою версию причинности в цикле, утверждая, что главное направление влияния идет от денег к деловой активности, и видя в этом стержень монетарной теории циклических колебаний.

Несмотря на серьезную критику монетаристских представлений со стороны многих крупных теоретиков, идеи корректировки хозяйственного цикла с помощью стабилизации темпов изменения денежной массы именно в силу внешней простоты и доступности этого средства оказали большое влияние на экономическую политику и стратегию денежно-кредитных органов стран. В начале 70-х гг. XX в. центральные банки один за другим принимают на вооружение стратегию «плавного роста» денежной массы и недопущения ее резких колебаний, как необходимого условия для обеспечения общехозяйственного равновесия. Применение этого критерия на практике не устранило нарушений и диспропорций в капиталистической системе хозяйства, но, в то же время, отчетливо показало ограниченные возможности политики центральных банков по регулированию конъюнктуры.

Показателен опыт ФРС США. В течение многих лет вплоть до середины 60-х гг. XX в. ее политика была ориентирована на контроль за состоянием денежного рынка, уровнем и динами-

кой процентных ставок. В основе такой ориентации лежали постулаты кейнсианской доктрины, где норма процента играет, как уже указывалось, ключевую роль.

Итак, под влиянием монетаристских идей в конце 60-х гг. XX в. произошел определенный поворот в сторону более активного контроля над динамикой другого параметра — денежной массы. Одновременно стали придавать меньше значения колебаниям процентных ставок. Так в 1970 г. комитет ФРС США по операциям на открытом рынке стал уделять больше внимания задаче обеспечения постепенного роста денежных агрегатов, с 1972 г. начали систематически устанавливаться на предстоящие один-два месяца «допустимые границы» изменений различных показателей денежной массы, а также банковских резервов, представляющих «базу» депозитной экспансии. Однако уже в 1973 г. выяснилось, что ФРС США не смогла нейтрализовать влияние многих стихийных факторов и оказалась бессильной обеспечить запланированные ей же темпы роста денежной массы, а резкие колебания процентных ставок заставили ее вновь вернуться к тактике «контроля над состоянием денежного рынка», т. е. отойти от принципа регулирования темпов роста денежных агрегатов как главного ориентира политики.

Тем не менее, монетаристские аргументы имеют сторонников, как в правительственном аппарате, так и в научных кругах США, Англии, ФРГ, Канады, Японии и других странах Запада. Неколичественная теория денег продолжает оказывать заметное влияние на политику соответствующих органов государственно-монополистического контроля.

Литература:

1. Гореликов К.А. Особенности циклического развития современной экономики. — М.: ИНИОН РАН, 2009.

2. Гореликов К.А. Смена экономических парадигм на рубеже XX-XXI веков// Актуальные проблемы гуманитарных и естественных наук. 2009. №12.

3. Гореликов К.А. Трансформационные аспекты мирового финансового кризиса// Микроэкономика. 2010. №6.

4. Гореликов К.А. Трансформационные особенности мировой экономики в условиях глобального финансового кризиса// Современные тенденции в экономике и управлении: новый взгляд. 2010. №2.

5. Дж. М. Кейнс. Общая теория занятости, процента и денег. - М.: ЭКСМО, 2009, 645С.

6. История и философия экономики. Под. общ. ред. Конотопова М.В., 3-е изд., М., 2010.

7. Конотопов М.В. Особенности развития социально-экономических процессов в России в период кризиса. В сб. «Актуальные проблемы экономической науки и практики». М., 2009

8. Конотопов М.В., Сметанин С.И. История экономики зарубежных стран. 8-е издан, М., 2012

9. Конотопов М.В., Тебекин А.В. Июньские тезисы 2009 г. (О мировом энергетическом кризисе с позиций бизнес-циклов экономической активности Дж. Кейнса) «Инновации и инвестиции», 2010, №3

10. Тобин Дж. Денежная политика и экономический рост – М.: «Либроком», 2010. – 132с.

11. Фридман М., Шварц А. Монетарная история Соединенных Штатов 1867?1960 гг. — К.: «Ваклер», 2007. — 680 с.

12. Фридмен М. Количественная теория денег. Пер. с англ. (Серия: Экономика и портреты.) М.: Эльф пресс, 1996.

Ссылки:

1 Конотопов М.В., Тебекин А.В. Июньские тезисы 2009 г. (О мировом энергетическом кризисе с позиций бизнес-циклов экономической активности Дж. Кейнса) «Инновации и инвестиции», 2010, №3

2 Конотопов М.В. Особенности развития социально-экономических процессов в России в период кризиса. В сб. «Актуальные проблемы экономической науки и практики». М., 2009

3 История и философия экономики / Под. общ. ред. Конотопова М.В. М., 2010.

4 Конотопов М.В., Сметанин С.И. История экономики зарубежных стран. М., 2012

5 Гореликов К.А. Смена экономических парадигм на рубеже XX-XXI веков// Актуальные проблемы гуманитарных и естественных наук. 2009. №12.

6 Гореликов К.А. Трансформационные аспекты мирового финансового кризиса// Микроэкономика. 2010. №6.

7 Какие факторы должны рассматриваться как действующие «извне» и в какой мере они «правдоподобны» - дискуссионный вопрос. Так как всегда можно найти можно найти те или иные внешние события, объясняющие циклическое развитие.

8 Гореликов К.А. Трансформационные особенности мировой экономики в условиях глобального финансового кризиса// Современные тенденции в экономике и управлении: новый взгляд. 2010. №2.

9 Важнейшими работами И.Фишера в области экономической теории являются: *Mathematical Investigations in the Theory of Value and Price*, New Haven, 1891; *The Nature of Capital and Income*, New York, 1906; *The Rate of Interest*, New York, 1907; *Elementary Principles of Economics*, New York, 1910;

Покупательная сила денег, М., 1925; *The Making of Index Numbers*, New York, 1912; *The Theory of Interest*, New York, 1930, переиздание 1954 г.; *Booms and Depressions*, New York, 1932.

10 Дж. М. Кейнс. Общая теория занятости, процента и денег. - М.: ЭКСМО, 2009, 645С.

11 Фридмен М. Количественная теория денег. Пер. с англ. (Серия: Экономика и портреты.) М.: Эльф пресс, 1996.

12 Brunner, Karl, and Allan H. Meltzer, 1993. *Money and the Economy: Issues in Monetary Analysis*, Cambridge. P.65

13 По мнению, представителей австрийской экономической школы, в частности, Ф. фон Хайека, главным виновником экономической нестабильности является государство, часто проводящее неэффективную экономическую политику. И Л. фон Мизес, и Ф. фон Хайек доказывали, что вмешательство государства в рыночные механизмы во имя абстрактных идей «государственного планирования» будет неизбежно вести к ухудшению, а не к улучшению.

14 Minsky H.P. *Financial Instability Hypothesis: An Interpretation of Keynes and An Alternative to «Standard» Theory* / *Nebraska Journal of Economics and Business*, 1977, Vol.16, Winter. P.5-16

15 Гореликов К.А. Особенности циклического развития современной экономики. – М.: ИНИОН РАН, 2009.

16 Фридман М., Шварц А. Монетарная история Соединенных Штатов 1867?1960 гг. — К.: «Ваклер», 2007. — 680 с.

17 Фридман М., Шварц А. Монетарная история Соединенных Штатов 1867?1960 гг. — К.: «Ваклер», 2007. — 720 с.

18 Тобин Дж. Денежная политика и экономический рост – М.: «Либроком», 2010. – 132с.

Инновации как механизм выживания в условиях мира с ограниченными ресурсами

Сокольников Максим Александрович, аспирант, Институт экономики РАН (ИЭ РАН)
SokolnikovMaximA@gmail.com

Человечество существует в мире с ограниченными ресурсами. Спрос на ресурсы растет из года в год, но потребление энергии растет еще быстрее, потому что энергия используется во всех сферах деятельности человека. Большая часть энергии в мире, сегодня производится из невозобновляемых источников (нефть, уголь, газ). Это ставит под угрозу будущее развитие человечества. Чтобы продолжить движение вперед, мы должны найти новые источники, прежде чем старые будут полностью исчерпаны. Для достижения этой цели необходимо не только искать и исследовать, но и улучшать существующие технологии в целях повышения эффективности. Это даст больше времени для поиска альтернатив. Различные типы инноваций являются инструментом, позволяющим отложить глобальный энергетический кризис и помогают двигаться к новым источникам энергии. Ключевые слова: инновации, эффективность, энергетическая рентабельность, ресурсы, потребности.

Мы живем в быстро меняющемся мире, в котором вместо одних технологий приходят другие, в котором менее века назад основным транспортом были лошади, а сейчас, при желании, человек может полететь в космос на экскурсию или, зайдя в интернет, за день увидеть столько мест и получить столько информации, сколько его не сильно далекий предок собирал в течение многих лет. Этот мир развивается, и человечество генерирует все больше инновационных идей, часть из которых воплощается в жизнь, часть нет.

Что такое инновации? Существует много определений инновации.

Инновация - это такой общественный, технический, экономический процесс, который через практическое использование идей и изобретений приводит к созданию лучших по своим свойствам изделий, технологий. [1]

Инновация - это процесс реализации новой идеи в любой сфере жизнедеятельности человека, способствующей удовлетворению существующей потребности на рынке и приносящий экономический эффект. [2]

Наиболее простое и краткое определение инновации дано Л.Я. Аврашковым и оно близко к тому, которое представлено в большом толковом словаре.

Слово «инновация» выступает синонимом нововведения или новшества, и может использоваться наряду с ними. [3]

Инновация: 1. Нововведение, новшество. 2. Комплекс мероприятий, направленных на внедрение в экономику новой техники, технологий, изобретений и т.п.; модернизация. [4]

То есть, если сложить и упростить эти определения, инновация – нечто новое, возникшее в результате деятельности человека в любом аспекте его существования.

Существуют три направления инновационного развития общества: материальное, берущее основы в труде и влияющее на товар; интеллектуальное, источником которого служит разум и которое развивает науку, а так же идеальное развивающее искусство и духовность. [5]

В данной статье говорится о первых двух направлениях инновационного развития человечества, хотя развитие искусства и духовности общества так же очень важно.

Почему же инновации важны? К сожалению, мы живем в мире ограниченных ресурсов, и в тоже время имеем возрастающие потребности. И потребности возрастают не только из за удовлетворения предыдущих ступеней в пирамиде Маслоу. [6] Растет численность населения, продолжительность жизни. И нехватка ресурсов может проявиться не только в отсутствии новых моделей телефонов или остановке развития компьютерных технологий. Возможен голод, нехватка энергии для отопления и освещения. Сегодня на такой энергоресурс как, к примеру, нефть опирается сельское хозяйство, производство тканей для одежды и других жизненно важных отраслей.

Причем здесь инновации? Именно они помогают избежать этого кризиса и зачастую дают двойной положительный эффект.

Рассмотрим упрощенную схему:

Существует некое месторождение нефти 200 тонн, которого хватит группе людей на 10 лет, представим его как озеро. Но, чтобы его добыть, и доставить к людям, надо затратить половину этой нефти. Ее сожгут в своих двигателях автомобили с цистернами.

Если с помощью некой инновации повысить эффективность этих двигателей на 50%, то людям останется не 100 тонн, а 150, чего хватит уже на 15 лет. Более того появится возможность добывать нефть из дальнего озера. Раньше добыча из дальнего месторождения не была возможна, т.к. по пути автоцистерна сжигала такое же количество топлива, которое могла бы привезти, но теперь, повысив эффективность двигателя, появилась возможность освоения нового участка.

Это отношение количества пригодной к использованию (полезной) энергии, полученной из определённого источника энергии (ресурса), к количеству энергии, затраченной на получение этого энергетического ресурса называется энергетической рентабельностью или EROEI (energy returned on energy invested) [7]

Но что такое энергия, затраченная на получения ресурса? Это не только то, что сожгли в двигателях автоцистерны. Это энергия, затраченная на создание автоцистерн, на разработку каждого их составляющего. Более того водитель этой цистерны должен был вырасти, питаться учиться, одеваться, жить в отапливаемой квартире, в которой горит свет и играет музыка. И на все это тратится энергия, которая в конечном итоге есть доля затрат на получение новой. Таким образом, повышение эффективности любого жизненного аспекта позволяют человечеству немного повысить EROI каждого ресурса и продлить свое существование на каком-то отдельном определенном ресурсе.

Но он, в итоге, все равно не бесконечен и к тому моменту, как он иссякнет, человечество

должно сгенерировать инновацию. Инновацию по использованию некоего другого ресурса. Иначе последует серьезный кризис, в котором проблемы с питанием, теплом и светом возникнут гораздо в более глобальных масштабах.

Разные страны идут разными путями в поиске нового основного источника энергии. Каждый из которых не лишен своих сложностей и недостатков так и своих преимуществ. К примеру, фотоэлектричество, так популярное в настоящее время в Украине использует практически бесконечную энергию солнца, но в то же время страдает от таких недостатков, как повышенные требования к местам расположения. Более того, этот ресурс имеет сложности, связанные с тем, что пик производства энергии приходится на дневные летние часы, в то время как пик потребления, классически приходится на вечерние и утренние часы в холодное время года. Как самая противоположная альтернатива - атомная энергетика, от которой не так давно отказалась Германия, имеет существенный недостаток, касающийся опасности в случае поломок и аварий. Недавняя катастрофа на Фукусиме и трагичный памятник в виде Чернобыля являются предупреждением и напоминанием. Но использование атомного топлива специфично. Оно позволяет перерабатывать ОЯТ (отработавшее ядерное топливо) и снова использовать его. Некоторые страны, развивающие атомную энергетiku, уже используют частично замкнутый топливный цикл и Россия одна из этих стран.

Сегодня вопрос еще открыт, какой именно энергоресурс - наше будущее, но страна, которая сможет первой эффективно заменить нефть, получит грандиозное преимущество в новом мире завтрашнего дня.

Именно ради этого преимущества, ради возможности избежать глобальную энергетическую катастрофу, человечеству надо идти инновационным

путем. Вкладывая в инновации повышающие эффективность, чтобы выиграть время для грандиозной инновации в виде освоения нового источника энергии.

Но такая стратегическая цель развития технологий и повышения эффективности как светлое будущее не является двигателем и мотиватором инновационной деятельности.

“Любая, подчеркиваем, любая сколь-нибудь значимая вежа в развитии человечества имела в первооснове экономическую причину как побудительный мотив, как движитель” [8]

Так и воплощение в жизнь любой инновации, имеет в первооснове экономическую причину как побудительный мотив, как движитель. И если в некоторые периоды эта экономическая причина была опосредована, то сегодня, в современном мире все чаще именно прибыль напрямую ставится во главу угла. Чтобы максимизировать прибыль, компании стараются максимально сократить издержки. Повышая автоматизацию, снижают количество работников в производстве и повышают точность и качество, повышают энергетическую эффективность оборудования, вводят системы логистики Just in time «Точно вовремя» [9]. Так же компании развивают свой продукт, чтобы он максимально соответствовал нуждам конечного потребителя, но при этом был максимально дешевым в производстве. Инженеры просчитывают минимально необходимые характеристики, понижая ресурсоемкость конечного продукта.

Современное общество принято ругать, называя его обществом потребления. Но так ли это плохо на самом деле. Так ли разрушительно влияет на общечеловеческий прогресс желание жить в тепле и сухости, используя все современные удобства и технологии заменившие мечты о звездах и глупинах.

Первые ядерные реакторы, построенные в СССР, служили

для наработки веществ для ядерного оружия, но сейчас в них видится одна из возможных альтернатив ископаемому топливу. В тоже время стремление производителей телефонов сделать их более доступными, а автомобили более дешевыми и эффективными снижает потребление энергии нашим “водителем автоцистерны” из примера в начале статьи.

В конечном итоге нет разницы, ради чего появляются инновации. Если они экономически эффективны, полезны для компаний и потребителей, они продвигают человечество на шаг ближе к новому мировому

источнику энергии и отодвигают момент, когда существующий будет исчерпан.

Литература

1 Санто Б. Инновация как средство экономического развития: Пер. с венг. - М.: Прогресс, 1990, с. 24

2 Бездудный Ф.Ф., Смирнова Г.А., Нечаева О.Д. Сущность понятия инновация и его классификация 1998, с. 8.

3 Аврашков Л.Я. Инновационный менеджмент, 2005, с. 5.

4 Большой толковый словарь, 2003, с. 393.

5 Экономическая История Мира в шести томах. Под общ.

ред. М.В. Конотопова Том 6, книга 2 с. 347.

6 Холлифорд С., Уиддет С. Мотивация : Практическое руководство для менеджеров / Пер с англ. ООО «Пароль». — М.: ГИППО, 2008.

7 Cutler J., Robert Costanza Energy return on investment (EROI). The Encyclopedia of Earth, 2008, с. 1.

8 Экономическая История Мира в шести томах. Под общ. ред. М.В. Конотопова Том 1 с. 2.

9 «Точно вовремя» для рабочих. Группа разработчиков издательства Productivity Press, 2007

Индустриально-инновационная политика Республики Казахстан как основа устойчивого развития и модернизации машиностроения

Заманбеков Шуахбай Заманбекович, канд. экон. наук, доц., заведующий кафедрой «Экономика, учет и туризм», Казахский государственный женский педагогический университет
E-mail: zamanbekov50@mail.ru

В статье рассматривается инновационное развитие, модернизация и внедрение новой техники машиностроения Казахстана в целях обеспечения других отраслей промышленности Республики Казахстан.

Изучено современное состояние машиностроения и выявлены проблемы, сдерживающие его развитие. Большое значение придается преимущественному развитию приоритетных направлений машиностроения и реструктуризации действующих машиностроительных предприятий, для чего в стране имеются необходимые ресурсы и технологии, заимствованные из зарубежных стран. Рассматривается возможность использования механизма государственно-частного партнерства для ускорения инновационного прогресса в машиностроении и выпуска инновационной продукции, необходимой для обновления технической оснащенности производства в отраслях экономики и повышения их конкурентоспособности.

В статье сделан вывод о том, что перевод экономики Казахстана на индустриально-инновационное развитие, активизация работы по осуществлению ее структурной перестройки и реструктуризации действующих предприятий с целью снятия с производства устаревшей и налаживания производства принципиально новой или модифицированной продукции требуют усиления роли государства, которое координируя на государственном уровне взаимодействие государственно-частного партнерства, обеспечивает согласованность национальных, отраслевых и региональных приоритетов развития, концентрацию ресурсов на приоритетных направлениях.

Ключевые слова: диверсификация, модернизация, инновация, приоритет, машиностроение, реструктуризация, обновления основных фондов, инвестиция, кластер, структура.

В Казахстане поставлены задачи перехода к индустриально-инновационному типу развития экономики, ориентации на стратегию поддержки высокотехнологичных производств, инновационного сектора и предпринимательства. Основанием является Программа по развитию машиностроения в Республике Казахстан на 2010-2014 годы и Государственная программы по форсированному индустриально-инновационному развитию Республики Казахстан на 2010-2014 годы, утвержденного постановлением Правительства Республики Казахстан от 14 апреля 2010 года № 302 [1].

Основное внимание уделяется опережающему развитию обрабатывающих (прежде всего, высокотехнологичных) отраслей, повышению пропорциональности и сбалансированности развития экономик, обеспечении на этой основе их устойчивого роста на базе ускоренной модернизации производства в Казахстане.

Важным приоритетом стратегии индустриально-инновационного развития Казахстана выступает развития несырьевых отраслей экономики. Стратегическим приоритетом конкурентоспособности и его критерием выбрано вхождение Казахстана в число 30 наиболее конкурентоспособных развитых стран мира [2].

Критерий приоритета привлечения иностранных и отечественных инвестиций в развитие новых производств может характеризоваться долей иностранных и отечественных инвестиций в обрабатывающую промышленность в общем объеме инвестиций.

Доля инновационно-инвестиционного сектора в экспорте Казахстана со странами СНГ существенна и имеет тенденции к повышению. Опережающий рост инвестиций сопровождается ускоренным ростом импорта инвестиционного оборудования из развитых стран. В то же время заказы на это оборудование отечественному машиностроению поступают в ограниченном количестве.

Основным источником средств для финансирования инновационных программ промышленной политики являются доходы от сырьевого экспорта. Соответственно достижение стратегических целей структурной перестройки требует, во-первых, предотвращения утечки доходов от сырьевого экспорта и, во-вторых, создания эффективных механизмов их конверсии в производственные инвестиции.

В этих документах инновация определена как основной фактор, определяющий не только конкурентоспособность национальной экономики, но и ее устойчивого роста. Полноценное использование этого фактора для обеспечения дальнейшего динамичного развития экономики страны возможно при проведении государством целенаправленной инновационной политики, предусматривающей оказание помощи и поддержки инновационной деятельности всех хозяйствующих субъектов, занимающихся освоением производства принципиально новых видов продукции и технологий [3].

На современном этапе Республика Казахстан является динамично развивающейся страной. Благодаря успешному выполнению ос-

новых положений программы стратегии «Казахстан-2030» страна досрочно вошла в число пятидесяти конкурентноспособных стран мира, совершив рывок в своем развитии, характерный для Центральноазиатского барса. Это подтверждается устойчивым ростом экономики Казахстана за 15-летний период со дня принятия данной стратегии, который в отдельные годы доходил до 10%. В 2012 году производство валового внутреннего продукта (ВВП) в расчете на душу населения составил более 12 тыс.долл.США [1]. Для сравнения отметим, что этот показатель в 1993году составлял всего 700долл. США. По данным прогноза социально-экономического развития Казахстана на 2013 год ВВП на душу населения составит более 14 тыс.долл. США, при общем росте экономики страны на 6% [2].

В результате последовательного осуществления государством инновационной политики по созданию потенциально конкурентноспособных, в том числе экспортоориентированных производств в несырьевых отраслях, а также условий для развития наукоемких и высокотехнологичных производств Казахстан за последнее десятилетие значительно продвинулся в своем развитии и по итогам 2012 года вошел в число пятидесяти наиболее конкурентноспособных стран мира [4].

В настоящее время сырьевые отрасли продолжают занимать доминирующее положение в общем объеме промышленного производства на долю продукции которых приходится до 70% всего экспорта страны, что свидетельствует о низком уровне диверсификации отечественной промышленности. В условиях недостаточного развития обрабатывающей отрасли высокая доля сырьевых товаров в экспортной торговле оправдывается тем, что топливно-сырьевая составляющая экономики приносит республике довольно большой доход, необходимый для инвестирова-

ния производства в несырьевых отраслях и преодоления в последующие годы посредством интенсивного развития их технологического отставания страны от развитых стран рыночной экономики. Пока отрасли обрабатывающей промышленности не вышли на траекторию устойчивого роста, доходы сырьевого экспорта еще будут продолжать играть важную роль в формировании доходной части бюджета государства и обеспечивать запланированные темпы роста валового внутреннего продукта (ВВП).

Машиностроение среди обрабатывающей отрасли промышленности выделяется своей сложной структурой производимой конечной продукцией, благодаря которой оно считается ведущей отраслью экономики любой страны, создающей условия для ее развития. Ассортимент и качество изделий, выпускаемых этой отраслью составляют техническую основу материального производства и в значительной степени определяют развитие других отраслей экономики. Поэтому машиностроение в Республике Казахстан возведен в ранг приоритетной отрасли обрабатывающего сектора экономики и его развитие в связи с принятием «Стратегии Казахстан-2050» стало сегодня новой отправной точкой роста промышленного производства страны [4].

В целях активизации структурной перестройки экономики, на основе осуществления ее диверсификации и модернизации необходим переход Республики Казахстан на инновационный путь развития, что является сегодня для индустриально развитых стран главным лейтмотивом экономического развития их. Для перехода на такой путь развития страна располагает достаточным ресурсным потенциалом и необходимой правовой базой инновационной деятельности, основу которой составляют Законы Республики Казахстан «О государственной поддержке инноваци-

онной деятельности», «О науке» и ряд государственных программ по индустриально-инновационному развитию, принятых за последнее десятилетие.

Когда начались в 1990-х гг. массовая приватизация и рост цен на продовольствие, металл, сырье и топливо, машиностроение практически приостановило свою деятельность. Машиностроительные заводы, кроме оборонных, стали нерентабельными, и многие их владельцы изменили профиль предприятий. В результате потребности страны в машиностроительной продукции стали до 80% удовлетворяться за счет импорта. В настоящее время Казахстан ежегодно импортирует машины и оборудование, средства транспорта, приборы и автоматы почти на 17 млн.долл. США. Со своей стороны Казахстан экспортирует кузнечные-прессовое оборудование, металло-режущие станки, аккумуляторы, центробежные насосы, рентгеновское оборудование. Внутренние потребности страны с учетом поставки на экспорт машиностроительной продукцией отечественного производства покрываются только на 20%. При этом потребляемая внутри страны машиностроительная продукция в основном состоит из оборудования, узлов и агрегатов, используемых для нужд горно-металлургической и нефтегазовой промышленности.

Основная задача, стоящая перед машиностроительным комплексом, заключается в повышении технического уровня производства, обеспечении механизации и автоматизации всех стадии производственного процесса, создании машин и механизмов нового поколения, способных обеспечить многократный рост производительности труда, внедрении прогрессивных энерго- и ресурсосберегающих технологий и т.д.

В связи с необходимостью решения этой задачи возрастет востребованность развития машиностроительной отрасли

экономикой страны для осуществления ее модернизации, а также реализации важнеего назначения этой отрасли, связанного с формированием через ее взаимодействия с инновационной сферой технологического потенциала для перспективного роста отраслей народного хозяйства и их будущей конкурентоспособности. Исходя из такого назначения отрасли машиностроение должно занимать первое место в развитии экономики и совершенствовании ее отраслевой структуры на основе диверсификации.

Ассортимент и качество изделий, выпускаемых машиностроительной отраслью в значительной степени определяют развитие других отраслей экономики на инновационной основе. Поэтому осуществляемой в Республике Казахстан согласно вышеуказанным государственным программам инновационной индустриализации по развитию машиностроения совместно с металлургией и производством готовых металлических продуктов придается приоритетное значение. При его инновационном развитии создаются новые образцы техники и технологий, которые в последующем внедряются в производство и повышают конкурентоспособность производственных мощностей предприятий и выпускаемой ими продукции [5].

В настоящее время на долю машиностроительного комплекса приходится менее 5% промышленно-производственных основных фондов (далее ППОФ), лишь 1,9% от объема инвестиций в основной капитал производственного назначения и около 1% от стоимости вводимых ежегодно ППОФ, 13% от общей численности промышленно-производственного персонала, степень износа достигла 60%, в том числе их активной части - 80-90%. На большинстве предприятий коэффициент обновления основных фондов составляет 1-3%, а коэффициент их выбытия-дохо-

дит до 9,6%. Вследствие этого стоимость ППОФ в последние несколько лет ежегодно сокращается на 7-8%, доля изделий казахстанского производства на внутри республиканском рынке машиностроительной продукции составляет около 20%, остальные 80% покрываются за счет импорта. В развитых странах на долю машиностроительного комплекса приходится более 1/3 общего объема промышленной продукции, а в Казахстане - 3,1% [6].

В условиях инновационного развития экономики для отечественного машиностроения очень важна заимствовать созданные развитыми странами техники и технологии, импорт которых обходится стране дешевле, чем их разработка. Это дает стране выигрывать в виде экономии денежных средств и времени, отводимый для структурной преестройки машиностроения и осуществления модернизации его производства.

На сегодняшний день единственно рациональный путь реструктуризации модернизации производства в машиностроении - это использование зарубежных технологий и опыта для создания собственной модели развития этой отрасли, эффективных по критерию цена-качество, стоимости обслуживания и ремонтпригодности в условиях Казахстана.

Одним из инструментов осуществления инновационной политики был кластерный подход, который позволил производственным компаниям стабильно вести инновационную деятельность, направленную на использование научных исследований и разработок новшеств, востребованных рынком [7]. Основанная на таком подходе инновационная политика вызвала качественные изменения в воспроизводственном процессе, связанные с интеграцией возможностей науки, бизнеса и образования, что в конечном итоге вплотную приводило к созданию и распространению в отраслях экономики страны и ее регионах промышленных обра-

зований, называемых кластерами [8,9].

Кластер представляет сетевую промышленную группу близких, географически взаимосвязанных компаний и сотрудничающих с ними организаций, совместно действующих в определенном виде бизнеса (производства) и характеризующихся общностью направленной деятельности и взаимоотношением друг с другом. Впервые в научный и практический оборот кластер был введен М.Портером с определением «как группа географически соседствующих и сотрудничающих компаний и организаций, действующих в определенной сфере, характеризующихся общностью деятельности и взаимодополняющих друг друга» [10].

В республике первые кластеры нефтегазового машиностроения были созданы на территории Западно-Казахстанской и Атырауской областях и под названием «Металлургия и металлообработка» в горно-металлургической отрасли Карагандинской области, которые успешно функционируют, подтверждая преимущества развития этих отраслей на кластерной основе. Такие образования в виде кластеров оказывают положительное влияние не только на деятельность входящих в них предприятий, но и на экономику региона и страны в целом, так как кластер предусматривает тесное взаимодействие предпринимательских структур, вузов и научных центров, общественных организаций, административных учреждений и т.д. Как показывает практика работы кластеров, объединение усилий структурных подразделений их создают необходимые условия для развития инновационной деятельности, повышения гибкости и мобильности компаний, роста конкурентоспособности и рыночной устойчивости их.

Для закрепления проявившихся положительных тенденции в развитии экономики страны за последние годы необхо-

димом осуществить также кластеризацию ее ведущей отрасли - машиностроение на основе разработки ее концепции, адекватно отвечающей складывающимся условиям инновационного развития этой отрасли в современный период [11]. Необходимость и целесообразность создания такой концепции состоит в том, чтобы четко обозначить характер, направление и масштабы принимаемых и реализуемых мер инновационной политикой государства относительно машиностроения и его приоритетных направлений. Вместе с тем концепция кластеризации машиностроения нужна для создания и использования новых благоприятных возможностей для его развития на основе ведения конструктивного и эффективного диалога между родственными компаниями этой отрасли, их поставщиками, с правительством, а также другими институтами, координации их действий по взаимному улучшению своих связей в общих интересах кластера.

Ожидаемый общий результат реализации кластера - создание в стране конкурентоспособной машиностроительной отрасли и обеспечение ее приоритетного развития как основы технологической базы стабильного и устойчивого роста экономики Казахстана.

Проведение оптимизацией структуры машиностроения предусматривает перевод этой отрасли на новую ресурсосберегающую, высокотехнологичную и экологически разумную модель функционирования в целях обеспечения конкурентоспособности машиностроительных предприятий.

При этом большое внимание уделяется созданию условий для опережающего развития приоритетных отраслей машиностроения, от динамики роста которых зависит степень самообеспеченности страны машиностроительной продукцией, в т.ч. инновационной продукцией, замещающей импортную. В связи с этим особой

значимостью обладает осуществление реструктуризации действующих машиностроительных предприятий, направленной на оснащение их производством высокопроизводительной техникой и оборудованием, обеспечивающим снижение энерго- и материалоемкости продукции и повышение ее качественных характеристик [12].

Оптимизацию отраслевой структуры машиностроения Казахстана необходимо сопровождать процессом совершенствования этой структуры путем создания и развития новых видов производства инновационной продукции. Для этого в Казахстане имеются необходимые ресурсы и технологии, заимствованные из зарубежных стран. Например, в республике есть только листовая сталь и качественный медь, что позволяет организовать производство электродвигателей. В Казахстане переработка углеродородного сырья ограничивается с операцией нефти и газа без дальнейшего эффективно использования нефтехимического сырья. Организовав глубокую переработку этого сырья можно создать производство пластиковых деталей для машинного оборудования. Казахстан имеет также возможность организовать производство машин для атомной энергетики путем создания совместных предприятий с зарубежными партнерами на основе эффективно действующих на территории республики таких предприятий.

Развитие отечественного машиностроения на основе его приоритетных направлений должно быть основано также на оптимизации межотраслевых эффектов, инициированных инновационно-технологическим перевооружением. Методы разработаны и внедрены инновационной программой в рамках межотраслевых комплексов ориентированы на согласованное и сбалансированное развитие производственного аппарата и выпуск на основе инно-

вационных технологий конкурентоспособной продукции по всей технологической цепочке. Использование этих методов позволит формировать направление промышленной политики в области машиностроения ориентированной на создание с участием этой отрасли эффективно работающих межотраслевых комплексов в качестве основы инновационно-технологического перевооружения отраслей промышленности.

В результате реализации отраслевой программы по развитию машиностроения в Республике Казахстан на 2010-2014 годы, разработанной в рамках Программы форсированной инновационной индустриализации в стране будет освоено 56 инновационных проектов в машиностроительной отрасли, многие из которых уже запущены в машиностроении.

Приоритетными направлениями в создании машиностроительных кластеров Республики Казахстан являются:

- тракторное и сельскохозяйственное машиностроение, в том числе производство оборудования и запасных частей для отраслей, занимающихся переработкой сельскохозяйственной продукции;

- транспортное машиностроение, в том числе производство цистерн, вагонов, техники для проведения путевых работ, контейнеров, деталей верхнего строения пути, оборудования и запасных частей для железнодорожного транспорта;

- машиностроение для нефтегазодобывающей и нефтегазоперерабатывающей промышленности;

- производство оборудования для горно-металлургического комплекса;

- автомобилестроение;

- электротное и бытовое машиностроение.

Перевод экономики страны на индустриально-инновационное развитие, активизация работы по осуществлению ее структурной перестройки и ре-

структуризации действующих предприятий с целью снятия с производства устаревшей и налаживания производства принципиально новой или модифицированной продукции требуют усиления роли государства, которое координируя на государственном уровне взаимодействия государственно-частного партнерства, обеспечивает согласованность национальных, отраслевых и региональных приоритетов развития, концентрацию ресурсов на приоритетных направлениях.

Литература

1. Государственная программа по форсированному индустриально-инновационному развитию Республики Казахстан на 2010 - 2014 годы. Утверждена Указом Президента Республики Казахстан от 19 марта 2010 года №958.
2. Послание Президента Республики Казахстан Н. Назарбаева народу Казахстана «Казахстанский путь – 2050: Единая цель, единые интересы, единое будущее» - Астана, 17 января 2014.
3. A New Economy? The Changing Role of Innovation and Information Technology in Growth. Paris, OECD, 2000.
4. Послание Президента Республики Казахстан Н. Назарбаева народу Казахстана «Казахстан – 2050» новый политический курс состоящегося государства» - Астана, 2012.
5. Центр исследований проблем развития РАН РФ «Национальные инновационные системы в России и ЕС» - М., 2006.
6. Промышленность Казахстана и его регионов / Статистический сборник. – Астана, Агентство Республики Казахстан по статистике, 2012.
7. Humphrey J., Schmitz H. Governance and Upgrading: Linking Industrial Cluster and Global Value Chain Research. IDS Working Paper №120, 2000.
8. Клевин А.Н., Митин С.Т. О проблемах реструктуризации машиностроительного комплекса. // Промышленность России, № 3 март 1999г.
9. Палтерович Д.М. Планирование технического перевооружения производства. - М.: Экономика, 1982. - 232 с.
10. Porter M.E. The Competitive Advantage of Nations: With a New Introduction. N.Y.: The Free Press, 1990, Palgrave Tenth Edition, 1998.
11. David P., Foray D. Assessing and Expanding the Science and Technology Knowledge Base. OECD, STI Review, 1995, No 16.
12. Economic approaches to innovation / Ed.: S. Dowrick. — Aldershot; El gar, 1995.

Развитие художественно-творческой активности студентов-дизайнеров как инновационная психолого-педагогическая проблема

Искра Ирина Сергеевна,
преподаватель кафедры дизайна
Московского государственного гуманитарного университета им. М.А. Шолохова (irin-iskr@yandex.ru)

Одной из актуальных проблем образования является развитие художественно-творческой активности студентов. Особое значение эта важнейшая научная задача приобретает в подготовке современных высококвалифицированных кадров в области дизайна. Особенности дизайна – представление каждой вещи не только с точки зрения пользы и красоты, но и во всё многообразии её связей в процессе функционирования, – требуют от выпускника вуза эффективного использования своего творческого потенциала для успешной инновационной деятельности. Задача вуза – создать благоприятные условия, чтобы студенты-дизайнеры могли научиться высокопрофессиональной самореализации, что невозможно без развития их художественно-творческой активности. В статье рассмотрено содержание научной категории «художественно-творческая активность», проанализирована научная литература в области педагогики, психологии, культурологии, социологии, философии и других наук. А также, был проведен опрос студентов факультета дизайна МГГУ им. М.А. Шолохова в рамках исследования.

Ключевые слова: развитие, активность, художественно - творческие способности, студенты-дизайнеры.

Важнейшей чертой современного образовательного процесса является его направленность на подготовку личности к активному освоению социальных перемен, развития потребности в творческом подходе к организации социально-значимой деятельности. К основным изменениям в характере обучения в последние десятилетия относится ориентация на развитие творческого потенциала личности. Особое значение данный подход приобретает в подготовке студентов-дизайнеров. Понимая социальную ответственность специалистов в области дизайна преподаватели факультетов дизайна заинтересованы в использовании современных образовательных технологий для подготовки нестандартно решающих профессиональные и жизненные задачи выпускников вуза.

Студент должен испытывать чувство постоянного обогащения жизни, удовлетворения своих растущих и все более разнообразных познавательных и духовных потребностей как в учёбе, так и своей повседневной жизнедеятельности. Учение становится частью жизни студента, если оно отвечает его запросам, позволяющим реализовать внутреннюю готовность к развитию самостоятельности, самоутверждению, нравственному становлению. Для студента-дизайнера важнейшим мотивом и убеждениям становится присущая ему художественно-творческая активность, что позволяет говорить о необходимости развития данного явления как важнейшей психолого-педагогической проблеме.

Рассмотрим содержание научной категории «художественно-творческая активность» в рамках нашего исследования. Данная категория состоит из двух смыслообразующих центров: активность как таковая и активность художественно-творческая. В научной литературе термин «активность» представлен:

- в широком смысле, как всеобщее системное качество материи, её способность вступать во взаимодействие с самим собой и окружающей средой (В.Г. Мордкович и др.);
- в психологической литературе, как группа личностных качеств, обуславливающих внутреннюю потребность, тенденцию индивида к эффективному освоению внешней действительности, к самовыражению относительно внешнего мира (Б.Ф. Ломов, П.К. Платонов, А.М. Матюшкин, Д.Б. Богоявленская и др.).

В различных направлениях научных исследований используется категория «социальная активность», которую рассматривают как состояние субъекта, качество, черта личности; как отношение к деятельности, взаимосвязь субъекта со средой; как мера проявления социальной дееспособности человека (Н.М. Сокольникова).

Понимание того факта, что в науке не существует единых подходов к толкованию термина «активность» позволяет критически осмыслить весь спектр подходов учёных к обоснованию содержания понятия «художественно-творческая активность».

Анализ научной литературы в области педагогики, психологии, культурологии, социологии, философии и других наук свидетельствует о постоянном внимании отечественных и зарубежных учёных к проблеме развития художественно-творческой активности личности. Как отмечает Н.М. Сокольникова именно «сложность и

недостаточная исследованность художественно-творческой активности как социально-психологического феномена, своеобразии развития на отдельных возрастных этапах потребовали обратиться к изучению и осмыслению результатов, полученных в ряде областей науки, смежных с изучаемой нами» [4; с. 3]. Художественно-творческая активность является одним из видов социальной активности, что предусматривает изучение данного феномена в структуре социальной компетентности личности. Зарубежные учёные основой социальной компетентности рассматривают стремление заслужить уважение и признание со стороны других людей, создать и поддержать свою репутацию, поднять свой социальный статус (А. Маслоу, Дж. Роттер, Р. Харре и др.). А. Маслоу отмечал, что каждому человеку свойственна потребность в стабильной, обоснованной самооценке и в уважении окружающих. А.Г. Асмолов, Г.У. Солдатова ценность социальной компетентности видят в формировании навыков сотрудничества, взаимоуважения, межличностной компетентности, что является существенным аспектом высокого уровня развития художественно-творческой активности.

Художественно-творческая активность многими учёными рассматривается с позиций развития творчества (А.Ю. Белогуров, И.П. Гладилина, Т.С. Комарова, М.Б. Зацепина и др.). Творчество представлено в исследованиях отечественных и зарубежных учёных как необходимый компонент в структуре художественно-творческой активности. Классики изучения сущности научной категории «творчество» (Г.А. Батищев, А.М. Матюшкин, Л.С. Выготский, Т.С. Комарова, А.Н. Лук, Л.Я. Пономарёв, С.Р. Рубинштейн и др.) подчёркивают многоаспектность данного феномена. И.П. Гладилина отмечает, что творческая личность – это личность, которая приобрела

необходимые для актуализации своего творческого потенциала дополнительные качества, способствующие достижению значимых результатов в одном или нескольких видах творческой деятельности [2]. К.К. Платонов в содержании понятия «творческая активность» рассматривал «творческая» - направленность личности, а «активность» - степень её выраженности, что позволило Н.М. Сокольниковой прийти к выводу: творческая активность как целостное образование выступает в единстве двух аспектов: внешнего и внутреннего [4; с. 131].

Художественно-творческая активность представлена во многих исследованиях как интеграция эстетического воспитания и процесса обучения изобразительному искусству (Т.С. Комарова, Б.М. Неменский, Н.М. Сокольникова, Т.Я. Шпикалова и др.). По-прежнему актуальна идея Т.С. Шацкого об организации разносторонней деятельности детей как фактора формирования личности и средства создания среды, благоприятной для развития. Разработанная Н.М. Сокольниковой единая система эстетического воспитания способствует развитию художественно-творческой активности обучающихся на всём протяжении их обучения, начиная с детского сада и заканчивая художественно-графическим или факультетом дизайна вуза. Концепция Н.М. Сокольниковой основана на системно-комплексном подходе к обучению, учитывающего «все аспекты значения искусства как необходимой части культуры и предусматривает, что эстетическое восприятие и художественно-творческая активность школьников наиболее полно развиваются в последовательности, способствующей психологической готовности к дальнейшему эстетическому развитию...» [4; с. 50].

Студенты-дизайнеры относятся к особой категории обучающихся. Специфика профессии «дизайнер», интегрирую-

щая профессиональные требования и требования особого подхода к организации учебно-воспитательного пространства с учётом необходимости развития художественно-творческой активности каждого студента, требует понимания специфики самой профессии. Особенности дизайна – представление каждой вещи не только с точки зрения пользы и красоты, но и во всё многообразии её связей в процессе функционирования, - требуют от выпускника вуза эффективного использования своего творческого потенциала для успешной инновационной деятельности. Задача вуза – создать благоприятные условия, чтобы студенты-дизайнеры могли научиться высокопрофессиональной самореализации, что невозможно без развития их художественно-творческой активности.

Методологической основой данного исследования является идея Н.М. Сокольниковой о том, что художественно-творческая активность – это сложное интегральное качество личности, представляющее собой диалектическое единство общего, присущего всем видам социальной активности, и особенного, характерного лишь для художественно-творческой активности как её специфического вида; мера деятельности личности в области художественного творчества. Идея Н.М. Сокольниковой нашла своё значимое подтверждение в целом ряде диссертационных исследований, выполненных под её научным руководством: развитие художественно-творческой активности студентов в процессе изучения орнаментов народов мира (С.В. Городецкая, 2004); развитие художественно-творческой активности учащихся 1-4 кл. в процессе выполнения упражнений на уроках ИЗО (М.В. Бардала, 2004); педагогическая технология развития творческой одарённости молодёжи в высшей школе (И.П. Гладилина, 2009). Сложившаяся научная школа Н.М. Сокольниковой в области раз-

вития художественно-творческой активности обучающихся позволяет выстраивать данный процесс для студентов-дизайнеров на достаточно эффективном уровне. Между тем, анализ практики подготовки студентов-дизайнеров в вузе свидетельствует о недостаточной подготовке преподавателей к реализации основных принципов развития художественно-творческой активности обучающихся.

Сегодня к личности педагога предъявляются высокие мировоззренческие, общекультурные и профессиональные требования, направленные на видение целостности педагогических процессов, превращающих содержание образования в механизм развития творческой личности. Опрос студентов факультета дизайна МГГУ им. М.А. Шолохова показал, что планирование и организация занятий педагогами вуза по моделированию и управлению развитием творческого потенциала студентов не отвечает запросам общества в целом и личности, в частности. 97% респондентов отметили, что преподаватель должен уметь выстроить взаимоотношения между субъектами и объектами делового процесса, принять и реализовать решения в своей профессиональной деятельности, направленные на развитие творчески активной личности, раскрывая свой творческий потенциал и творческий потенциал студентов за счет умения гибкого применения технологий обучения и воспитания. 69% опрошенных считают, что преподаватель не мотивирован на развития художественно-творческой активности студентов, так как сам не в

полной мере владеет механизмами развития творческого потенциала личности.

Для того чтобы углублять представления студентов, пробуждать у них интерес к предмету, к рисованию, дизайну, вызывать определенные эмоции, необходимо заинтересовать студента – такого мнение придерживаются 87% опрошенных студентов. На вопрос, каковы объективные условия развития такого интереса, студенты предложили следующие варианты ответов:

- источники различной художественной информации;
- многочисленные жизненные ситуации;
- условия материальной среды, позволяющие развернуть художественную практику;
- характер и тактика руководства педагога, его косвенные действия, его соучастие, проявляющееся в выражении своего отношения к художественной деятельности студента.

К субъективным условиям были отнесены:

- художественные интересы студентов-дизайнеров, их избирательность;
- мотивация студентов, способствующая развитию их самостоятельной деятельности на основе стремления выразить свои художественные впечатления, применить имеющийся художественный опыт или усовершенствовать его.

Разумеется, полученные данные – это лишь часть психолого-педагогической проблемы развития художественно-творческой активности студентов-дизайнеров, но и их вполне достаточно для определения актуальности рассматриваемой научной задачи.

Таким образом, в науке накоплен значимый теоретический и практический опыт развития художественно-творческой активности личности, но существенные изменения социально-культурной и экономико-политической жизни общества требуют новых подходов к решению данной проблемы. Возникла необходимость объединения интеллектуальных, социокультурных, творческих, организационных и других ресурсов высшего профессионального образования, науки, бизнеса и других сфер для обмена передовым опытом и формирования лучших практик развития художественно-творческой активности студентов-дизайнеров.

Литература

1. Бардала М.В. Развитие художественно-творческой активности учащихся 1-4 кл. в процессе выполнения упражнений на уроках ИЗО. Автореф. дис. канд. пед. н. – М., 2004. – 21 с.
2. Гладилина И.П. Педагогическая технология развития творческой одарённости молодёжи в высшей школе. Автореф. дис. доктора пед. н. – М., 2009. – 44 с.
3. Городецкая С.В. Развитие художественно-творческой активности студентов художественно-графических факультетов в процессе изучения орнаментов народов мир. Автореф. дис. канд. пед. наук. – М., 2004. – 22 с.
4. Сокольникова Н.М. Развитие художественно-творческой активности школьников в системе эстетического воспитания, монография. – М., 1997. – 242 с.

Управление инновационным развитием образовательной деятельности высшего учебного заведения

Капырин Петр Алексеевич

канд.экон.наук, доцент, ФГБОУ ВПО «Российский государственный университет инновационных технологий и предпринимательства», Petr.Kapyrin@rgu.itp.ru

В статье рассматриваются вопросы, связанные с результатами проведенных исследований в области управления инновационным развитием образовательной деятельности высшего учебного заведения, позволяющие вузу не только повысить качество подготовки и компетентность выпускаемых специалистов, но и дать ему определенную экономическую независимость, что на современном российском рынке образовательных услуг является немаловажным условием выживания. Показано, что наиболее жизнеспособными оказываются те вузы, которые проводят активную инновационную политику, вводят новые технологии управления инновационным развитием образовательной деятельности, внедряют в учебный процесс современные образовательные программы, направленные на создание новых промышленных технологий и техники, расширяют круг образовательных, научно-технических и консалтинговых услуг, предоставляемых населению и различным организациям.

В статье сделан вывод о том, что обеспечение качества подготовки специалистов всегда было и остается одной из самых важных задач, с которыми приходится сталкиваться высшим учебным заведениям при предоставлении образовательных услуг. Эффективным средством успешного решения этой задачи является реализация положений международных стандартов ИСО серии 9000.

Ключевые слова: Управление, инновации, образовательная деятельность, конкурентоспособность, экономика, качество, компетентность, социально-экономические условия, концепция, образование, многоуровневая система обучения, образовательные технологии, компетентность, креативность, научно-исследовательская деятельность.

В современных экономических условиях все более обостряется конкуренция на рынке образовательных услуг. Замена стратегии своеобразной элитарности высшего образования на стратегию его массовой доступности на протяжении всей жизни граждан, желающих приобрести новые знания и компетенции, привела к существенному увеличению числа студентов. В то же время общепризнано, что уровень подготавливаемых вузами специалистов в большинстве случаев уже не соответствует тому уровню требований, который предъявляет современная экономика. В данных условиях обеспечить устойчивую конкурентоспособность на рынке образовательных услуг способен лишь переход вуза к инновационному образованию, предусматривающему обучение в стремительно изменяющейся окружающей среде, формирующему у студента инновационное мышление, обеспечивающему преодоление серьезных учебных нагрузок, которые привносит постиндустриальная, информационная цивилизация. В этом случае в современных условиях основным критерием успеха на рынке образовательных услуг будет критерий ценности и престижности образования на фоне его стоимости.

Инновационное развитие образовательной деятельности должно позволить вузу не только повысить качество подготовки и компетентность выпускаемых специалистов, но и дать ему определенную экономическую независимость, что на современном российском рынке образовательных услуг является немаловажным условием выживания. В связи с этим методы управления инновационным развитием образовательной деятельности вуза требуют серьезного изучения.

Опыт функционирования многих отечественных вузов показывает, что в современных социально-экономических условиях наиболее жизнеспособными оказываются те из них, которые проводят активную инновационную политику, вводят новые технологии управления инновационным развитием образовательной деятельности вуза, внедряют в учебный процесс современные образовательные программы, направленные на создание новых промышленных технологий и техники, расширяют круг образовательных, научно-технических и консалтинговых услуг, предоставляемых населению и различным организациям [1].

В связи с обострением конкурентной борьбы на рынке образовательных услуг особую актуальность приобретают новые методы управления инновационным развитием образовательной деятельности вуза, направленные на повышение предпринимательской активности обучаемых и развитием в них инновационного типа мышления. Анализ проведенный автором показывает, что концепция развития образовательной деятельности вузов, направленная на приобретение знаний, умений и навыков, себя исчерпала, и она должна быть заменена новой концепцией, направленной на развитие личности. На смену традиционного «поддерживающего» образования должно прийти инновационное «опережающее» образование.

В современных социально-экономических условиях формируется новый тип инновационно-ориентированного вуза, который



Рис. 1. Замкнутый цикл инновационной деятельности вуза

является самостоятельным игроком на рынке профессиональных образовательных услуг и выстраивает стратегию своего развития, опираясь на собственные конкурентные преимущества. Современные инновационно-ориентированные вузы должны самостоятельно выявлять ключевые точки реформирования собственных образовательных процессов, требующих инновационных подходов и прилагать максимальные усилия для успешной их реализации.

Использование инновационных методов управления образовательной деятельностью вуза позволит качественно изменить содержание обучения, стимулировать и активизировать познавательную активность студентов, развить высокую степень самостоятельности в приобретении и применении знаний.

Главная задача новых инновационных учреждений высшего профессионального образования состоит в том, что жизненно необходимо повысить восприимчивость экономики к инновациям и замкнуть цепь образование > исследования > инновации > экономика > образование (рис. 1).

Ключевую роль в этом достаточно непростом деле могут сыграть Университеты нового инновационного типа.

Главной сущностью организации управления инновационным развитием образовательной деятельности вуза является обеспечение ее современного качества, выстраивание эффективной образовательной системы с действенной экономикой и управлением, которая будет отвечать запросам современной жизни и потребностям развития личности, общества и государства.

Для более полного раскрытия инновационной образовательной деятельности вуза необходимо уточнить его понятийный аппарат, который характеризует следующие терминологические понятия: инновационная система, инновационная образовательная деятельность, инновационная образовательная среда, инновационное обучение, инновационные методы в образовании, инновационный процесс, инновационный потенциал вуза, инновационная образовательная среда.

На основе проведенного анализа авторами были сформулированы и уточнены следующие определения:

образовательная инновация – это нововведение или преобразование отдельных частей основной образовательной программы с целью повышения ее качества, т.е. под образовательными инновациями следует понимать создание и внедре-

ние основных образовательных программ, которые представляют собой новые качественно усовершенствованные технологии, методы и формы обучения; инновационное образование – это процесс, ориентированный на овладение базовыми компетенциями, позволяющими приобретать знания самостоятельно, по мере необходимости за счет соответствующих инновационных методов и технологий обучения;

инновационный вуз – это вуз предпринимательского типа, широко использующий инновационные методы управления и инновационные методики обучения, для подготовки высококвалифицированных специалистов, способных обеспечить реализацию полного инновационного цикла [2].

В результате анализа различных подходов к управлению инновационным развитием образовательной деятельности вуза автор предлагает выделить в ней следующие основные приоритетные направления:

- развитие многоуровневой системы обучения в учреждениях высшего профессионального образования России;
- ориентация новой парадигмы высшего профессионального образования на переход от образовательной концепции приобретения знаний, умений и навыков, необходимых для деятельности в определенных типовых стандартных условиях в соответствии с заданной квалификационной характеристикой, к концепции развивающего личностного образования, позволяющего эффективно действовать в профессиональной области в любых условиях и обстановке;
- формирование и развитие новых образовательных технологий на основе принципов фундаментальности, индивидуализации, креативности и саморазвития личности и активизации творческих способностей;
- эффективное и рациональное использование интеллектуальных ресурсов вуза, формирование устойчивого интеллек-



Рис. 2. Классификация образовательных инноваций в вузе

туального потенциала, способного инициировать и реализовывать инновационные проекты различной сложности и направленности;

- внесение принципиальных изменений в организацию образовательной деятельности вуза с учетом необходимости сохранения и развития наиболее перспективных форм, методов и структур традиционной отечественной системы образования;

- развитие в вузе современных информационных технологий, широкое включение в систему Internet и интенсивное развитие дистанционных форм обучения студентов;

- подготовка специалистов готовых к инновационной деятельности на основе интеграции образовательных программ в рамках непрерывного многоуровневого образования;

- создание технологий непрерывного образования, которое должно стать доступным, развивающим и опережающим;

- формирование и развитие в вузе системы инновационного, опережающего образования, которое должно быть орга-

нично встроено в систему научных исследований вуза.

Анализ основных приоритетных направлений инновационной образовательной деятельности вуза показывает, что управление развитием этой деятельности является важнейшей и органической частью управления современным вузом, на долю которой приходится большая часть управленческих функций, основными из которых являются:

- социальная, связанная с удовлетворением образовательных потребностей личности и передачей культурных и образовательных традиций следующим поколениям;

- профессиональная, связанная с удовлетворением потребности рынка труда в высококвалифицированных специалистах и передачей профессиональных знаний;

- образовательная, связанная с подготовкой специалистов готовых к инновационной деятельности, которые через определенное время будут участвовать в управлении инновациями, и выбирать пути их развития.

Все три этапа ранее анализировались, как правило, изо-

лированно друг от друга, что привело к недооценке образовательной деятельности вузов в социально-экономическом развитии. Сокращение финансирования высших учебных заведений лишь усугубило эти проблемы.

Высшим учебным заведениям отводится важнейшая роль в реализации стратегии экономического роста на основе знаний и в формировании демократического и социально взаимосвязанного общества. Высшее образование способствует совершенствованию институционального режима посредством подготовки компетентных и ответственных специалистов, которые требуются для умелого управления макроэкономикой и государственным сектором.

Академическая деятельность вузов и научно-технические исследования, проводимые вузом, служат важнейшей опорой для национальных инновационных систем. Вузы также зачастую составляют костяк национальной инновационной системы. Нормы, ценности, установки и этические принципы, которые прививаются студентам в вузах, закладывают фун-



Рис. 3. Иновационное развитие образовательной деятельности вуза.

дамент социального капитала, необходимого для формирования здорового гражданского общества и социально связующей культуры. Инновации являются одним из определяющих факторов долгосрочного экономического развития вуза, оказывают решающее влияние при создании стратегических планов и программ.

Рассматривая иновационную образовательную деятельность вуза как объект исследования, автор пришел к выводу необходимости классифицировать образовательные инновации. На основании проведенных исследований была разработана классификация образовательных инноваций в вузе, представленная на рис. 2.

Классификация образовательных инноваций позволяет увидеть целостную картину нововведений и построить эффективную систему управления иновационным развитием образовательной деятельности учреждения высшего профессионального образования.

К наиболее важным направлениям формирования иновационного развития образовательной деятельности вуза можно отнести (рис. 3):

- применение новых иновационных подходов, обеспечивающих качество обучения;

- опережающий характер высшего образования, его нацеленность на проблемы информационной цивилизации;

- доступность получения высшего образования для любых категорий граждан, независимо от их местожительства;

- повышение творческого начала (креативности) в образовании для подготовки людей к жизни в различных социальных средах.

В сегодняшних условиях, одной из принципиально важных и конструктивных идей в области стратегии развития системы высшего образования является идея «опережающего образования».

Принципиально важным условием эффективности иновационного «опережающего» высшего образования является необходимость его органичной связи с наукой.

Внедрение «опережающего» образования позволит вузу поддерживать высокий уровень подготовки специалистов в соответствии с передовыми требованиями современной науки и техники, а также обеспечить выпуск высококвалифицированных специалистов, востребованных на рынке труда, что положительно отразится на имидже и конкурентоспособности вуза.

Иновационная образовательная деятельность вуза обязательно должна включать в себя развитие у студентов личностных качеств, а также формирование как универсальных, так и профессиональных компетенций выпускников, определяющих их готовность к продуктивной, профессиональной деятельности в современном обществе.

На рис. 4 представлена модель выпускника высшего учебного заведения, которая представляет собой описание того, каким набором компетенций должен обладать выпускник иновационного вуза.

Вуз должен постоянно развивать принцип непрерывного образования, стимулировать у студентов стремление к знаниям, обеспечивать возможность правильно адаптироваться к быстро изменяющимся экономическим и социальным условиям.

Разработка и внедрение новых образовательных технологий, современных методик и программ обучения должны быть нацелены, в первую очередь, на свободное развитие личности, развитие предпринимательской активности, способности быстрой адаптации к интенсивным переменам в современном мире, решение сложных профессиональных задач.

Принципиальные перемены в современном социально-экономическом развитии России требуют значительного повышения творческого потенциала и конкурентоспособности выпускников. Кроме того, высшие учебные заведения находятся в условиях усиливающейся с каждым годом конкуренции и вынуждены пересматривать традиционные подходы в управлении образовательным процессом с учетом современных требований рынка. Решение этой глобальной задачи определяется реализацией широкого комплекса мер по совершенствованию системы высшего профессионального образования, среди которых особую актуальность



Рис. 4. Компетентностная модель выпускника инновационного вуза

приобретает проблема эффективности управления вузом и качеством подготовки специалистов [3].

Обеспечение качества подготовки специалистов всегда было и остается одной из самых важных задач, с которыми приходится сталкиваться высшим учебным заведениям при предоставлении образовательных услуг. Эффективным средством успешного решения этой задачи является реализация положений международных стандартов ИСО серии 9000, в которых сконцентрирован весь мировой опыт различных организаций по обеспечению качества производимой продукции и оказываемых услуг.

Создавая систему менеджмента качества в соответствии с требованиями международных стандартов ИСО, ориентированную на удовлетворение потребностей всех заинтересованных сторон, образовательные учреждения высшего профессионального образования будут постепенно адаптироваться в рыночных условиях, а менеджмент качества станет ведущим менеджментом в системе управления инновационной деятельностью вузов.

Литература

1. Капырин П.А. Управление инновационным вузом // Вестник университета. Государственное и муниципальное уп-

равление. (Государственный университет управления). - 2009. - №8. С. 211 – 215.

2. Капырин П.А., Харин А.А. Инновационная деятельность вуза – главный механизм повышения качества подготовки специалистов высшего профессионального образования // Вестник Университета. Государственное и муниципальное управление. (Государственный университет управления). - 2008. - 2(10). С. 199-205.

3. Шукшунов В.Е. Состояние, перспективы развития и повышения эффективности инновационной деятельности высшей школы России // Инновации. - 2005. - №6. - С. 11-18.

Новации в регистрации сделок с недвижимостью нотариусами, как специальными субъектами права

Коженкова Инна Владимировна, магистр, Санкт-Петербургский гуманитарный университет профсоюзов
xsunflowerx@mail.ru

Нотариус - это юрист, специально уполномоченный на совершение нотариальных действий. Деятельность нотариуса представляет собой обеспечение законных прав и интересов граждан. Должность нотариуса не содержит в себе каких-либо властных полномочий. Нотариус удостоверяет или подтверждает только бесспорные права или бесспорные факты, имеющее юридическое значение на основании представленных документов.

Нотариальные органы и государственные или негосударственные контролеры необходимы для закрепления прав и интересов граждан, государственных учреждений и предприятий. Работа последних регулируется действующим законодательством и нормативными актами государства. В данной статье дана характеристика нотариуса, как специального субъекта права. Рассмотрены новации регистрации сделок с недвижимостью. Проанализированы характерные особенности простой письменной формы сделок и нотариальной формы сделок. На основе проведенного исследования автором выявлены и обоснованы преимущества оформления сделок с недвижимостью в нотариальной форме.

Ключевые слова: нотариус, специальный субъект права, регистрация сделок с недвижимостью, простая письменная форма сделки, нотариальная форма сделки.

Нотариус - должностное лицо, специально уполномоченное совершать нотариальные действия в качестве предмета своей профессии.¹ В Российской Федерации различаются частные и государственные нотариусы. Согласно статьи 3 Основ законодательства РФ о нотариате на должность нотариуса в Российской Федерации назначается в порядке, установленном указанными Основами, гражданин РФ, имеющий высшее юридическое образование, прошедший стажировку в государственной нотариальной конторе или у нотариуса, занимающегося частной практикой, сдавший квалификационный экзамен, имеющий лицензию на право нотариальной деятельности.²

Таким образом, нотариус, как специально уполномоченное должностное лицо является специальным субъектом права и обладает особым - специальным правовым статусом.

Общий правовой статус лица образуют права, свободы и обязанности человека, закрепленные в источниках права соответствующего государства. В отличие от общего, специальный статус отражает специфику положения определенных категорий субъектов, конкретизируя (дополняя или ограничивая) единые, общие права, свободы и обязанности.

Специальная правосубъектность может частично перекрывать общую, а наличие правосубъектности общей или специальной выступает предпосылкой для приобретения и реализации правовых статусов, соответственно общего и специального.

В российском праве есть достаточно много лиц обладающих специальной правосубъектностью. У каждого из этих лиц, можно выделить определенные специальные характеристики.

Переход от общего субъекта права к специальному субъекту права связан с наступлением определенных юридических фактов. Например, чтобы стать специальным субъектом права - нотариусом, нужно, кроме получения высшего юридического образования, сдать экзамен на право прохождения стажировки у нотариуса, пройти стажировку, сдать квалификационный экзамен и получить лицензию, и быть назначенным на должность нотариуса, а это значит что необходимо быть лучшим из лучших, поскольку нужно стать победителем конкурса на замещение вакантных должностей нотариусов среди лицензированных специалистов, и быть членом нотариальной палаты.

Нотариусы, как специальные субъекты права, занимающиеся частной практикой, обязаны строго соблюдать не только действующее законодательство о нотариате и Устав Нотариальной палаты, но еще и добровольно принятый нотариальным сообществом Профессиональный кодекс нотариусов Российской Федерации, содержащий нормы профессиональной этики. Нотариус, впервые назначенный на должность, приносит присягу.

Профессия нотариуса очень высоко ценится во всем мире. Нотариусов уважают за их непростой труд и доверяют им. Все, что связано с нотариальной деятельностью, нотариусы сохраняют в тайне. Огромное количество нотариальных действий совершается нотариусами, чтобы обеспечить в отдельности и гражданский оборот. Маленькими шажками законодатель идет, к ранее отменной обязательной нотариальной форме сделок с недвижимостью.

С 1 февраля 2014 года вступили в силу изменения федерального закона «О государственной регистрации прав на недвижимое имущество и сделок с ним».

Федеральным законом от 21.12.2013 N 379-ФЗ предусматриваются изменения в Федеральный закон «О государственной регистрации прав на недвижимое имущество и сделок с ним», в соответствии с которыми сокращается срок и упрощается порядок государственной регистрации прав, основанных на нотариально удостоверенном документе.³

Новая редакция закона определяет, что нотариально удостоверенные документы должны регистрироваться в течение пяти дней. Для сделок, которые совершены в простой письменной форме, сохраняется срок государственной регистрации в восемнадцать дней.

Правовая экспертиза представленных на государственную регистрацию прав правоустанавливающих документов, в том числе проверка законности сделки (за исключением нотариально удостоверенной сделки), проводится органом, осуществляющим государственную регистрацию прав, на предмет установления отсутствия оснований для отказа в государственной регистрации прав.⁴

Как известно, закон предусматривает несколько возможностей заключить договор купли-продажи. Например, гражданин может положиться на собственные знания и силы, и самостоятельно составить договор купли-продажи в простой письменной форме. Но при этом следует помнить, что заключая такой договор, рискуют обе стороны: и продавец, и покупатель, но покупатель - в большей степени, потому что приобретая таким образом недвижимость, он фактически покупаеткота в мешке, так как никто не проверил, действительно ли имущество принадлежит продавцу, никто не установил личность продавца (а доволь-

но часто это бывает подставное лицо, в то время как настоящий собственник и не знает о продаже его имущества), не выяснил у продавца: а действительно ли он имеет намерение и желание продать квартиру, земельный участок, дом?

Гражданин также может обратиться в агентство недвижимости либо к риэлтору (агенту), который также может составить договор купли-продажи в простой письменной форме. Риэлтор - (англ. realtor) торговец недвижимостью, агент по продаже недвижимости.⁵ Агент по недвижимости, это тот же предприниматель, главной целью которого является извлечение прибыли от своей деятельности. Агентство недвижимости не несет ответственность, если сделка в будущем будет признана недействительной.

А можно также воспользоваться другой возможностью: обратиться за квалифицированной юридической помощью к нотариусу. Какова же роль нотариуса при заключении договора отчуждения (купли-продажи, дарения, мены) недвижимого имущества? Он изучает представленные документы на недвижимость, в частности, устанавливает, на основании какого документа (правоустанавливающий документ) имущество приобретено, это может быть договор купли-продажи, дарения, мены, долевого участия в строительстве, свидетельство о праве на наследство, договор приватизации и др., устанавливает принадлежность имущества конкретному лицу, устанавливает местонахождение недвижимого имущества; это имеет важное значение, так как нотариус имеет право удостоверять сделки с недвижимым имуществом, находящемся только в его нотариальном округе.

Кроме того, нотариус проверяет факт регистрации брака у сторон сделки, и в случае необходимости истребует согласие супруга, а если в числе собственников имеется несовершеннолетний ребенок, делает запрос в органы опеки и попе-

чительства с просьбой о выдаче согласия на отчуждение принадлежащего несовершеннолетнему имущества. После получения распоряжения органов опеки с согласием на отчуждение строго проверяет при совершении сделки соблюдение условий, поставленных в распоряжении. Также нотариус проверяет наличие лиц, имеющих в соответствии с законом право пользования отчуждаемой жилой площадью, и конечно разъясняет сторонам смысл и значение сделки, проверяет, соответствует ли содержание проекта сделки действительным намерениям сторон и не противоречит ли требованиям закона.

Это далеко не полный перечень действий нотариуса при удостоверении сделки по отчуждению недвижимого имущества. Все это нотариус совершает в силу возложенных на него законом обязанностей и за пренебрежение какой-либо из этих обязанностей нотариус несет ответственность.

Очень важно и то, что договор, заключенный в нотариальной форме, можно и передать на государственную регистрацию через нотариуса. Это происходит следующим образом: после удостоверения договора или выдачи, например, свидетельства о праве на наследство, участники сделки или наследник подают нотариусу заявление с просьбой о передаче их документов на государственную регистрацию. Затем нотариус либо его помощники самостоятельно готовят все требуемые для регистрации документы и подают их в Управление Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии.

И как мы знаем, регистрироваться такие нотариально удостоверенные документы теперь должны в течение всего пяти дней. Для иных форм сделок, в том числе совершенных в простой письменной форме, сохраняется срок государственной регистрации в восемнадцать дней.

После государственной регистрации права на ваш объект недвижимости нотариус передает вам правоустанавливающий документ и свидетельство о государственной регистрации права. И вы уже можете смело заканчивать все ваши окончательные взаиморасчеты с продавцом, подписывать акт приема-передачи квартиры и становиться полновластным хозяином объекта недвижимости.

Таким образом, проголосовав за эти изменения, законодатели дали высокую и справедливую оценку той правовой экспертизе, которую проводят нотариусы, как специальные субъекты права, при подготовке сделок. Но значительно важнее, что повышение доверия к нотариату, расширение его прав — это действия в пользу наших граждан, которых, при нотариальной форме заключения сделок значительно труднее обмануть мошенникам.

Литература

1. «Основы законодательства Российской Федерации о нотариате», (утв. ВС РФ 11.02.1993 N 4462-1). «Российская газета», N 49, 13.03.1993, (ред. от 21.12.2013),

2. Федеральный закон от 21.12.2013 N 379-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации»// «Российская газета», N 291, 25.12.2013,

3. В.Н. Додонов «Большой юридический словарь»// издательство Инфра-М, 2001 г

4. Райзберг Б.А., Лозовский Л.Ш., Стародубцева Е.Б.. Современный экономический словарь. 2е изд., испр. М.: ИНФРА М. 479 с., 1999

Ссылки:

1 В.Н. Додонов «Большой юридический словарь»// издательство Инфра-М, 2001 г

2 .«Основы законодательства Российской Федерации о нотариате», (утв. ВС РФ 11.02.1993 N 4462-1). «Российская газета», N 49, 13.03.1993, (ред. от 21.12.2013),

3 Федеральный закон от 21.12.2013 N 379-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации»// «Российская газета», N 291, 25.12.2013,

4 Федеральный закон от 21.12.2013 N 379-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации»// «Российская газета», N 291, 25.12.2013,

5 Райзберг Б.А., Лозовский Л.Ш., Стародубцева Е.Б.. Современный экономический словарь. 2е изд., испр. М.: ИНФРА М. 479 с., 1999

Электронная форма государственных закупок как фактор инновационного развития контрактной системы

Гладилина Ирина Петровна, доктор педагогических наук, профессор кафедры управления государственными и муниципальными заказами Московского городского университета управления Правительства Москвы (stazi87@mail.ru)

Порватова Нина Вячеславовна, магистр кафедры управления государственными и муниципальными заказами Московского городского университета управления Правительства Москвы (porvatova.nv@gmail.com)

Сергеева Светлана Александровна, преподаватель кафедры управления государственными и муниципальными заказами Московского городского университета управления Правительства Москвы (ugmzmag@yandex.ru)

В России электронная форма государственных закупок на сегодняшний день не получила должного развития. Анализ теоретического и практического опыта по рассматриваемой проблематике выявил факт наличия незначительного количества публикаций и обсуждений в Интернете (тематические форумы, блоги, социальные сети). В данной статье предпринята попытка обоснования электронной формы закупок как фактора развития контрактной системы. Электронной формой государственных закупок является такая процедура закупки, при которой весь документооборот (подача извещения, подача заявки, изменение извещения и документации, разъяснения документации, подписание договора и т.д.) осуществляется в электронной форме: все документы и сведения подписываются электронной цифровой подписью уполномоченных со стороны заказчика, участников закупки лиц. Разработанная автором модель электронной формы государственных закупок, основанная на общих принципах контрактной системы, включающая в себя целевой, содержательный и результативный компоненты, позволяет эффективно модернизировать механизм государственных закупок.

Ключевые слова: закупки, контрактная система, информационные технологии, электронная форма закупок.

В современных условиях развития общества и государства информационные технологии стали необходимостью жизнь и деятельности человека. Предлагаемая оптимизированные и более удобные для пользователей варианты достижения поставленных целей информационные технологии существенно превзошли ранее применяемые модели и стали незаменимой частью во всех сферах деятельности человека.

Сфера государственных закупок не стала исключением. Закрепив электронную форму аукциона на законодательном уровне в качестве основной конкурентной процедурой, государство сделало существенные шаги в достижении главных целей, стоящих перед институтом государственных закупок: сокращение бюджетных расходов, повышение экономической эффективности работы исполнительных органов государственной власти, борьба с коррупцией.

Вместе с тем, необходимо отметить, в России электронная форма государственных закупок еще не получила должного развития. Учитывая тесную взаимосвязь института государственных закупок с важнейшими сферами жизни и деятельности человека, таких как здравоохранение, образование, оборона и безопасность, инновационные технологии и др., актуальность теоретических изысканий, направленных на последующее практическое внедрение результатов таких поисков и анализов, существенно возрастает.

Актуальность настоящего исследования во многом определяется текущими существенными изменениями в сфере государственных закупок, происходящими в Российской Федерации в связи с принятием и вступлением в силу с 1 января 2014 года Федерального закона «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд».

Вопросы по изучению электронной формы государственных закупок как фактора развития контрактной системы в настоящее время в научной литературе освещены недостаточно. Анализ рассматриваемой проблематики выявил факт наличия большинства публикаций и обсуждений в неформальной части интернет-пространства (как тематические форумы, блоги, социальные сети).

Электронная форма государственных закупок – это процедура закупки, при которой весь документооборот (подача извещения, подача заявки, изменение извещения и документации, разъяснения документации, подписание договора и т.д.) осуществляется в электронной форме: все документы и сведения подписываются электронной цифровой подписью уполномоченных со стороны заказчика, участников закупки лиц.

Руководствуясь Законом №44-ФЗ заказчики при осуществлении закупок должны использовать конкурентные способы определения поставщиков (подрядчиков, исполнителей) или осуществлять закупки у единственного поставщика (подрядчика, исполнителя).

Конкурентными способами определения поставщиков (подрядчиков, исполнителей) являются конкурсы (открытый конкурс, конкурс с ограниченным участием, двухэтапный конкурс, закры-



Рис. 1. Конкурентные способы определения поставщика

тый конкурс, закрытый конкурс с ограниченным участием, закрытый двухэтапный конкурс), аукционы (аукцион в электронной форме (далее также - электронный аукцион), закрытый аукцион), запрос котировок, запрос предложений (рис. 1).

С января 2011 года заказчиков всех уровней бюджета Российской Федерации обязали проводить аукционы при размещении заказов строго в электронной форме. Это нововведение незамедлительно продемонстрировало на практике, как можно быстро и легко избавиться от бумажной бюрократической волокиты, а также упростить процесс заключения договоров и подписания контрактов между заказчиками (уполномоченными органами) и поставщиками. Эффективность и слаженность работы значительно повысилась, а процесс закупок на всех уровнях стал прозрачен, чем упростил контроль за размещением заказов.

Именно законодательно закрепленная обязанность всех сторон вести документооборот строго в электронной форме стала причиной повышения уровня работы и отношений сторон.

В результате опроса участников размещения заказа выявлено, что огромное количество

информации и нагрузки распределяется между электронными площадками для проведения аукционов самостоятельно. Площадки конкурируют между собой и ради привлечения максимального количества заказчиков, предоставляют все новые дополнительные сервисы, а также обеспечивают стабильность работы документооборота. Респонденты (67%) отметили, что этого нельзя сказать об общероссийском официальном сайте zakupki.gov.ru, где публикуется первичная документация и сообщения об аукционах.

93 % опрошенных указали, что простота направления, приема и обработки огромной массы юридически значимых документов значительно повышают качество документооборота, стабильность и удобство его работы. 94 % респондентов утверждают, что основным же гарантом высокого качества является конкуренция между площадками, а также возможность свободного выбора между ними у заказчика.

Закон № 44-ФЗ предусматривает собой не только аукционы, но и другие конкурентные открытые способы определения поставщика (конкурсы, запросы котировок, запросы предложений), которые также требуют себе перехода на электрон-

ную форму. Однако по Закону № 44-ФЗ заказчиком (уполномоченным органом) фактически не предоставляется возможность полностью перейти на электронное ведение документооборота, отказавшись от бумажных носителей. Тем самым, на мой взгляд, сводя на ноль положительный опыт проведения электронных торгов и мешая развитию системы госзакупок. Данную точку зрения подтвердили 93% опрошенных (7% затруднялись ответить).

Усугубляет положение также и то, что запуск предусмотренной Законом №44-ФЗ единой информационной системы, через которую пойдут прием заявок на участие в конкурсах и запросы котировок в форме электронных документов, отмечен только лишь к 2016 году – это мнение 100 % опрошенных.

Заказчики (все уполномоченные органы) вынуждены тратить бюджетные средства и время на то, чтобы организовать прием заявок сразу из трех источников: электронные площадки (для аукционов), ЕИС и бумажные носители (для иных способов определения поставщика), так как, в отличие от аукционов, Законом № 44-ФЗ не предусматривается обязанность сторон вести документооборот в электронной форме.

Ведение бюрократической процедуры вскрытия конвертов с заявками, ведения аудиозаписи, обеспечение долгосрочного и безопасного хранения оригиналов заявок на бумаге является абсолютно веком всемирной компьютеризации и тянет за собой напрасную трату человеческих и материальных ресурсов.

Ведение документооборота параллельно по нескольким схемам в зависимости от способа закупки и документации о закупке, повысит издержки поставщиков – отмечают 64 % респондентов.

При таком неконструктивном подходе ЕИС получает многократно возрастающую нагрузку. Увеличивается, в свою очередь, и риски срыва закупок

в случае сбоя. Увеличиваются траты бюджетных средств на реализацию сложных функций документооборота, которые уже несколько лет успешно реализованы и отработаны операторами электронных площадок, чьи отлаженные механизмы до сих пор только помогали повышать уровень его работы – такого мнения придерживаются 75% респондентов.

Все вышеперечисленные факторы работают на деградацию электронного документооборота в сфере госзакупок, учитывая отданный в Законе №44-ФЗ приоритет конкурсу, как способу определения поставщика.

На сегодняшний день электронные площадки, работающие как для государственных заказчиков, так и для иных, более чем готовы обеспечить юридически значимый документооборот и сделать его единым по всем способам определения поставщика. К такому выводу пришли все респонденты – 100 % опрошенных.

Основываясь на вышеизложенном, предлагается внести изменения в Закон №44-ФЗ:

- которые дадут право заказчику (уполномоченному органу) осуществлять прием заявок по всем способам определения поставщика только в форме электронного документа, без необходимости организации дополнительного приема заявок на бумажных носителях;

- также следует передать все функции обработки заявок в форме электронного документа на участие в определении поставщика (подрядчика, исполнителя) с ЕИС на электронные площадки, тем самым сделав единым порядок электронного документооборота при определении поставщика аукционом и всеми остальными конкурентными способами;

- применить электронную форму всех конкурентных процедур в сфере размещения государственного заказа.

Подобные предложения уже были высказаны на интернет-форуме, организованном при



Рис. 2. Модель электронной формы государственных закупок.

поддержке Минэкономразвития России для обсуждения норм Закона №44-ФЗ и были целиком и полностью поддержаны его участниками.

Повышение эффективности государственных закупок позволит перейти к целостной контрактной системе, когда государственный контракт станет сложными механизмами хозяйствования, сочетающими программно-целевую и регулирующие функции. Это потребует формирования соответствующей структуры федеральных органов, которая обеспечит регулирование деятельности по размещению государственных заказов и осуществлению государственных закупок в определенных сферах экономики, превратив государственный за-

каз в рыночный инструмент достижения социально-экономических целей государства.

По результатам проведенного исследования была разработана модель электронной формы государственных закупок.

Таким образом, модель электронной формы государственных закупок, основанная на общих принципах контрактной системы, включающая в себя целевой, содержательный и результативный компоненты, позволяет совершенствовать госзакупки.

Литература

1. Федеральный Закон Российской Федерации от 05.04.2013 г. № 44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обес-

печения государственных и муниципальных нужд»;

2. Комментарий к Федеральному закону от 21 июля 2005 года № 94-ФЗ «О размещении заказов на поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг для государственных и муниципальных нужд»;

3. Стахова М.В. Урюмова Е.С. Госзакупки. Новые прави-

ла игры. 4-е изд. – М.: Инфотропик Медиа, 2013, 152 с.

4. Николашин А.А. Развитие и регулирование рынка товаров и услуг для государственных нужд на основе концепции виртуального предприятия. Автореферат к.э.н. СПб, 2010-18 с.

5. Райнов М.В. Логистика электронных закупок. Авторе-

ферат к.э.н. М., 2007-27с.

6. Тасалов Ф.А. Отношения по размещению и исполнению государственного заказа: особенности гражданского-правового регулирования (на примере Российской Федерации и Соединенных Штатов Америки) автореферат к.юр.н. М., 2013 - 23 с.

Инновационный способ подводного вытяжения позвоночника, как альтернатива хирургического лечения межпозвоноковых грыж

Третьяков Сергей Сергеевич, врач мануальной терапии ФБУ Центр реабилитации Фонда социального страхования «Тинаки», tretyakov-58@bk.ru

В статье проанализированы существующие методы вытяжений позвоночника, как вертикальных, так и горизонтальных, сухих и подводных способах. Выявлены биомеханические недостатки в методиках тракций. Автором разработана инновационная методика физиологического, биомеханического вытяжения позвоночника с учетом восстановления формы позвоночника, декомпрессии межпозвоноковых дисков в состоянии близком к невесомости, в движении, в воде. Разработать устройство для подводного вытяжения позвоночника и методику его применения в условиях плавательного бассейна у больных с болевыми проявлениями остеохондроза позвоночника.

Оценить клинико-морфологическую эффективность разработанной методики тракции позвоночника у пациентов с остеохондрозом поясничного отдела позвоночника (грыжей поясничного диска) в ближайшие и отдаленные сроки.

Наблюдалось 800 пациентов с диагнозами М.47,0-М.47,9; М.50,0-М.53,9; М54,0-М.54. Большинство больных было трудоспособного возраста от 18-60 лет с любой давностью заболевания. 60-65% мужчин. 35-40% женщин. Из них: 560 пациентов с дегенеративно-дистрофическими изменениями поясничного отдела позвоночника. 240 пациентов с диагнозами: м47,0-м47,9, м50,0-м53,9, м54,0-м54,9.

Исследования проведены в ФБУ ЦРФ СС РФ «ТИНАКИ» город Астрахань(2009-2013г). Показания к новой методике? Наличие компрессионного синдрома (сужение межпозвоноковой щели), нарушение осанки, сколиозы разной степени, с профилактической целью людей занимающихся тяжелым, физическим трудом и сидячей малоподвижной работой. Ключевые слова: движение, сустав, мышцы, дефанс, тракция.

Жизнь - это движение. Нет движения - нет жизни. Животные и человек осуществляют свои движения посредством собственной опорно-двигательной системы, состоящей из множества костей и суставов. Каждый сустав имеет свою амплитуду движений, которая достигается за счет сокращения и расслабления, эластичности мышц, а также связочного аппарата. При ограничении амплитуды движений в суставе эластичность связок и мышц нарушается. Они укорачиваются, суставная щель сужается, происходит блокировка сустава (ограничение подвижности) [Левит К., № источника 2.4.5. Блокирование как нарушение суставной игры.]. Со временем появляются дегенеративные изменения в сочленяющихся поверхностях костей, составляющих сустав. Прослеживается последовательная цепь развития патологии в суставе:

- 1) нарушение эластичности мышц (гипертонус) и связок;
- 2) сужение суставной щели, блокировка сустава;
- 3) дегенеративные изменения в суставе

В 1984г. Академик А.М.Н., профессор Г.С.Юмашев и профессор М.Е.Фурман дали определение этому заболеванию, дегенеративно - дистрофическое поражение позвоночника, в основе которого лежит дегенерация диска с последующим вовлечением тел смежных позвонков, межпозвоноковых суставов и связочного аппарата.

Образуется замкнутый круг: гипертонус мышц - блокировка сустава, дегенеративные изменения в суставе - болевой синдром - дефанс мышц.

Проводить какие-либо механические воздействия для восстановления дегенеративных изменений в суставе нецелесообразно и, как правило, безрезультатно, так как сустав будет постоянно блокироваться. Левит.К.(2.8. Блокирование и его последствия.) Следовательно, методы лечения сустава на мой взгляд, должны применяться в той же последовательности, как и развивалась патология.

С другой стороны, биомеханика позвоночника рассчитана на поддержку вертикального положения тела человека. Форма позвоночника в сагиттальной плоскости - S образная (как пружина), и межпозвоноковые диски между позвонками выполняют функцию амортизации как подушечки. Вместе с тем для обеспечения опорной функции необходима слаженная работа мышц, связок и суставов для создания стабилизации позвоночника в статике и динамике. При снижении функциональных способностей нейро-мышечной системы возникает перегрузка связочно - суставного аппарата с формированием компенсаторных блоков в ПДС. Наряду с этим, современный человек настолько ограничил свою физическую деятельность, что мышцы становятся неадаптированными к нагрузке, что также может приводить к формированию блокад в ПДС и уменьшению амплитуды движений в суставах. В результате формируется тонусно-силовой дисбаланс постуральных мышц, под-

держивающих вертикальное положение тела, что приводит к неоптимальной статике – смещению общего центра тяжести и компенсаторной перегрузке регионов ОДА, удерживающих организм от падения. При визуальной диагностике можно выявить регионы позвоночника, вызывающие остановленное падение (патогенетические) и компенсирующие (саногенные) [1].

В заблокированных перегруженных суставах ПДС возрастает нагрузка и на межпозвоночный диск, что может приводить в итоге к компрессии спинальных корешков. При помощи мануального мышечного тестирования (ММТ) – оценки активности миостатического рефлекса скелетных мышц по методу прикладной кинезиологии можно выявить наличие скрытой компрессии нерва (по снижению тонуса и возбудимости иннервируемых мышц), до появления неврологического дефицита и симптомов выпадения [3]. Вместе с тем, наибольшая компенсаторная нагрузка приходится на поясничный отдел позвоночника, где формируется постуральный дисбаланс мышц: расслабляются мышцы живота и укорачиваются мышцы-разгибатели поясничного отдела, блокируются ПДС, а также создаются условия для компрессии диска. Важно отметить, что наибольшая компрессия приходится на поясничный отдел с максимальной нагрузкой на сегмент L5 S1, где чаще встречается грыжа диска. Включается комплекс дегенеративно- дистрофических изменений, который хорошо исследован [Г.С.Юмашевым, М.Е.Фурманом] В итоге фиброзное кольцо диска не выдерживает давления, происходит его выпячивание, образуются протрузии и грыжи. При длительной перегрузке и блокировке суставов позвоночника тело позвонка уплощается, образуются остеофиты (как шляпки гвоздя). Во всех случаях компрессии позвоночника нарушается его форма, поясничный лордоз

чаще уменьшен (уменьшение лордоза – это компенсаторная реакция для ограничения движения и создания стабильности в данном регионе ОДА), формируется кифоз грудного и сглаживается лордоз шейного отделов позвоночника. Если центр тяжести человека смещается назад, мышцы брюшного пресса рефлекторно расслабляются, увеличивается округлость живота как противовеса для удержания тела в вертикальном положении. Для стабилизации поясничного отдела включается механизм компенсации в виде блокад ПДС и укорочения и гипертонуса мышц поясничного отдела [1]. В таких случаях компрессия позвонков, межпозвоночных дисков постоянна и в вертикальном и в горизонтальном положении тела, рост человека становится ниже на 2-3 см и более, за счет измененной формы позвоночника и снижения межпозвоночных промежутков. Паравертебральные мышцы в постоянном гипертонусе, охватывает весь поясничный отдел, нередко и все мышцы спины. Дефанс мышц еще больше стягивает позвонки, компрессия увеличивается и образуется замкнутый круг: дефанс мышц - компрессия позвонков - болевой синдром - дефанс мышц. Существующие способы декомпрессии позвоночника: тракционные кровати, сухое вытяжение позвоночника, подводные вытяжения позвоночника не всегда дают желаемый эффект. Метод вертикального, подводного вытяжения по методу доктора К.Молл 1953г Курорт Хефиз. Венгрия, Государственной ревматологической клиникой. В.А.Лисунов на наклонной плоскости, фиксируя верхнюю части тела. А груз крепят в обл. таза. В первом и втором методе не соблюдается биомеханическая направляющая для восстановления формы, позвоночника (дугу лордоза). Во вторых, тело пациента не подвижно. Что затрудняет получение эффекта (открыть сустав). При сухом вытяжении под действием груза на нижние ко-

нечности собственный вес является сопротивлением, дефанс мышц прямо пропорционален силе воздействия тянущего веса. Третий закон Ньютона $F_1=F_2$. Как только весовая нагрузка с конечностей снимается, дефанс мышц увеличивается. F_1 , сопротивления на F_2 нагрузки увеличивается кратно. Болевой синдром усиливается. Подводные вытяжения позвоночника, фиксирующие отдельные части тела: таз, подмышечные области, шею в неподвижном состоянии, не всегда эффективны и имеют множество противопоказаний Метод К.Молла и В.А.Лисунова.. Вышеперечисленные методы воздействия проводятся на неподвижном позвоночнике, что на мой взгляд, принципиально не верно. Таким образом, тракция позвоночника общепризнанная, существующие методы вытяжения позвоночника имеют существенные недостатки и не обеспечивают стойкий реабилитационный результат у больных с болевыми синдромами остеохондроза позвоночника при грыжах дисков. Поэтому актуальным является модернизация и усовершенствование методики тракции позвоночника с учетом патобиомеханических механизмов формирования грыжи межпозвоночного диска.

Цель и задачи исследования

Целью исследования является разработка устройства и методики вертикальной подводной тракции позвоночника в условиях плавательного бассейна у больных с болевыми проявлениями остеохондроза позвоночника с учетом патобиомеханических механизмов формирования грыжи межпозвоночного диска в позвоночнике.

Противопоказания

Воспалительные спинные синдромы (арахноидит, эпидурит), переломы позвонков, опухоли позвоночника, туберкулезный спондилит, воспалительные процессы, сердечно-легочная декомпенсация.

Все пациенты были достаточно обследованы по клинической схеме.

Применялись методы исследования: (ММТ), визуальная диагностика (ВД). Исследование проводилось с применением методов прикладной кинезиологии [3]. Использовалось мануальное мышечное тестирование (ММТ) активности миостатического рефлекса мышц, иннервируемых поясничными корешками. При визуальной диагностике выявлялось смещение общего и регионально-го центра тяжести.

Процедуры проводятся в бассейне. Размеры бассейна 33/15, глубина от 1,5 до 1,90 метра. Температура воды 29 градусов Цельсия.

Описание устройства

Поставленная цель достигается техническим решением, представляющим собой плавательный жилет, изготовленный в С-Петербурге. О.О.О. Аляска стандартный, спасательный Рис 1. Рис. № 2,3,4 вид спереди, с боку, сзади. Рис. №5 положение в воде. Плотнo обхватывающий грудную клетку по нижнему краю реберной дуги и шею. На пояс большого? пристегивается ремень с грузом свинца, начиная от 1-х килограмма. Ремень и груз, обычный для дайвинга.

Описание методики вытяжения:

Врач делает назначения с какого груза начинать первую процедуру, ежедневно контролируя переносимость предыдущей процедуры, прибавляя вес груза по 1к.г. ежедневно Процедура делается каждый день, в течении 10 дней. Начиная с малого груза 1кг., прибавляя по 1кг. ежедневно до максимального веса, что определяется индивидуально «чувство тянет позвоночник».

Это ощущение появляется на 4-6-й процедуре. Достигнутый максимальный груз, удерживается до последней 10-й процедуры.

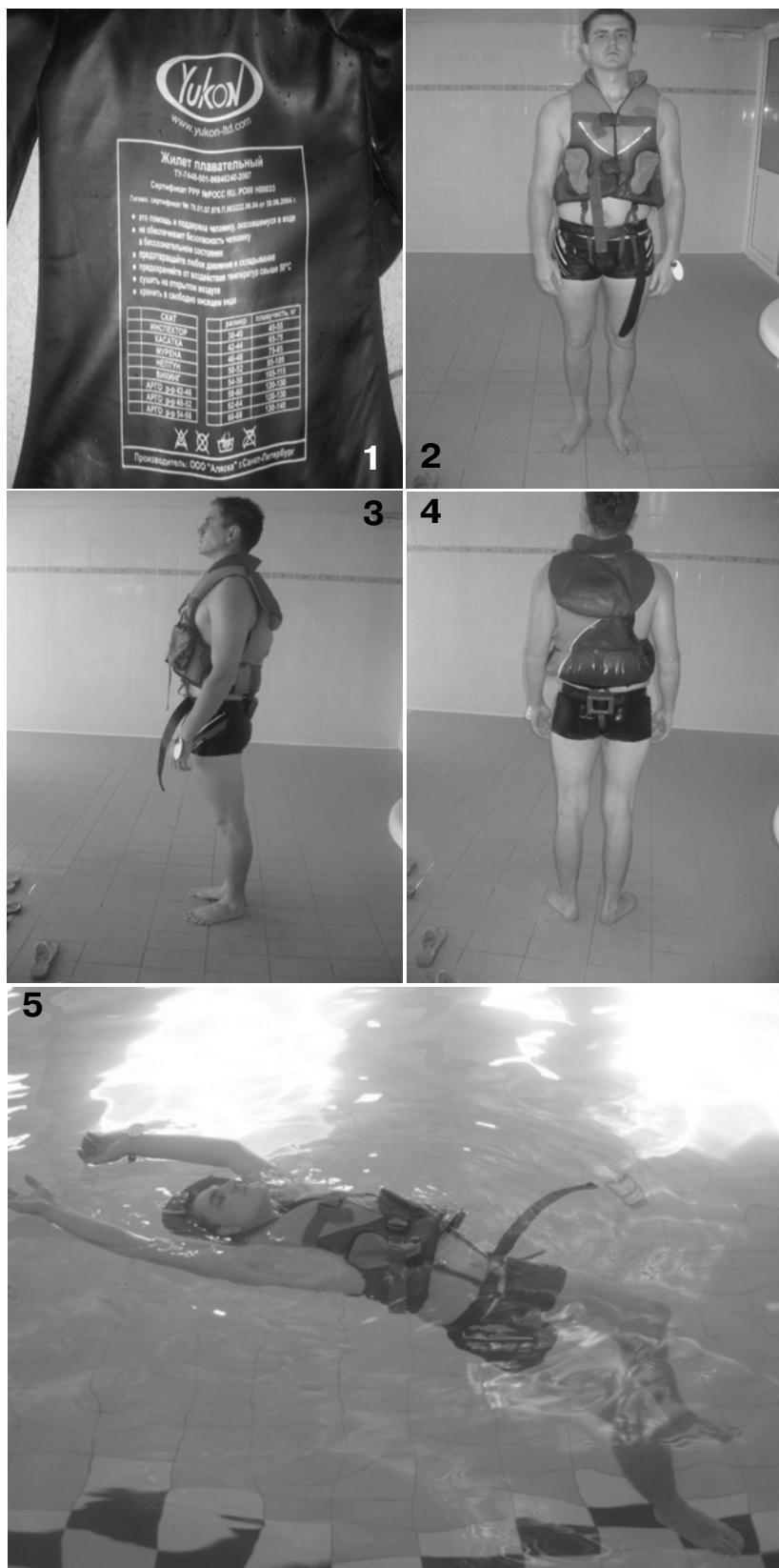


Рис. 1-5

Медицинская сестра плотно одевает плавательный жилет с фиксацией по нижнему краю реберной дуги, на пояс присте-

гивает ремень с грузом, пациент опускается в бассейн с водой температурой 29-30 гр. С. Пациент в воде, не каса-

ясь дна находится в состоянии близкой к невесомости, форма позвоночника в развернутом состоянии назад, поясничный лордоз под весом груза разгибается, придавая ему правильную форму дуги. Голова и шея поддерживается стоячим воротничком и подушечкой плавательного жилета. В таком, полулежачем положении пациент, находясь в невесомости свободно может передвигаться в бассейне. Жилет плотно обхвативший грудную клетку, удерживает на поверхности воды. Груз на поясе тянет таз, увлекая за собой позвоночный столб, находящийся внутри грудной клетки, реберно-позвоночные сочленения, никак не препятствуют тракции. В воде как и в невесомости мышцы расслабляются первые минуты пребывания, также не препятствуют тракции. Конечности свободны. Пассивные движения конечностей в состоянии невесомости, дают эффект бокового раскачивания, что дает последовательную, мягкую, начиная с сегмента L5 S1 по C1 C2 тракцию с последующей, мягкой мобилизацией блоков суставов позвоночника, одновременно задавая форму лордоза в поясничном отделе позвоночника. Таким образом одновременно задается дуга лордоза поясничного и шейного отделов, боковое раскачивание и тракция позвоночного столба.

30 минут пациент дрейфует в бассейне, затем, в первую очередь снимается ремень с грузом и плавательный жилет. После процедур вытяжения позвоночника, как правило необходимо полежать на кушетке. В данном случае после вытяжения пациент после снятия груза и жилета, еще 30 минут находится в воде или плавает. Его движения конечностей более активны, что способствует укреплению полученного эффекта за процедуру вытяжения.

По достижении максимального груза назначений, это 4,5. процедура все последующие процедуры выполняются с максимальным грузом 4,5, 6. кг.,

индивидуально. Вовремя тракции максимального груза, между позвонками создается разряженное пространство, происходит дополнительный подсос в межпозвоночный просвет, что является дополнительным фактором восстановления межпозвоночного диска.

После процедур, в случаях выраженного болевого синдрома, необходимо ношение фиксирующего корсета. В других случаях необязательно, так как болевой синдром купируется на первых процедурах. При выраженном болевом синдроме, время тракции и пребывания в воде можно увеличивать до 45-60 мин. А груз в любом случае прибавляется последовательно, с минимального до максимального, увеличивая при каждой процедуре.

После 4-ой, 5-ой процедуры, пациент осматривается мануалистом на предмет амплитуды подвижности суставов позвоночника. Определение М.М.Т в динамике иннервируемых спинальными корешками мышц. Во всех случаях после тракции отмечается положительная динамика.

Процедуры можно делать с возраста когда впервые выявлена деформация.

Одновременно можно принимать пациентов с расчетом 3 м³ воды по ГОСТу.

Контрольный осмотр каждого пациента через 1 месяц, 3 месяца, 6 месяцев, 12 месяцев, 2 года. При выполнении данных рекомендаций индивидуальных Л.Ф.К. С максимальной функциональной подвижностью. Функция подвижности флексии, экстензии, латерофлексии позвоночника сохраняется. Необходимости в целевом, хирургическом лечении нет.

Результаты исследования

Что выявлено при обследовании:

Клиника, ММТ, ВД, нейро – ортопедически: блоки, дефанс, ограничение подвижности ПОП при флексии, экстензии, латерофлексии, блоки ПДС, дефанс

и расслабление мышц, по инстр. методам (КТ, МРТ): протрузии, грыжи.

При ММТ исходно выявлялась гипотония и гиповозбудимость мышц, иннервируемых спинальными корешками L4-L5-S1-S2 (передней и задней большеберцовых, малоберцовых, разгибателей и сгибателей пальцев стопы, икроножных, приводящих) соответственно корешку у 100 % исследуемых. При ВД у 100% больных выявлено смещения общего центра тяжести и регионального (ПОП), а также РПДМ поясничного отдела - расслабление прямых мышц живота у 100% больных, а у 65% пациентов – косых мышц живота и укорочение мышц-разгибателей.

Исследовано 560 пациентов с дегенеративно-дистрофическими изменениями в поясничном отделе позвоночника. эффект 100% Болевой синдром купируется. при первых процедурах. На контрольных томограммах через 1,5- 2 месяца уменьшение, либо отсутствие прежних признаков дегенерации. 240 пациентов с диагнозами: по МКБ M47,0–M47,9: M50,0–M53,9: M54,0–M54,9. эффект также 100%. У каждого пациента амплитуда движений в позвоночнике становится в полном объеме. У всех пациентов отмечается увеличение роста от 0,5 до 2,5 сантиметров, что еще раз подтверждает восстановление объема фиброзного кольца, студенистого ядра межпозвоночных дисков. Восстановление формы (дуги поясничного лордоза) Рис N1. Любой перелом кости человека, при нормальной позиции костей происходит самовосстановление целостности кости образовав костную мозоль.

Каждому пациенту, после прохождения курса лечения подводного вытяжения позвоночника рекомендуется индивидуальная ЛФК. Хождение, легкие прыжки на носочках для регуляции центра тяжести и сохранения формы позвоночника. Движения, направленные на

максимальную амплитуду работы суставов всего позвоночника.

На рис. 6 видно. Восстановление физиологического лордоза, динамика восстановления межпозвонкового диска. М.Р.Т. контроль каждого снимка через 2 месяца.

При контрольном осмотре на кушетке мануалистом через 1 месяц, 3 месяца, 6 месяцев, 1 год, 2 года всех контролируемых, функция подвижности позвоночника сохраняется.

На рис. 7-8 в сравнении видно. Восстановление межпозвонкового расстояния за счет восстановления объема, высоты межпозвонкового диска. Снимок сделан через 30 дней, по окончании курса вытяжения позвоночника, У пациентки увеличился рост на 1,5 сантиметра. Что также подтверждает восстановление межпозвонкового расстояния, высоты диска.

Осложнений во время, после вытяжения нет.

Длительность курса 10 процедур, 3 процедуры контроля мануалиста. После 5-й, 7-й, 9-й, процедуры вытяжения. Для определения подвижности суставов позвоночника.

Выводы

На основании проведенных исследований разработанная инновационная методика подводного вытяжения позвоночника. Может использоваться как альтернатива хирургическому лечению заболеваний позвоночника вмешательству в позвоночник, а также в реабилитации больных с дегенератив-

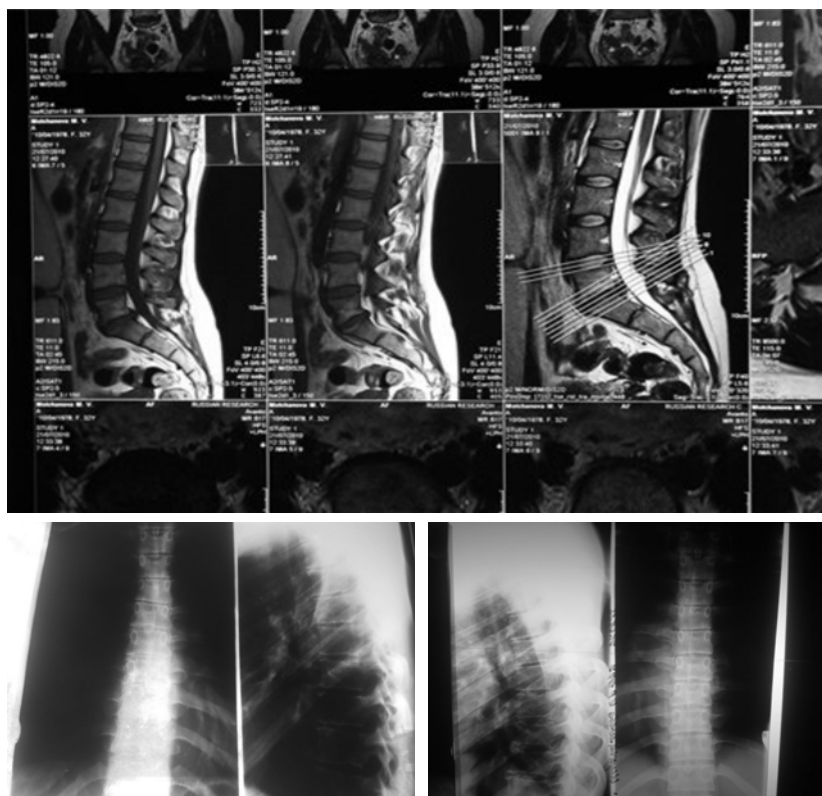


Рис. 6-8

ными изменениями в суставах позвоночника для восстановления форм и сколиотической деформацией позвоночника без грубых органических изменений структуры позвонков.

Литература

1. Васильева Л.Ф. Клиника и визуальная диагностика укороченных мышц. – М., 2003 – 168 с.
2. Кузнецов В.Ф. Вертеброневрология. Клиника, диагностика, лечение заболеваний позвоночника. - Минск, «Книжный Дом». 2004. 24с.

3. Walter D. Applide Kinesiology. -USA, Systems DS, 1988. - 571 p.

- Г.С.Юмашев. М.Е.Фурман. - Остеохондрозы позвоночника. 1984г 384 с

4. Ортопедическая неврология, (Вертеброневрология), Попелянский Я.Ю. 2003 г. 670.с

5. «Вертеброневрология. Клиника, диагностика, лечение заболеваний позвоночника» В.Ф. Кузнецов. 2000г. 351.стр.

6. Лиев А.А. Мануальная терапия 1991 г. Глава в Малой Медицинской Энциклопедии т.3. М1992 стр.83-85.

Новации в определении системы актов недобросовестной конкуренции в сфере прав на средства индивидуализации

Трубинова Екатерина Ивановна, аспирант кафедры гражданского права, Пермский государственный национальный исследовательский университет
ekaterina.trubanova.law@yandex.ru

В условиях новой парадигмы развития конкурентного права и права интеллектуальной собственности – парадигмы баланса интересов и гибкости регулирования чрезвычайно актуальным является разрешение вопроса о составе недобросовестных конкурентных актов в сфере прав на средства индивидуализации. Разрешение такого вопроса невозможно вне определения корректного наименования недобросовестных конкурентных действий: формы, составы, виды, акты. Термин «акты» выявляет существенные черты таких действий, а также единую для них форму. В статье представлен анализ теоретических исследований, нормативного материала и правоприменительной практики по определению перечня актов недобросовестной конкуренции в сфере прав на средства индивидуализации, установлен их состав: имитация, паразитирование, дезорганизация (общая и частная). Предложено включение в текст рекомендуемого к принятию федерального закона «О недопущении недобросовестной конкуренции» статьи «Недобросовестная конкуренция в сфере прав на средства индивидуализации».

Ключевые слова: недобросовестная конкуренция, акты, средства индивидуализации, потребители, паразитирование, имитация, дискредитация, дезорганизация, нормативное регулирование

Конструкция недобросовестной конкуренции отличается существенной степенью неоднородности, что находит отражение и в многообразии её проявлений, в том числе в сфере прав на средства индивидуализации. Так, суд штата Нью-Йорк в деле Dior против Milton указал: «Правовое понятие недобросовестной конкуренции превратилось в широкую и гибкую доктрину со способностью к дальнейшему росту в целях соответствия изменяющимся условиям. Полного списка действий, которые составляют недобросовестную конкуренцию, не существует»¹.

При многообразии проявлений недобросовестной конкуренции конкурентное законодательство, правоприменительная практика и теоретические исследования не дают однозначного ответа на вопрос о наименовании её выражений.

Некоторые исследователи предлагают именовать проявления недобросовестных конкурентных действий формами², что в существенной степени основано на названии не существующей в действующей редакции закона РСФСР «О конкуренции и ограничении монополистической деятельности на товарных рынках» ст. 10 «Формы недобросовестной конкуренции»³. Однако, термин «форма» отражает исключительно внешнее выражение явлений, их процессуальную сторону, но не сущность. Форма для всех проявлений недобросовестной конкуренции едина – это действие, что не позволяет определить качественные характеристики отдельных групп поступков. Вместе с тем правоприменительная практика не учитывает содержание термина «форма», вследствие чего именуется в качестве форм недобросовестной конкуренции их отличительные характеристики, к примеру, распространение ложных, неточных или искажённых сведений о хозяйствующем субъекте-конкуренте⁴ или введение в оборот товара, при котором незаконно используются средства индивидуализации товаров⁵.

Присутствуют предложения использовать при классификации недобросовестных конкурентных действий термин «составы»⁶. Считаем необходимым разделить точку зрения О. А. Городова, отмечающего, что при приложении к перечню недобросовестных конкурентных проявлений термина «составы» возникает путаница между вредоносными действиями, направленными на получение преимуществ при осуществлении предпринимательской деятельности, и практикуемыми в различных отраслях права составами правонарушений или преступлений⁷. Применение термина «составы» к рассматриваемым действиям не соответствует сущности рассматриваемого явления как неоднородного по содержанию нормативного образования, аккумулирующего как действия по злоупотреблению правами на конкуренцию и на объекты гражданских прав, в частности, на средства индивидуализации, так и деликты, ответственность за совершение которых установлена не только в сфере гражданского, но и административного и уголовного права.

В литературе выражения недобросовестной конкуренции именуют и в качестве видов⁸, что позволяет выявить характерные для каждой из групп недобросовестных конкурентных проявлений черты, но не отражает их формы – действия. Применение к недобросовестным конкурентным действиям термина «акты» основано на

нормативных формулировках Парижской конвенции по охране промышленной собственности⁹. Наиболее подходящим для определения перечня недобросовестных конкурентных действий является термин «акты» как выявляющий существенные черты каждого, а также единую для них форму.

При определении признаков конкретных актов недобросовестной конкуренции существенное значение имеет разрешение вопроса о соотношении нормы-дефиниции недобросовестной конкуренции и отдельных актов. Как следует из буквального толкования норм ст. 14 Закона о защите конкуренции перечисленные в данном положении акты относятся к недобросовестной конкуренции только в случае их соответствия указанным в общей норме-дефиниции признакам, что подтверждается и материалами правоприменительной практики¹⁰.

Проблема классификации актов недобросовестной конкуренции является в значительной степени изученной, однако, при доктринальной разработанности данного вопроса аспект состава актов недобросовестной конкуренции в сфере прав на средства индивидуализации не представляется исследованным. Вместе с тем многие учёные¹¹ ограничивают состав недобросовестных конкурентных актов в сфере прав на средства индивидуализации исключительно нормативно поименованными действиями: продажа, обмен или иное введение в оборот товара с незаконным использованием средств индивидуализации юридического лица, продукции, работ, услуг, а также приобретение и использование исключительного права на средства индивидуализации юридического лица, продукции, работ, услуг.

Полагаем, что упомянутые ограничения перечня актов недобросовестной конкуренции в сфере прав на средства индивидуализации не являются обоснованными как не учитываю-

щие и открытый характер перечня недобросовестных конкурентных актов, а также относительность иных предусмотренных действующим законодательством недобросовестных конкурентных действий к рассматриваемым актам. Из материалов правоприменительной практики следует, что при отсутствии квалификации действий в качестве вводящих в заблуждение в отношении характера, способа и места производства, потребительских свойств, качества и количества товара или в отношении его производителей либо в качестве распространения ложных, неточных или искажённых сведений, которые могут причинить ущерб хозяйствующему субъекту или нанести ущерб его деловой репутации, суды признают, к примеру, что «использование в качестве базового элемента словесного обозначения «Автодом-Ярославль» в фирменном наименовании заявителя и при предложении им своего товара (услуг) зарегистрированного товарного знака «АВТОДОМ» создаёт высокую вероятность смешения ОАО «АВТОДОМ» и ООО «Автодом-Ярославль» при осуществлении сходной деятельности на рынке агентских услуг по реализации подержанных автомобилей и услуг, связанных со страхованием, что может ввести в заблуждение потребителей и негативно повлиять на деловую репутацию третьего лица у потребителей, приобретающих товары (работы, услуги) на соответствующем товарном рынке»¹². Несмотря на упоминание иных актов недобросовестной конкуренции при установлении соответствующих действий в сфере прав на средства индивидуализации каузальное толкование¹³ ограничивает сферу отнесения к недобросовестным конкурентным действиям в отношении прав на средства индивидуализации только изложенными выше нормативно поименованными действиями.

Устоявшимся в доктрине¹⁴ является оформившееся на ос-

новании материалов французской и немецкой правоприменительной практик деление недобросовестных конкурентных актов на следующие разновидности: паразитирование; имитация; дискредитация (прямая и косвенная); дезорганизация (частная и общая). Права на средства индивидуализации могут являться как непосредственным предметом посягательства при паразитировании, имитации или дезорганизации, так и выступать в качестве инструментов недобросовестного конкурентного воздействия при дискредитации.

Дискредитация есть распространение ложных, неточных или искажённых сведений как о добросовестном хозяйствующем субъекте-конкуренте так и об адресанте сообщений, их деятельности, если такие сведения способны оказать воздействие на экономическую стратегию его контрагентов, действительных или потенциальных потребителей. При прямой дискредитации в ложных, неточных или искажённых информационных сообщениях фигура конкурента прямо определена, а косвенная дискредитация предполагает изложение сведений таким образом, что у адресатов сообщения при отсутствии прямого указания на персону хозяйствующего субъекта формируется впечатление относимости сведений непосредственно к такому лицу. Использование прав на средства индивидуализации в качестве средств дискредитации имеет место, в частности, при указании в распространяемых хозяйствующим субъектом сведениях средств индивидуализации конкурента со ссылкой на принадлежность к деятельности такого лица либо при использовании средств индивидуализации экономических агентов, осуществляющих свою деятельность на ином товарном рынке, при ложном упоминании таких лиц в качестве контрагентов недобросовестного конкурента. Так, ФАС Уральского округа признал действия

ООО «Консалтинговая группа «ЭКО» по размещению в сети Интернет на сайте www.eko-audit.ru неточной информации о самом хозяйствующем субъекте, а также ложной информации о его клиентах: ЗАО «ТопКом» и ООО «Лукойл-Пермнефтеоргсинтез», - актом недобросовестной конкуренции, а именно распространением ложных, неточных или искажённых сведений, которые могут причинить убытки хозяйствующим субъектам-конкурентам ООО «ЭКО аудит», ООО «Аспект Аудит»¹⁵.

Вместе с тем соотношение либо смешение теоретической классификации актов недобросовестной конкуренции с их нормативно предусмотренным перечнем не может быть эффективным, поскольку оно не учитывает многообразие конкретных действий. Нормативно отграниченные друг от друга недобросовестные конкурентные проявления в зависимости от конкретных фактических обстоятельств могут быть отнесены к одной и той же разновидности актов, а квалифицируемые в качестве самостоятельных недобросовестных конкурентных актов в теории выражаться в неразрывной совокупности действий и подлежать единому нормативному определению.

К актам недобросовестной конкуренции в сфере прав на средства индивидуализации относятся паразитирование, имитация и дезорганизация, а нормативно определёнными недобросовестными конкурентными действиями¹⁶ в рассматриваемой области являются введение в заблуждение в отношении характера, способа и места производства, потребительских свойств, качества и количества товара или в отношении его производителей, продажа, обмен или иное введение в оборот товара, если при этом незаконно использовались результаты интеллектуальной деятельности и приравненные к ним средства индивидуализации юридического лица, средства индивидуализа-

ции продукции, работ, услуг, а также приобретение и использование исключительного права на средства индивидуализации юридического лица, средства индивидуализации продукции, работ или услуг.

Имитация в сфере прав на средства индивидуализации есть неправомерное использование средств индивидуализации другого хозяйствующего субъекта, а также применение тождественных до степени смешения со средствами индивидуализации другого лица объектов при осуществлении хозяйственной деятельности в рамках единых товарных, географических и временных границ.

Рассматриваемый акт недобросовестной конкуренции наносит ущерб как правообладателю за счёт умаления его деловой репутации и причинения ему имущественного вреда, так и иным хозяйствующим субъектам-конкурентам при несении меньших затрат на разработку и продвижение определённого средства индивидуализации и получении повышенной прибыли в связи с использованием ставшего известным потребителю обозначения. Вред также причиняется и действительным и потенциальным потребителям и контрагентам, вводимым в заблуждение относительно характера, способа и места производства, потребительских свойств, качества и количества товара или в отношении его производителей.

Имитация выражается в контрафактных действиях недобросовестного конкурента. К примеру, ФАС Волго-Вятского округа квалифицированы как недобросовестные конкурентные акты действия ООО «ПЭК» по предложению к продаже пускателей ПБР, на которых субъектом незаконно размещён товарный знак «ЧПП», исключительное право на этот товарный знак принадлежит ОАО «АБС ЗЭИМ Автоматизация», что вводит потребителей в заблуждение относительно места производства и производителя това-

ра и способствует причинению убытков ОАО «АБС ЗЭИМ Автоматизация» и нанесению вреда его деловой репутации¹⁷.

Паразитирование в сфере прав на средства индивидуализации выражается в неправомерном использовании средств индивидуализации другого хозяйствующего субъекта либо в использовании тождественных до степени смешения со средствами индивидуализации другого лица объектов при осуществлении хозяйственной деятельности, не совпадающей с деятельностью управомоченного субъекта по признаку идентичности товаров, работ, услуг и территории их реализации.

При таком недобросовестном конкурентном акте ущерб причиняется преимущественно не управомоченному субъекту, в отношении деловой репутации которого такими действиями может быть причинён вред, но непосредственным конкурентам недобросовестного хозяйствующего субъекта, а также его действительным и потенциальным потребителям и контрагентам. Получается, что недобросовестный конкурент приобретает необоснованные преимущества за счёт формирования у потребителей и контрагентов впечатления о принадлежности к известному хозяйствующему субъекту-правообладателю.

Паразитирование в отношении прав на средства индивидуализации может проявляться в следующих действиях:

1. Контрафактные действия: использование товарного знака всемирно известного производителя автомобилей «КАМАЗ» и запасных частей к ним, а также воспроизведение сходного с ним до степени смешения обозначения другими лицами на деловой документации (фирменных бланках и печати) при оказании услуг по ремонту автомобилей является актом недобросовестной конкуренции¹⁸. Такие действия не причиняют существенного вреда правообладателю, но значи-

тельным образом воздействуют на конкурентную среду в соответствующем регионе, а также вводят потребителей в заблуждение в отношении фигуры хозяйствующего субъекта.

2. Приобретение исключительных прав на средства индивидуализации юридического лица, продукции, работ или услуг в отношении обозначений, словосочетаний, которые фактически являются широко известными среди производителей и потребителей указанных товаров.

3. Ввоз правомерно маркированного средствами индивидуализации объекта на таможенную территорию государства без соответствующей санкции правообладателя и без обязательства об обратном вывозе.

Дезорганизация в сфере прав на средства индивидуализации является крайней формой паразитирования, при которой недобросовестный конкурент, используя средства индивидуализации другого хозяйствующего субъекта и тождественные до степени смешения со средствами индивидуализации другого лица объекты при осуществлении хозяйственной деятельности, не совпадающей с деятельностью управомоченного субъекта по признаку идентичности товаров, работ, услуг и территории их реализации, а также реализуя права на средства индивидуализации, парализует деятельность хозяйствующего субъекта-конкурента (частная дезорганизация) либо препятствует обращению товаров и услуг в определенной сфере (общая дезорганизация). При таком акте недобросовестной конкуренции ущерб причиняется преимущественно хозяйствующим субъектам-конкурентам, а в случае крайнего обострения и монополизации рынка вследствие его дезорганизации – действительным и потенциальным потребителям, полностью зависящим от произвола недобросовестного конкурента.

Проявлениями дезорганизации в отношении прав на

средства индивидуализации являются:

1. Приобретение исключительных прав на средства индивидуализации юридического лица, продукции, работ или услуг в отношении обозначений, словосочетаний, которые фактически являются широко известными среди производителей и потребителей указанных товаров, в случае, если недобросовестный конкурент выдвигает материальные требования к иным экономическим агентам, обязывает заключать с ним необходимые договоры.

2. Использование прав на средства индивидуализации юридического лица, продукции, работ или услуг для получения больших конкурентных преимуществ, чем тех, которые при сравнимых обстоятельствах следуют из осуществления соответствующих прав.

Согласно статистике ФАС России недобросовестные конкурентные акты в сфере прав на результаты интеллектуальной деятельности составляют 40 % от общего количества выявленных фактов недобросовестной конкуренции¹⁹. При этом правоприменительная практика в рассматриваемой области крайне непоследовательна, что свидетельствует о необходимости нормативного упорядочивания совокупности недобросовестных конкурентных действий в отношении прав на средства индивидуализации. При определении перечня недобросовестных конкурентных актов в сфере прав на средства индивидуализации у экономических агентов объективно сохраняется возможность избрания конкурентной стратегии и модели хозяйственной деятельности.

Считаем необходимым включить в главу 1 рекомендуемого к принятию федерального закона «О недопущении недобросовестной конкуренции» статью «Недобросовестная конкуренция в сфере прав на средства индивидуализации» следующего содержания:

«Не допускается недобросо-

вестная конкуренция в сфере прав на средства индивидуализации юридических лиц, товаров, работ, услуг и предприятий, в том числе:

1. Неправомерное использование средств индивидуализации юридических лиц, товаров, работ, услуг и предприятий, применение тождественных до степени смешения со средствами индивидуализации другого лица объектов;

2. Использование обозначения, которое фактически было введено в гражданский оборот ранее другим хозяйствующим субъектом и приобрело широкую известность как принадлежащее ему в рамках единых товарных, географических и временных границ;

3. Приобретение исключительных прав на средства индивидуализации юридических лиц, товаров, работ, услуг и предприятий в отношении обозначений, словосочетаний, которые фактически являются широко известными среди производителей и потребителей товаров;

4. Использование прав на средства индивидуализации юридических лиц, товаров, работ, услуг и предприятий для получения больших конкурентных преимуществ, чем тех, которые при сравнимых обстоятельствах следуют из осуществления соответствующих прав».

Литература

1. Беликова К. Недобросовестная конкуренция в свете законодательства Испании // Интеллектуальная собственность. Промышленная собственность. 2012. № 2 – 3. С. 50 – 56; 56 – 65.

2. Белых В.С. Правовое регулирование предпринимательской деятельности в России. М.: Проспект, 2013. 432 с.

3. Гаврилов Д.А. Пресечение актов недобросовестной конкуренции в сфере исключительных прав // Предпринимательское право. 2010. № 4. С. 13 – 17.

4. Городов О.А. Право промышленной собственности. М.: Статут, 2011. 942 с.

5. Кононеко Р. Коммерческая этика, недобросовестная конкуренция и товарные знаки: опыт США // Интеллектуальная собственность. Промышленная собственность. 2011. № 12. С. 31 – 40.

6. О защите конкуренции: Федеральный закон от 26.07.2006 № 135-ФЗ (ред. от 02.11.2013) // Российская газета. 27.07.2006 № 162.

7. О конкуренции и ограничении монополистической деятельности на товарных рынках: Закон РСФСР от 22.03.1991 № 948-ФЗ (ред. от 02.02.2006) // Бюллетень нормативных актов. 1992. № 2 – 3.

8. Паращук С.А. Недобросовестная конкуренция. Содержание и правовые средства её пресечения: автореф. ... дис. канд. юрид. наук. М., 1996. 24 с.

9. Парижская конвенция по охране промышленной собственности от 20.03.1883 (ратифицирована СССР 01.07.1965) (с изм. от 02.10.1979). Публикация № 201(R). Женева, 1990.

10. Попондопуло В.Ф. Коммерческое (предпринимательское) право России. М.: Юристъ, 2006. 764 с.

11. Цветкова М.В. Гражданско-правовая защита прав на средства индивидуализации от недобросовестной конкуренции: автореф. ... дис. канд. юрид. наук. М., 2011. 22 с.

12. Чудинов О.Р. Информационный процесс и проблемы борьбы с недобросовестной конкуренцией // Вестник ПГТУ: культура, история, философия, право. 2009. № 1 (20). С. 249 – 272.

Ссылки:

1. См.: Кононеко Р. Коммерческая этика, недобросовестная конкуренция и товарные знаки: опыт США // Интеллектуальная собственность. Промышленная собственность. 2011. № 12. С. 33 – 34.

2. См.: Бельх В.С. Правовое регулирование предпринимательской деятельности в Рос-

сии. М.: Проспект, 2013. С. 287.

3. О конкуренции и ограничении монополистической деятельности на товарных рынках: Закон РСФСР от 22.03.1991 № 948-ФЗ (ред. от 02.02.2006) // Бюллетень нормативных актов. 1992. № 2 – 3. – ст. 10.

4. См.: Постановление ФАС Поволжского округа от 26.06.2012 по делу № А72-6157/2011 [Электронный ресурс]. Документ опубликован не был. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

5. См.: Постановление ФАС Уральского округа от 01.07.2011 № Ф09-3784/11 по делу № А60-42192/2010-С9 [Электронный ресурс]. Документ опубликован не был. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

6. См.: Попондопуло В.Ф. Коммерческое (предпринимательское) право России. М.: Юристъ, 2006. С. 329.

7. Городов О.А. Право промышленной собственности. М.: Статут, 2011. С. 671 – 672.

8. См.: Беликова К. Недобросовестная конкуренция в свете законодательства Испании // Интеллектуальная собственность. Промышленная собственность. 2012. № 2 – 3. С. 52.

9. Парижская конвенция по охране промышленной собственности от 20.03.1883 (ратифицирована СССР 01.07.1965) (с изм. от 02.10.1979). Публикация № 201(R). Женева, 1990. – п.2 ст.10bis.

10. См.: Постановление ФАС Волго-Вятского округа от 13.04.2010 по делу № А79-2957/2009 [Электронный ресурс]. Документ опубликован не был. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

11. См.: Цветкова М.В. Гражданско-правовая защита прав на средства индивидуализации от недобросовестной конкуренции: автореф. ... дис. канд. юрид. наук. М., 2011. С. 13 – 14.

12. Постановление ФАС Волго-Вятского округа от 09.07.2013 по делу № А82-6369/2012 [Электронный ресурс]. Документ опубликован не был. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

13. См.: Постановление ФАС Восточно-Сибирского округа от 25.09.2012 по делу № А19-1284/10 [Электронный ресурс]. Документ опубликован не был. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

14. См.: Паращук С.А. Недобросовестная конкуренция. Содержание и правовые средства её пресечения: автореф. ... дис. канд. юрид. наук. М., 1996. С. 23 – 24; Чудинов О.Р. Информационный процесс и проблемы борьбы с недобросовестной конкуренцией // Вестник ПГТУ: культура, история, философия, право. 2009. № 1 (20). С. 254.

15. Постановление ФАС Уральского округа от 24.03.2009 № Ф09-1530/09-С1 по делу № А50-13152/2008-А19 [Электронный ресурс]. Документ опубликован не был. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

16. О защите конкуренции: Федеральный закон от 26.07.2006 № 135-ФЗ (ред. от 02.11.2013) // Российская газета. 27.07.2006 № 162. – ст.14.

17. Постановление ФАС Волго-Вятского округа от 13.04.2010 по делу № А79-2957/2009 [Электронный ресурс]. Документ опубликован не был. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

18. Постановление Президиума ВАС РФ от 28.07.2011 № 2133/11 по делу № А45-6990/2010 [Электронный ресурс]. Документ опубликован не был. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

19. См.: Гаврилов Д.А. Пресечение актов недобросовестной конкуренции в сфере исключительных прав // Предпринимательское право. 2010. № 4. С. 17.

Научное обоснование инновационной концептуальной модели формирования ценностного отношения студентов к героическому прошлому России

Федорова Светлана Ивановна

канд. ист. наук, доц.
ФГБОУ ВПО «Ульяновская ГСХА им.
П.А.Столыпина»
ljwtyn55@mail.ru

В статье предпринята попытка обоснования инновационной концептуальной модели формирования ценностного отношения к героическому прошлому, с учетом педагогических возможностей изучения исторического материала в процессе профессиональной подготовки в вузе; а также дано научно-методическое обеспечение процесса формирования ценностного отношения к героическому прошлому России.

Разработанные в исследовании теоретико-методологические основы формирования ценностного отношения к героическому прошлому страны, открывают новое направление научно-педагогических исследований в рамках, которого требуют решения задачи активного использования инновационных форм обучения студентов, наблюдение за реализацией ценностного отношения к героическому прошлому России в процессе самостоятельной профессиональной деятельности, поиск новых технологий. Научная разработка этих и ряда других проблем в педагогическом аспекте будет способствовать эффективному процессу духовно-нравственного воспитания будущих специалистов в процессе подготовки в вузе.

Ключевые слова: концепция, модель, ценности, героическое прошлое, студенчество, моделирование, педагогические условия.

Одним из противоречий, определившим проблему нашего исследования, стало явное несоответствие между потребностями высшего профессионального образования в педагогическом обеспечении образовательного процесса, способствующего восприятию и пониманию исторической действительности, развитию способности к ценностному осмыслению исторических знаний; осознанию социальной значимости сохранения и возрождения исторического наследия родной страны, и неразработанностью в педагогической науке концептуальных основ формирования ценностного отношения студентов к героическому прошлому России.

Вследствие этого мы предприняли попытку изучения теоретико-методологических основ данного процесса, являющихся составляющей сформированной профессиональной позиции будущего специалиста в аспекте отношения к героическому прошлому родной страны. Проведенный теоретический анализ позволил нам обосновать необходимость организации систематического опыта профессиональной подготовки будущих специалистов к формированию ценностного отношения к героическому прошлому России в рамках изучения исторического материала. В тоже время проблема методической организации педагогического процесса, научного обоснования путей, средств и педагогических условий, обеспечивающих продуктивное решение данной задачи до настоящего времени не нашла своего однозначного решения в педагогической науке.

В последнее время метод моделирования стал одним из наиболее востребованных в современной педагогической науке. Метод моделирования является интегративным, позволяющим объединить эмпирическое и теоретическое в педагогическом исследовании. В педагогической науке подробно описание данного метода работы мы обнаруживаем в работах А.П.Аношкина, С.И.Архангельского, В.Г.Афанасьева, В.С.Безруковой, Е.Н.Богданова, Б.С.Гершунского, Б.А.Глинского, В.Г.Зазыкин, А.Н.Кочергина, В.П.Косырева, Н.В.Кузьминой, Г.В.Суходольского, В.А.Штоффа, Н.О.Яковлевой и многих других. Достоинства данного метода выражаются в следующем: располагает большой эвристической ценностью, используется на всех этапах научного исследования, создает возможности построения из сложного явления реальной действительности феномен, доступный для всестороннего и глубокого изучения.

Раскрытие понятия «педагогическое моделирование» необходимо начать с определения термина «модель». Модель – это искусственно созданный объект в виде схемы, физических конструкций, знаковых форм или формул, который, будучи подобен исследуемому объекту (или явлению), отображает и воспроизводит в более простом и обобщенном виде структуру, свойства, взаимосвязи и отношения между элементами этого объекта [1].

Можно согласиться с В.В. Краевским, что модель – это система элементов, воспроизводящая некоторые стороны, связи, функции объекта исследования [5]. Полное определение понятия «модель» дает В.А.Штофф: «модель... мысленно представляемая или

материально реализованная система, которая отражая или воспроизводя объект исследования, способна замещать его так, что изучение дает исследователю новую информацию об этом объекте» [12]. А.А. Реаном было предложено четыре описательных признака модели, среди которых «...ее системность и способность представить некую систему мысленно или материально; способность любой модели отражать объект исследования, способность модели замещать объект исследования и способность предоставлять новую информацию об объекте» [8].

Результативность моделирования определяется изначально теорией и гипотез, которые определяют границы допустимых при моделировании упрощений.

Еще в 80-х годах Э.Н. Гусинский [3] обозначил принцип неопределенности для гуманитарных систем, с точки зрения которого результаты взаимодействия и развития гуманитарных систем не могут быть детально предсказаны.

Далее следует обратиться к анализу понятия «моделирование» как процесса создания, исследования и использования моделей, и его характеристике в педагогической науке.

С точки зрения Б.А. Глинского, «достоинство моделирования состоит также в том, что оно позволяет изучать системы, еще не существующие в действительности, системы, которые еще должны быть созданы» [2].

По мнению Г.В. Суходольского, моделирование можно определить, «как процесс создания иерархии моделей, в которой некоторая реально существующая система моделируется в различных аспектах и различными средствами» [11].

Под моделью формирования ценностного отношения будущих специалистов к героическому прошлому России мы будем понимать педагогически обоснованную организацию процесса профессиональной

подготовки, отражающую структурно-функциональные связи процесса духовно-нравственного воспитания с последовательной поэтапной работой, организованной в неразрывной связи и равнозначности выделенных компонентов педагогической деятельности и личностной составляющей.

Концептуальная модель формирования ценностного отношения студентов к героическому прошлому России представляет собой научно-теоретическое структурирование образовательного процесса вуза с учетом педагогических возможностей изучения исторического материала, построенного на основе целевого, теоретико-методологического, содержательно-процессуального и критериально-диагностического блока.

Обратимся теперь к подробному анализу каждого из составляющих модель блоков. Целевой блок включает в себя цель и задачи формирования ценностного отношения студентов к героическому прошлому России.

Достижение обозначенной цели на уровне ее компонентов возможно при решении следующих задач: на уровне мотивационно-ценностного компонента – развитие устойчивого интереса к истории, культуре, традициям родной страны, и формирование системы ценностных ориентаций и осознанного выбора в вопросах ценностного отношения к героическому прошлому Отечества и образованию ценностных приоритетов. На уровне содержательно-практического компонента – анализ и овладение социально-личностно значимой исторической информацией, обеспечивающей ценностное отношение личности к героическому прошлому Родины и, способствующей ценностному восприятию героического прошлого в процессе различной деятельности. На уровне личностного компонента – приобщение студента к патриотическим и ду-

ховно-нравственным нормам, их усвоение; формирование навыков ценностного отношения к героическому прошлому страны, способность к осмыслению героического прошлого; развитие гражданской позиции, патриотизма.

Теоретико-методологический блок включает в себя функции, принципы и методологические подходы к процессу формирования ценностного отношения студентов к героическому прошлому России в ходе профессиональной подготовки.

Продуктивную основу концептуальной модели формирования ценностного отношения студентов к героическому прошлому страны составляют положения системного, личностно-ориентированного, деятельностного, аксиологического подходов.

Системный подход позволил рассмотреть формирование ценностного отношения студентов к героическому прошлому России и его развитие в условиях вузовской подготовки как целостность. Данный подход создает условия для комплексного изучения проблемы формирования ценностного отношения студентов к героическому прошлому России.

Личностно-ориентированный подход реализуется как научно-обоснованная стратегия, направленная на обеспечение единства социально-нравственного, общекультурного и профессионального развития личности.

Личностно-ориентированный подход (Е.В. Бондаревская, И.Д. Демакова, Э.Ф. Зеер, М.Н. Кларин, В.В. Сериков, И.С. Якиманская и др.) применяется в построении содержания образования, организации учебно-воспитательного процесса.

Деятельностный подход (К.А. Абульханова, Л.И. Анцыферова, А.Г. Асмолов, Л.С. Выготский, Н.В. Кузьмина, А.В. Петровский, и др.) представляет собой совокупность теоретико-

методологических и конкретно эмпирических исследований, в которых психика и сознание, их развитие и формирование изучаются в различных формах предметной деятельности субъекта.

Основными принципами этого подхода являются принципы единства сознательности и деятельности, благодаря чему создаются условия для формирования ценностного отношения студентов к героическому прошлому страны за счет работы студентов в сотрудничестве с историками, краеведами, посредством включения студентов в проектную и волонтерскую деятельность с учетом полученных в процессе обучения исторических знаний и опыта.

Аксиологический подход (А.Г.Асмолов, А.Г.Здравомыслов, М.С.Каган, А.И.Мищенко, З.И.Равкин, В.А.Сластенин, Е.Н.Шиянов, и др.) органически присущ гуманистической педагогике, поскольку человек рассматривается в ней как высшая ценность общества и самоцель общественного развития.

Применение аксиологического подхода является закономерным, поскольку именно общечеловеческие ценности и ценности социально значимой деятельности определяют сущность ценностного отношения к героическому прошлому и гражданского самосознания.

Таким образом, проблема формирования ценностного отношения студентов к героическому прошлому России рассматривается нами с позиции духовно-нравственного развития, воспитания гражданственности и патриотизма формирующейся личности, и ее решение является приоритетным.

Данные методологические подходы задают ряд требований к построению и реализации концептуальной модели формирования ценностного отношения студентов к героическому прошлому родной страны: реализация модели должна осуществляться с учетом профессиональной и духовно-нравственной позиции студента.

Модель формирования ценностного отношения студентов к героическому прошлому должна содержать рефлексивную составляющую, способствующую формированию у студентов навыков нравственного самоанализа, самовоспитания и саморегуляции поведения. Модель должна активизировать деятельность студента, ориентируясь на ценностные приоритеты профессиональной деятельности с использованием педагогических возможностей изучения исторического материала.

Исходя из этого, можно выделить такие характеристики модели формирования ценностного отношения студентов к героическому прошлому страны, как наличие компонентов и структурных составляющих; целесообразность; целостность, развитие во времени, многоуровневый характер.

С учетом данных подходов и принципов нами выделены основополагающие функции концептуальной модели формирования ценностного отношения студентов к героическому прошлому родной страны: аксиологическая, развивающая, регулятивная, рефлексивная.

Аксиологическая функция модели основана на аксиологическом подходе в образовании и предполагает рассмотрение процесса профессиональной подготовки в качестве средства формирования у студентов духовно-нравственных ценностей, системы представлений о ценности исторического прошлого

Развивающая функция модели определяется взаимосвязью с процессом профессионально-личностного развития и саморазвития будущего специалиста, с выбором оптимальных методов и форм, направленных на формирование личностного принятия ценностей героического прошлого и эмоционального отношения к ним, потребности и развития способности к осмыслению героического прошлого.

Регулятивная функция модели ориентирует на образование условий, способствующих патриотическому, гражданскому и духовно-нравственному развитию студента, позволяющих наиболее полно овладеть социально- и личностно значимой исторической информацией, способствующей ценностному восприятию героического прошлого в процессе различной деятельности.

Рефлексивная функция модели связана с анализом сформированности навыков ценностного отношения к героическому прошлому своей страны, обеспечивает самоконтроль и саморегуляцию поведения, позволяя своевременно отслеживать процесс осмысления героического прошлого.

Личностный компонент обеспечивает накопление субъективного опыта ценностного отношения студентов к героическому прошлому и выражается через специфику содержания личности. Данный компонент содержит три этапа психолого-педагогического воздействия в процессе профессиональной подготовки в вузе: воспитательный этап, обучающий, развивающий.

Методическое обеспечение представлено через внедрение образовательных технологий; применение метода сравнительно-исторического анализ; обогащение гуманитарных дисциплин историческим материалом, усиление воспитательной направленности внеаудиторных форм работы, участие студентов в практической, социально значимой деятельности, в факультативных, научно-практических семинарах, а также - проектную и волонтерскую деятельность, краеведческую работу, экскурсии и осмотр памятников истории, экспедиции по родному краю, исторические вечера, организацию выставок и музейных экспозиций, проведение научных конференций, применение метода сравнительно-исторического анализа, дискуссионных, рефлексивно-инновационных методов обучения в

вузе, участие студентов в практической, социально значимой деятельности, кроме того включает аудиторную и внеаудиторную работу; факультативные, научно-практические семинары, деятельность в проблемных и творческих группах, проектную и волонтерскую деятельность, краеведческую работу, экскурсии и осмотр памятников истории, экспедиции по родному краю, исторические вечера, организацию выставок и музейных экспозиций, проведение научных конференций, самообразование.

Для повышения эффективности обучения нами применялись такие формы и методы обучения как: учебно-тематические дискуссии, лекции-беседы, лекции-дискуссии, круглые столы, «мозговой штурм», имитационные, деловые, ролевые игры, просмотр видеоматериалов, кейсы, проблемно-ориентированные упражнения и др.

Формирование ценностного отношения студентов к героическому прошлому России осуществляется посредством комплекса педагогических условий. Для определения комплекса необходимых и достаточных условий эффективности формирования ценностного отношения студентов к героическому прошлому России в процессе обучения в вузе, мы должны обратиться к сущности понятия «условие».

В науке под условиями принято понимать определенную среду, обязательную совокупность объектов, обуславливающих возникновение, существование или изменение данного объекта, явления [6].

В словарях «условие» определяется, как обстоятельство, от которого что-либо зависит [4], как «то, от чего зависит нечто другое (обусловленное), что делает возможным наличие вещи, состояния, процесса, в отличие от причины, которая с необходимостью, неизбежностью порождает что-либо, и от основания, которое является логическим условием следствия» [7].

Как отмечал С.Л. Рубинштейн, внешние причины действуют через внутренние условия, которые сами формируются в результате внешних воздействий [9].

По мнению В.А.Сластенина, под педагогическими условиями подразумевается совокупность мер учебно-образовательного процесса, обеспечивающих необходимый уровень развития искомой категории личности обучаемого. Он считает, что педагогические условия – это обстоятельства, способствующие достижению или, напротив, тормозящие ее достижения в образовательном процессе [10].

К педагогическим условиям относятся те условия, которые сознательно создаются в образовательном процессе и реализация которых обеспечивает наиболее эффективное протекание этих процессов. Н.М. Яковлева рассматривает понятие педагогические условия, характеризуя его как совокупность мер учебно-воспитательного процесса, обеспечивающих достижение студентами профессионально-творческого уровня деятельности [13].

В рамках нашего исследования под педагогическими условиями мы понимаем: совокупность объективных возможностей содержания, форм, методов, педагогических приемов и образовательной среды, которые, аккумулируя сущностный аспект предложенной модели, обеспечивают ее эффективную реализацию, способствующую достижению цели исследования. При определении педагогических условий мы учитывали следующие обстоятельства:

- направленность политики государства на развитие духовно-нравственного потенциала и воспитание патриотизма и гражданственности личности, осмысления места и значения личности в происходящих исторических событиях с целью преодоления существующего духовного кризиса,
- особенности образовательного пространства вуза,

способствующие восприятию и пониманию исторической действительности, осознанию социальной значимости сохранения и возрождения исторического наследия Родины и специфику формирования ценностного отношения студентов к героическому прошлому;

- потребность студента в формировании позиции по отношению к героическому прошлому как к личностной ценности.

Реализация концептуальной модели формирования ценностного отношения студентов к героическому прошлому России возможна только при соблюдении комплекса педагогических условий, к которым мы относим следующие:

- формирование ценностного отношения студентов к героическому прошлому страны рассматривается в качестве одной из целей образовательного процесса;

- актуализация ресурсных возможностей учебно-воспитательного процесса высшего учебного заведения;

- реализация процессуальной сферы формирования ценностного отношения студентов к героическому прошлому.

Концептуальная модель формирования ценностного отношения студентов к героическому прошлому России представляет собой научно-теоретическое структурирование образовательного процесса вуза, с учетом педагогических возможностей изучения исторического материала, построенного на основе целевого, теоретико-методологического, содержательно-процессуального и критериально-диагностического блоков.

Данное содержание работы включает в себя всевозможные альтернативные подходы к решению и оценке вопросов героического прошлого России, анализу ситуаций исторического выбора, нравственной оценке исторических личностей и событий, сопоставимости хронологических процессов и многих других исторических ценно-

стей. Разработанные в исследовании теоретико-методологические основы формирования ценностного отношения к героическому прошлому страны, открывают новое направление научно-педагогических исследований в рамках, которого требуются решения задачи активного использования инновационных форм обучения студентов, наблюдение за реализацией ценностного отношения к героическому прошлому России в процессе самостоятельной профессиональной деятельности, поиск новых технологий. Научная разработка этих и ряда других проблем в педагогическом аспекте будет способствовать эффективному процессу духовно-нравственного воспитания будущих специалистов в процессе подготовки в вузе.

Литература

1. Бешенков, С.А. Моделирование и формализация: методическое пособие / С.А. Бешенков. – М.: БИНОМ. Лаборатория знаний, 2002. – 336 с.
2. Глинский, Б.А. Моделирование как метод научного исследования (Гносеологический анализ) / Б.А. Глинский. – М.: Изд-во Московского университета, 1965. – 248 с.
3. Гусинский, Э.Н. Построение теории образования на основе междисциплинарного системного подхода, Э.Н. Гусинский. – М.: Школа, 1994, – С.269.
4. Даль, В.И. Толковый словарь живого великорусского языка / В.И. Даль. В 4-х т. – М., 2003.
5. Краевский, В.В. Общие основы педагогики: Учеб. для студ. высш. пед. учеб. Заведений / В.В. Краевский. – М.: Издательский центр «Академия», 2003. – 256 с.
6. Основы научных исследований / Под ред. В.И. Крутова, В.В. Попова. – М.: Высшая школа, 1989. – 400 с.
7. Платонов, К.К. Краткий словарь системы психологических понятий / К.А. Платонов. – М.: Высшая школа, 1984. – 174 с.
8. Реан, А.А., Бордовская, Н.В., Розум, С.И. Психология и педагогика / А.А. Реан, Н.В. Бордовская, С.И. Розум. – СПб., 2005.
9. Рубинштейн, С.Л. Бытие и сознание. Человек и мир / С.Л. Рубинштейн. – СПб.: Питер, 2003. – 508 с.
10. Сластенин В.А., Педагогика: учебное пособие для студентов высших учебных заведений / В.А. Сластенин, И.Ф. Исаев, Е.Н. Шиянов; Под ред. В.А. Сластенина. – М.: Издательский центр «Академия», 2002. – 576 с.
11. Суходольский, Г.В. Структурно-алгоритмический анализ и синтез деятельности / Г.В. Суходольский. – Л.: ЛГУ, 1976. – С.120.
12. Штофф, В.А. Моделирование и философия / В.А. Штофф. – М.-Л.: «Наука», 1966. – 30 с.
13. Яковлева, Н.М. Теория и практика подготовки будущих учителей к творческому решению воспитательных задач: Автореф. дис...д-ра пед. наук / Н.М. Яковлева. – Челябинск, 1992. – 44 с.

Педагогические условия и инновационные подходы к развитию патриотизма школьников на основе школьных традиций

Хромова Мария Николаевна соискатель Московского государственного гуманитарного университета им. М.А. Шолохова (shelena_ilu@mail.ru)

Современное состояние общества, усиливающиеся негативные тенденции антипатриотических настроений в молодежной среде требуют новых подходов в патриотическом воспитании детей и молодежи. Приоритетность патриотического воспитания школьников отражена в ряде государственных программ последнего времени. Вопросы патриотизма рассматриваются в философии, педагогике, социологии, культурологии и других областях социально-гуманитарного знания. Различные авторы рассматривали идеи патриотизма с точки зрения, исторических, политических и социально-экономических условий, собственного отношения к своей родине и др. Новые ценности образования, современная сущность понятия «патриотизм» легли в основу разработанной автором статьи дополнительной профессиональной программы повышения квалификации «Патриотическое воспитание обучающихся на основе школьных традиций». На основе анализа литературы и лучших педагогических практик патриотического воспитания школьников были определены основные социальные установки учителя, готового к эффективной деятельности в области развития патриотизма обучающихся на основе школьных традиций. В статье представлена новая модель развития патриотизма – на основе школьных традиций. Ключевые слова: патриотизм, школьные традиции, зарубежные исследования патриотизма, отечественный опыт патриотического воспитания.

Становление России в современных условиях актуализирует задачи воспитания личности с чёткой гражданской позицией, развитой национально-духовной культурой, готовностью к служению своему Отечеству. Важное значение приобретают вопросы внедрения в содержание образовательно-воспитательного процесса подрастающего поколения традиций, обладающих значительным потенциалом развития чувства патриотизма. Школьные традиции занимают особое место во взаимодействии семьи и школы и являются важнейшим условиям формирования и развития личности ребёнка-патриота своей страны. Необходимость мер, способствующих повышению потенциала патриотического воспитания в школе, обусловлена как положительными, так и негативными тенденциями в нашем обществе. Смена социокультурных идеалов, отрицание не только советских, но общекультурных традиций, тревожные тенденции пересмотра российской истории и многие другие факторы порождают бездуховность, усиление националистических влияний на детей и молодёжь. Социальные, культурные, экономические и политические катаклизмы (коррупция, рост тарифов ЖКХ, несоответствие зарплат уровню труда и др.) способствуют росту достаточно серьёзных антипатриотических настроений у молодёжи.

Приоритетность патриотического воспитания школьников стала важной государственной задачей, что нашло отражение в государственной программе «Патриотическое воспитание граждан Российской Федерации на 2011-2016 годы». Патриотическое воспитание в школе приобретает особое значения, что отражено, к примеру, в ФГОС среднего (полного) образования. Среди основных характеристик выпускника школы необходимо отметить любовь к Родине, своему краю; уважение к своему народу, его культуре и духовным традициям и др. Осознание своей сопричастности к судьбе отечества – это фундаментальное духовно-моральное качество, мировоззренческая характеристика личности. Такая характеристика патриотизма подтверждает его определяющую роль, на основе которой формируется система ценностных ориентаций, взглядов, убеждений, осмысливается своё место в обществе, определяются обязанности и ответственность перед соотечественниками, перед Родиной.

Вопросы патриотизма рассматриваются в философии, педагогике, социологии, культурологии и других областях социально-гуманитарного знания. Различные авторы рассматривали идеи патриотизма с точки зрения, исторических, политических и социально-экономических условий, собственного отношения к своей родине и др. В науке принято выделять следующие подходы к толкованию сущности термина «патриотизм»: идеологический, рассматривающий патриотизм как любовь к своему отечеству; социально-философский, представляющий патриотизм как отражение духовной культуры общества, индивида; социокультурный, изучающий содержание патриотизма в контексте изменяющийся социокультурной реальности; педагогический, рассматривающий формы, методы, приёмы формирования и развития чувства патриотизма; социологический, рассматривающий патриотизм как ценностную ориентацию.

Патриотическое воспитание нашло своё отражение в педагогической системе Древней Греции. Плутарх в «Сравнительных жизнеописаниях» отмечал, что при обучении пению в Спарте прославляли в песнях павших за Спарту и укоряли трусов. Вместе с тем, что в Древней Греции появилось толкование связи человека со всем миром – киник Диоген провозгласил себя «гражданином мира» [4]. Мыслители-гуманисты (Ж.-Ж. Руссо, И.Г. Песталоцци, А. Дистервег и др.) отмечали, что истинный патриот по своей природе гуманистичен и относится с уважением к другим народам и странам, к их национальным обычаям и традициям.

Комплексное исследование научной категории «патриотизм», места и роли патриотизма в истории, и современном массовом сознании французского общества представлено в трудах Ж. Леньяна. Немецкий исследователь В. Тюне анализирует понятия «родина» в политическом, философском, социально-культурном, географическом смысле как ценностную категорию и как чувство, свойственное представителям современного западного общества. Таким образом, западные учёные исследуют теоретико-методологические и исторические аспекты патриотизма.

В русском языке слово «патриот» впервые появилось при Петре I с акцентом на военном аспекте. В.И. Даль отмечал, что «патриот – любитель Отечества, равнитель о благе его, отчизнолюб, отечественник или отчизник» [2]. А.Н. Радищев поднимает вопрос о том, кто есть сын Отечества, а Н.Н. Карамзин отмечает, что «любовь к Отечеству может быть физическая, моральная и политическая» [3]. Патриотическая тематика особую остроту приобрела в истории российской научной мысли: М.В. Ломоносов отмечал, что патриотизм является ядром воспитания; В.Г. Белинский, А.И. Герцен, Н.Г. Чернышевский и др. рассматривали патриота, как человека готово-

го на любые жертвы ради Отечества; русские религиозные философы Н.А. Бердяев, С.Н. Булгаков, И.А. Ильин, В.С. Соловьёв и др. огромное внимание уделяли вопросам патриотизма.

Необходимо отметить специфику понятия «советский патриотизм» (А.В. Луначарский, Н.К. Крупская, А.С. Макаренко, В.А. Сухомлинский и др.), сущность которого во многом остаётся неизученной.

Диссертационные исследования последнего десятилетия освещают широкий круг вопросов патриотического воспитания: Е.А. Патрушева (2009) – о формировании гражданско-патриотических ценностей подростков в историко-краеведческой деятельности человека; Н.Г. Егошина (2010) – о патриотическом воспитании подростков средствами краеведения на уроках английского языка; О.В. Волкова (2012) – о взаимодействии школы и семьи как основе организации патриотического воспитания младших школьников; А.С. Вергузь (2013) – о патриотическом воспитании как форме социальной защиты молодежи в русле национальной безопасности и др.

Философское наследие отечественных мыслителей XIX – начала XX века отмечено идеями соборности, мессианской роли русского народа. Н.А. Бердяев, С.Н. Булгаков, Н.Я. Данилевский, И.А. Ильин, В.С. Соловьёв и др. рассматривали вопросы духовной и культурной самобытности России во взаимоотношении с проблемами российского патриотизма. Новый этап изучения проблем патриотизма связан с понятием социалистического патриотизма и его разновидности – советского патриотизма. В.И. Ленин патриотизм поделил по классовому принципу, а социалистический патриотизм определялся «беззаветной любовью советского народа к Отечеству, преданностью социалистическому строю, коммунистической партии, дружбой народов СССР». Анализ литературы по-

казал, что в рамках социалистического патриотизма были сформированы два направления: официальный патриотизм и народный. С момента распада СССР проблемы изучения патриотизма приобретают новое значение. В.К. Левашов (2006) рассматривает патриотизм в контексте современных социально-политических реалий; А. Абалкин, С. Арутюнов, И. Бестужев-Лада, В. Лутовинов, Г. Осипов, В. Тишков и др. исследуют изменение в содержании категории «патриотизм», роль патриотических ценностей в формировании общественного мнения и др. Необходимо отметить возрастающее число исследований в области патриотизма, но в большинстве своём эти работы не связаны с актуальными вызовами современности. Данное обстоятельство подтверждает необходимость изучения темы патриотизма с учётом теоретико-методологических выводов западных учёных, запросов общества, государства и личности. Национальная образовательная инициатива (2010) «Наша новая школа» провозгласила главной задачей современной школы раскрытия способностей каждого ученика, воспитание порядочного и патриотичного человека, о чем речь идёт в следующем параграфе. Решить данную задачу может именно школа, которая в творческом взаимодействии с семьёй является важнейшим фактором формирования и развития личности ребёнка.

При этом, несмотря на высокую теоретическую значимость и практическую важность имеющейся научной литературы в области патриотического воспитания, нельзя не отметить, что многоаспектность категории «патриотизм» позволяет открывать новые аспекты для организации научных исследований. Вопросы использования школьных традиций в процессе патриотического воспитания детей остаются малоизученными. Патриотическое воспитание обучающихся на основе

школьных традиций – это целенаправленный процесс, ориентированный на сохранение исторической преемственности поколений, воспитание бережного отношения к истории школы и культурному наследию народов России и решение следующих педагогических задач: формирование любви к родной земле, народу, признание духовного единства поколений и общности культурного наследия, готовности к служению Родине. Гладилина И.П. отмечает, что целью патриотического воспитания детей является формирование на основе школьных традиций чувства любви к России, к своей малой родине; школьные традиции в рамках патриотического воспитания – это социальные связи между обучающимися, их родителями, педагогами и представителями окружающего социума, которые реализуются в деятельности и являются своеобразным способом накопления, хранения и передачи социального опыта [1].

Эффективность процесса патриотического воспитания обучающихся на основе школьных традиций обеспечивается комплексом педагогических условий: повышение профессиональной компетентности учителей в области патриотического воспитания обучающихся на основе школьных традиций; использование школьных традиций как фактора обогащения содержания учебно-воспитательного процесса с позиций развития патриотизма обучающихся; повышение педагогической культуры родителей в области патриотического воспитания детей на основе школьных традиций; информационная информированность об основах современной сущности понятия «патриотизма», а также информационный фактор, позволяющий вести активную пропаганду традиционных культурных ценностей.

Школьные традиции – это опыт, обычаи, нормы поведения и др., которые исторически сложились в конкретном обра-

зовательном учреждении и передаются от одного поколения обучающихся к другому. Исследование влияния школьных традиций на развитие патриотизма обучающихся проводилось на базе средней общеобразовательной школы №4 г. Раменское Московской области, которая отметила в этом году свой 155-летний юбилей.

Школьные традиции стали предметом пристального изучения самими детьми и к 155-летию сш №4 были реализованы следующие проекты «История школы в истории моей семье», «История моей школы в фотографиях», «Лучшие выпускники нашей школы» и др. Для повышения педагогической культуры родителей автором был организован лекторий по программе «Растим патриотов России вместе». Занятия лектория проводились в форме бесед, дискуссий, консультаций, тренингов, вечеров семейных традиций, выставок семейных реликвий, встреч поколений и др. Эффективность такого подхода была обусловлена тем, что в основе всех традиционных школьных мероприятий лежит активное привлечение к их проведению всех членов семьи – и взрослых, и младших. Реализация программы лектория, по мнению родителей, активизировала их интерес к предложенной проблематике – 93% участников лектория; позволила получить адресную поддержку по вопросам патриотического воспитания – 87,5% участников; способствовала расширению собственных представлений о сущности патриотизма – 99% участников и др.

Такие подходы к организации совместной деятельности семьи и школы по развитию патриотизма обучающихся на основе школьных традиций позволили не только достичь положительной динамики в изучаемом явлении, но и положительно влияли на детско-родительские взаимоотношения, что способствовало повышению общего уровня воспитанности детей и молодёжи.

Ведущей методологической основой повышения профессиональной компетентности учителей по развитию патриотизма обучающихся является материалистическая диалектика, позволяющая системно решать задачу. Развитие патриотизма школьников отмечается уникальностью, неповторимостью и необычайной сложностью своей миссии, заключающейся в обеспечении обучения, воспитания и развития юной личности, готовой к служению на благо своей родины. А.Н. Журавлёв, Н.Ф. Талызина, Г.П. Скамницкая, И.И. Легостаев, А.Ю. Белогуров и др. в понятие «компетентность» включают знания, умения и навыки осуществления педагогической деятельности на высоком профессиональном уровне. Основываясь на идеях Т.С. Комаровой о том, что быть компетентным значит быть способным мобилизовать в определённой ситуации полученные знания и опыт, в ходе исследования компетентность учителя в области развития патриотизма обучающихся на основе школьных традиций формируется во взаимосвязи с социальными установками самого учителя. На основе анализа литературы и лучших педагогических практик патриотического воспитания школьников были определены основные социальные установки учителя, готового к эффективной деятельности в области развития патриотизма обучающихся на основе школьных традиций: профессиональная этика (овладение этическими нормами профессии); профессиональная идентичность (принятие профессиональных норм и ответственности через процесс профессиональной социализации); стремление к получению новых знаний, в том числе, и в области патриотического воспитания через исследовательскую деятельность; мотивация к продолжению образования в области патриотизма как потребности в совершенствовании профессиональных умений и знаний для того, чтобы соот-

ветствовать требованиям и вызовам современности.

Новые ценности образования, современная сущность понятия «патриотизм» легли в основу дополнительной профессиональной программы повышения квалификации «Патриотическое воспитание обучающихся на основе школьных традиций». Специфика данной программы заключается в том, что расширение профессионализма учителя проводится на базе конкретного образовательного учреждения с учётом особенностей школьных традиций, что позволяет преодолеть

элементы абстрактного содержания образования, предусматривает индивидуализацию программы.

Профессиональная компетентность учителя в области развития патриотизма обучающихся на основе школьных традиций – это многофакторное профессионально-личностное качество, характеризующее способность учителя решать профессиональные проблемы и типовые профессиональные задачи, возникающие в реальных ситуациях развития патриотизма обучающихся на основе школьных традиций.

Литература

1. Гладилина И.П. Проблемы воспитания патриотизма в педагогической науке и практике// Материалы Международной научно-практической конференции (21-22 марта 2007 г.) «Инновационные проекты в воспитании детей, подростков и молодёжи». - М., 2007. – С. 145-162.
2. Даль В.И. Толковый словарь живого великорусского языка.- В 4 тт. - М.: Рус. Яз., 1978-1980. - Т. 1. - с. 542
3. Карамзин Н.Н. О любви к Отечеству и народной гордости. – М., 1964.
4. Нахов И.М. Философия киников. – М.: Наука, 1982.

Демографические угрозы инновационного развития современной России

Карманов Алексей Михайлович,
аспирант кафедры
Теории статистики и прогнозирования
МЭСИ, AMKarmanov@mesl.ru

В последнее время все чаще встречаются публикации, связанные с оценкой роли демографических факторов в социально-экономическом развитии российского общества. В этой связи большой научный и практический интерес представляет анализ особенностей и форм проявления разнообразных демографических угроз, как неблагоприятных факторов перехода нашей страны от сырьевой к инновационной экономике. Ключевые слова: инновационная экономика, факторы трансформации российской экономики, демографическая конъюнктура общества, демографические угрозы, оценка влияния демографической ситуации на инновационное развитие общества.

В последние годы российские руководители самого различного ранга (начиная с федерального, и заканчивая региональным и муниципальными уровнями) все чаще и чаще высказывают мнение о необходимости качественной трансформации национальной экономической системы. При этом основной акцент делается на необходимый и обязательный переход с сырьевого на инновационный путь развития общества.

Сырьевая направленность отечественной экономики возникла отнюдь не вдруг и не случайно. Наша страна пришла к этому исторически, отталкиваясь от объективных причин. Еще в советское время для реализации стратегических и тактических задач, как на внутренней, так и на международной аренах, требовались значительные финансовые ресурсы. Они не могли возникнуть из ничего и изыскивались в уже имевшихся источниках. Главным из них традиционно считались природно-сырьевые богатства государства, которое занимало самую большую площадь территории земного шара, мягко говоря, не обделенную разнообразными полезными ископаемыми и энергоносителями.

В результате была выбрана наиболее простая схема производства, когда упор делался на добычу имеющихся запасов и их поставку на мировой рынок. Причем, однажды «подсев» на сырьевую иглу, даже после развала Советского Союза наша страна не смогла преодолеть сложившуюся зависимость от ресурсов и выйти на иной способ экономического роста.

В этом обстоятельстве может быть и нет ничего предосудительного, если бы не два крайне важных и очень негативных момента. Первый связан с серьезной зависимостью сырьевой экономики (фактически читай настоящего и будущего Российской Федерации) от конъюнктуры мирового рынка. Ведь государство, претендующее на роль одной из ведущих мировых держав, самостоятельно формирующей внешнюю и внутреннюю политику, не имеет права находиться в столь уязвимом положении, которое в определенной мере может регулироваться из-за рубежа. Второй момент предопределяется тем, что в условиях исторически сложившейся ориентации на торговлю самыми разнообразными ресурсами постепенно, но закономерно и последовательно вырабатывается определенная пассивность мышления. Она вызвана тем, что на подсознательном уровне присутствует понимание, что даже если не заниматься никакими инновационными проектами, то всегда есть возможность подстраховаться за счет имеющихся резервов (территории, нефти, газа, руд и т.д. и т.п.). Подобная психология, несомненно, носит пагубный характер, так как только в условиях жесткого прессинга и острой необходимости обычно рождаются прорывные идеи, имеющие перспективный характер.

Если попытаться разобраться в возможностях перевода российской экономики на инновационные рельсы, то требуется осознать, что в настоящее время имеются, как благоприятные, так и неблагоприятные факторы для реализации рассматриваемой задачи. Среди основных благоприятных факторов принципиально нового направления развития не только экономики, но и всего общества в целом, можно выделить:

- наличие у руководства Российской Федерации осознанного желания и постоянно декларируемой политической воли придать

отечественной экономике инновационный вектор развития;

- понимание исчерпаемости (конечности) имеющихся природных ресурсов, а также возрастающей зависимости от цен на них;

- пусть и медленно, но формирующееся общественное мнение о целесообразности замены существующей модели социально-экономического развития общества;

- острая потребность продвижения вперед, чтобы не отстать на задворках общемировых трендов и др.

Однако наряду с благоприятными существуют и неблагоприятные факторы переориентации российской экономики, среди которых, на наш взгляд, обязательно требуется назвать:

- широкое распространение пассивного менталитета (гром не вдарит – мужик не перекрестится);

- запредельно высокий уровень коррупции в органах управления и власти самого различного уровня;

- большая и неэффективно работающая армия чиновников;

- сложная демографическая ситуация [1] и др.

Все перечисленные выше неблагоприятные факторы в принципе представляют собой угрозы, способные не только серьезно затормозить, но и вообще сделать невозможным переход от сырьевой к инновационной экономике. Причем среди них особое место занимают демографические угрозы, вытекающие из современного состояния народонаселения:

- очень маленькая численность жителей, особенно по отношению к территории и фактически имеющимся неосвоенным ресурсам;

- крайне низкая физическая плотность населения;

- непропорциональное размещение жителей по территории страны;

- диспропорциональная половая структура населения;

- высокий уровень старости общества;

- естественная убыль населения;

- суженное естественное воспроизводство жителей;

- недостаточно высокая продолжительность жизни населения;

- неэффективные миграционные потоки;

- высокий уровень нелегальной миграции населения и др.

В разрезе ориентации на инновационное развитие названные демографические угрозы условно могут быть разбиты на две группы: индифферентные и опасные. Индифферентные угрозы в принципе не сказываются (или сказываются предельно слабо) на возможностях перехода от сырьевой к инновационной экономике. Опасные демографические угрозы в этом отношении как раз отличаются тем, что способны заметно повлиять на данный процесс, а поэтому нуждаются во всестороннем осмыслении [2].

К сожалению, в настоящее время в Российской Федерации можно выделить несколько направлений, которые превращают именно демографические процессы в опасный противовес инновационному развитию общества. Во-первых, среди опасных демографических угроз требуется назвать дефицит человеческих ресурсов по сравнению с территорией и различными полезными ископаемыми, энергетическими носителями и т.д. и т.п. Если говорить о территории, то наша страна, располагая 13% мировой территории, сосредотачивает на ней всего 1,5% населения земного шара. Подобный существенный разрыв приводит к крайне низкой физической плотности жителей (в среднем чуть более 8 человек на квадратный километр), которая к тому же сильно различается по регионам. Конечно, в данном аспекте можно уповать на то, что центры инновационного роста могут возникать где угодно и совсем не обязательно должны быть связаны с наличием мощных ресурсов труда. Однако хо-

телось бы отметить, что инновационное развитие никогда не вызывает радости и восторга со стороны потенциальных противников и конкурентов, а поэтому необходимо располагать населением, способным сохранить стабильную геополитическую обстановку и обеспечить условия для любых преобразований экономики, в том числе и в инновационном направлении. История приводит весьма убедительные примеры, когда малочисленные народы «поглощались» многочисленными народами в ходе экспансивного развития последних. Чтобы этого не произошло, требуется гарантировать неприкосновенность своих границ. В противном случае будет поставлена под сомнение национальная безопасность, составляющая фундамент для успешного продвижения вперед, в том числе и в сторону инновационной модели развития экономики. С другой стороны, никогда не стоит забывать, что точки инновационного роста не формируются в безвоздушном пространстве или в безлюдной пустыне. Они тяготеют к определенным центрам экономической, культурной, научной и т.п. деятельности общества, располагающим соответствующей инфраструктурой и кадровым потенциалом. Поэтому освоение малозаселенных территорий, не располагающих должными транспортными и информационными коммуникациями, служит залогом того, чтобы отдельные регионы нашей страны не выпадали из общего поля инновационных преобразований общества.

Не менее примечательным моментом является и то, что при существующем дисбалансе между человеческими ресурсами и территорией в России еще больший дисбаланс сложился между демографическим потенциалом и запасами разнообразных природных компонентов, полезных ископаемых, энергетических носителей и т.п. Не секрет, что Россия в настоящее время располагает весо-

Таблица 1
Основные характеристики изменения численности населения

Регионы	Численность населения (на 1 января), тыс. чел.		Сокращение численности населения за 2000-2012 гг.	
	2000 г.	2012 г.	Тыс. чел.	%
Сибирский федеральный округ	20464	19261	-1203	-5,9
Дальневосточный федеральный округ	6913	6266	-647	-9,4

мой долей мировых запасов пресной воды, нефти, газа, угля, железной руды, алмазов и т.д. При этом соотношения между населением и данными богатствами выглядят еще более диспропорционально, нежели в случае с территорией.

Данное несоответствие предстает еще более выпуклым, если принять во внимание тот факт, что в условиях частной собственности подавляющая доля российских природных богатств принадлежит крайне узкому кругу людей, доходы которых и условия жизни просто несопоставимы с возможностями всех остальных жителей страны. В известном смысле подобная ситуация служит тормозом, преградой на пути трансформации сырьевой экономики в инновационную экономику. Получается, что отдельные граждане, имеющие все и даже больше чем все, а поэтому не нуждающиеся ни в чем и ни в ком должны задумываться о реформах, без которых в принципе они могут обойтись еще достаточно длительное время. В этой связи возникает вопрос, а способны ли они на это и не возникает ли здесь серьезных противоречий между тем, что нужно обществу, и тем, что нужно его богатейшим представителям? С нашей точки зрения ответом на этот вопрос являются те результаты, которые достигнуты Российской Федерацией в последние годы на пути освоения инновационного направления развития национальной экономики, бук-

вально разрываемой самыми разнообразными коррупционными скандалами.

Оценивая возможности инновационного развития нашей страны ни в коем случае нельзя отбрасывать такую традиционную угрозу, какой является демографическое старение общества. Постепенное повышение удельного веса старых людей во всем населении, а в настоящее время в России в пенсионном возрасте находится почти 23% всех жителей, оказывает неблагоприятное влияние на темпы развития любой экономики: сырьевой, инновационной и т.п. Растущая армия пенсионеров объективно вынуждает государство вкладывать все большие и большие средства в развитие пенсионного обеспечения, модернизацию системы здравоохранения и т.п. При этом неуклонно возрастает нагрузка на лиц, занятых в экономике, непроизводительными элементами общества.

Такой сценарий развития событий формирует совсем не идеальную общественную среду для реализации инновационных реформ. Прежде всего, заметно подрываются возможности федерального и регионального бюджетов по финансированию ключевых направлений инновационного роста. Это вызвано тем, что деньги уходят не на «прорывные» технологии, а на решение хоть и крайне важных, но весьма обременительных социальных задач. Одновременно следует помнить, что пожилые люди, пенсионеры –

это слои общества с уже сложившимися взглядами и представлениями, которые зачастую носят консервативный характер и далеко не всегда ориентированы на активную поддержку общественных преобразований, которые сами претендуют на освоение имеющихся финансовых ресурсов и в текущем плане совсем не в сторону индексации пенсий, расширения льгот и т.д.

Также можно обратить внимание и на другое обстоятельство. В условиях ориентации нашего государства не на повышение пенсионного возраста, а на стимулирование более позднего выхода на пенсию, предполагающего более высокий уровень пенсионных выплат, возникает один принципиально важный вопрос. А смогут ли возрастные работники, решившие продолжать трудиться в пенсионном возрасте, найти свои рабочие места в экономике, которая все больше ориентируется на новые инновационные технологии? Ведь специфика этих технологий заключается в том, что создаваемые рабочие места требуют качественно иных знаний, умений, навыков, компетенций и т.д., которых у многих представителей старых поколений практически нет. Следовательно, для них инновационная экономика способна заметно снизить вероятность трудоустройства и вызвать новый виток социальной напряженности.

Россия самая большая в мире страна, состоящая из отдельных регионов, которые, к сожалению, в демографическом отношении далеко не всегда способствуют реализации перспективных планов по приданию обществу инновационного вектора развития. Проблема в данном случае заключается в том, что некоторые регионы, обладающие огромным территориальным и сырьевым потенциалом, затахают чисто демографически, и, в первую очередь это относится к Сибирскому и Дальневосточному федеральным округам (табл. 1).

За последние двенадцать лет и так редко заселенные регионы нашей страны еще больше растеряли свои демографические позиции. Сибирский федеральный округ утратил более чем каждого двадцатого жителя, а Дальневосточный федеральный округ вообще почти каждого десятого жителя. В результате с 2000 по 2012 гг. удельный вес СФО в общей численности населения Российской Федерации снизился с 13,9% до 13,5%, а ДФО соответственно с 4,7% до 4,4%. Подобные трансформации, заметно расширяющие демографические «проплешины» на территории государства имеют серьезные социально-экономические последствия. И, по большому счету, дело даже не в том, что в столь богатых на природные ресурсы регионах, их просто некому осваивать. Проблема заключается в самой возможности вовлечения демографически затухающих регионов в процесс реализации любых инновационных проектов. В этой связи просто возникает вопрос, а кто именно будет разрабатывать и внедрять в жизнь инновации, которые призваны повысить уровень жизни населения? Ведь как показывает практика наиболее квалифицированные кадры, способные интеллектуально и физически решить стоящие инновационные задачи, обычно уезжают, либо в другие регионы нашей страны, либо вообще за ее пределы. На их место поступает низкоквалифицированная рабочая сила из-за границы, которая в демографическом аспекте несколько преуменьшает истинные масштабы сокращения численности населения, фактически осуществляет экспансию в самых различных формах ее проявления, а также по уровню своей подготовки вряд ли способная придать российской экономике исключительно инновационное направление развития. Иностранцев привлекают запасы территории и имеющиеся ресурсы, которые можно освоить, а не стратеги-

ческие цели и задачи социально-экономического развития современной России.

В широком смысле слова миграция населения является одним из факторов, который в настоящее время, на наш взгляд, серьезно затрудняет перевод российской экономики на инновационные рельсы. Особенно это касается международных мигрантов. Для инновационного развития объективно необходимо привлекать квалифицированных работников. Однако вместо этого работодатели делают упор на дешевую и неквалифицированную рабочую силу, которая не только не способна передать свой опыт или освоить передовые технологии, но даже и не знает разговорного языка той страны, на территории которой прибывает [3].

По существу на современном этапе развития России наблюдается миграционная экспансия дешевой рабочей силы. При этом очень часто приходится слышать высказывания о том, что низкая стоимость работников, приезжающих из-за рубежа позволяет поддерживать конкурентоспособность российской экономики. Мысль, конечно, интересная, но явно не согласующаяся с ориентацией на инновационный прорыв. Кто собственно будет осуществлять инновации, если многие из мигрантов, находящихся на территории Российской Федерации, пребывают там нелегально. Это «небольшое» уточнение позволяет выйти на понимание того, что нелегальные мигранты создают целый ряд дополнительных проблем, явно затрудняющих смену сырьевой экономики на ее инновационный аналог. Прежде всего, определенная часть рынка труда, связанная с использованием нелегальных трудовых мигрантов, наносит серьезный вред не только действующей экономике, но и любым попыткам повышения эффективности социально-экономического развития общества. Нелегальные работники не платят налогов, которые могли бы

пополнять бюджеты различных уровней. Деньги, которые они зарабатывают, как правило, вывозятся из страны и используются на решение проблем совсем не нашего государства. Одновременно нелегальные мигранты увеличивают нагрузку на социальную сферу, увеличивают уровни заболеваемости и преступности, а также «отторгают» часть средств (содержание, депортация и т.д.), которые могли бы быть действительно использованы на создание инновационной экономики в России.

Таким образом, дешевая легальная и нелегальная рабочая сила, позволяющая решать отдельные тактические задачи в стратегическом отношении, скорее всего, является тем фактором, который не только противодействует, но и существенно сдерживает перспективы замены сырьевой экономики на инновационную, а поэтому требует разработки продуманной миграционной политики, ориентированной исключительно на соблюдение собственных национальных интересов.

В непосредственной связи с нелегальной миграцией находятся и некоторые другие проблемы территориальных перемещений людей, ведущие к медленному ползущему, постепенному замещению коренного российского населения, что также имеет негативный выход на инновационные преобразования общества.

За 1990-2012 гг. численность населения Российской Федерации сократилась на 4 млн. 609 тыс. человек или на 3,1%. Причем столь заметные по своим масштабам демографические потери были допущены в мирное время и в условиях естественной депопуляции, которая на поверхности сглаживалась за счет мигрантов. На протяжении всего указанного периода времени численность прибывших в нашу страну превосходила численность убывших, а начиная с 2009 г. миграция вообще стала обеспечивать рост населения.

По существу подобная картина свидетельствует о скрытом механизме, который демографическим путем (без всяких войн и конфликтов) гарантирует качественную трансформацию состава российского населения, совсем не согласующуюся с инновационным развитием. Его содержание сводится к тому, что из России уезжают квалифицированные специалисты, а их место занимают иностранные «мускулы». При этом внешнее миграционное пополнение по определению не способно компенсировать утечку собственных «умов». Это обстоятельство выглядит весьма странно, особенно в контексте стремлений к инновациям, требующим наличие у рабочей силы определенного культурно-образовательного уровня. Без современных знаний и технологий любые попытки изменений концепции социально-экономического развития общества не просто недостижимая цель, а пустая затея. Поэтому в условиях естественной убыли коренного российского населения

инновации по сравнению с постепенным замещением популяции по определению смотрятся менее значимой стратегической задачей, решение которой превращается в «хрустальную мечту» нескольких поколений, по существу неспособных насладиться ее плодами.

В заключение, необходимо отметить, что демографические факторы, выступающие в форме угроз, носят четко выраженный специфический характер и отличаются от многих социально-экономических компонент. По этой причине им далеко не всегда уделяется должное внимание, а многочисленные исследователи редко обращают внимание на ту роль, которую они играют в процессе перехода российской экономики с сырьевого на инновационный вариант развития общества. Несмотря на эти обстоятельства, именно демографические факторы, на наш взгляд, способны заметно затруднить решение многих перспективных задач, так как именно подвиж-

ки в составе, размещении и миграционном движении населения нашей страны не всегда способствуют созданию предпосылок для коренного перелома характера экономики и ее выхода на качественно иной уровень.

Литература

1. Демографическая конъюнктура общества как важнейший элемент прикладных экономических и маркетинговых исследований. Межкафедральная монография. – М.: МЭСИ, 2010.
2. Карманов М.В. Демографическая конъюнктура как неблагоприятный фактор модернизации и инновационного развития России // Научно-практический журнал «Экономика, статистика и информатика. Вестник УМО». – 2011. - №3.
3. Карманов М.В., Смелов П.А. Демографическая экспансия как угроза инновационного развития России. // Научно-аналитический журнал «Инновации и инвестиции». – 2010. - №4.

Алгоритм венчурного инвестирования

Дикуль Лилия Олеговна

аспирант кафедры инновационной экономики
Башкирская академия государственной службы и управления при Президенте Республики Башкортостан

В современных условиях проблема развития индустрии венчурного капитала в России в инновационном секторе экономики становится наиболее актуальной. В этой связи возникает необходимость формирования эффективных организационно-экономических инструментов развития венчурного инвестирования инновационной деятельности. Автор предлагает алгоритм венчурного инвестирования, включающий определение эффективной инвестиционной стратегии, технологию отбора компаний для инвестирования, формирования инвестиционного портфеля и оценки его эффективности, структуру, порядок и базовые схемы финансирования инновационных проектов, обеспечивающий принятие обоснованных инвестиционных решений и согласование интересов различных инвесторов.

Ключевые слова: алгоритм, венчурное инвестирование, венчурный инвестор, венчурные инвестиции, венчурный капитал, оценка результативности инвестиций, эффективность, стратегия, приоритетные направления, инновационная экономика.

Как известно, принцип венчурного инвестирования представляет собой встроенный в экономику механизм отбора инновационных проектов. Это означает, что широкий спектр научных идей получает рыночную оценку своей перспективности на очень ранней стадии. Такой «ранний» отбор инноваций позволяет сконцентрировать ограниченные инвестиционные ресурсы на тех направлениях, которые соответствуют реальному экономическому спросу. Благодаря динамичному функционированию рынка венчурного капитала результаты прикладных исследований появляются именно в тот момент, когда в них возникает экономическая потребность.

В современных условиях представляется важным сформулировать алгоритм работы по поиску, экспертной оценке и коммерциализации передовых технологий, выработать стратегию выбора инвестируемых инновационных компаний и проектов.

Учитывая, что деятельность венчурных инвесторов ориентирована на достижение определенного результата, представляется целесообразным дополнить алгоритм венчурного инвестирования, включив в него оценку результативности инвестиций (обеспечение совокупной предполагаемой доходности проекта и портфеля в целом) и завершение отношений с частными инвесторами. Алгоритм деятельности венчурного инвестора можно представить в виде взаимосвязанных этапов, представленных в табл. 1.

Деловой интерес фонда как инвестора заключается в ускоренной капитализации предприятия за счет укрепления его конкурентного положения, расширения производственной базы и создания высококачественного продукта.

Основной критерий при выборе направлений и объектов инвестирования – уровень доходности при заданном (допустимом) уровне риска или уровень риска при заданной доходности.

Использование привлеченных средств обязывает Фонд строить свою инвестиционную политику таким образом, чтобы, решая приоритетные для инвесторов задачи – в то же время производить финансирование только тех инвестиционных проектов, риски и доходность которых отвечают согласованным условиям, позволяют безупречно выполнять все обязательства перед инвесторами.

Основным документом этапа является инвестиционная декларация, которая постоянно корректируется, является основой для индикативного планирования портфеля инвестиционных проектов, определения критериев отбора проектов в портфель и условий открытия финансирования отобранных и одобренных проектов.

Получаемая базовая структура портфеля, состав проектов, показатели доходности, ликвидности и уровень рисков подлежит уточнению и корректированию в скользящем режиме в рамках с установленной периодичностью уточняемой стратегии инвестиционной деятельности Фонда.

По отношению к проекту для инвестора основными критериями принятия решений о направлении средств в венчурный бизнес являются: доход на инвестиции; размер вероятных потерь; ликвидность бизнеса; доля в бизнесе; маркетинговая оценка проекта.

Интересы венчурного предпринимателя: доход на отчуждаемую долю; коммерциализация информации; возможность противодействия размыванию собственной доли; распределение дохода между венчурным предпринимателем и управляющей компанией.

Таблица 1
Расширенный алгоритм венчурного инвестирования

Этапы	Содержание этапов
1. Разработка инвестиционной стратегии	Отраслевые предпочтения; география бизнеса; стадия развития компании; возможность капитализации (потенциал роста); механизмы выхода из компаний
2. Выбор приоритетных направлений венчурной инвестиционной деятельности, отбор проектов	Анализ на основе стоимостного подхода; организация потока качественных проектов; экспресс-анализ; комплексный аудит; совместная разработка бизнес-плана; формирование инвестиционного меморандума
3. Формирование инвестиционного портфеля	Диверсификация по отраслям; диверсификация по предполагаемому уровню доходности и капитализации; диверсификация по стадиям развития
4. Внесение инвестиций	Разработка схемы инвестирования зависит от условий проекта и проектной совокупности
5. Развитие компаний и мониторинг инвестиций	Выполнение стратегии развития компании и продукта (бизнес-план); эффективное текущее управление (членство в совете директоров); система управленческого учета (СУУ); агрегированная отчетность; теневой менеджмент. Способы контроля и корректировки: постинвестиционное наблюдение; ситуационный анализ; исследование операций; актуализация тактических решений; корректировка стратегических задач. Оценка текущей результативности функционирующей компании: текущая ликвидность; рентабельность; чистые активы
6. Выход из проектов	Выход компании на фондовый рынок; внутренний выкуп доли; продажа стратегическому инвестору; поиск новых партнеров; ликвидация компании
7. Оценка результативности инвестиций (обеспечение совокупной предполагаемой доходности проекта и портфеля в целом)	Валовой возврат на реализованные инвестиции; валовой возврат на все инвестиции; чистый возврат инвестора; чистый дисконтный доход. Система показателей эффективности (системы индикаторных показателей) функционирования Фонда: показатели, характеризующие уровень реализуемых проектов;

Интересы управляющей компании: прирост капитала на вложенные инвестиции; прозрачность бизнеса; механизмы контроля венчурного предпринимателя; максимизация дохода на инвестиции.

После формирования фондом инвестиционной стратегии – направлений вложения средств управляющей компанией начинается этап отбора проектов, состоящий из трех стадий:

1. Организация потока сделок.

2. Отбор проектов, их тщательное изучение.

3. Формирование портфеля инновационных проектов (investment portfolio). Основная задача этапа отбора – поиск ответа на единственный вопрос: способна ли выбранная компания (и бизнес, в котором она находится) к быстрому развитию?

Поиск и отбор компаний (search, screening и deal-flow) – важная составляющая процесса инвестирования. Поиск ком-

паний для инвестирования представляет собой потенциальное число существующих инвестиционных возможностей, начальный этап работы с компаниями, потенциально интересными для инвестора, на котором происходит накопление информации о них.

Основные источники информации о растущих компаниях в России – пресса, выставки, специализированные ассоциации, бюллетени и брошюры издаваемые организациями поддержки бизнеса, российскими и иностранными, личные контакты менеджеров венчурных фондов и компаний.

Результаты различных исследований свидетельствуют о том, что в процессе отбора венчурные фонды обычно отсеивают более 90% поступающих к ним предложений предпринимателей. При отборе проектов необходимо обращать особое внимание на ряд показателей, среди которых важнейшую роль занимают характеристики управленческой команды, стоящей во главе новой фирмы.

Далее необходимо изучение характеристик продукции, услуг и технологии, оценка степени уникальности, новизны продукции, опасности ее быстрого копирования конкурентами, особенности по отношению к аналогичным изделиям других фирм, патентная защищенность продукции и технологии, ценовые преимущества. Наиболее важными считаются характеристики рынка продукции. При этом определяются предполагаемый круг потребителей и размер рынка (рынок должен быть не слишком мал, иметь возможность для роста и в то же время не слишком велик, чтобы бояться мощной конкуренции со стороны крупных корпораций).

Венчурному инвестору приходится рассчитывать текущую стоимость в контексте будущей стоимости, какой можно будет достичь при выходе из бизнеса (экзите), и на фоне вероятности достижения прогнозируемых результатов при экзите.

Это – попытка определить и измерить возможные риски, включая вероятность их появления и размах возможного ущерба, так же как страховку от рисков, которые нельзя заранее ни определить, ни измерить. Первая задача венчурных инвестиций – прийти к соглашению по поводу стоимости предприятия, которое на момент инвестирования может иметь очень низкие показатели в плане доходности и прибыльности. Эта задача – постоянный вызов для венчурных инвесторов во всем мире, потому что предприниматель (или иной соискатель инвестиций) обычно видит эту стоимость примерно такой, какой она могла бы стать, по мнению инвестора, примерно через пять лет, если все инвестиции пройдут успешно. Нынешний владелец компании видит лишь возможный положительный результат и полагает, что все пройдет отлично и все риски удастся преодолеть. Инвестор по своему опыту знает, что все может кончиться плохо. Дело в том, что в странах Центральной и Восточной Европы существуют некоторые крупные риски, которые не считаются таковыми в условиях развитого рынка капиталов и поэтому не учитываются в структуре сделок.

Как правило, перед началом обсуждения цены сделки в венчурном финансировании, инвестор тщательно изучает представленный ему предпринимателем бизнес план, и проводит самостоятельное «тщательное изучение» бизнеса, обращая особенное внимание на предположения, положенные в основу финансовых расчетов и маркетинговых прогнозов. Только по завершении этого процесса инвестор, если он по-прежнему заинтересован в продолжение работы с данным проектом, может сделать формальное ценное предложение предпринимателю. После чего наступает очередь предпринимателя изучить сделанное ему предложение и определить, насколько цена, оглашенная инвестором,

согласуется с его представлением о «справедливой» цене за его бизнес. Предприниматель, так же, как и инвестор, изучает сделанные этим последним предположения, относительно перспектив конкретного бизнеса и его расчетной оценки, и может как принять, так и отклонить их.

Дальнейшие переговоры между инвестором и предпринимателем по вопросу установления окончательной цены, в большей степени представляют собой взаимную торговлю, чем согласование технических аспектов оценки. В отличие от опосредованной формы продажи акций при первой IPO, где и предприниматели, и инвесторы передоверяют процесс обоснования стоимости акций и формулировку цены первоначального предложения посреднику в лице андеррайтера, в венчурном бизнесе переговоры и согласование цены сделки ведутся напрямую между инвестором и предпринимателем. При этом, финансовые и рыночные прогнозы, представленные в бизнес плане и проверенные венчурным капиталистом, имеют для него значение лишь постольку, поскольку он желает представлять себе будущую стоимость компании на момент своего выхода из нее (а не входа). Оценку бизнеса, начиная со стадии расширения, венчурный инвестор проводит, в подавляющем большинстве случаев, на основании текущих показателей – оборота, прибыли, чистых активов. Оценка компаний, находящихся на ранних стадиях, вообще мало поддается систематизации с точки зрения баланса количественных и качественных характеристик. В этом вопросе отсутствует единая и непротиворечивая общепринятая практика или экономически обоснованная методика. В значительной степени венчурный капиталист принимает решение относительно выбора метода оценки компании или бизнеса на основании собственного опыта, знаний о потенциале конкретного бизнеса или отрас-

ли и представлений о его перспективах.

Оценить сумму предполагаемых инвестиций можно несколькими способами.

1. По объему продаж компании за последний календарный год.

Некоторые инвесторы в результате своих чисто эмпирических наблюдений предпочитают использовать в качестве контрольного показателя, например, объем продаж компании за последний календарный год. При этом, они совершенно прагматично оценивают ее текущую стоимость в размере, например, 80% от годового объема продаж. После чего сумма предполагаемых инвестиций берется как процентное отношение к определенной таким образом стоимости компании и, тем самым, рассчитывается доля в акционерном капитале, которую желает получить инвестор.

Поскольку венчурный капиталист, прежде всего, ориентируется на рост компании, для него представляется существенным, если предшествующие ежегодные значения показателя продаж демонстрировали тенденцию к неизменному росту в приемлемых для него границах, в основном - не менее 25-30% в год. Рост показателя объема продаж в период, следующий за последним истекшим календарным годом, который принимается в расчет при определении стоимости компании, также не должен быть ниже, чем в более ранние периоды.

2. По показателю чистых активов.

Другие венчурные инвесторы предпочитают в качестве ориентира использовать показатель чистых активов. Один из венчурных фондов использовал, например, такой метод расчета доли в компании, в которую ему предлагалось инвестировать: в качестве стоимостного вклада со стороны предпринимателя в компанию бралась величина чистых активов на начало финансового года, кото-

рая затем делилась на сумму средств, вкладываемых венчурным инвестором. После чего полученное соотношение делилось еще на 2. В результате, получалась доля собственности, на которую претендовал венчурный инвестор в обмен на свои инвестиции.

После предварительного отбора компаний начинается вторая стадия отбора – «тщательное изучение» или «наблюдение», проверка данных, представленных в бизнес-плане компании или меморандуме о продаже, стадия процесса венчурного инвестирования, во время которой осуществляется проверка всех аспектов деятельности компании, претендующей на получение инвестиций и на основании такого процесса изучения принимается решение об инвестировании.

Цель данной стадии – определить привлекательность сделки, ее риски и другие проблемы. Он должен позволить менеджерам фонда принять нужные решения, оптимизировать условия сделки и подготовиться к эффективным действиям после инвестирования. Стадия начинается с подписания Протокола о намерениях и предполагает проведение трех экспертиз (юридической, финансовой, экологической), подготовку бизнес-плана и контракта, юридическое оформление отношений.

Основным вопросом для получения компанией инвестиций является состоятельность бизнес-идеи и возможности менеджмента компании для воплощения ее в прибыльном производстве. Оценка проекта производится на основе бизнес-плана. Предприниматель должен представить резюме проекта венчурному капиталисту для предварительного анализа.

На этом этапе глубокое изучение существующего бизнес-плана компании венчурным инвестором для проведения анализа данных проекта на состоятельность и возможность реализации с требуемой нормой

отдачи. На этой стадии также оцениваются личностные и профессиональные качества менеджмента. Подписывается Предварительное соглашение об условиях инвестирования. Эта стадия глубокого и пристального изучения состоит из анализа: объема требуемых инвестиций и способа использования; информации о рынке (доля рынка, конкуренты); стратегии продаж (каналы сбыта, ценовая политика, торговая марка, реклама); истории компании, продукта (уникальность) и услуги; технологии (включая права интеллектуальной собственности, жизненный цикл продукта) и производственного процесса; финансовой отчетности; списка основных владельцев; описания структуры организации и управления; основных поставщиков и потребителей; конкурентных преимуществ нового продукта или услуги; правовых аспектов (тип собственности, тип акций, основные контракты, возможность выхода капитала).

Это длительный процесс, который завершает процедуру принятия решения. Инвестор детально изучает историю компании, личности сотрудников, возможных потребителей, исследования конкурентного рынка, оценки спроса и оценки возможных конкурентов. Инвестиционное предложение или меморандум является конечным результатом этой стадии.

Рассмотрению подвергаются все аспекты состояния компании и бизнеса. По результатам такого исследования, если принимается положительное решение, составляется инвестиционное предложение или меморандум, где суммируются все выводы и формулируется предложение для инвестиционного комитета (investment committee), который и выносит окончательный приговор.

Венчурный инвестор будет вкладывать средства в тот бизнес, где его потенциальный доход адекватен возможным рискам, о которых он должен иметь полное представление. Необходи-

можно доказать, что компания обоснованно претендует на долю (нишу) рынка, способную обеспечить прогнозируемый оборот, имеет продуманную стратегию защиты прав на интеллектуальную собственность, профессиональную команду, нацеленную на успех, четкое представление о перспективах развития бизнеса и того, как будут «работать» деньги инвестора.

После того, как компания попадает в поле зрения венчурного капиталиста, начинается долгий и непростой процесс согласования взаимных интересов (взаимного «ухаживания»), который носит название «тщательное наблюдение» или «изучение» (due diligence). Эта стадия – самая длительная в венчурном инвестировании, продолжающаяся порой до полутора лет, завершается принятием окончательного решения о производстве инвестиций или отказе от них.

Составной частью процесса due diligence является проведение тщательного изучения венчурным капиталистом всех аспектов бизнеса. Эта процедура является необходимой и неотъемлемой составляющей процесса подготовки к внесению прямых инвестиций, вне зависимости от способа их внесения в компанию.

Due diligence представляет собой процедуру тщательного исследования деятельности компании и бизнеса с целью удостоверения в том, что раскрываемые сведения не содержат никаких неточностей, двусмысленного толкования, искажений или упущений. Этот процесс, как правило, продолжается длительное время, и требует от менеджеров компании времени, терпения и конструктивного взаимодействия с проверяющими. Проведение этой процедуры предусматривает изучение компании и ее руководящего звена, которое проводится в процессе неоднократных посещений венчурным капиталистом производственных и офисных помещений, ана-

лиза имеющихся соглашений и договоров, финансовых отчетов, налоговых отчислений, рассмотрению протоколов заседаний совета директоров, протоколов собраний акционеров, составления различных вариантов сценария будущего развития компании и бизнеса, исследований отрасли и рынков, на которых работает компания.

Обычно, адвокаты андеррайтеров или юридический консультант составляют исчерпывающий перечень документов, имеющих отношение к деятельности компании, которые должны быть им представлены для изучения. Например, им будут необходимы общие документы, такие как: свидетельство о регистрации, протоколы заседаний правления компании, финансовые отчеты компании, списки всех акционеров и т. д. Они также захотят получить исчерпывающую информацию о продажах – список основных клиентов и поставщиков, все договоры и соглашения с ними, и также документы, фиксирующие состояние и движение к товарно-материальных запасов и обязательств.

В ходе процедуры due diligence, проводится тщательное изучение интеллектуальной собственности и активов компании. Исследуется имеющаяся финансовая информация, анализируются источники финансирования и распределение ценных бумаг, схемы страхового обеспечения, имеющиеся требования к контрагентам, возможные иски и налоговые обязательства. Инвесторы также захотят убедиться, что компания не вовлечена в административные или иные разбирательства. Наконец, они будут просматривать сведения о работниках - списки, организационную структуру компании, схемы материального поощрения, заключенные договоры подряда и соглашения с профессиональными организациями и союзами.

На этой стадии разработки бизнес-плана менеджмент ком-

пании совместно с управляющим и привлеченными экспертами и консультантами разрабатывает план развития компании, представляющий собой рабочий документ развития бизнеса, письменно изложенный проект создания или расширения компании с финансово-экономическим обоснованием расходов и будущих доходов.

После завершения первого этапа отбора начинается формулирование финансовых требований фонда. Одним из основных показателей является предполагаемый уровень прибыли на инвестированный капитал. Этот уровень снижается по мере перехода от финансирования начальных стадий к более поздним этапам развития фирмы. Уровень прибыли зависит также от того, какую часть капитала составляют инвестиции самих предпринимателей или привлеченных ими средств. Если эта доля достаточно высока и они берут на себя значительную долю риска, венчурный фонд может согласиться на меньшую долю прибыли.

Прибыльность венчурных фондов определяется не только успешным развитием фирмы, но и во многом долей ее акций, переходящей в его владение.

Задача управляющего фондом на этапе формирования инвестиционного портфеля – выстраивание эффективного портфеля инвестиций – портфеля с максимальной ожидаемой доходностью с учетом специфического типа риска либо портфеля с минимальным уровнем риска при специфическом уровне ожидаемой доходности. С целью получения суммарно максимальной доходности и минимизации риска вероятных потерь Управляющий производит распределение инвестиций между различными компаниями – диверсификацию портфеля. Производится сведение всех важнейших показателей в сводную таблицу, выведение общих портфельных прогнозных данных. После завершения

формирования портфеля инвесторы фонда производят его оценку.

При оценке портфелей венчурных инвестиций следует руководствоваться следующими общими принципами:

1. Принципы оценки должны быть полностью раскрыты. Проведенный анализ оценки стоимости портфеля должен быть соответствующим образом классифицирован.

2. Принципы, используемые для оценки должны быть неизменными из года в год и последствия любых изменений должны быть подробно проанализированы и описаны.

3. Должна быть использована действующая редакция Международных учетных Стандартов.

4. Анализ приведенной оценки должен быть произведен независимой от Управляющих фондами стороной.

5. Оценка должна быть проведена с учетом возможного уменьшения доли капитала в результате дополнительной эмиссии.

Все инвестиции, сделанные не в акционерный капитал, должны рассматриваться как прямые инвестиции, за исключением тех случаев, когда они могут быть реализованы способом отличным от реализации акций.

Настоящие принципы определяют общий подход к методологии оценки. Необходимо подчеркнуть, что предлагаемые методы не обязательно должны соответствовать бухгалтерским стандартам учета, используемым Венчурными фондами. В некоторых случаях они могут находиться в прямом противоречии с установленными законодательством той или иной страны правилами бухгалтерского учета. Тем не менее, они могут быть использованы в качестве основания для управленческого подхода к оценке.

Инвестиции, осуществляемые венчурными фондами, подразделяются на три категории:

1. Инвестиции в незарегистрированные (не включенные в

биржевой листинг) акции. К ним относятся инвестиции в компании, находящиеся на ранних стадиях развития (включая «посевной капитал», начинающие компании и начальные стадии).

Поскольку инвестиции в незарегистрированные акции не могут быть оценены по рыночной стоимости, их следует оценивать по исторической стоимости, если не используется другой подход.

Инвестиции могут быть оценены по более высокой стоимости, когда:

1. Историческая стоимость (в российской практике первоначальная стоимость приобретения без учета переоценок) неприменима, поскольку новая стадия финансирования предполагает скорое внесение материальных инвестиций третьей стороной, что существенно повышает стоимость компании. В этом случае оценка стоимости должна основываться по цене сделки.

2. Историческая стоимость неприменима, поскольку оценка компании основывалась на стоимости чистых активов (включая нематериальные), и значительно превышает оценку, основанную на исторической стоимости. В этом случае оценка должна учитывать соответствующую часть чистых активов.

3. Историческая стоимость неприменима, поскольку инвестируемая компания генерирует значительную прибыль. В этом случае необходимо использовать показатель «цена/доход» для оценки доходности, дисконтированной на некую величину, учитывающую отсутствие рыночной ликвидности и неопределенность, связанную с непродолжительностью периода фиксации прибыли.

Оценка инвестиции по завышенной стоимости до того, как компания начала продажи или находится на начальной постинвестиционной стадии без компетентного заключения независимой стороны является нетипичным явлением.

Инвестиции могут быть оце-

нены по более низкой стоимости, когда:

1. Достигнутые результаты существенно ниже прогнозированных, что приводит к постоянному уменьшению стоимости.

2. Компания сталкивается с большими проблемами на протяжении длительного времени и, как следствие, нуждается в дополнительном финансировании.

3. Ожидаемая сделка с участием третьей стороны приведет к снижению стоимости компании.

Если ожидается снижение стоимости, инвестиция должна быть переоценена как можно быстрее.

Процесс снижения стоимости оценки рекомендуется проводить в три этапа (т.е. снижение на 25, 50, 100%), либо до ликвидационной стоимости, либо до стоимости, предлагаемой третьей стороной. При определении точной величины процента уменьшения стоимости оценки следует руководствоваться в значительной степени компетентным суждением. Если стоимость оценки была снижена на 50% или более, любые последующие переоценки в сторону увеличения рекомендуется осуществлять в соответствии с параграфами, приведенными ниже.

2. Инвестиции в незарегистрированные акции компаний, находящихся на стадии расширения. Такие компании отличаются наличием относительно продолжительной тенденции генерировать прибыль и сравнительно предсказуемые перспективы выхода (на бирже или прямая продажа).

Поскольку компании, получившие инвестиции, находящиеся на стадии расширения и чьи акции не зарегистрированы, могут быть иногда по своим параметрам быть сопоставимы с компаниями, включенными в листинг, оценивать такие инвестиции следует периодически, ориентируясь на открытый рынок. Нецелесообразно переоценивать инвестиции на на-

чальной постинвестиционной стадии. Переоценка может быть проведена только независимыми экспертами или управляющими, имеющими соответствующий опыт. Это гарантирует, что необоснованное завышение стоимости на момент выхода не имело места, а также что были учтены последствия применения дисконтирующих поправок на нерыночность произведенной инвестиции.

Оценка, как правило, должна учитывать соответствующее значение показателя «цена/доход» для дохода, дисконтированного на величину, учитывающую нерыночность, а также иные соответствующие обстоятельства (например, отношение предпринимателей к выходу). Применение этого метода ведет к частому пересмотру стоимости, как в сторону увеличения, так и снижения.

Если управляющий фондом считает неприемлемым использовать предлагаемые методы оценки, допустимо производить оценку инвестиции в незарегистрированные акции компаний, находящихся на стадии расширения, согласно предлагаемым рекомендациям, но без учета дополнительных коэффициентов дисконтирования при отсутствии продолжительной истории регистрации прибыли.

3. Инвестиции в зарегистрированные акции. К ним относятся инвестиции в акции компаний, выход из которых гарантировано осуществляется путем биржевой продажи или акции, которые регулярно обмениваются участниками рынка.

Инвестиции в зарегистрированные акции должны оцениваться на основании их фиксируемой среднерыночной цены. Использование среднерыночной цены рекомендуется для того, чтобы продемонстрировать долгосрочный характер инвестиций и соответствие с общепринятыми принципами бухгалтерского учета для оценки инвестиций в фиксированные активы. Любые юридические или практические ограни-

чения рыночного обращения акций должны приниматься в расчет путем применения соответствующего понижающего дисконта.

Не рекомендуется использовать дисконтирующие коэффициенты в отношении зарегистрированных акций, рынок которых незначителен, если есть основания считать, что произведенная инвестиция будет возвращена инвесторам фонда в денежной форме. Однако, если управляющие фондом продолжают принимать активное уча-

стие в управлении такой инвестицией и предпочитают отложить ее возврат в денежной форме, их вознаграждение зависит от оценки стоимости инвестиции в зарегистрированные акции, необходимо применять соответствующую ставку дисконта, если рынок таких акций существенно меньше, чем доля фонда.

Также предполагается, что инвестиции венчурных фондов рассчитаны на длительный срок, что на момент инвестирования имеется детальный бизнес-

план и существует достаточно четкая стратегия выхода из проинвестированной компании.

Литература

1. Валинурова Л. С., Казакова О. Б. Инвестирование : учебник для вузов / Л. С. Валинурова, О. Б. Казакова. – М. : Волтерс Клувер, 2010.

2. <http://www.economy.gov.ru/>

3. <http://www.rvca.ru>

Инвестиционные аспекты интеграции Республики Таджикистан в мировую экономику

Асламов Абдурафи Ильесович, к.э.н., докторант кафедры мировой экономики РЭУ им. Г.В.Плеханова, ilyosovich@mail.ru

Статья посвящена вопросу участия Таджикистана в системе международного движения капитала. В ней рассматриваются тенденции притока иностранных инвестиций в экономику страны, и оценивается степень ее интегрированности в систему международного движения капитала. Анализируется место страны в системе международного движения капитала. Детально рассматриваются вопросы привлечения прямых иностранных инвестиций, географическая и отраслевая структура иностранных инвестиций, их роль в интеграции страны в мировое хозяйство. Особое внимание уделяется вопросам обеспечения благоприятного инвестиционного климата в условиях глобальной конкуренции за привлечение иностранного капитала. В статье отмечено, что важным условием обеспечения стабильного экономического роста и укрепления потенциала народного хозяйства страны является повышение инвестиционной привлекательности и эффективное использование иностранных инвестиций.

Ключевые слова: инвестиции, иностранные инвестиции, глобализация, интеграция, международное движение капитала, прямые иностранные инвестиции, совместные предприятия, инвестиционный климат, Вашингтонская конвенция, многостороннее агентство по гарантиям инвестиций».

Использование иностранных инвестиций, обусловленное системой участия страны в международном разделении труда, а также объективным процессом интернационализации – один из главных факторов и направлений интегрирования страны в мировое хозяйство.

В современном глобализирующемся мире ни одна страна не может игнорировать преимущества участия страны в международном движении капитала и использования иностранных инвестиций.

Это справедливо и для Таджикистана, для которого острота вопроса больше чем для других стран на постсоветском пространстве в силу ряда обстоятельств. Острая нехватка финансовых ресурсов в стране предопределяют сегодняшнюю роль Республики Таджикистан (РТ) в международном движении капитала как нетто-импортера.

Роль и значение иностранных инвестиций в развитии экономики Таджикистана является еще существенным, поскольку в общем объеме инвестиций в основной капитал доля иностранных инвестиций составил 27% в 2011г. и 40% в 2010г.

Можно утверждать, что иностранные инвестиции являются определяющим элементом в формировании инвестиционного потенциала страны. Это можно интерпретировать по-разному. С одной стороны они показывает вовлеченность страны в систему международного движения капитала, но с другой стороны показывает сильную зависимость страны от внешних финансовых ресурсов. Подтверждением вышесказанного может служить тот факт, что в 2007 г. доля иностранных инвестиций в структуре инвестиций страны составили 73 %, что показывает еще и низкий инвестиционный потенциал национальной экономики. Следует отметить что, повышения роли иностранных инвесторов в экономике страны связано не с проблемами текущего потребления, а созданием прочной базы экономики РТ реализации и ее гидроэнергетических проектов выходы страны, из транспортного тупика, что способствует увеличению предпринимательского и экономического потенциала страны.

Самостоятельное участие Таджикистана в системе международного движения капитала началось с 1992г.

Иностранный капитал привлекается в страну как в предпринимательской (в форме прямых и портфельных инвестиций) так и в ссудной форме.

По данным Всемирного банка приток прямых иностранных инвестиций в 1992г. в экономику страны составил 9млн. долларов США.

Основной формой привлечения иностранных инвестиций было создание совместных предприятий т.е прямых инвестиций. В 1992 году количество совместных предприятий составило 181.

В 1993г. приток ПИИ также составил 9 млн. долларов США.

По состоянию на 1997г. объем накопленных иностранных инвестиций составил 93493,5 млн. долларов США, в котором 99,04% составляли прямые инвестиции.

Однако анализ тенденций притока инвестиций показывает что, начиная с 2000г. в структуре иностранных инвестиций увеличивается доля прочих и соответственно падение роли прямых.

Необходимо отметить, что удельный вес ПИИ в общем объеме накопленных иностранных инвестиций в последние годы снизился. В 2001г. доля ПИИ составляли 67,9 %, а в 2011г. -58,4%.

Из общего объема инвестиций поступивших в 2011г. в размере -325518,5тыс.долларов США доля прочих инвестиций составила -50,3%.

Следовательно, увеличились объемы прочих инвестиций, которые, несомненно, формируют внешний долг страны. По данным за 2011г. в общем объеме накопленных иностранных инвестиций доля прочих инвестиций составила -41,5%.

Это свидетельствует об ухудшении условий инвестиционного сотрудничества страны и увеличения внешнего ее долга

Это несомненно вынужденная мера, поскольку приток иностранного капитала в республику Таджикистан пока не отвечает реальным потребностям страны и не отражает ее потенциальные возможности в системе международного движения капитала и страна вынуждена прибегать к заемным средствам.

Несомненно, участие страны в системе финансово-кредитных отношений и ее участие в системе внешнего финансирования является фактором углубления участия страны в системе международного экономических связей, усиления открытости национальной экономики. Привлечение кредитов, в том числе от международных финансовых институтов, позволяют решать финансовые проблемы страны, но при этом не следует забывать, что они формируют внешний долг страны. Это означает, что задача внешнеэкономической политики в этом направлении заключается

в том, чтобы внешний долг не превратился в серьезную проблему, в тормоз экономического развития.

Как мы отметили, в структуре привлекаемых иностранных инвестиций основное место занимают государственные заемные средства и прямые инвестиции.

Наиболее эффективной формой привлечения капитала являются прямые инвестиции. Это обусловлено тем, что они имеют ряд преимуществ по сравнению с другими формами привлечения капитала. Основные из них заключаются в том, что они, будучи не заемными средствами, не формируют внешний долг, но и расширяют возможности выхода таджикской продукции на внешний рынок, а также способствуют к доступу к передовым технологиям.

Прямые иностранные инвестиции (ПИИ) играют важнейшую роль в усилении процессов интернационализации и интеграции в рамках мирового хозяйства. В современных условиях они превратились в важнейший фактор глобализации мировой экономики.

Как справедливо отмечает Ю.В. Шишков "При всем разнообразии внешнеэкономических связей сложившихся к началу 21в. основу их образуют торговля товарами и услугами опосредующая международное разделение труда. Все другие связи как правило либо обуславливают международный обмен либо обусловлены им". Однако 'с точки зрения перспектив мирохозяйственного развития подтягивания менее развитых регионов к технически и экономически ведущему ядру мирового хозяйства, первостепенное значение имеют долгосрочные иностранные инвестиции в сферу производства"¹.

В последние годы роль ПИИ в мировой экономике существенно вырос. За период с 1990 г. по 2012гг. совокупный объем накопленных прямых инвестиций вырос с 2078267 млн.долларов до 22812680 млн.долларов США, т.е. увели-

чился в 9,4раза².

В то же время за указанный период мировой экспорт товаров и услуг вырос в 5,1, а мировой ВВП лишь в 3,2 раза.³ Это является яркой иллюстрацией роста роли и значения ПИИ в системе мировой экономике.

По сути прямые иностранные инвестиции превратились в главный фактор усиления целостности и интегрированности мирового хозяйства.

В период с 1990 по 2012г. доля накопленных ПИИ в валовом внутреннем продукте в мире в целом вырос с 9.3% до 31.9%⁴.

Известно, что одним из главных индикаторов интегрированности отдельных стран в мировое хозяйственные связи и в глобальную инвестиционную систему является отношение притока ПИИ по отношению ВВП. Она в свою очередь характеризует роль ПИИ в производстве ВВП страны. В 2012г. отношение притока ПИИ к ВВП страны составило 3,82% против 0,45% в 1992г. и против 2.74 в 2000г.

Что касается доли накопленных ПИИ по отношению к ВВП республики, то в 2012г. она составила 16,89%, по сравнению с 31,98% среднемировых.

Удельный вес страны в мировых потоках ПИИ за 2012г. составил 0,021 %

Анализ участия Таджикистана в системе международного движения капитала несмотря на то что она является неинициативом иностранного капитала свидетельствует о высокой степени интегрированности страны.

О тенденциях притока иностранных инвестиций в экономику РТ можно судить на основе анализа динамики изменений в движении иностранного капитала.

В целом объемы иностранных инвестиций за период с 1997г. по 2012г. увеличились в 28,2 раза.

Зарубежные страны осуществляют прямые капитальные вложения путем создания совместных предприятий (СП)

или предприятий с полной ответственностью иностранных инвесторов.

Процесс создания предприятий с иностранными инвестициями как мы отметили выше начался в 1991г.

Несмотря на отсутствие должной законодательной базы в 1991г. в стране было зарегистрировано 46 совместных предприятий⁵. Это были предприятия с участием капитала из США, Южной Кореи, Китая и других стран. Официальный объем прямых иностранных инвестиций в 1991г. составил 42млн. долларов США. В последующие годы число СП постепенно росло и в 1992г. было зарегистрировано 181 предприятие с иностранным капиталом. Пик создания СП приходится на 1996г. когда их количество достигло 283, а потом постепенно наблюдалась тенденция снижения их количества до 105 уже в 2001г⁶. В 2011г. количество действующих СП в Таджикистане составило 157.

Уменьшение числа СП было обусловлено прежде всего более рациональным и эффективным подходом к их регулированию и в частности перерегистрацией. Последняя была вызвана тем что многие из них реально не функционировали и им было отказано в перерегистрации.

СП играют существенную роль в реальной интеграции Таджикистана в мировую экономику и в решении социально-экономических проблем страны.

Постепенно росла роль СП во внешней торговле страны. По данным Госкомстата РТ уже в 2001г. объем внешней торговли совместных предприятий находящиеся на территории республики составил 142522.6тыс. долларов, в том числе 73559.8тыс. долларов США по экспорту и 68962.8тыс. долларов по импорту. Другими словами, в 2001г. доля совместных предприятий во внешнеторговом обороте страны составила 10,6%, в том чис-

ле по экспорту-11,2 и по импорту - 10,03%.

Анализ тенденций развития внешней торговли позволяет констатировать, что за последние годы доля СП в нем постепенно снижалась. В 2011г. доля СП во внешней торговле страны составила всего -4,55%⁷, в том числе в экспорте -8,6 и в импорте 2,96%. Другими словами вклад СП в товарооборот страны уменьшился за сравнимый период в 2,32 раза, в том числе падение объемов по экспорту составило 1,3, а в импорте в 3,38раза⁸.

Оценку тенденций развития участия страны в привлечении иностранных инвестиций можно определить и по видам и направлениям их вложений.

Отраслевая структура ПИИ в РТ за последние годы (2011г.) свидетельствует, что ведущее место в нем занимают отрасли производства и распределения электроэнергии (32,21%), строительства жилья (13,68%), добыча и переработка драгоценных металлов (9,6%) и связи (8,6%)⁹.

В 2001г. распределение ПИИ по отраслям экономики РТ отличалось вложениями инвестиций, прежде всего в отрасли текстильного производства (40%), добычу и переработку драгоценных металлов (34%), в строительную отрасль (11%) и в пищевую промышленность (5%)¹⁰.

Анализ этих данных позволяет констатировать изменение в отраслевом распределении прямых инвестиций за указанный период, прежде всего за счет увеличения доли производства электроэнергии и связи. Несомненно, указанные отрасли показывают, что именно в этих отраслях страна обладает сравнительными преимуществами.

Что касается прочих инвестиций, то среди них основное место занимают финансовое посредничество – 62,9% вложений от общего их накопленного объема, добыча драгоценных металлов и руд редких металлов -9,6% и строительство

автострад-3,3%.

В структуре инвестиций по странам-партнерам тоже произошли существенные изменения за последние годы.

В 2001г. наибольшие инвестиции обеспечивали Великобритания -39.2% от общего объема США -13.9%, Республика Корея -13.2, Италия -9.7 и Люксембург -7.9%¹¹.

В общем объеме ПИИ доля стран дальнего зарубежья составляла 99.5%, а доля стран СНГ в общем объеме инвестиций была незначительная. Среди них основное место занимала Россия -0.4% от общего объема¹².

По данным за 2011г. доля стран СНГ в общем объеме накопленных прямых инвестиций увеличилась до 48,6%, прежде всего за счет увеличения доли России до 45,56 и Казахстана 2,9%.

Ведущее место в общем объеме ПИИ среди основных инвесторов экономики РТ занимают Иран (15,7%), Кипр (12,3%), Китай (3,9%), Италия (3,1%) и Великобритания (7,7%)¹³.

Среди вложений в форме прочих инвестиций на долю Китая приходится 48,1%, Филиппины—19,0%, России 4,5% и Саудовской Аравии - 4,2% в форме прочих инвестиций.

По данным Всемирного банка приток прямых иностранных инвестиций на душу населения в РТ в 2011г. составил 125 долларов США, по сравнению с 2 долларов США в 1992 и 3 доллара в 1993г¹⁴.

Главная причина столь низкого уровня притока иностранных инвестиций, особенно, в первые годы приобретения независимости в РТ кроется в неблагоприятном инвестиционном климате.

Такое положение страны делает особенно важным для нее соблюдение ряда политических экономических организационных и других условий, которые если не делают страну очень привлекательной, то хотя бы снижают уровень рискованности вложения в глазах инвесто-

ров.

Как показывает мировая практика, иностранный капитал устремляется в страны с благоприятным инвестиционным климатом и устойчивым политическим режимом. Благоприятный инвестиционный климат подразумевает наличие благоприятной деловой среды, правовую защищенность собственности, стабильную законодательную базу и конкурентоспособную налоговую систему.

Первые годы независимости с экономической и политической нестабильностью сформировали неблагоприятный инвестиционный климат в страны. Установление мира на таджикской земле после подписания соглашения о мире в 1997г. сняла политический барьер на пути эффективного участия страны в системе международного движения капитала.

Другим немаловажным фактором низкого уровня инвестиционной привлекательности является низкий уровень экономического развития страны.

Известно, что Таджикистан одна из беднейших стран на постсоветском пространстве. По данным Всемирного банка страна отнесена к группе стран с низким уровнем дохода. По величине ВВП на душу населения она занимает 143 место¹⁵.

Естественно она ограничивает покупательную способность населения емкость внутреннего рынка и не может не сдерживать приток иностранных инвестиций в страну.

Важное влияние на инвестиционный климат оказывает государственная политика в области инвестиций, активное вкладывание государством инвестиций в народное хозяйство и ее участие в системе международных договоров, четкость исполнения международных обязательств.

Один из главных показателей инвестиционной привлекательности – стабильная законодательная база. Благоприятная правовая среда, т.е. полная правовая защита иностранных инвестиций со стороны государства

и благоприятный инвестиционный режим, обеспечивающий максимально эффективную защиту интересов инвестора и возможность репатриации полученных прибылей. В 1992г. был принят закон “Об иностранных инвестициях” который, составлял базу правовую регулирования иностранных инвестиций.

В последующие годы были внесены несколько изменений и дополнению в указанный закон, а в 2007г. был принят новый закон об инвестициях. Принятый новый Закон Республики Таджикистан «Об инвестициях» от 12 мая 2007 года занимает важное место в улучшение инвестиционного потенциала страны и ее качественной структуры.

В целях активизации притока иностранных инвестиций, повышения эффективности их использования законом устанавливаются инвестиционные льготы по налогообложению и таможенные льготы.

Законодательством РТ гарантируются правовая защита инвестора к инвестиционной деятельности. В случае внесения изменений и дополнений в инвестиционное законодательство Республики Таджикистан, инвесторы в течение пяти лет с даты официальной публикации таких изменений или дополнений имеют право выбора наиболее благоприятных для них условий. Данный режим не распространяется в отношении изменений и дополнений, вносимых в Конституцию Республики Таджикистан и в законодательство Республики Таджикистан, связанных с вопросами национальной безопасности, здравоохранения, защиты окружающей среды, нравственности и этики.

В случае прекращения инвестиционной деятельности, не по вине инвестора, инвестор имеет право на возмещение причитающихся ему инвестиций и полученных в связи с ними доходов в денежной или товарной форме по реальной стоимости на момент прекращения инвестиционной деятельности.

Инвестиционный климат

признается более благоприятным, если национальное правовое обеспечение инвестиционной деятельности иностранцев соответствует общепризнанным международным правовым нормам. Данное условие считается выполненным, если национальное законодательство имеет ряд положений:

-гарантии свободного перевода прибылей и вывоза собственной продукции инвестором,

-конкурентное равноправие отечественного и иностранных субъектов хозяйственной деятельности,

-возможность справедливого судебного разбирательства,

-исключение национализации конфискации и других насильственных дел.

Законодательство Таджикистана в данной области полностью соответствует вышеперечисленным критериям.

Таджикистан участвует в системе международных соглашений в области защиты инвестиций. В 1994г. им подписана Вашингтонская конвенция 1965г. “О порядке разрешения инвестиционных споров между государствами и лицами”.

Также в рамках Вашингтонской конвенции учрежден Международный центр по урегулированию инвестиционных споров (МЦУИС) и Сеульская конвенция «Об учреждении многостороннего агентства по гарантиям инвестиции» (МИГА), которые обеспечивают страхования иностранных инвестиций. Данные организации являются частью группы Всемирного Банка. Целью МИГА – является поощрения вложения инвестиций в развивающиеся страны путем предоставления частным инвесторам дополнительных гарантий, а также содействие в улучшении инвестиционного климата.

Среди принятых государством мер по улучшению инвестиционного климата страны, особое место занимают принятие Законов РТ «О свободных экономических зонах», Стратегия сокращения бедности РТ на

2007-2009 годы и создание Консультативного Совета по улучшению инвестиционного климата при Президенте РТ, Национальная стратегия развития РТ до 2015.

В современных условиях свободные экономические зоны являются одним из основных элементов национальной инвестиционной политики.

Следует отметить, что принятие мер по созданию свободных экономических зон стало важным механизмом в контексте улучшения инвестиционного климата. Законодательную базу развития свободных экономических зон составил закон “О свободных экономических зонах”, который был принят в 2004г.

В 2011г. был принят новый закон “О свободных экономических зонах”, принятие которого были обусловлены устранением недостатков, которые были допущены в законе и приданием новых импульсов по активизации предпринимательской деятельности в создаваемых зонах.

Несмотря на все сложности трансформационного периода и соответственно инвестиционные проблемы Таджикистан постепенно стремится обеспечить благоприятный инвестиционный климат.

В современных условиях участие страны в системе международного инвестиционного взаимодействия показывает высокую степень интегрированности страны в систему международного движения капитала. Однако повышение эффективности взаимодействия страны в инвестиционной сфере зависит от ряда факторов.

Прежде всего, в экономике РТ существует проблема формирования достаточных сбережений и их трансформации в инвестиции. Нарастание сбережений зависит от реализации эффективной экономической, - монетарной, денежно-кредитной, внешнеэкономической политики, повышения эффективности народного хозяйства, а решение проблем трансформации

ресурсов в инвестиции зависят от укрепления экономического потенциала страны и адекватного развития финансового рынка страны, в том числе повышения конкурентоспособности главного посредника трансформации сбережений в инвестиции – банковского сектора.

В классификации страновых рисков Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР), на которую ориентируются кредиторы и инвесторы по всему миру страны СНГ находятся на самих низких уровнях рейтинга (по состоянию на 2010г.). Из предусмотренных экспертами ОЭСР 8 ступеней страновых рисков (0 – нет риска 7 – практически неприемлемые для стран кредиторов и инвесторов риски) пять государств СНГ – Молдавия, Белоруссия, Украина, Кыргызстан и Таджикистан находятся на нижнем седьмом уровне.

Другой показатель – индекс коррупции в стране. Таджикистан входит в число стран, где коррупция развита и занимает одно из последних мест. В индексе восприятия коррупции (ИВК) – 2013 Таджикистан набрал 22 балла и занял 154 место из 177 возможных в ежегодном рейтинге Transparency International¹⁶.

ИВК измеряет уровень восприятия коррупции в государственном секторе той или иной страны и является составным индексом, основанным на опросе, проведенном среди экспертов и в деловых кругах. ИВК за 2010 год ранжирует 177 стран мира по шкале от 0 до 100 баллов, причем ноль обозначает самый высокий уровень восприятия коррупции, а 100 – наименьший, или чистый от коррупции.

Одним из индикаторов инвестиционного климата в стране является оценка состояния деловой среды страны, которая проводится с 2004г. исследовательской группой при МФК и отражается в результатах исследования “ведение бизнеса”.

Как показывают исследования ведения бизнеса в 2013г.

Таджикистан занимает 143 место среди 189 рассмотренных стран.

Следует отметить, что в 2011г. страна занимала в этом рейтинге 149 место, что свидетельствует о заметных положительных тенденциях в улучшении деловой среды и соответственно инвестиционной привлекательности.

Одним из факторов, негативно влияющих на интерес иностранных инвесторов к Таджикистану является нестабильность на афганской земле.

От решения указанных проблем зависит и качество участия страны в системе международного движения капитала, эффективность ее интеграции в систему мировой экономики. Следовательно, важным условием обеспечения стабильного экономического роста и укрепления потенциала народного хозяйства страны является повышение инвестиционной привлекательности и эффективное использование иностранных инвестиций.

Анализ состояния и факторов, воздействующих на инвестиционный комплекс страны свидетельствует о формировании позитивных тенденций в инвестиционной сфере, прежде всего за счет внешних финансовых ресурсов.

Литература

1. Мировая экономика: нарастающий процесс глобализации // Мир на рубеже тысячелетий (прогноз развития мировой экономики до 2015). - м.: издательский дом “новый век” с. 161

2. <http://unctadstat.unctad.org/TableViewer/tableView.aspx?ReportId=89>

3. Статистический ежегодник. Внешнеэкономическая деятельность Республики Таджикистан 2012. Душанбе- 2012г. - 577с.

4. Статистический ежегодник. Внешнеэкономическая деятельность Республики Таджикистан. - Душанбе. 2002.

5. www.worldbank.org/indicator

6. Статистический ежегодник. Внешнеэкономическая деятельность Республики Таджикистан 2010.- Душанбе 2010г.- 576с.

7. www.transparency.com

Ссылки:

¹ Мировая экономика: нарастающий процесс глобализации// Мир на рубеже тысячелетий (прогноз развития мировой экономики до 2015).- м.: издательский дом "новый век" с 161,170

² <http://unctadstat.unctad.org/TableViewer/tableView.aspx?ReportId=89>

³ Рассчитано по данным Unctad statistical handbook за соответствующие годы.

⁴ Рассчитано автором по данным Unctad statistical handbook

⁵ Тоҷикистон : 15 – соли истиқлолияти давлати. Мачмуаи оморӣ. Душанбе – 2006. С- 320

⁶ Рассчитано по данным: Статистический ежегодник. Внешнеэкономическая деятельность Республики Таджикистан 2002.- Душанбе 2002г.

⁷ : рассчитано по данным: Статистический ежегодник. Внешнеэкономическая деятельность Республики Таджикистан 2012. Душанбе- 2012г. 577с.

⁸ Рассчитано по данным 6 и 7.

⁹ Там же

¹⁰ Статистический ежегодник. Внешнеэкономическая деятельность Республики Таджикистан.- Душанбе. 2002.

¹¹ Там же

¹² Там же

¹³ Рассчитано по данным: Статистический ежегодник. Внешнеэкономическая деятельность Республики Таджикистан 2010.- Душанбе 2010

¹⁴ Там же

¹⁵ www.worldbank.org/indicator

¹⁶ www.transparency.com

Венчурные инвестиции как источник научно-технического обновления российских предприятий

Гладышева Елена Александровна
аспирант кафедры «Инновационной экономики»
Башкирской государственной академии государственной службы и управления при Президенте Республики Башкортостан
E-mail: gladyshevaea@mail.ru

В статье рассматривается механизм привлечения венчурных инвестиций в научно-техническое обновление предприятия.

Организационно-методические проблемы привлечения венчурных инвестиций (пониженная конкурентоспособность, низкие значения рентабельности и ликвидности) объясняются недостатками механизмов принятия стратегических решений по развитию потенциала предприятия на основе модернизации производства (снижение рентабельности может быть вызвано синхронным проведением нескольких «ресурсоемких» мероприятий научно-технического обновления).

Сущность разработанного автором механизма аккумуляции ресурсов состоит в свободной трансформации ресурсов в объекты венчурного инвестирования при активной информационной поддержке со стороны участников рынка и правовой поддержке со стороны государства. Ее принципиальным отличием от существующих является включение мотивов и рисков как базовых факторов желания менеджмента предприятия повысить финансовые результаты за счет мероприятий научно-технического обновления. В целом, предлагаемый автором подход основан на системном представлении и координации процессов ресурсного обеспечения и мониторинга рисков венчурных проектов.

Ключевые слова: инновации, научно-техническое обновление, механизм аккумуляции ресурсов, венчурные инвестиции, факторы, воздействующие на инновационные процессы

Одним из значимых в последнее время факторов роста доходов российских предприятий является научно-техническое обновление, которое заключается в замене или пополнении основных составляющих производства путем внедрения результатов научно-технического прогресса во все сферы экономики предприятия (внедрение инноваций). Способы осуществления научно-технического обновления подразделяются на экстенсивные и интенсивные. Для первого способа характерно увеличение количества факторов производства, для второго – улучшение применяемых технологий или внедрение новых.

С точки зрения развития экономики страны интенсивные способы предпочтительнее, поскольку происходит улучшение производственной базы в качественном аспекте. Обновление не является единовременным изменением в структуре капитала или в производстве. Данный процесс увязан со спецификой предприятия, базируется на четком построении целей и приоритетов. Предприятиям экономически целесообразно техническое перевооружение и реконструкция имеющихся производственных фондов, поскольку капитальные и, как правило, крупномасштабные инвестиции целесообразны для перспективных и инновационных продуктов.

Техническое перевооружение представляет собой замену техники и технологии производства – то есть интенсивное ускорение. Расширение – экстенсивный фактор, подразумевающий расширение производственной площади. Реконструкция представляет собой обновление парка оборудования.

Учитывая это, техническое перевооружение и реконструкция представляют собой интенсивные факторы, их влияние на себестоимость производимой продукции будет более значительным. Рыночная экономика инициирует изменение масштабов и переориентацию направлений деятельности государственного сектора науки. В Российской Федерации поддержка проведения фундаментальных исследований надолго останется прерогативной, что адекватным образом и учтено в политике Правительства РФ по поддержке инновационной деятельности. В частности, в ней предусмотрено:

1) рост бюджетного финансирования расходов до уровня, характерного для стран ОЭСР;

2) повышение эффективности средств, выделенных на проведение исследовательских работ и высшее профессиональное образование, что предусматривает расходов на прикладные исследования. Такое финансирование предполагается осуществлять на конкурсной основе и привлекать частный капитал.

3) дальнейшая финансовая поддержка малого и среднего предпринимательства, подготовки управленческих кадров для организаций народного хозяйства, деятельности государственных организаций поддержки малого и среднего предпринимательства в научно-технической сфере.

4) поддержка регионов, активно содействующих инновационному сектору экономики [8, с. 37]. Количественные параметры государственной поддержки инновационной деятельности представлены на рис. 1.

В планах поддержки инновационной деятельности российских предприятий Правительство РФ придерживается принципов:

- признания приоритетности инновационной деятельности в целях повышения технологического развития общественного производства, конкурентоспособности, качества жизни населения и национальной безопасности;

- обеспечения соблюдения законов рыночной экономики в инновационной сфере;

- концентрации ресурсов на инновациях, способных обеспечить структурные сдвиги в экономике.

Если рассматривать практический опыт осуществления поддержки инновационной деятельности, то можно сделать ряд основных выводов:

- инновационная экономика актуализируется на внедрении инноваций в производство. Внедрение зарубежного опыта осуществления венчурных инвестиций в научно-техническое обновление проблемно в силу того, что в РФ созданные инновации часто не могут продаваться как товары;

- исследование содержания научно-технического обновления, этапов данного процесса и объемов и направлений венчурных инвестиций в РФ позволяет прийти к выводу о необходимости формирования организационно-экономического механизма поддержки предприятий, ориентированных на научно-техническую модернизацию производства. Создание инфраструктуры, поддерживающей инновационные процессы, венчурную деятельность потенциально создаст благоприятные условия организации бизнеса в научно-технической сфере.

На наш взгляд, усилению инновационной поддержки производства будет способствовать создание организационно-экономического механизма, реализованного как последовательность действий по модернизации предприятия и учитывающего воздействие внешних факторов как со стороны рынка, так и со стороны государства (см. рис.2).

Формированию организационно-экономического меха-

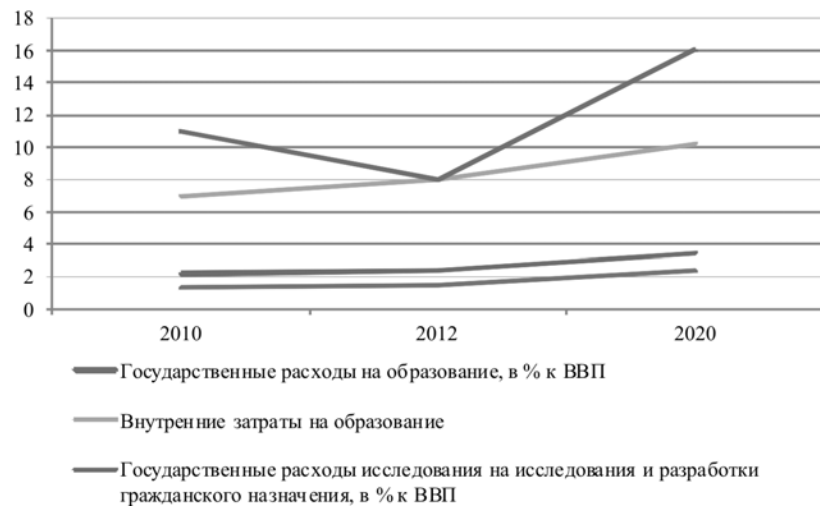


Рис. 1. Параметры реализации Стратегии [8]

низма предшествует анализ экономических методов и организационно-правовых форм инвестиционного обеспечения научно-технического обновления предприятия (см. табл. 1).

На первом этапе определяются уровни регулирования и воздействия на венчурные инвестиции в научно-техническое обновление предприятия; уточняются регуляторы процесса (методы, инструменты, организационные структуры) и приоритеты развития технологий на предприятии.

Затем определяются качественные и количественные результаты инвестирования в научно-техническое обновление предприятия: рост показателей эффективности, повышение конкурентоспособности, увеличение инвестиционной привлекательности.

На заключительном этапе организационно-экономического механизма становится возможным оценить эффективность инвестиционного портфеля предприятия с учетом его влияния на интенсивность научно-технического обновления предприятия.

Организационно-методические проблемы привлечения венчурных инвестиций (пониженная конкурентоспособность, низкие значения рентабельности и ликвидности) объясняются неэффективными

стратегическими решениями о модернизации производства предприятия. Так, например, снижение рентабельности зачастую является следствием отсутствия контроля венчурных инвестиций в научно-техническое обновление, синхронное проведение нескольких «ресурсоемких» мероприятий научно-технического обновления.

Учитывая, что существующие подходы, в том числе и в Стратегии, реализуемой Правительством РФ, по поддержке инновационной деятельности, не обеспечивают адекватного затратам роста деловой активности, особую роль приобретает создание новых схем инвестирования в научно-техническое обновление. Следовательно, внедрение предложенных рекомендаций позволит создать условия для активизации научно-технического обновления российских предприятий в части координации процессов ресурсного обеспечения и мониторинга рисков венчурных проектов.

Литература

1. Алехин Н.М. Венчурное инвестирование как институт инновационного развития / Н.М. Алехин // Инновация. 2009, № 6 (128). - с.49-52
2. Анисимов А. Организационно-функциональный механизм управления денежными

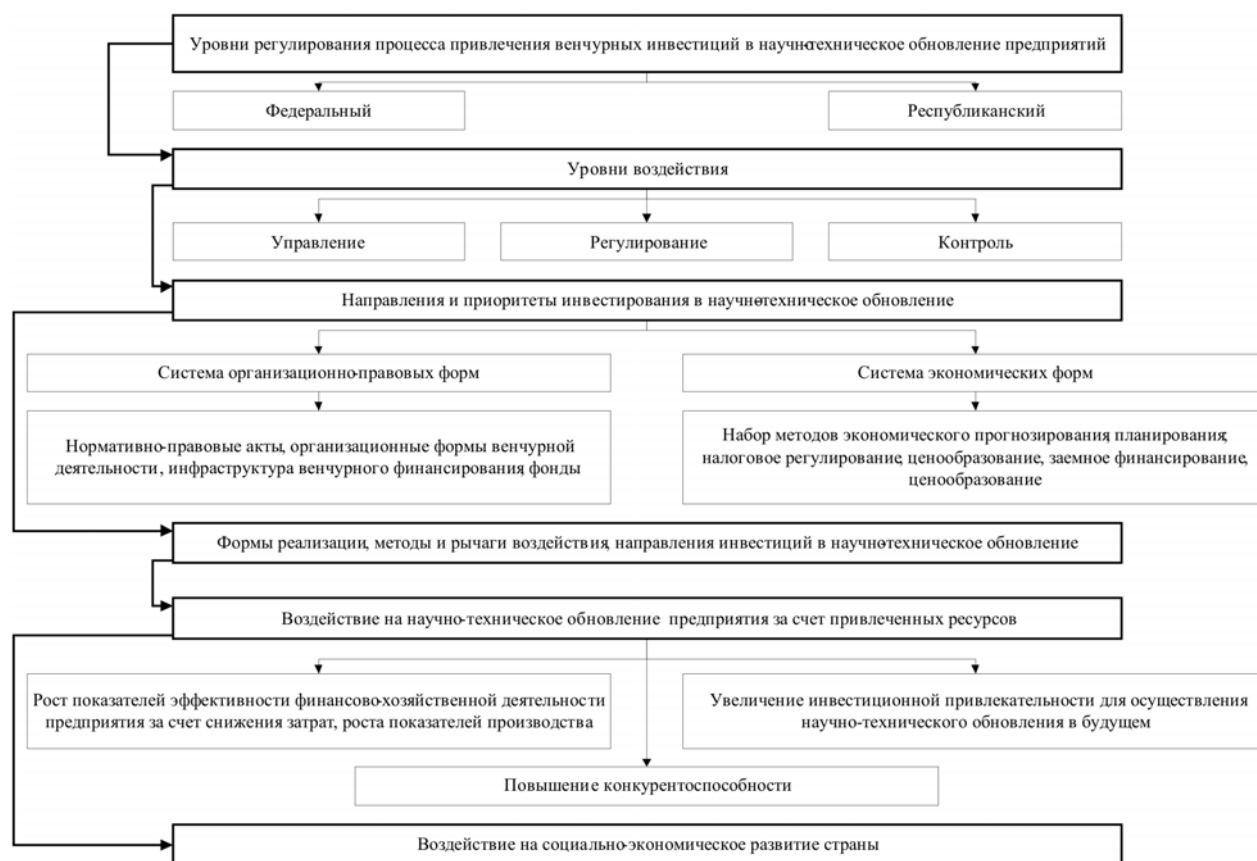


Рис.2. Организационно-экономический механизм привлечения венчурных инвестиций в научно-техническое обновление предприятия

Таблица 1
Экономические методы научно-технического обновления предприятия

Стадии реализации венчурного проекта на предприятиях	Функции управления предприятием	Экономические методы
Посевная и стартап	Формирование производственной структуры	Формирование программы научно-технического обновления предприятия в целом и основных производственных фондов в частности
Посевная и стартап	Формирование инфраструктуры	Формирование венчурных фондов
Расширение Выход	Диверсификация рисков	Привлечение партнеров
Расширение Выход	Формирование эффективных отношений с партнерами	Управление ресурсами на этапах научно-технического обновления
Посевная и стартап Расширение Выход	Инвестиции	Управление финансовыми ресурсами Оптимизация распределения ресурсов
Посевная и стартап	Управление научным сопровождением	Лицензирование и патентование

потоками – М.: ИНФРА-М, 2012. – 328 с.

3. Бармута, К.А. Формирование национальной системы

венчурного инвестирования / К.А. Бармута. (Экономика и управление) // Экономические науки. - 2009. - №3. - С. 168-172

4. Введение в венчурный бизнес. СПб.: «РАВИ: Российская ассоциация венчурного инвестирования», 2003. -356с.

5. Вызовы 2020. Взгляд российского бизнеса. М.: Министерство экономического развития России, 2008. - 34с.

6. Индекс глобальной конкурентоспособности – информация об исследовании // <http://gtmarket.ru/ratings/global-competitiveness-index/info>.

7. Инновационная активность крупного бизнеса в России: механизмы, барьеры, перспективы. Исследование Российской экономической школы, PricewaterhouseCoopers в России и Центра технологий и инноваций // Российский журнал менеджмента, 2010, №8. -С.81–112.

8. Обзор рынка. Прямые и венчурные инвестиции в России. 2012 год М.: Российская ассоциация венчурных инвесторов, 2013-35с.

Совершенствование ценообразования на оптовом рынке электрической энергии (мощности)

Дудкин Игорь Николаевич, аспирант кафедры экономики и менеджмента в энергетике, Санкт-Петербургского государственного политехнического университета. igor@energoconsultant.ru

В статье проведен анализ действующей концепции ценообразования на оптовом рынке электрической энергии (мощности) на современном этапе. Определен перечень составляющих стоимости электрической энергии, мощности и услуг, которые используются для расчета окончательной стоимости электрической энергии для конечных потребителей. На основании статистического анализа раскрыты основные причины негативного влияния маржинального ценообразования в электроэнергетике на рынок электроэнергии в целом. Приведены примеры несоответствия в алгоритме ценообразования, которые приводят к дискриминации электростанции с комбинированным производством электроэнергии и тепла. Выявлены причины роста цен на электрическую энергию для промышленных предприятий и в целом для конечных потребителей. Отмечено, что в существующую концепцию ценообразования на оптовом рынке электрической энергии (мощности), должны быть внесены изменения, которые приведут к снижению цен и повысят справедливую конкурентоспособность.

Ключевые слова: электрическая энергия, мощность, ценообразование, конкурентный отбор мощности, рынок на сутки вперед, инвестиционная составляющая.

В настоящее время анализу ценообразования в отечественной электроэнергетике посвящается много исследований, в которых указывается, что в приватизированной электроэнергетике в условиях свободной конкуренции имеется тенденция устойчивого роста цен на электрическую энергию. Удорожание энергоносителей приводит к негативным воздействиям на промышленные предприятия, снижая конкурентоспособность выпускаемой продукции и подавляя экономическое развитие промышленности в целом. Основными причинами роста цен в электроэнергетике являются удорожание топлива и несовершенство концепций ценообразования, которые не стимулируют производителей к снижению цен.

Цена на электрическую энергию на электроэнергетических рынках, для конечных потребителей, зависит от следующих составляющих: [1]

- стоимости электрической энергии на оптовом рынке,
- стоимости мощности на оптовом рынке,
- стоимости услуг по передаче (услуги ФСК),
- стоимости услуг инфраструктурных организаций (ОАО «Администратор Торговой Системы» и ОАО «Системный Оператор»),
- надбавки сбытовой компании за услуги поставки электрической энергии и мощности,
- стоимости услуг за транспортировку по распределительным электрическим сетям,
- ценовой категории, по которой будет рассчитываться стоимость электрической энергии и мощности для потребителей на розничном рынке [2].

Первые четыре из перечисленных составляющих стоимости формируются на федеральном уровне и подлежат обязательной оплате для любого покупателя оптового рынка. Последующие три составляющие являются региональными факторами, поэтому для субъектов розничного рынка цена формируется на основе всех семи составляющих.

Проведем концептуальный анализ ценообразования на оптовом рынке электрической энергии (мощности) - далее ОРЭ. На ОРЭ функционируют несколько секторов, различающихся условиями заключения сделок и сроками поставки [5].

Сектор регулируемых договоров (РД). Торговля электрической энергией (мощностью) производится по регулируемым ценам для льготной категории потребителей.

Рынок на сутки вперед (РСВ). Торговля электрической энергией производится по нерегулируемым ценам. Ценообразование – свободное и представляет собой конкурентный отбор ценовых заявок поставщиков и покупателей за сутки до реальной поставки электроэнергии с определением цен и объемов поставки на каждый час суток. На РСВ используется принцип маржинального ценообразования, т.е. цена определяется путем балансирования спроса и предложения (равновесная цена) и распространяется на всех участников рынка.

Балансирующий рынок (БР). Торговля электрической энергией (мощностью) производится по нерегулируемым ценам. Применя-

Таблица 1
Доли продажи электрической энергии и мощности по видам договоров на ОРЭ в 2012 году

Доли продажи электрической энергии						
Всего	РД	СД	РСВ	БР		
100%	20%	3%	74%	3%		
Доли поставки мощности						
Всего	РД (с учетом покупки в обеспечении)	СДМ	КОМ	ДПМ	Новые АЭС/ГЭС	«Вынужденная генерация»
100%	28%	4%	60%	6%	0,8%	1%

ется для балансирования системы в оперативном режиме.

Сектор свободных двусторонних договоров (СД). Ценообразование в секторе свободное, определяемое контрагентами по договору.

Сектор торговли мощностью. Торговля мощностью определяется механизмом поставки мощности. Платежи за мощность для потребителей формируются как сумма из нескольких составляющих, в том числе:

- цена мощности генерации, прошедшей конкурентный отбор мощности - далее КОМ,
- цена мощности АЭС и ГЭС,
- цена мощности «новой генерации»,
- цена мощности генерации, не прошедшей КОМ – «вынужденная генерация»,

Покупка (продажа) мощности по итогам КОМ производится по ценам, определенным итогами ежегодного КОМ, исходя из принципа наименьшей стоимости мощности для потребителя при условии обеспечения необходимого объема мощности.

Для АЭС и ГЭС к цене мощности, определенной по результатам КОМ, устанавливается надбавка, отражающая дополнительный объем средств, необходимых для реализации инвестиционной программы для АЭС и ГЭС.

В отношении новых или модернизируемых конденсационных и тепловых электростанций, цена мощности устанавливается договором о предостав-

лении мощности (ДПМ). ДПМ, по сути, является инвестиционным договором между генерирующей компанией и промышленным предприятием. В настоящее время стали также обязательными к подписанию ДПМ на возобновляемые источники энергии (ВИЭ), перечень которых определяется Правительством Российской Федерации.

Мощность «вынужденной генерации» поставляется по регулируемым ценам и не содержит инвестиционной составляющей.

В секторе торговли мощностью также возможно заключение регулируемых договоров поставки мощности (РД) и свободных краткосрочных договоров поставки мощности (СДМ).

Торговля мощностью по РД производится только для льготной категории потребителей, с учетом покупки в обеспечение готовности генерирующего оборудования к выработке электрической энергии установленного качества в количестве, необходимом для удовлетворения потребности в электрической энергии данного участника по регулируемым ценам. В свободных краткосрочных договорах (СДМ) цена мощности определяется по соглашению сторон – поставщика и покупателя.

Доли продажи электрической энергии и поставки мощности по видам договоров на ОРЭ в 2012 году представлены в табл. 1. [3]

Как видно из табл. 1, основные сделки, влияющие на цено-

образование, происходят в секторах РД, РСВ и секторе торговли мощностью КОМ. Суммарный объем сектора РД (продажа электроэнергии плюс поставка мощности) характеризует величину перекрестного субсидирования оптового рынка, и по оценкам разных авторов варьируется от 330 до 280 млрд. руб. в год [4,5].

Далее, начальным этапом реализации механизма продажи электрической энергии и мощности по свободным ценам является процедура отбора генерирующих станций, которые будут участвовать в торгах, т.е. процедура конкурентного отбора мощности (КОМ).

КОМ проводится один раз в конце календарного года. Каждая электростанция заявляет величину и стоимость мощности, и возможный объем выработки электрической энергии. Отбор производится по наименьшей заявленной стоимости мощности. Электростанции, прошедшие КОМ, имеют возможность в течение года подавать ценовые заявки на рынок электроэнергии РСВ. По сути право торговать электрической энергией получают станции, имеющие более низкие затраты на содержание самой станции (постоянная составляющая затрат), без учета затрат на топливо. Ценовые заявки на РСВ формируются по стоимости электрической энергии, т.е. с учетом топливной составляющей. Происходит некоторое несоответствие в алгоритме ценообразования. Право торговать электрической энергией не получают часть электростанций с комбинированной выработкой тепловой и электрической энергии, у которых более высокая стоимость мощности, но низкие удельные затраты на топливо.

Таким образом, на РСВ уменьшается количество предложений с дешевой электроэнергией. В то же время для получения максимальной выгоды при маргинальном ценообразовании концепцией не разрешается подавать ценовые за-

явки на РСВ с учетом самых высоких затрат на топливо.

О завышенной стоимости электроэнергии на РСВ указывает факт превышения стоимости электрической энергии на РСВ над стоимостью электрической энергии на БР (балансирующий рынок).

Объемы и ценовые параметры ОРЭ по покупке/продаже электрической энергии и мощности приведены в табл. 2, 3 [5,6].

Из табл. 2 видно, что индекс равновесных цен на РСВ превышает индекс равновесных цен БР в среднем на 4,9%. Это значит, что на РСВ электроэнергия продается по самой дорогой замыкающей стоимости пиковой нагрузки.

Следующая составляющая, которая влияет на цену электрической энергии на ОРЭ, плата за мощность. Стоимость мощности в среднем составляет 32% от стоимости электрической энергии на ОРЭ, из них более 7% платежи по инвестиционным договорам (см. табл. 2 и табл. 3).

Надбавки к стоимости мощности для АЭС, ГЭС и ДПМ являются инструментами, обеспечивающими гарантированный возврат инвестиций на строительство генерирующих объектов. Однако структура ДПМ такова, что промышленные предприятия напрямую или через энергосбытовые компании являются по сути соинвесторами строительства генерирующих объектов. При отсутствии правовых норм привлечения средств потребителей с закреплением за ними прав собственности все риски строительства новых генерирующих объектов (финансовые, технические, организационные и т.д.) переносятся на потребителей. При наличии перекрестного субсидирования риски возлагаются на крупных промышленных потребителей. Промышленные предприятия в этих условиях, оплачивая строительство генерирующих мощностей, не могут обеспечить их гарантированное развитие.

Таблица 2

Покупка/продажа электрической энергии на ОРЭ

Ценовые зоны	Суммарный объем покупки/продажи электроэнергии, млн. МВт*ч			Стоимость электроэнергии, млрд. руб.			Индекс равновесных цен, руб. /МВт*ч		
	2011 год	2012 год	Изм, %	2011 год	2012 год	Изм, %	2011 год	2012 год	Изм., %
Европейская зона – РСВ	655,3	639,8	-2,4	621,2	614,1	-1,1	989,14	1 001,18	1,22
Европейская зона – БР	48,3	47,1	-2,5	41,9	42,6	1,7	938,4	958,6	2,2
ОРЭ	1073,4	1083,5	0,9	861,5	902,0	4,8	901,41	937,32	3,98

Таблица 3

Покупка/продажа мощности на ОРЭ

* Тариф малой ГЭС «Ляскеля» ЗАО «Норд Гидро» в Карелии

Ценовые зоны	Суммарный объем покупки мощности, тыс. МВт	Стоимость мощности, млрд. руб. в год	Тариф на мощность, руб. МВт/мес. в 2012 году			
			Средняя	Тариф, min	Тариф, max	Тариф, ВИЭ* max 2013 год
ОРЭ	1 946,0	290,1	149075	23564,41	1412140,1	3439051,39

Проанализируем тариф на мощность. В табл. 3 приведены стоимость мощности и диапазон изменения тарифа на мощность без учета/с учетом инвестиционной составляющей. Минимальный тариф без учета инвестиционной составляющей для ТЭС равняется 23 564,41 руб./МВт.мес., а максимальный тариф с учетом инвестиционной составляющей для ТЭС равняется 1 412 140,1 руб./МВт.мес. Тариф ВИЭ (малая ГЭС) с учетом инвестиционной составляющей равняется 3 439 051,39 руб./МВт мес.

Диапазон изменения тарифа на мощность косвенно указывает на завышенные капитальные затраты на создание новых энергетических мощностей.

Для решения рассмотренных проблем можно предложить следующие направления совершенствования ценообразования:

- Разделение рынка электрической энергии на зоны базовой, полупиковой и пиковой

нагрузки без трансляции пиковых цен на всю генерацию. В целях экономии затрат на энергоресурсы потребители будут стремиться к выравниванию графика электропотребления. Также, это будет способствовать более активному внедрению энергосберегающих технологий на промышленных предприятиях.

- Полный поэтапный отказ от перекрестного субсидирования, что снизит ценовую нагрузку на крупные промышленные предприятия.

- Увеличение сроков действия прямых свободных договоров на поставку мощности с закреплением срока их действия за фактическими инвесторами, т. е. крупными промышленными предприятиями, а также предоставление права участия в конкурсе на строительство новой ТЭС или ВИЭ крупным промышленным предприятиям. Эти мероприятия приведут к материальной заинтересованности и ответственности потребителей за ввод в

эксплуатацию нового или модернизируемого генерирующего оборудования.

· Создание системы независимого экспертного контроля над капитальными вложениями и нормой прибыли, что позволит оценить степень успешности инвестиций и снизит удельные капитальные затраты на строительство новых генерирующих мощностей.

Таким образом, в статье были рассмотрены основные концептуальные методы ценообразования на ОРЭ. Исследование показало недостаточную эффективность существующей концепции, которая приводит к подавлению экономического потенциала промышленных предприятий. В тоже время при внесении изменений в систему маржинального ценообразования и в систему инвестирования строительства новых генерирующих мощностей появляется возможность привлечь дополнительных инвесторов и снизить цены на электрическую энергию на электроэнергетических рынках для конечных потребителей. Для поэтапного отказа от перекрестного субсидирования предположительно

потребуется использование прямой бюджетной поддержки.

Литература

1. Постановление Правительства РФ от 27 декабря 2010 г. N 1172. Правила оптового рынка электрической энергии и мощности. [Электронный ресурс]/ Правовая система КонсультантПлюс. Режим доступа:

<http://base.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc;base=LAW;n=15132>

(дата обращения 10.11.2012).

2. Постановление Правительства РФ от 4 мая 2012 г. N 442. Основные положения функционирования розничных рынков электрической энергии. [Электронный ресурс]/ Правовая система КонсультантПлюс. Режим доступа

<http://base.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc;base=LAW;n=151215>

(дата обращения 12.11.2012)

3. Голомолзин А.М. Манипулирование ценами на рынках электрической энергии. [Электронный ресурс]/. А.М. Голомолзин. Режим доступа:

http://www.fas.gov.ru/analytical-materials/analytical-materials_31011.html

(дата обращения 04.10.2013)

4. Кутовой Г.П. О необходимости преобразования рыночных отношений

в электроэнергетике России [Текст]/ Г.П. Кутовой/ Региональная энергетика и энергосбережение 2013 год. № 2 С. 50-53

5. ОАО АТС Годовой отчет 2012 год [Электронный ресурс]/ОАО АТС,

Режим доступа: <http://www.atsenergo.ru/ats/information/> (дата обращения 04.11.2013)

6. Системный оператор Единой Энергетической Системы. Годовой отчет 2012 год [Электронный ресурс]/ Системный оператор Единой Энергетической Системы. Режим доступа:

http://so-ups.ru/fileadmin/files/company/reports/disclosure/2013/ues_rep2012.pdf (дата обращения 08.10.2013)

7. Гительман, Л.Д. Ратников Б.Е. Энергетический бизнес [Текст]/ Л.Д. Гительман, Б.Е. Ратников. М.: Дело, 2008. 408с.

Использование национальной платежной системы для оказания государственных и социальных услуг

Чижикова Эльвира Сяитовна

аспирантка
Российский Экономический Университет им. Г.В. Плеханова, г. Москва
E-mail: Elvirosa@bk.ru

В статье исследуется развитие национальной платежной системы с использованием информационных и коммуникационных технологий для оказания государственных и социальных услуг в электронном виде. Рассматривается ряд инициатив, связанных с координацией усилий заинтересованных коммерческих банков и различных участников рынка платежных карт в построении национальной системы универсальных платежных карт на принципах, основанных на интегрировании уже действующих систем с сохранением конкурентных рыночных условий. Также в работе представлены основные сценарии развития проектов внедрения и использования универсальных электронных карт для широкого круга населения, которые необходимы на этапе становления масштабного национального проекта предоставления государственных и социальных услуг в электронном виде. Приводится зарубежный опыт оказания государственных и социальных услуг. Анализируются объем выдачи универсальных электронных карт и основные показатели деятельности операторов платежных систем в Российской Федерации.

Ключевые слова: универсальная платежная карта, платеж, расчет, безналичные расчеты, платежная система, национальная платежная система, государственные и социальные услуги.

Современное функционирование национальной платежной системы тесно связано с использованием информационных и телекоммуникационных технологий для оказания государственных и социальных услуг в электронном виде. С целью повышения эффективности реализации государственной социальной политики возникла объективная необходимость разработки и внедрения универсального и удобного инструмента для доступа к государственным информационным ресурсам и получения социальных услуг на всей территории Российской Федерации. Решение указанных вопросов, возможно, осуществить при создании и внедрении универсальной платежной карты, без которой невозможно оптимизировать затраты банков экстенсивным развитием собственных банковских и терминальных сетей, а также поддержкой собственных процессинговых центров, что приводит к повышению стоимости платежных услуг для клиентов.

Массовое внедрение универсальных платежных карт будет являться функциональной опорой для национальной платежной системы. В рамках национальной платежной системы функционируют множество операторов по переводу денежных средств на территории России, таких как ПРО 100, КиберПлат, Золотая Корона, Юнион Кард, Урал Экспресс, что является реальной альтернативой и конкурентным преимуществом международным платежным системам, таким как Visa и MasterCard. По проекту функционирования национальной платежной системы должна обеспечить практически всех граждан России банковскими универсальными и социальными картами. В результате этого в ближайшем будущем решится целый ряд задач. Реализуется широкомасштабное функционирование на национальном уровне независимой от международных платежных систем структуры расчетов с помощью пластиковых карт, что позволит исключить ситуацию, когда международные платежные системы блокируют электронные платежи на территории РФ. Обеспечивается реализация социальной функции и использование универсальной платежной карты в качестве основы для предоставления государственных услуг в электронном виде. За счет массовой выдачи электронных платежных карт осуществляется постепенный переход от использования наличных денежных средств к полнофункциональным безналичным расчетам за товары и услуги.

Инфраструктура универсальных электронных карт является современной, инновационной и масштабной системой с широким спектром возможностей не только для держателей, но и для поставщиков услуг, в том числе и государственных. Реализация проекта электронных карт повысит эффективность и качество предоставления государственных и социальных услуг широкого спектра, сократит операционные издержки на обработку обращений и запросов. Торгово-сервисные структуры и бизнес в частности получат возможность использовать масштабную инфраструктуру для работы с потенциальными клиентами, откроются новые возможности расширения и развития бизнеса. Для успешной реализации

Объем выдачи УЭК (Млн. карт)

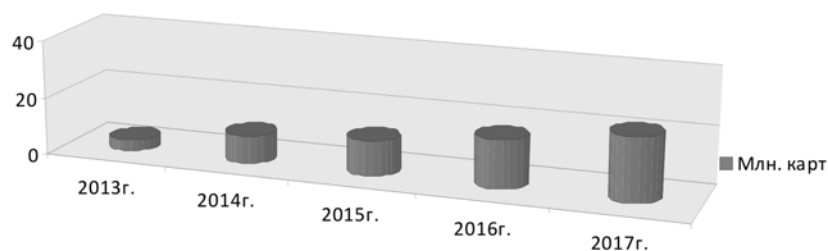


Рис. 1. Объем выдачи универсальных электронных карт в РФ.

проекта создана платежно-сервисная система универсальных электронных карт, которая представляет собой совокупность организаций взаимодействующих по правилам национальной платежной системы, обеспечивающих с применением правовых, организационных и технологических мероприятий реализацию Федерального закона № 210-ФЗ. Основные мероприятия по внедрению и использованию универсальной электронной карты соответствуют программе по обеспечению предоставления государственных услуг в электронном виде с использованием сети Интернет и федеральной целевой программы «Электронная Россия», которая направлена на обеспечение и предоставление государственных услуг и функций в электронном виде, а также формирование электронного правительства. [1]

Коммерческие организации и банки принимая участие в проекте функционирования электронной карты, смогут предоставлять услуги в сфере транспорта, связи, телекоммуникаций, страховых и банковских услуг, на федеральном и региональном уровнях в электронном виде.

Внедрение системы универсальных платежных карт в настоящее время является базовым элементом в реализации информационного общества, что позволит обеспечить граждан России государственными и социальными услугами в рамках функционирования национальной платежной системы.

Универсальная электронная карта включает в себя полнофункциональный инструмент в системе электронного взаимодействия платежной системы, и держатели карты смогут не только осуществлять денежные расчеты и переводы, а также использовать ее в качестве полиса пенсионного страхования с накопительным счетом, полиса обязательного медицинского страхования, получать государственные и муниципальные услуги. Уполномоченной организацией на федеральном уровне осуществляющей функции координатора и оператора проекта по внедрению универсальной электронной карты является ОАО «Универсальная электронная карта», учредителями которой являются коммерческие банки такие как, ОАО «Сбербанк России», ФК «Уралсиб», ОАО «Ак Барс». При этом законом предусмотрена многоэмитентная схема функционирования, согласно которой каждый заинтересованный коммерческий банк сможет присоединиться к проекту. Основные требования и условия присоединения банков к проекту утверждены законодательно, а выбор банка обеспечивающего предоставление услуг в рамках электронного банковского приложения осуществляется гражданами самостоятельно.

По официальным данным ОАО «УЭК», за второй квартал 2013 года принято более 48,5 тыс. заявлений на выдачу карт, при этом изготовлено более 35 тыс. карт. По информации полу-

ченной федеральной уполномоченной организацией от субъектов РФ, планируется выдать около 3,8 млн. карт до конца 2013 года, а до конца 2015 года планируется обеспечить эмиссию примерно 12 млн. карт, как представлено на рис. 1.

В настоящее время через порталы государственных услуг и сети терминалов во многих субъектах Российской Федерации оказывается более 3 тыс. услуг в электронном виде ежедневно, доступ к которым может быть получен посредством универсальной электронной карты. Универсальная электронная карта используется в 73 регионах РФ как универсальное средство оплаты проезда на всех видах транспорта.

Выдача универсальных электронных карт в заявленном порядке начата с начала 2012 года, со сроком действия до 5 лет. В будущей перспективе электронная карта заменит большинство персональных свидетельств, выдаваемых гражданам. К основным особенностям использования карты относятся возможности прикрепления к карте одного или нескольких счетов в коммерческом банке, в котором открыты счета граждан держателей карты. При этом комиссия за обслуживание счетов будет взиматься в соответствии с тарифами банков, а обслуживание в качестве средства получения государственных, муниципальных и социальных услуг для граждан будет бесплатным. Основным преимуществом, которое коммерческие банки получат от присоединения к проекту универсальной платежной карты, является увеличение числа клиентов за счет размещения своего банковского приложения, при получении комиссионного дохода от транзакций по оплате госуслуг, построение единственного канала взаимодействия с ОАО «УЭК», вместо множества каналов с каждым контрагентом.

Масштабное функциональное объединение банковского и социального приложения, а

также их совмещение является основой создания платежной системы России, которая будет намного эффективнее чем знаменитые международные платежные системы. Потому что они являются только платежным продуктом, а в национальной платежной системе внедряются еще и социальные приложения, услуги по которым можно получать в любом регионе Российской Федерации.

Соответственно основной задачей Правительства РФ и Банка России при создании национальной платежной системы является обеспечение максимально комфортных условий для граждан России при получении ими государственных и социальных услуг, что в конечном итоге обуславливает эффективность функционирования всего государства. В итоге каждый гражданин России должен получать доступ к инфраструктуре электронного Правительства и иметь возможность пользоваться современными телекоммуникационными услугами. На совместном заседании Совета по развитию информационных услуг в обществе и Банка России, Президент РФ в частности заявил, что: - «необходимо обеспечить равные условия для участия в национальной платежной системе всем банкам и одновременно расширять возможности по предоставлению государственных и социальных услуг на ее базе».

По утверждению сенаторов многих регионов, с появлением универсальных электронных карт отпадает необходимость большинства социальных и банковских карт, страховых пенсионных свидетельств, полисов медицинского страхования. С помощью универсальной электронной карты станет возможным пользоваться государственными услугами, обращаться в различные инстанции и ведомства. Универсальная карта в ближайшее время станет частью системы электронного правительства, - считает губернатор Челябинской области Р. Гаттаров. [2]

В международных документах под понятием электронного правительства понимается возможность граждан принимать непосредственное участие в государственном управлении, и в современном определении электронного правительства разных стран указанная характеристика является основополагающей. В отечественном определении электронное правительство подразумевается как информационное взаимодействие органов государственной власти с организациями и гражданами с применением различных информационно-телекоммуникационных технологий.

Государство заинтересовано в том, чтобы в процессе оказания государственных и социальных услуг использовался надежный механизм контроля, в котором заложены следующие принципы:

- многофункциональные возможности контроля и мониторинга;
- идентификация оказания услуг;
- доступный и простой способ получения государственных и социальных услуг.

Как показывает зарубежный опыт оказания государственных и социальных услуг, все реализованные проекты в этой области осуществляются с помощью платежных карт. Это связано, прежде всего, с тем, что механизм, который используется в национальной платежной системе, позволяет учитывать все указанные принципы. При этом, исходя из международной практики не только дебетовая, но и предоплаченная электронная карта могут иметь весь спектр и функционал, который предлагает в настоящее время индустрия платежных карт. Электронные карты одновременно с предоставлением платежных функций могут включать в себя различные социальные функции и возможность идентификации государственных электронных услуг. На законодательном уровне закреплено, что универсальная электронная карта является материальным

носителем, содержащим зафиксированную в электронной форме информацию о пользователе для удостоверения его прав пользователя на получение государственных, социальных услуг, в том числе для совершения платежей в электронной форме. В предусмотренных случаях электронная карта является документом удостоверяющим личность граждан, права застрахованного лица, а также к универсальной электронной карте может быть подключено несколько независимо функционирующих электронных приложений. [3]

Масштабные проекты электронных платежных карт успешно реализуются по всему миру, примером могут служить универсальные карты таких систем как: “T-money”, “Smart Rider”, “Nagasaki Smartcard” действующие в странах Юго-Восточной Азии, Австралии с объединением транспортных, идентификационных и дисконтных приложений. Их применение способно объединить и упростить оплату проезда, получение медицинских услуг, начисление пособий, реализация многих функций государственных служб, реализация программ профобучения детей и студентов.

Другим примером могут служить системы бесконтактных смарт-карт в Великобритании и Нидерландах “sQuid” “OV-chipart”, которые представляют собой универсальные, предоплаченные карты денежный лимит на них может быть использован для уплаты государственных пошлин, налогов, сборов, оплаты парковки, проезда, медицинских услуг, получение скидок в торговых организациях. Во многих магазинах и торговых центрах универсальными предоплаченными картами можно расплатиться, а при недостатке денежных средств оформить кредит, а также карты можно использовать в качестве идентификационного инструмента.

Одним из важных вопросов является позиционирование российских платежных услуг на

международном рынке, повышение его инновационной привлекательности и конкурентоспособности. Без эффективной системы универсальных платежных карт соответствующей международным стандартам и взаимодействующей с ведущими международными платежными системами на равных, запланированное создание международного финансового центра не будет реализовано в полной мере.

Банком России для изменения ситуации реализуется ряд инициатив связанных с координацией усилий заинтересованных коммерческих банков и различных участников рынка платежных карт в построении национальной системы универсальных платежных карт и на принципах, основанных на интегрировании уже действующих систем с сохранением конкурентных рыночных условий, что в свою очередь позволит:

- объединить интересы широкого круга участников рынка платежных услуг, обеспечив им добровольный и равный доступ в национальную систему платежных карт;
- сохранить и увеличить инвестиции коммерческих банков в платежную инфраструктуру, максимально используя электронные карты;
- интегрировать действующую национальную платежную систему с учетом правил и стандартов предоставления государственных и социальных услуг в электронном виде на национальном уровне;
- уменьшить расходы коммерческих банков за счет использования возможностей платежных инфраструктур, интегрированных в систему платежных карт;
- обеспечить государственный контроль за развитием и функционированием национальной системы платежных карт и ее социальной ориентированности, получения и оплаты государственных, муниципальных и социальных услуг.

С учетом поддержки Банка России заинтересованные кре-

дитные организации и коммерческие банки смогут совместно использовать платежную инфраструктуру на основе общих правил и стандартов, что в свою очередь позволит оптимизировать расходы коммерческих банков на развитие собственных банкоматных и терминальных сетей, расширить перечень безналичных операций и существенно повысить их доступность для населения. В ближайшей перспективе совместно используемая коммерческими банками инфраструктура может являться технологической платформой для универсальных платежных карт, обеспечивающей выполнение операционных и клиринговых функций в рамках национальной платежной системы.

Совместные усилия российских операторов различных платежных систем и национальной платежной инфраструктуры Банка России по созданию системы универсальных платежных карт осуществляется в рамках различных интеграционных процессов на межгосударственном уровне, прежде всего со странами СНГ. В современных условиях наиболее эффективным способом оказания государственных услуг населению является вступление банков в национальную платежную систему, а также доступ операторов платежных систем к межведомственным документооборотом и социальным региональным регистрам. В этом случае выигрывают все участники процесса: граждане РФ получают возможность с помощью различных платежных инструментов совершать платежи и получать услуги, а коммерческие банки смогут участвовать в оказании государственных услуг населению на равных без конкурентных преимуществ.

С учетом современной ситуации на российском рынке платежных и электронных карт, можно выделить основные сценарии развития проектов внедрения и использования универсальных электронных карт для широкого круга населения,

таких как:

- социально-ориентированный, когда происходит объединение банков заинтересованных в совместном выпуске универсальных электронных карт по единым правилам и стандартам с целью реализации проектов связанных с выплатами социального характера и получения государственных услуг;

- инфраструктурный, когда происходит объединение банков и платежных операторов, заинтересованных в использовании своей банкоматной и терминальной сети, функционирующих по единым стандартам и обслуживающих российских платежных операторов и международных с соответствующим соглашением со всеми участниками;

- инструментальный, когда объединяются операторы платежных систем и банки заинтересованные в совместном использовании банкоматной и терминальной сетей, функционирующих по единым стандартам обслуживания карт с единым логотипом и эмитируемых в рамках согласованных со всеми участниками правилами.

Таким образом, указанные мероприятия по развитию системы универсальных электронных карт необходимы на этапе становления масштабного национального проекта предоставления государственных и социальных услуг в электронном виде, в большей степени соответствует Европейскому подходу построения единого платежного пространства такого, как SEPA

Таким образом, оказание государственных и социальных услуг в электронном виде рекомендуется осуществлять в соответствии с планом по следующим основным направлениям:

- формирование информационно-коммуникационной инфраструктуры для оказания государственных и социальных услуг в электронном виде;
- обеспечение доступности и качества государственных услуг для населения;
- применение телекоммуни-

кационных технологий в деятельности органов государственной власти и в социальных учреждениях.

Иными словами эффективное функционирование национальной платежной системы предполагается с возможностью реализации дешевой и быстрой передачи социальных выплат от государства к гражданину с помощью платежных банковских карт для успешного продвижения реформы социального обеспечения граждан. В настоящее время очевидна необходимость автоматизации экономических взаимоотношений между различными социальными категориями граждан и государством в вопросах социальных выплат и льгот. В то же время представляется рискованным использование для обеспечения указанных функций, контролируемых западным капиталом ведущих международных платежных систем, которые могут в один момент могут отключить или парализовать построенную на ее основе систему социальных выплат. Обеспечить государственный контроль над информацией проходящей внутри международной платежной системы практически невозможно.

Оптимальный и эффективный вариант развития национальной платежной системы можно рекомендовать при создании технического решения для социальных выплат и госуслуг на базе уже существующей платежной инфраструктуры, или вариант создания федерального эквивалента, социальной карты граждан России. С помощью социальных карт население будет иметь возможность получать социальные выплаты и пенсии на обычные банковские карты, а при установке терминалом обслуживания в государственных организациях, оплачивать госуслуги на месте их оказания без посещения различных коммерческих банков.

По мере развития рынка платежных карт российские операторы платежных систем все

Таблица 1

Основные показатели деятельности операторов платежных систем в РФ

Платежная система	Объем эмитированных карт на 01.07.2013г. (тыс. шт.)	Количество клиентов на 01.07.2013г. (тыс.)	Объем операций в % за 1-е полугодие 2013г.
Visa International	67 195	52 357	56,52
MasterCard	46 482	40 128	25,35
STB Card	3 174	2 684	1,78
Золотая Корона	8 259	7 635	5,89
Union Card	4 835	4 063	3,31
CyberPlat	9 150	8 267	6,45
Другие системы	2 252	1 546	0,71

более активно ориентируются на клиентское обслуживание, в регионах предоставляя недорогой и удобный инструмент получения различных услуг. Развитие и объемы использования универсальных платежных карт обособленно рассматриваются в качестве одного из важнейших индикаторов уровня развития банковского бизнеса в стране. В настоящее время около 76% российского рынка платежных карт по объему операций и по количеству занимают международные платежные системы, что представлено в табл. 1.

Некоторые российские операторы платежных систем, такие как Union Card и НСС для конкурентных преимуществ перед международными системами осуществляют слияние в целях увеличения инфраструктуры и сокращения расходов на обслуживание, другие совместно выпускают платежные карты, например, Золотая корона и MasterCard.

По экономической сущности российские операторы платежных систем нацелены на решение всего спектра задач, связанных с совершением расчетов и использованием финансовых услуг в местах постоянного проживания клиентов, в том числе предоставления государственных и социальных услуг.[4]

Банком России перед российскими операторами платежных систем, поставлены определенные цели:

- создание эффективной национальной платежной систе-

мы при объединении усилий российских банков ориентированных на массовые ежедневные платежи населения;

- обеспечение возможности использования платежных карт в качестве инструмента безналичной оплаты за все приобретаемые товары, услуги на территории страны;

- активное участие национальной платежной системы в реализации государственных проектов предоставления услуг в электронном виде в различных сферах государственной и социальной жизни общества.

Таким образом, модернизация системы государственного и социального управления на современном этапе экономического развития тесно связана с использованием информационных и телекоммуникационных технологий предоставляемых банковскими платежными картами с помощью российских операторов платежных систем. Решение основных государственных и социальных задач, с помощью национальной платежной системы должно осуществляться при комплексной поддержке всех заинтересованных органов государственной власти и регулирующей роли Банка России, на добровольной основе платежных операторов с выработкой единых стандартов и норм действующего законодательства и требований нормативных актов Банка России.

Проведенное исследование показало, что национальная платежная система является

функциональной платформой для реализации проекта универсальных электронных карт, что позволит повысить эффективность и качество предоставления государственных и социальных услуг широкого спектра, сократить операционные издержки и трудовые затраты госслужащих на обработку обращений и запросов различных учреждений. В свою очередь торгово-сервисные структуры и бизнес в частности, смогут получить возможность использования масштабной инфраструктуры для работы с потенциальными клиентами, откроют новые возможности развития бизнеса. При этом основные требования и условия присоединения к проекту утверждены законодательно, а выбор банка обеспечивающего предоставление услуг в рамках электронного приложения осуществляется контрагентами самостоятельно.

В настоящее время универсальная электронная карта используется в большинстве регионов России, как универсальное средство оплаты, а через порталы государственных услуг и сети терминалов оказывается в среднем более 3 тысяч услуг ежедневно. Основным преимуществом, которое коммерческие банки получают от присоединения к проекту универсальной платежной карты, является увеличение числа клиентов за счет размещения своего банковского приложения, при получении комиссионного дохода с транзакций по оплате госуслуг, построение единственного канала взаимодействия с ОАО «УЭК», вместо множества каналов с каждым контрагентом. Соответственно основной задачей Правительства РФ и Банка России при создании национальной платежной системы является обеспечение максимально комфортных условий для граждан России при получении ими государственных и социальных услуг, что в конечном итоге обуславливает эффективность функционирования всего государства. В итоге

каждый гражданин России должен получать доступ к инфраструктуре электронного Правительства и иметь возможность пользоваться современными телекоммуникационными услугами.

В заключение отметим, что по опыту международной практики не только дебетовая, но и предоплаченная электронная карта могут иметь весь спектр и функционал, который предлагает в настоящее время индустрия платежных карт. Электронные карты одновременно с предоставлением платежных функций могут включать в себя различные социальные функции и возможность идентификации государственных электронных услуг. Связи с этим, Банком России реализуется ряд инициатив связанных с координацией усилий заинтересованных коммерческих банков и различных операторов платежных карт в построении национальной системы универсальных платежных карт, основанных на интегрировании действующих систем с сохранением конкурентных рыночных условий, что позволит интегрировать действующую национальную платежную систему с учетом правил и стандартов предоставления государственных и социальных услуг в электронном виде.

В современных условиях наиболее эффективным способом оказания государственных услуг населению является вступление банков в национальную платежную систему, а также доступ операторов платежных систем к межведомственным документооборотом и социальным региональным регистром. В этом случае выигрывают все участники процесса: граждане РФ получают возможность с помощью различных платежных инструментов совершать платежи и получать услуги, а коммерческие банки смогут участвовать в оказании государственных услуг населению на равных без конкурентных преимуществ.

Перспективное развитие национальной платежной системы тесно связано с использо-

ванием информационных и коммуникационных технологий для оказания государственных и социальных услуг. Проведенное исследование показывает, что массовое внедрение универсальных платежных карт будет являться функциональной опорой для национальной платежной системы, когда множество российских операторов составят конкурентное преимущество ведущим международным платежным системам. Инфраструктура универсальных электронных карт является современной, инновационной и масштабной системой с широким спектром возможностей для держателей карт и для поставщиков услуг, в том числе государственных.

Без эффективной системы универсальных платежных карт соответствующей международным стандартам и взаимодействующей с ведущими международными платежными системами на равных, запланированное создание международного финансового центра не будет реализовано в полной мере.

Литература

1. Постановление Правительства РФ №403 от 09.06.2010г. «Обеспечение предоставления государственных услуг в электронном виде с использованием сети Интернет»
2. Конференция по вопросам модернизации и технологическому развитию экономики страны, выступление Губернатора Челябинской области Руслана Гаттарова. [Электронный ресурс] www.regnum.ru/news/
3. Федеральный Закон РФ от 27 июля 2010г. № 210-ФЗ «Об организации предоставления государственных и муниципальных услуг»
4. Национальная платежная система и роль Банка России в ее развитии. / Платежные и расчетные системы. Центральный банк Российской Федерации. Выпуск 28. 2011. <http://www.cbr.ru/publ/PRS/prs28.pdf>

Экономическая природа финансовых и банковских кризисов

Кизявка Дмитрий Витальевич,
соискатель, Институт экономики РАН
kdvussr@gmail.com

До сих пор банки считались и по праву считаются наиболее эффективными финансовыми посредниками в подавляющем большинстве стран мира. Важнейшей задачей банка является фондирование кредитов из различных источников и предоставление предпринимателям ссудного капитала на условиях возвратности, срочности и платности. В большинстве стран мира банковский сектор является основой экономического развития. Проблемы в банковском секторе сопряжены с препятствиями на пути экономического роста и развития страны. Финансовый и банковский сектор, в частности, будучи частью сферы услуг, является наиболее уязвимым в период финансового кризиса в стране, и, следовательно, категорию «финансовый кризис» часто ассимилируют с понятием «банковского кризиса».

Ключевые слова: Финансовый кризис, банковский кризис, дерегуляция, банки, инвестиции, капитал, кредитная эйфория, мировая экономика, финансовый сектор экономики, банковский сектор экономики

Природа финансового кризиса

Для определения природы финансового кризиса, мы начнем исследование с использования модели Мински также как и в исследовании Гореликова К. А.¹ (2010). Модель Мински предполагает, что финансовый кризис начинается с дисбалансов, подразумевающих некоторый экзогенный внешний шок для макроэкономической системы. Природа этого явления не столь однозначна как может казаться на первый взгляд; она представляет собой колебания от одного спекулятивного бума к другому. Он может быть следствием резкого подъема или концом войны, рекордным урожаем или неурожаем, широким внедрением изобретений с эффектом масштабного распространения, некоторыми политическими событиями или неожиданным финансовым успехом, а также конверсией долга, что резко снижает процентные ставки. Если этот дисбаланс достаточно большой и масштабный, ситуация в экономике будет меняться вместе с изменениями возможностей извлечения прибыли, по крайней мере в ключевых секторах. Кризис открывает возможности для получения прибыли в некоторых новых или существующих отраслях, но может и приводить к структурной безработице и масштабным банкротствам в других. Экономический подъем приводит не только к выигравшим, но и к возникновению проигравших в результате усилившейся конкуренции, чьи инвестиции и производство переходят к другим экономическим агентам по причине банкротства проигравших в этой борьбе. Однако не стоит забывать, что этот бум подпитывается расширением банковского кредитования и увеличением совокупной денежной массы.

Гореликов К.А.² утверждает, что экономический подъем в сочетании с увеличением денежного предложения может превратиться в «эйфорию». То есть, если платежеспособный спрос на товары или финансовые активы становится выше (а это возможно), то выше будет и уровень цен, что приведет к повышению нормы прибыли и, как следствие, к еще большим инвестициям. Новые инвестиции могут привести к росту доходов и дальнейшему стимулированию инвестиций и снова к дальнейшему увеличению дохода, образуя инвестиционный цикл. Кроме того, не может «сверхактивность» в экономике быть построена на спекуляциях и на повышении цен, создающих инвестиции в производство и повышение потребительской активности. Причем, эта «сверхактивность» в экономике может распространяться из одной страны в другую. Существует достаточное количество факторов, образующих каналы такого распространения. Например, увеличение цен на импортные товары и активы в одной стране может вызвать увеличение цен на другие; изменения доходов в стране может оказывать влияние на другие макроэкономические показатели посредством внешнеторгового мультипликатора через повышение или снижение импорта, потоки капитала, психологические связи - эйфория инвесторов в одной стране влияет на настроения инвесторов в других странах.

Гореликов К.А.³ добавляет, что процентные ставки, скорость денежного обращения и цены на товары и услуги могут затормо-

зять свой рост, тогда как спекулятивный бум может по-прежнему продолжаться. В какой-то момент времени несколько экономических агентов выбирают стратегию фиксации прибыли и продажи активов. Новички на фондовом рынке, спекулирующие активами сбалансированы игроками, распродающимися свои портфели, в результате чего в верхней части рынка развивается нерешительность и затем паника. Цены начинают выравниваться в результате непростого для всех периода «финансового кризиса». Следствием этого механизма является понимание в обществе, что количество спекуляций в условиях финансового кризиса может увеличиваться, а рынок соответственно падать, реакцией населения является досрочное снятие средств в банках и дальнейшая паника. Во многих случаях погоня за прибылью может превратиться в суету на рынке. Кризис может быть запущен различными каналами, например, сигналом может послужить банкротство банка или фирмы, выявление мошенничества тех, кто стремился избежать банкротства обманным путем, или падением цен на основной объект спекуляций, представляющим большинство экспертов завышенным (например, недвижимость). Количество банкротств фирм может увеличиваться, так как происходит снижение цен на их товары и услуги.

В этом случае должен быть «кредитор последней инстанции», способный убедить рынок, что достаточный объем денежных средств будет доступен для удовлетворения спроса на наличные деньги. Это могут быть как местные органы власти, т.е. правительство или центральный банк, так и международные организации, например международный валютный фонд или мировой банк. Однако, существует мнение, что использование кредитором последней инстанции этого инструмента характеризует более заботу о последствиях текуще-

го кризиса, чем о профилактике будущих кризисов, более того, эта политика в первую очередь стимулирует спекуляции.

Гореликов К.А.⁴ поднимает вопрос, в какой степени достоверна и значима сегодня модель Мински. Например, он утверждает, что структурные изменения в институциональной основе экономики, включая рост корпораций, движение профсоюзов, большое правительство, современные банковские коммуникации и так далее делают модель кризиса Мински, основанную на нестабильности кредитного сектора, неактуальной. Он также утверждает, что не может быть ценовых «пузырей», поскольку рыночные цены отражают фундаментальные показатели, и, что резкие падения цен часто отражают проводимую правительством или центральным банком политику имобилизации инвестиций из одной отрасли в другую.

Финансовые кризисы были предметом особого изучения аналитиков на протяжении веков. Конотопов М.В.⁵ (2002) показывает хронологию финансовых кризисов, имевших место с начала 17-го века. Первый финансовый кризис разразился в Римской империи в период 1618-23 гг. до н.э., а другие в Голландии и в Англии в 1636-37 гг. и 1690-96 гг. Все эти кризисы были серьезно связаны с различными войнами в этот период.

В течение 18-го и 19-го вв. произошла целая череда мировых финансовых кризисов. Однако, большинство кризисов происходили в Европе, особенно в Англии. Одной из причин большинства кризисов в Англии, так же как и в мире, были условия мировой торговли и финансовой деятельности, в которой доминировала Англия. Вместе с тем, другие страны, несмотря на выгоды внешней торговли с Англией, страдали при ухудшении экономической конъюнктуры больше. Примечательно, что и другие европейские страны или независимые

торговые города испытывали финансовые кризисы - Франция, Германия, Италия, Австрия, Амстердам. С обретением независимости в 1776 году США постепенно оказались центром экономической силы в мире. Постепенно США стали наиболее могущественной страной, оказывающей влияние на мировую торговую и финансовую деятельность в течение многих лет. Поразительно, но экономика США за свою относительно недавнюю историю также испытала немало финансовых потрясений.

В течение 18 и 19 веков, большинство финансовых кризисов были явно связаны с политическими факторами, а не экономическими. Например, кризис в Амстердаме (1763 и 1772 г.), Англии (1815-16 и 1857) и Франции (1864 г.) были связаны с различными войнами. Кризисы в Англии (1720 г.), Франции (1720 г.), США (1792 г.), Англии (1793 г.), Гамбурге (1799 г.), Англии (1810), США (1837 г.), Франции (1838) и США (1873), были связаны с Утрехтским договором 1713 года и смертью Людовика XIV в 1715 году; Конституцией, принятой после начала кровавой французской революции в 1789 году; прорывом континентальной блокады и т.д.

Один из самых обсуждаемых и тяжелых финансовых кризисов 20-го века был кризис в США в 1929 году. Кризису, который часто называют «Великой Депрессией», предшествовали экспансия и экономический бум (см. об этом более подробно, например Конотопова М.В.⁶). Кризис нанес огромный ущерб не только США, но и всему миру. Особенно, это вызвало финансовый кризис в Великобритании, Германии, Австрии и Японии в начале 1930-х годов. Основная причина кризиса в других странах – это изоляция от США как основного иностранного кредитора.

До 80-х годов 20-го века с финансовыми кризисами, в основном, сталкивались некоторые страны Европы и США (см.

работы Гореликова К.А., 2009, и Конотопова М.В., 2002). Финансовые кризисы для других стран стали характерны только начиная с 1980-х годов. Во многих развивающихся странах по всему миру с 1980-х годов начали происходить финансовые кризисы. Согласно Конотопову М.В. ⁷ (2002), по крайней мере, две трети стран-членов МВФ имели некоторый опыт в виде систематических финансовых кризисов в течение 1980-96 гг. Во многих регионах и даже больше - почти каждая страна пережила, по крайней мере, один финансовый кризис. Таким образом, получили широкое употребление такие термины как «скандинавский финансовый кризис», «латиноамериканский финансовый кризис», «Восточно-Азиатский финансовый кризис» и так далее. Финансовые кризисы были также классифицированы по экономическому развитию страны, например, «переходный экономический кризис», «финансовый кризис развивающихся стран».

Заключение

Таким образом, в отличие от кризисов 17-19 веков, почти все кризисы в 20-м веке явно связаны с экономическими или финансовыми факторами, а не политическими. Например, кризис в США (1929) связан с

чрезмерной экономической экспансией, в Европе (1931-33 гг.) с приостановкой США выдачи иностранных кредитов, США (1974-75 гг.) с крахом Бреттон-Вудской системы и повышением цен на нефть странами-ОПЕК в 1973 году, США (1979-82) с синдицированными банковскими кредитами, выданными развивающимся странам, и прочие. Аналогичным образом кризис в Японии (1990) прямо связан с индексом Nikkei, акциями и недвижимостью, а кризис в Мексике, Восточной Азии, России и Бразилии в 1990-х годах с дерегуляцией финансового рынка, а также притоками и оттоками капитала в условиях резкого подъема отечественной экономики (см. Гореликов К.А., 2010⁸).

Литература

1. Гореликов К.А. Особенности циклического развития современной экономики. – М.: ИНИОН РАН, 2009.
2. Гореликов К.А. Трансформационные особенности современных финансовых кризисов. – М.: Футурис, 2010.
3. Конотопов М.В, Сметанин С.И. Из тупика: экономический опыт мира и путь России. 2-е издание, М., 2002
4. Экономическая история мира. Европа (в 6 томах). Под общ. ред. Конотопова М.В. 4-е издан., М., 2008

Ссылки:

- 1 Гореликов К.А. Трансформационные особенности современных финансовых кризисов. – М.: Футурис, 2010. стр.156-158
- 2 Гореликов К.А. Трансформационные особенности современных финансовых кризисов. – М.: Футурис, 2010., с.238-239
- см также Гореликов К.А. Особенности циклического развития современной экономики. – М.: ИНИОН РАН, 2009.
- 3 Гореликов К.А. Особенности циклического развития современной экономики. – М.: ИНИОН РАН, 2009, стр.128-134
- 4 Гореликов К.А. Особенности циклического развития современной экономики. – М.: ИНИОН РАН, 2009, стр.89-90
- 5 Конотопов М.В, Сметанин С.И. Из тупика: экономический опыт мира и путь России. 2-е издание, М., 2002, стр.378-379
- 6 Экономическая история мира. Европа (в 6 томах). Под общ. ред. Конотопова М.В. 4-е издан., М., 2008, стр.299-300
- 7 Конотопов М.В, Сметанин С.И. Из тупика: экономический опыт мира и путь России. 2-е издание, М., 2002, стр.378-379
- 8 Гореликов К.А. Трансформационные особенности современных финансовых кризисов. – М.: Футурис, 2010, стр.278-279.

Деиндустриализация и эффект Ванека-Райнерта: дисбалансы экономического дарвинизма в условиях свободной торговли

Павлов Александр Олегович,
аспирант, Одинцовский гуманитарный университет
aleksanderpaw@gmail.com

Эффект Ванека-Райнерта является следствием расширения как классической модели Хекшера-Олина так и того, что в стандартных теориях международной торговли называется теоремой Рыбчинского. Основная гипотеза теоремы Рыбчинского заключается в том, что, если величина одного из двух факторов производства растет, то для поддержания постоянства цен на товары и факторы необходимо увеличить производство той продукции, в которой интенсивно используется этот возросший фактор, и снизить производство остальной продукции, интенсивно использующей фиксированный фактор. Для того чтобы цены на товары оставались постоянными, неизменными должны быть цены на факторы производства. Цены на факторы производства могут оставаться постоянными только в том случае, когда отношение факторов, используемых в двух отраслях, остается постоянным. В случае роста одного фактора такое может иметь место только при увеличении производства в той отрасли, в которой интенсивно применяется этот фактор, и сокращении производства в другой отрасли, что приведет к высвобождению фиксированного фактора, который станет доступен для использования вместе с растущим фактором в расширяющейся отрасли.

Ключевые слова: Инновационная система, технологическое развитие, инновации, экономический рост, экономическая политика

Эффект Ванека-Райнерта основан на следующем предположении: если за ситуацией относительной автаркии резко наступает режим свободной торговли и страна оказывается внезапно открытой для международных рынков капитала и глобальной товарной конкуренции с более развитыми странами, то наиболее продвинутые и наукоемкие отрасли экономики могут просто исчезнуть, уступив место отраслям с убывающей отдачей¹. Эти эпизоды хорошо известны в экономической истории – это процесс объединения Италии в конце 19 века и Чехия с Бразилией в 1990-е годы², когда жертвами свободной торговли стала их компьютерная промышленность. В крайних случаях эффект Ванека-Райнерта связан с полным разрушением промышленности и абсолютной деиндустриализацией как в случае с Монголией в 1990-е годы. Большинство развитых стран, специализируются на капиталоемких товарах, в то время как менее развитые страны специализируются на производстве низкотехнологичной продукции³. Часто этот эффект заключается в том, что свободная торговля разрушает больше, чем созидает: зачастую разрушения в части национального благосостояния страны настолько деструктивны, что восстановительные мероприятия становятся невозможны.

Известный экономист Ярослав Ванек (теоретик в области международной торговли) называет это явление «эффект гербицида⁴ международной торговли» или «деструктивная торговля», а Эрик Райнерт – «эффект гибели победителей». Согласно эффекту «Ванека-Райнерта» в режиме свободной торговли каждая страна укрепляет свои оригинальные сравнительные преимущества: индустриально развитые страны в высокотехнологичных навыках и возрастающей доходности отраслей, в то время как бедные страны наоборот – возвращаются к деятельности с убывающей отдачей (или так называемой «шумпетерианской неразвитостью»)⁵. Сравнительное преимущество убывающей доходности является «естественным преимуществом», основанном на природных особенностях территории, в то время как сравнительное преимущество в возрастающей отдаче «созданное преимущество», основано на человеческой изобретательности и умениях. Исторический переход человечества от сравнительных преимуществ, основанных на ресурсах с убывающей отдачей к сравнительному преимуществу с возрастающей отдачей, основанной на знаниях потребовал чрезвычайных политических мер, жестко ограниченных сроков и контролируемой международной торговой политики.

Эта точка зрения, по нашему мнению, наиболее важна для понимания необходимости создания Национальной инновационной системы, поскольку она открывает для стран специализацию в экономической деятельности, имеющей минимум возможностей для инноваций и роста: осуществление деятельности, связанной с убывающей доходностью лишено какого-либо эффекта, загоняя страну в тупик устаревших технологических парадигм, практически немеханизируемого дешевого труда и деградации технических знаний. В другой стороны, возникает возможность специализироваться на производстве товаров с очень ограниченным инновационным потенциалом, требующем очень низкой квалификации, что

закрепляет страну как специализирующуюся на бедности в международном разделении труда⁶.

Проблема в том, что однажды установившийся разрыв в квалификации и заработной плате в условиях рынка будет автоматически означать низкую квалификацию/низкую заработную плату для страны, которая относится как к категории бедных, так и к категории неквалифицированных. Это основная логика в новых глобальных цепочках создания стоимости и низкоквалифицированной деятельности. Этот вопрос представляет собой своего рода дилемму «экономической гравитации», решить которую особенно трудно на этапе формирования национальной инновационной системы. Это происходит потому, что центры генерации инноваций автоматически будут возвращаться в те страны, где низкая стоимость труда не является необходимым фактором конкуренции.

Литература

1. Гореликов К.А. Особенности циклического развития современной экономики. – М.: ИНИОН РАН, 2009.
2. Гореликов К.А. Трансформационные особенности современных финансовых кризисов. – М.: Футурис, 2010.
3. Конотопов М.В, Сметанин С.И. Из тупика: экономический опыт мира и путь России. 2-е издание, М., 2002
4. Экономическая история мира. Европа (в 6 томах). Под общ. ред. Конотопова М.В. 4-е издан., М., 2008
5. Joseph A Shumpeter. The analysis of economic change. In Richard V. Clemence, editor, *Essays on Entrepreneurs, Innovations, Business Cycles and the Evolution of Capitalism*, pages 134–149. Transactions Publishers, New Brunswick, 2000. Originally published in *Review of Economic Statistics*, May 1935.

Ссылки:

- 1 Гореликов К.А. Особенности циклического развития современной экономики. – М.: ИНИОН РАН, 2009, с.231-232
- 2 Экономическая история мира. Европа (в 6 томах). Под общ. ред. Конотопова М.В. 4-е издан., М., 2008, с.378-379
- 3 Гореликов К.А. Трансформационные особенности современных финансовых кризисов. – М.: Футурис, 2010.
- 4 Гербициды (от лат. *herba* — трава и *caedo* — убиваю) — химические вещества, применяемые для уничтожения растительности.
- 5 Конотопов М.В, Сметанин С.И. Из тупика: экономический опыт мира и путь России. 2-е издание, М., 2002
- 6 Joseph A Shumpeter. The analysis of economic change. In Richard V. Clemence, editor, *Essays on Entrepreneurs, Innovations, Business Cycles and the Evolution of Capitalism*, pages 134–149. Transactions Publishers, New Brunswick, 2000. Originally published in *Review of Economic Statistics*, May 1935.

Роль и место человека в современной экономике

Гадиева Марина Борисовна

доц., канд. экон. наук, Набережночелнинский институт Казанского (Приволжского) Федерального Университета
gadieva@yandex.ru

В статье представлены суждения об утвердившемся отношении к человеку в современном обществе. Раскрывается неэкономическое содержание понятия «счастье». Дается обоснование появления неоклассического направления в экономической науке. При этом в статье опровергается понимание «невидимой руки» А. Смита с позиции стандартов неоклассики как «руки рынка». «Невидимая рука» имеет теистический смысл. Таким образом, доказывается, что обожествление рынка неоклассикой, подмена человека абстрактным индивидом, определение потребностей человека первичными, а отношения вторичными явилось причиной всех современных кризисов. Раскрывается догматичность религии и науки, а также их влияние на формирование мировоззрения. Определяется взаимосвязь науки, политических и экономических процессов. В заключение обозначена национальная идея духовного возрождения. Возможно, следует осознать, что выход - в духовном пробуждении людей, в раскрытии индивидуальности каждого человека, в обращении государства к человеку, к семье.

Ключевые слова: человек, человеческие ресурсы, «невидимая рука», духовное возрождение, национальная идея, достоинство, свобода, ответственность.

Человек как мыслящий есть мера всех вещей.

Если ты мыслишь – ты свободен!

Сократ (ок. 469 г. до н. э. - 399 г. до н. э.)

С момента определения Сократом человека мерой всех вещей до современного положения человека был пройден долгий путь. Существенный вклад в эту трансформацию внесли мировые религии. Во всех религиях и в большинстве духовных учений человек рассматривается не как центр собственной жизни, а как «раб божий», «дитя бога», не способный нести ответственность за собственную жизнь и замаливающий свои грехи. Высшими добродетелями провозглашены Терпение и Смирение. Религиозные системы во все времена игнорировали и игнорируют саморазвитие как важнейший принцип эволюции. Религия, поддерживаемая властью, не могла не оказать влияние на науку. Отражение теологических воззрений можно увидеть в трудах Адама Смита, в частности, в «Богатстве народов». Об этом убедительно пишет С.С. Губанов: «От классики «неоклассика» берет только А. Смита, а от его наследия оставляет лишь образ «невидимой руки», который, впрочем, сам заимствован А. Смитом у Шейкспира»¹.

Так возникает вопрос: кому принадлежит «невидимая рука»? Дело в том, что во времена А. Смита экономическое образование предполагало глубокое знакомство с философией, логикой, риторикой, историей, основами государства и права, т.е. со всем тем, чего ныне полностью лишены современные дисциплины по стандартам «неоклассики». «Вероятно, если бы А. Смит услышал подобное вопрошание, он был бы поражен тем, как пала гуманитарная культура экономистов: кто же из его читателей, знакомых с философией католицизма, англиканства, протестантизма, натурфилософией Ньютона, в конце концов - с произведениями Шейкспира, может не узнать здесь теистической руки библейского создателя мира, руки господя, руки «невидимой церкви», руки «того, кто невидим»?

Таким образом, обожествление рынка неоклассикой, подмена человека абстрактным индивидом, определение потребностей человека первичными, а отношения вторичными в дальнейшем еще более усугубило ситуацию. Однако, еще Дж.Н. Кейнс прозорливо указал на несостоятельность неоклассики: «Ни концепция экономического человека, ни какая-либо иная абстракция не могут быть адекватным базисом, достаточным для того, чтобы воздвигнуть целостную науку политэкономии»².

Кульминацией формирования неоклассического направления можно считать, вышедший в свет в 1948 г. первое издание учебника П. Самуэльсона «Экономикс». Так произошел переворот. По словам П. Самуэльсона: «Результат может быть назван неоклассической теорией...». Далее в 1955 г., в 3-м издании «Экономикс», П. Самуэльсон уже преподносит идеологию «неоклассики» как безоговорочно принятую: «В последние годы 90% американских экономистов перестали быть «кейнсианцами» или «анти-кейнсианцами». Вместо этого они пришли к синтезу всего того ценного, что есть в прежней политэкономии и в современных теориях определения дохода. Результат может быть назван неоклассической теорией и принят в своих основных положениях всеми, за исключением 5% писателей крайне левого и крайне правого толка»³.

Зачем и кому нужно было создавать асоциального пустого «экономического человека»? По всей видимости, «неоклассический переворот» и «холодная война» — звенья одной цепи.

Напуганный победой Советского Союза над фашистской Германией, американский капитал круто повернул к маккартизму. В недрах интеллектуальных центров США лихорадочно был подготовлен «неоклассический» проект.

Понятия «экономический человек», человек — эгоист, несчастные создания, обремененные потребностями, закрепились в общественном отечественном сознании. «Центральный мотив — душа «Богатства народов» — это действие «невидимой руки»; получаем мы свой хлеб не по милости пекаря, а из его эгоистических интересов»⁴.

Не только студенты, но и преподаватели отсечены у нас от всей совокупности первоисточников, накопленных со времен А. Смита. Помимо ощутимой проблемы свободного доступа к литературе, не ограниченной проскрипционными списками «неоклассики», сказывается также и языковой барьер. Как результат, фальсифицированные постулаты принимаются на веру, превращаются в стереотипы, из-за чего живое экономическое мышление втискивается в матрицу бессмысленных догм и смыслового безразличия⁵.

Догматы неоклассики укоренились в современной экономической науке, что не дает возможности объективно оценивать и осознать происходящие события в экономической сфере жизни общества. Существует большое количество научных трудов и различных стратегий, где ключевыми факторами экономического развития называют инновации, развитие обрабатывающей промышленности, институциональные условия, переход к ресурсосберегающим технологиям и т.д., но забывают, что за всем этим стоят люди. Современной экономике дают разные названия: «новая экономика», «кибернети-

ческая экономика», «информационная экономика», «автоматизированная экономика», «коммуникационная экономика», «сетевая экономика», «инновационная экономика», «экономика знаний», «постиндустриальная экономика», «неоиндустриальная экономика»⁶, но суть от этого не меняется. Внимание уделяется крупному машинному производству, технике, технологиям, но Человек опять уходит на второй план, ему вновь отводится роль ресурса, а не наивысшей ценности. Тем временем кризисы на всех уровнях усугубляются. Кризис экономический, социальный, политический можно назвать одним словом — человеческий, существует во всем мире. Современная наука с ее догмами не способна помочь рецептами по его преодолению. Об этом пишет известный американский политолог Иэн Шапиро в своей книге «Бегство от реальности в гуманитарных науках»: «...поиск так и не позволил мне обнаружить ни одного примера, когда бы крупный университет переосмыслил в результате кризиса свою программу по экономике. Если не считать несколько спорадических выступлений студентов, западные университеты продолжают делать привычный для себя бизнес. Одно из таких выступлений случилось в Беркли осенью 2010 г. Однако жалобы студентов на программу курса по экономике были встречены членами факультета с абсолютным равнодушием»⁷.

Мы тысячу лет прожили с религиозным мировоззрением, сотни лет с различными идеологиями. За это имеем то, что имеем. Все наши поступки и действия всю нашу жизнь, с учетом всех ограничений можно рассмотреть как поиск ответа на вопрос, стоящий перед каждым: «Как мне стать счастливым?». Это заложено в нашей природе, не нуждается в оправданиях, поскольку желание быть счастливым является правомерным и естественным. Все, что мы делаем — не только как

личности, но и как представители определенных слоев общества, — можно рассматривать в рамках этого основного стремления. Кажется, что ключи к счастью — это, с одной стороны, сила, даруемая знанием, а с другой — материальное благосостояние. Те, кто обладают зрелым мышлением понимают, что на деле одно лишь знание не может обеспечить счастье. Сила ума без опоры на мудрость и разумность не способна обеспечить счастье. Наоборот, может иметь разрушительный, а не созидательный характер. Если подойти к специалисту в области информационных технологий с вопросом: «Я столкнулся с моральной дилеммой, что мне делать?» — нам предложат поискать ответ где-нибудь в другом месте. Замена в массовом сознании религию в качестве первоисточника знания, наука сама становится похожей на новую религию. Возникает опасность возникновения у некоторых ее сторонников слепой веры в ее законы и принципы и, соответственно, нетерпимости к альтернативным взглядам.

Удовлетворение же материальных потребностей человека также не является основой для счастья. Большинство «настолько захвачены идеей приобретения все большего, что в их жизни не остается места для чего-либо другого. Потребляя, они просто теряют мечту о счастье, которое должно было принести богатство»⁸. Материальное благополучие приносит нам удобства. Но удобство не гарантирует счастье. Внутренние (можно назвать их психологическими и эмоциональными) противоречия часто возникают среди материально благополучных людей. И тем сильнее, чем человек умнее. Распространение тревожности, стрессов, заблуждений, неуверенности, напряженности, подавленности и депрессий среди тех, чьи основные нужды удовлетворены, отчетливо показывает это. На пути к материальным выгодам, наполняя себя знаниями, зача-

стую мы пренебрегаем человеческими отношениями, отношениями из которых и состоит вся наша жизнь. Понимаем отношения лишь как средство для достижения цели. Наши проблемы, как внешние (вроде войн, преступлений, насилия), так и внутренние (наши эмоциональные и психологические страдания), не могут быть разрешены, пока мы не обратим внимание на это скрытое пренебрежение. Ведь именно из-за него величайшие движения последнего столетия — демократия, либерализм, социализм — не смогли дать обещанные всеми общие выгоды. Гармония в отношениях, возможна лишь при условии определенного духовного развития. О духовности говорят много, но в большинстве случаев подразумевают религиозность. Под соответствующей новому времени духовностью можно понимать воспитание зрелого, масштабного человека, осознающего свою великую самоценность, поставившего себя в центр жизни и уважающего такое же состояние в других⁹.

Духовно развитую личность характеризует, прежде всего, свобода и ответственность. Под свободой часто понимают независимость. Стремление к независимости может привести к изолированности, тем более, если учесть растущую автономию, приобретаемую в результате достижений науки и техники. Действительно, в наше время можно быть куда более независимым от других, чем когда-либо прежде. Но вместе со всем этим растет и ощущение того, что «мое» будущее зависит не от меня, моей семьи, а от моей работы, или, скорее, от моего нанимателя. А это подталкивает нас к мысли, что, поскольку другие не имеют значения для моего счастья, то и их счастье не важно для меня. Несмотря на то, что миллионы живут в очень тесной близости друг к другу многим людям, особенно пожилым, не с кем поговорить, кроме своих домашних животных.

Также под свободой понимают свободу воли и свободу выбора. Свобода воли предполагает волевое начало исходное от слова «надо». Это иллюзия свободы. Свобода выбора предполагает выбор из нескольких вариантов предложенных кем-то. Это иллюзия свободы. Свобода творчества, созидательного творчества, творение собственного жизненного пути может стать источником духовного развития.

Но свобода не может быть без ответственности, как и ответственность не может без свободы. Свобода без внутренней ответственности может привести к произволу и вседозволенности. Новая эпоха требует, чтобы человек повзрослел и взял на себя ответственность за свою жизнь, за свою семью, за свой род, за свой народ, за свою страну (но не жертвенность). «Собеседники Сократа искали его общества не с тем, чтобы сделаться ораторами..., но чтобы стать благородными людьми и хорошо исполнять свои обязанности по отношению к семье, слугам (слугами были рабы), родным, друзьям, Отечеству, согражданам»¹⁰. Слово «благородство» как и само благородство редко можно встретить в современном мире. Благородство — величие души, высокое духовное развитие, основанное на свободе мысли и ответственности.

Казалось бы, такие философские категории как счастье, ответственность, духовность не имеют отношения к экономической сфере жизни общества, но так ли это? От выстроенной системы ценностей в обществе, господствующего мировоззрения во многом зависит отношение человека к самому себе и другим людям. Религия, идеология, а затем и постсоветская гуманитарная наука способствовала формированию управляемого общества потребления.. Способствовала этому и экономическая теория, появившаяся в России, открытой всем «западным ветрам» в начале 90-х годов. Первая фраза

из известного учебника, легшего в основу экономической теории в России: «Человеческие существа — несчастные создания — обременены потребностями»¹¹. Пренебрежительное отношение к человеку пронизывает современную экономическую теорию. Производитель в поиске своего равновесия, размышляет о том, что купить? капитал или труд? Чего купить больше, чего меньше. Главная цель фирмы — максимизация прибыли за счет минимизации издержек. На практике — за счет заработной платы. «Потребитель» представлен обезличенным созданием, которого надо победить в борьбе за реализацию продукции. При этом используются такие термины как домохозяйство (а не семья), рынок труда, экономический человек, индивид (единичная особь Homo sapiens, отдельное человеческое существо) и др. Автор бестселлера в области управления человеческими ресурсами Майкл Армстронг, признавая в своей книге ценность такого актива, как человеческие ресурсы пишет: «Мягкая модель УЧР берет свое начало в школе человеческих взаимоотношений; она делает акцент на коммуникациях, мотивации и лидерстве. Как описано в работе Д.Стори, она включает в себя «обращение с работниками, как с ценным видом активов, источником конкурентного преимущества в том случае, если они привержены компании, адаптивны и обладают высоким качеством (навыков, показателей деятельности и т.д.)». Следовательно, эта модель рассматривает работников, выражаясь словами Д. Геста, скорее в качестве средства, а не цели»¹².

Внутренние противоречия в поиске свободы и самореализации приводят к внутренним конфликтам, конфликтам личности, семьи, полов, власти, экономики и общества в целом. Женщины становятся мужественными, мужчины — женственными...

Можно ошибочно подумать, что экономическая теория не

имеет к этому отношения и не в состоянии оказывать влияние на эти процессы. В этой связи вспомним слова Джона Мейнарда Кейнса: «Идеи экономистов и политических мыслителей – и когда они правы, и когда ошибаются – имеют гораздо большее значение, чем принято думать. В действительности именно они и правят миром. Люди практики, которые считают себя совершенно неподверженными интеллектуальным влияниям, обычно являются рабами какого-нибудь экономиста прошлого»¹³.

То что, мы имеем сегодня, можно охарактеризовать словами Далай-ламы XIV: «Современное индустриальное общество часто поражает меня тем, что оно похоже на огромную самодвижущуюся машину. Оно не подчинено людям; наоборот, каждая личность является крошечным и незначительным винтиком, у которого нет выбора, кроме как двигаться, когда движется вся машина»¹⁴. Практика показала, что современное образование, как и любая система, направлена на подготовку легкоуправляемых работников. Подавление познавательных навыков, инициативности, творчества, свободы мысли приводит в конечном итоге к аморфным, безответственным, послушным, инфантильным, с отсутствием способности формирования собственного мнения личностям.

Сейчас вновь существует реальная угроза подмены духовного религиозным. Может быть, пришло время науке вернуться лицом к человеку? Возможно, следует осознать, что выход - в духовном пробуждении людей, в раскрытии индивидуальности каждого человека, в обращении государства к человеку, к семье? Воспринимать духовность во всей полноте жизни и формулировать иные цели научных исследований? Чем выше духовность, тем полнее и счастливее жизнь человека, тем более человечен человек. Сейчас через экономические, политические и социальные

катаклизмы происходит интуитивный поиск национальной идеи. Можно примерять западные, восточные, а также латиноамериканские лекала. Но любая, самая лучшая модель не будет у нас столь же эффективна. Нужно формировать свою. Для этого необходимо как можно большему числу людей осознать, что жёсткие иерархические системы не имеют будущего и что главная личность в истории — каждый человек. Исключительно важно восстановить чувство собственного достоинства, утерянное за тысячу лет. Дстойный — означает ответственный за всё, что он говорит и делает, и поэтому, он любое количество свободы не превратит в анархию.

Дстойный — это обязательно внутренне свободный человек. Истинно дстойный человек не может быть ничьим рабом. Он в любой ситуации будет стремиться раскрыть себя, возьмёт на себя ответственность и найдёт выход, не ожидая милости ни от кого. Дстойность — это соответствие внутреннего состояния человека его внешним проявлениям.

У каждого свой выбор, можно оставить все как есть, тогда не за горами тот день, когда планы фашистской Германии относительно роли нашей страны на мировой арене свершатся.

Жизнь учит, и Россия начинает все больше понимать, что самый надежный источник ее развития – это ее наивысшая ценность – люди.

Литература

1. Армстронг М. Практика управления человеческими ресурсами. – СПб: Питер, 2004. – 832 с.
2. Блауг М. Экономическая мысль в ретроспективе. – М.: ДЕЛО Лтд, 1994.
3. Губанов С. С. Трудовая парадигма: А.Смит против «неоклассики» // Экономист. – 2009. – №3. – С. 57-80.
4. Кейнс Дж. М. Общая теория занятости, процента и де-

нег. – М., 1978. – 458с.

5. Ксенофонт. Воспоминания о Сократе. – М.: Наука, 1993г.

6. Кэмпбэлл Р. Макконелл, Стенли Л.Брю. Экономикс. Т. 1. – М.: Республика, 1992. – 399с.

7. Некрасов А. Взлет начинается с падения. – М.: АСТ, 2011.- 319.

8. Тэнзин Гьяцо (Далай-лама XIV) Этика для нового тысячелетия. – СПб: Нартанг, 2001. – 236 с.

9. Черковец В.Н. Воспроизводственный ресурс инновационного развития и особенности новейшего кризиса российской экономики / Мировой экономический кризис и тенденции развития российской экономики. Под ред. Хубиева К.А. – М.: Теис, 2010. – С. 142-162.

10. Keynes, J.N. The Scope And Method Of Political Economy. London: Macmillan And Co. And New York. 1891.

11. Samuelson, P. Economics. 3rd edition. New York. McGraw-Hill. 1955. P. 212.

12. Smith, A An Inquiry into the Nature and Causes of the Wealth of Nations. The Glasgow Edition Of The Glasgow And Correspondence Of Adam Smith. Vol. II. Oxford: ClarendonPress. 1979. P. 455-456. (В русскоязычном издании несколько иная редакция. См.: Смит А. Исследование о природе и причинах богатства народов. – М.: Соцэкгиз, 1962. – С. 332.)

Ссылки:

1 Губанов С. Трудовая парадигма: А.Смит против «неоклассики» // Экономист. – 2009. – №3. – С. 60.

2 Keynes J.N. The Scope And Method Of Political Economy. London: Macmillan And Co. And New York. 1891.

3 Samuelson P. Economics. 3rd edition. New York. McGraw-Hill. 1955. P. 212

4 Блауг М. Экономическая мысль в ретроспективе. – М.: ДЕЛО Лтд, 1994. – С. 53.

5 Губанов С. Трудовая парадигма: А.Смит против «неоклассики» // Экономист. – 2009. – №3. – С. 57-80.

6 Черковец В.Н. Воспроизводственный ресурс инновационного развития и особенности новейшего кризиса российской экономики / Мировой экономический кризис и тенденции развития российской экономики. Под ред. Хубиева К.А. – М.: Теис, 2010. – С. 143.

7 Иэн Шапиро. Бегство от реальности в гуманитарных науках/пер. с англ. Д. Узланера; Нац. исслед. ун-т «Высшая школа экономики». – М.: Изд. Дом

Высшей школы экономики, 2011. – С.20

8 Тэнзин Гьяцо (Далай-лама XIV). Этика для нового тысячелетия. – СПб: Нартанг, 2001. – 236 с.

9 Некрасов А. Взлет начинается с падения. – М.: АСТ, 2011. – С. 244.

10 Ксенофонт. Воспоминания о Сократе. – М.: Наука, 1993г.

11 Кэмпбэлл Р. Макконелл, Стенли Л.Брю. Экономикс. Т.1.

– М.: Республика, 1992. – С. 18.

12 Майкл Армстронг. Практика управления человеческими ресурсами. – СПб: Питер, 2004. – С. 23.

13 Кейнс Дж. М. Общая теория занятости, процента и денег. – М., 1978. – 458с.

14 Тэнзин Гьяцо (Далай-лама XIV). Этика для нового тысячелетия. – СПб: Нартанг, 2001. – 236 с.

Ценообразование, как фактор формирования прибыли в пушной торговле (северо-восточная Сибирь в начале XX в.).

Кушнарёва Маргарита Дмитриевна, канд. ист. н., доц., докторант кафедры истории России Иркутского государственного университета.
e-mail: rita270880@mail.ru

Автор определил факторы, оказывавшие влияние на формирование цен на товары потребления для промышленного населения северо-восточной Сибири. Выявлена динамика образования цены на основные виды пушнины в процессе ее товарного продвижения от промысловика до Якутской ярмарки. Механизм формирования цены на пушнину представлял собой совокупность торговой наценки на товары потребления для промышленного населения, наценок на пушнину на всех стадиях ее прохождения от скупщика до ярмарки, транспортных издержек и спроса на определенный вид пушного сырья на российском рынке. На основании ранее не опубликованных источников, автор проанализировал процесс формирования прибыли от операций с пушниной. С одной стороны, торговцы получали высокую прибыль от сбыта товаров потребления промышленному населению в натуральной меновой торговле. С другой стороны, прибыль формировалась после скупки пушнины в промысловых округах, при ее продвижении от мелкого или среднего скупщика до крупной фирмы или ярмарки. Промысловики были вовлечены в неравноценную меновую торговлю пушниной, продуктами и товарами потребления, не обладая информацией о ценах на «мягкую рухлядь», находились в полной экономической зависимости от купечества. Автор пришел к выводу, что промышленное население не участвовало в распределении прибыли от сделок с пушниной. Вся прибыль от сделок с пушниной получали крупные фирмы во время сбыта партий пушнины на ярмарках.

Ключевые слова: пушная торговля, северо-восточная Сибирь, промысловые районы, ярмарка, цена, прибыль, стоимость, товар.

Особенности организации пушной торговли в северо-восточной Сибири во II половине XIX - начале XX вв., отсутствие разнообразных форм сделок с пушниной обуславливали особую структуру образования стоимости «мягкой рухляди» и товаров первой необходимости, участвовавших в торговых операциях.

Проблема ценообразования и формирования прибыли в пушной торговле получила некоторую разработку в дореволюционной исторической науке, а также на протяжении первых послереволюционных десятилетий. Отметим некоторые работы российских ученых.

В. М. Зензинов в своей работе приводит сведения о цене на пушное сырье и товары потребления в Колымском округе [2]. В исследовании Иохельсона В. И. содержатся данные о добычи лисицы, песца, белки и соболя и их первоначальной стоимости в Колымском районе за период 1894-1895 гг. [3]. Интересен подход С. А. Бутурлина к определению стоимости пушнины в промысловых районах. Автор рассматривает формирование цены на пушнину через сравнение стоимости товаров сбыта и добытой пушнины в момент торга на этапе разъездной торговли [1]. Данные о стоимости основных видов пушнины за период начала XX в. имеются в работе Соловьев Д. К. [7]. Однако, сведения о ценообразовании на пушнину и товары потребления во всех вышеперечисленных работах имеют локальный характер в пределах одного или нескольких промысловых районов. Скупка пушнины в обмен на товары потребления охватывала всю территорию северо-восточной Сибири и выходила за ее пределы. От стоимости набора товаров первой необходимости зависело развитие хозяйства промысловика, продолжительность промыслового сезона и, в конечном итоге, результаты промысла. В то же время стоимость пушнины обуславливала уровень доходности промысла и торговли.

В связи с поставленной в исследовании проблемой следует отметить, что в современной исторической научной литературе не существует работ, посвященных данному вопросу. Между тем, речь идет о взаимодействии традиционного и капиталистического укладов в сфере пушной торговли. Организация пушной торговли через снабжение товарами потребления промышленного населения северо-восточной Сибири обусловила процесс втягивания коренных жителей края в товарно-денежные отношения, определила зависимость комплексного хозяйства аборигенов северо-восточной Сибири от рыночных механизмов. Этот опыт требует осмысления в современных условиях, когда дискутируется вопрос о роли торгового капитала в экономическом освоении пушных богатств северо-восточной Сибири.

Основной целью данного исследования является анализ процесса ценообразования на товары потребления и формирование прибыли от сделок с пушниной, участвовавших в меновой торговле с коренным населением. В связи с этим, основными задачами при рассмотрении данного вопроса является анализ факторов ценообразования, а так же процесса формирования рыночной стоимости товарной пушнины.

В первой части исследования рассмотрим экономические факторы, которые оказывали существенное влияние на формирование цен на товары потребления. Объективные условия экономического

развития северо-восточной Сибири во II половине XIX-начале XX вв. обуславливали многоступенчатую структуру формирования цен на товары сбыта, основную статью которых составляли расходы по транспортировке груза.

Во-первых, на формирование стоимости товаров, которые выменивались на пушнину у промыслового населения, оказывали огромное влияние транспортные расходы. Большинство товаров завозились на склады меховых фирм в промысловых районах по руслам рек во время судоходного периода [6, д. 359, л. 16]. В начале промыслового сезона на этапе разъездного торга готовая продукция расходилась по всем направлениям по санному пути. Капитальные вложения торговцев в транспортные расходы в исследуемый период достигали до 50% торгового оборота фирмы [5, д. 1081, л. 87]. По мнению Зензинова В. М. доставка одного пуда груза от Якутска до Булуна пароходом обходилась 35-49 коп., от Булуна до Казачьего - 1,50 руб., до Анабары или Попигая - 2,30 руб. Транспортная доставка 1 пуда груза от Якутска до Средне-Колымска обходилась в 8 рублей, до Нижне-Колымска в 12 рублей [2, с. 28-29].

Во-вторых, формирование цены на товары первой необходимости в меновой торговле зависело от объективных факторов окружающей среды.

Возможность завоза грузов только в период навигации обуславливала дефицит товара в промысловых районах и существование установленных фирмами цен, которые зависели не только от стоимости доставки, но и от количества завезенного товара. Закрепление территории пушной торговли за определенными фирмами создавала возможность неограниченного повышения стоимости товара во время промыслового сезона.

Далее проанализируем стоимость товаров потребления для промыслового населения, который состоял из таких наименований, как: мука, мясо, масло, сухари, табак, чай, сахар, свечи, керосин, мыло, спички, медная

посуда, ситец. Стоимость этих товаров определялась транспортной отдаленностью промыслового района и была неодинаковой на всей территории северо-восточной Сибири.

Рассмотрим динамику ценообразования на товары потребления в начале XX в.

В Якутске пуд ржаной муки приобретался по цене 1,40 руб., в Булуна стоимость увеличивалась до 3,20 руб., в Жиганске она достигала 5,0 руб., в Русском Устье - 7,0 руб. [2, с. 48]. Таким образом, первоначальная стоимость ржаной муки пятикратно увеличивалась по мере продвижения вглубь промысловых территорий.

Стоимость пшеничной муки, при следовании данного товара по аналогичному маршруту увеличивалась так же в пять раз.

Кирпичный чай, закупавшийся в Якутске по цене 0,75 руб., достигал в Казачьем стоимости 1,0 руб., в Русском Устье - 1,80 руб. [2, с. 30]. То есть происходило удорожание чая в 2 раза.

Стоимость 0,5 кг. сахара составляла в Якутске 0,20 руб., в Булуна - 0,30 руб., в Жиганске - 0,50 руб., в Русском Устье и Средне-Колымске - 0,70 руб. [2, с. 30]. В среднем стоимость сахара, завозимого в промысловые районы, для сбыта во время разъездной торговли, увеличивалась в 3,5 раза, по сравнению с первоначальной его ценой в Якутске.

Медная посуда из Якутска отправлялась в Булун по цене 28,30 руб. за пуд, в Булун она уже поступала с наценкой в 1,5 раза и ее цена составляла 48 руб., в Жиганске цена доходила до 60 руб., что свидетельствует об удорожании 1 пуда медной посуды в 2,5 раза [2, с. 31].

Железная печь в Якутске стоила от 3 до 6 руб., в западных от р. Лена промысловых районах обменивалась на 1 пуда, стоимостью от 8 до 10 руб. [2, с. 31]. Торговая надбавка на железную печь составляла 250%.

Закупочная стоимость берданки в 9,5 руб. в Якутске возрастала в промысловом районе Анабара до 80 - 100 руб. Винтовка низкого качества оценивалась в 60-70 руб. [2, с. 74]

Торговая надбавка в данном случае составляла 1000%.

Первоначальная стоимость набора товаров на 1 промысловика в с. Казачьем составляла от 30 до 40 руб. [5, д. 175, л. 144 об.] Набор состоял из 1 кирпича чая, 1 пуда сухарей, 10 фунтов табака, 9 аршин ситца, 10 фунтов масла [2, с. 48]. С учетом стоимости доставки, купеческой наценки и процентов за кредит, минимальная стоимость набора вышеуказанных товаров для промысловика могла составлять от 150 до 250 руб., максимальная от 500 до 700 руб.

Таким образом, товар, который доставлялся купцами к местам кочевков промысловиков, продавался в несколько раз дороже его закупочной стоимости, покрывая все транспортные расходы и принося прибыль торговцу от 100 до 700% и выше.

Участие промыслового населения в распределении прибыли от торговли пушшиной в исследуемый период сводилось к минимуму. Низкие цены на пушнину в промысловых районах усугублялись купечеством за счет сохранения спроса населения на товары потребления, регулирования объема завоза этих товаров, неэквивалентного обмена. Покупательная способность промыслового населения искусственно снижалась за счет введения жестких цен.

Задачей второй части исследования является анализ динамики формирования цены пушнины, как товарной единицы при ее продвижении от промысловика до ярмарки.

В январе 1912 г. в промысловых районах песок стоил от 7 до 8,50 руб. После окончания промыслового сезона и разъездных торговых операций, стоимость песка устанавливалась в 10 руб. [2, с. 59]. Торговые фирмы принимали песок у скупщиков в промысловых районах по цене от 12 до 18 руб., в Якутске - по цене в 23 руб. На Якутской ярмарке стоимость песка равнялась 35 руб. [5, д. 1081, л. 89-90 об.]

Стоимость красной лисицы в местах промысла и первоначальной скупки составляла от 5,0 до 7,0 руб., белки от 0, 10 до

0,31 руб., соболя-30 руб. [3, с. 123] Стоимость лисицы на Якутской ярмарке составляла 18,50 руб. [4, с. 65]

Таким образом, рост стоимости песка за один промысловый сезон при прохождении товара от промысловика к торговой фирме составлял 500%, лисицы - 370%.

При этом, расхождения в пределах стоимости одного вида от минимального до максимального размера могут быть объяснены тем, что сделки с пушниной заключались в различных формах: денежной или меновой.

В заключительной части исследования, на основании имеющихся в источниках данных о добыче и скупке пушнины за 1917 г., можно рассчитать объемы прибыли от сделок с пушниной из северо-восточной Сибири.

В 1917 г. на территории северо-восточной Сибири было добыто 27 000 шт. песка, общая покупная стоимость которого при первоначальной скупке у промыслового населения составляла 486 000 руб. На ярмарке в Якутске общая стоимость данного количества песка увеличилась в 5 раз и составляла 240 3000 руб. [4, с. 81]

Исходя из вышеприведенных данных можно определить размер прибыли купечества от операций с песцом, который составлял 1917000 руб. Формирование стоимости лисицы имело схожие тенденции. На территории северо-восточной Сибири в 1917 г. было добыто 7 009 лисиц, общая покупная стоимость в местах скупки, составила 126 000 руб. На Якутской ярмарке стоимость всей добытой в крае лисицы увеличилась в 2,5 раза и составила 315000 руб. Прибыль купечества от операций с лисицей составила 189000 руб. В 1917 г. в промысловых районах северо-восточной Сибири было скуплено 1000000 шкурок белки на общую стоимость 480000 руб. На ярмарке белка была продана в 3,5 раза дороже первоначальной цены за 1700000 руб. Таким образом, прибыль от операций с белкой составила 1

220000 руб. [5, д. 1081, л. 10] Если данные цифры проанализировать без выделения стоимости каждого отдельного вида, то получаем следующую картину. Общая покупная стоимость добытых в крае песка, лисицы и белки в 1917 г. составляла 1722000 руб. После поступления пушнины на Якутскую ярмарку ее стоимость увеличилась в 4 раза и составила 6668000 руб., а общая прибыль сибирского купечества достигла 4946000 руб.

Исследование научной литературы и данных архивных источников позволяет сделать вывод о том, что в начале XX в. в промысловых районах Якутской области стоимость товарной пушнины зависела от степени удаленности промысла от торгового центра, осведомленности промысловиков о летних ярмарочных ценах на пушнину. При таком механизме формирования стоимости продукции сбыта и товаров первой необходимости прибыль оставалась в руках посредников и крупных фирм. Промысловое население, сбывая по более низкой цене пушное сырье, и, приобретая дорогие товары первой необходимости, находилось в состоянии постоянного непогашенного долга перед фирмами и их посредниками. При повышении рыночных цен на пушнину весь доход попадал так же в руки купцов, минуя промышленника. Если постепенно информация о повышении рыночных цен на пушнину доходила до промышленников, то купец делал переоценку своего товара, что полностью компенсировало повышение стоимости пушнины.

Разница между закупочной стоимостью пушнины в промысловых районах и ярмарочной ценой была значительной. Если учесть, что охотник получал за пушнину не деньги, а натуральный товар, по завышенной расценке, то добытая «мягкая рухлядь» для него еще более обесценивалась. Как правило, цена на пушнину состояла из закупочной цены на месте (неэквивалентно-меновой), которая была очень низкой, торговой надбав-

ки посредника, затрат, связанных с доставкой товара на рынок, различных торговых издержек. Ход ярмарочной торговли, интенсивность реализации товара, спрос, заявленный на ярмарке, величина оборота, обуславливали тенденции развития пушного промысла и торговли в северо-восточной Сибири. Торговая надбавка, количество партий, качество пушнины, численность торговых посредников в операциях являлись основными факторами, которые влияли на формирование цен и прибыли от сделок с пушниной.

Литература

1. Бутурлин С. А. Отчет уполномоченного Министерства внутренних дел по снабжению продовольствием Колымского и Охотского краев. - Спб., 1907. - 190 с.
2. Зензинов В. М. Очерки торговли на севере Якутской области. - М., 1915. - 95 с.
3. Иохельсон В.И. Очерк зверопромышленности и торговли мехами в Колымском округе// Тр. Якутской экспедиции, снаряженной на средства И.М. Сибирякова. Отд. III . Т. X . Ч. 3. - Спб., 1898. - 169 с.
4. Константинов М. М. Пушной промысел и торговля в Якутском крае. - Иркутск, 1921. - 81 с.
5. Российский Государственный Исторический Архив (РГИА), ф. 23 (Министерство Торговли и Промышленности), оп. 11.
6. Российский Государственный Исторический Архив (РГИА), ф. 1276 (Совет Министров), оп. 12.
7. Соловьев Д. К. Основы охотоведения. Ч. IV. Охотничье население и его быт. Охотничьи законы и управление охотой. - М., 1926. - 178 с.
8. Старцев А. В. Русская торговля в Монголии (II половина XIX – начало XX вв.). - Барнаул, 2003. - 306 с.
9. Щеглова Т. К. Ярмарки Западной Сибири и Степных областей во второй половине XIX века. Из истории российско-азиатской торговли. - Барнаул, 2002. - 234 с.

Методы достижения и детерминанты международной энергетической безопасности

Федорченко Анна Витальевна,
аспирант Институт экономики РАН

Mail: teneues@mail.ru

В статье оцениваются методы, применимые для достижения энергетической безопасности в условиях глобализации. В ходе исследования автор уточняет термин «энергетическая безопасность», а также отмечает, что данное понятие не может быть единым для всех государств т.к. основано, в значительной степени, на обеспечении национальных интересов. При этом все страны заинтересованы в поддержании стабильности на рынках энергоресурсов и отсутствии серьезных потрясений, связанных с нарушением поставок энергоносителей и значительными скачками уровня цен. Однако фактор глобальной взаимозависимости часто игнорируется при обеспечении энергетической безопасности. Учитывая активное развитие процессов глобализации и глобальный характер проблем и энергетических угроз, достижение энергетической безопасности в одностороннем порядке на данном этапе развития мирового сообщества представляется автору невозможным. Поэтому даже крупным и экономически могущественным странам необходимо участвовать в совместной выработке концепций, механизмов и способствовать развитию необходимых институтов в этой области. При этом в вопросах энергетической безопасности также необходимо учитывать и национальные интересы. Для России это означает, в первую очередь, решение внутренних проблем связанных с модернизацией экономики и топливно-энергетического комплекса. В результате исследования сделан вывод, что диверсификация экономики, а также развитие источников энергии, не связанных с добычей полезных ископаемых, представляется необходимой для эффективного обеспечения энергетической безопасности страны и минимизации деструктивного влияния энергетических кризисов на национальную экономическую систему. Ключевые слова и фразы: энергетическая безопасность, энергетический кризис, энергетическая безопасность России, топливно-энергетический комплекс, глобальная взаимозависимость.

Взаимосвязь уровня развития общественных отношений и количества, потребляемых обществом благ очевидна, хотя механизмы такого взаимодействия не вполне изучены. Развиваясь количественно и качественно, современная цивилизация увеличивает свои потребности в ресурсах, особенно в области энергетики.

Развитие потребления с необходимостью влечет за собой увеличение производства или увеличения потребности в производстве. На протяжении существенного отрезка истории человечества производство благ требовало преимущественно трудовых ресурсов (рабочей силы) и сырья; роль энергии как особого товара не была столь существенной. С усложнением системы общественных отношений (экономических, социальных, политических, правоотношений) увеличивалась потребность общества в товарах и услугах. Такая потребность не могла не повлечь за собой качественного скачка, отразившегося на всех сферах общественной жизни – научно-технической революции. Исследование механизма приведенной причинно-следственной связи не является предметом настоящего исследования; необходимо только отметить, что определенное состояние общества, готового к увеличенному потреблению, явилось причиной ускоренного развития технологии производства, какое наблюдалось в Европе XIX – XX в.в. Так, субъект экономического процесса, осознавая потребность рынка в качественно новых товарах и услугах, а также стремясь к уменьшению издержек, создавал принципиально новые технологические и социальные методы производства. Хозяйствующие субъекты опирались в своей практической деятельности на достижения гуманитарных, естественных и технических наук своего времени. Определенная стадия развития общественного сознания, начавшаяся в Европе с формирования протестантской этики и получившая закономерное развитие сначала в гуманистической социально-философской парадигме, а затем в классической политической экономии, с одной стороны являлась необходимым условием для качественных изменений в структуре и принципах построения европейского экономического процесса, с другой стороны – их коренной причиной.

Расширение и механизация производства, привлечение все большего количества рабочей силы и все более существенное участие механизмов в производственном процессе привело к увеличению роли энергии в производстве товаров и услуг. Развитие технологии паровых двигателей в промышленности требовало все больше сырья – сначала древесного, а затем и каменного угля. Военно-политические процессы того времени явились причиной для ускоренного роста чрезвычайно энергоемкой металлургической отрасли. Развитие мировой торговли, а также увеличение масштабов военных действий, повлекли за собой необходимость создания и повсеместного внедрения принципиально новых видов транспорта – таким образом складывалась транспортная отрасль экономики, также требовавшая энергии и сырья в виде угля.

Из изложенного можно составить представление, как в историческом аспекте формировался энергетический рынок. Востребованность энергии, а затем и ее исключительная необходимость

определяли все возрастающую роль энергии в жизни общества. Таким образом, энергетика стала залогом нормального функционирования общества. Чем более энергетически детерминированной становилась экономика, тем более существенное влияние на нее оказывали колебания на энергетическом рынке, вызванные экономическими, политическими и природными факторами. Определенный уровень ожиданий потребителя в части качества и количества доступных товаров и услуг заставлял производителя и государство уделять особое внимание энергетической безопасности.

Далее представляется необходимым дать определение термину «энергетическая безопасность». В самом общем смысле под безопасностью понимается состояние общества или отдельных его субъектов, при котором потенциальная угроза его нормальному существованию минимизирована, ограничена или находится под контролем. Развивая приведенное определение, можно сказать, что энергетическая безопасность – состояние общества (для которого энергетическая стабильность и достаточность является необходимым условием нормального функционирования – см. выше), при котором минимизирована угроза недостаточности и нестабильности энергетического рынка.

Такое определение неоднократно находило свое отражение в толковании термина «энергетическая безопасность» различными государствами и субъектами международного права. Например, в определении, используемом Международным энергетическим агентством, указано, что энергетическая безопасность есть «уверенность в том, что энергия будет иметься в распоряжении в том количестве и того качества, которые требуются при данных экономических условиях [1]».

В соответствии с концептуальными положениями, неизменными в течение длительно-

го срока, в Российской Федерации под энергетической безопасностью понимается состояние общества, позволяющее при наличии внутренних или внешних угроз и дестабилизирующих факторов экономического, социально-политического, природного и техногенного характера поддерживать необходимый уровень обеспеченности энергией, устраняя и компенсируя влияние перечисленных факторов [2].

Природные и техногенные факторы, а также иные дестабилизирующие процессы экзогенного характера, проецируясь на определенную структуру экономических отношений, способны привести к такому явлению, как энергетический кризис.

Для многих стран мира энергетика является ключевой отраслью, от которой зависит развитие их экономики, а институциональное здоровье и благополучие социума. Однако понятие энергетической безопасности не может быть единым для всех государств. Безусловно, существуют общие позиции, в которых заинтересованы все страны мира, тем не менее, обеспечение энергетической безопасности, основано, прежде всего, на конкретных национальных интересах и целях.

Энергетический кризис, разрушительный для экономики одного государства или региона, может оказаться благотворным для других регионов и стран. Так, высокая цена на энергоносители в краткосрочном периоде оказывает положительное влияние на экономику государств, имеющих в торговом балансе существенную долю экспорта энергоносителей. Более того, кризисные явления в области мировой энергетике способны подтолкнуть развитие энергетических отраслей отдельных государств, что, например, иллюстрируется укреплением положения СССР на мировом энергетическом рынке в конце 70-х годов XX века или развитием альтернативной энергетики стран западной Европы в тот же период.

Исследователями отмечается, что кризисные явления в энергетике в относительно краткосрочном периоде оказали благотворное влияние на социально-экономическое положение СССР: «Полученные от продажи средства позволяли во многом компенсировать недостаточную эффективность и разбалансированность советской экономики» [3].

Несмотря на различие интересов стран, все они заинтересованы в поддержании стабильности на рынках основных энергоресурсов и отсутствии серьезных потрясений, связанных с нарушением поставок энергоносителей и значительными скачками уровня цен. Вместе с тем, государства обычно стремятся достичь энергетической безопасности либо в одностороннем порядке, либо группами, часто вообще игнорируя фактор глобальной взаимозависимости. Однако, учитывая активное развитие процессов глобализации, очевидно, что одностороннее обеспечение энергетической безопасности невозможно на данном этапе развития мирового сообщества.

Процессы глобализации и обострение проблем на международной арене привели к тому, что понятие международной безопасности становится всё более многогранным. Важными ее составными частями стали экологическая, продовольственная, демографическая, энергетическая, и другие виды безопасности.

Энергетическая безопасность является одним из изменений международной безопасности. Однако ее саму также можно рассмотреть в контексте различных измерений, чтобы выявить взаимосвязь с другими видами безопасности. В можно выделить такие тесно взаимосвязанные аспекты энергетической безопасности, как военно-политический, финансовый, экологический, технологический, экономический, геополитический и другие аспекты.

Существует ряд тенденций, влияющих на обеспечение международной энергетической безопасности. Энергетическая безопасность неотделима от процессов глобализации, происходящих в мире. Наиболее значительное воздействие глобализации заключается в том, что она ведет к ограничению способности государств проводить полностью самостоятельную политику и способствует формированию многосторонних механизмов управления международной системой и решению проблем безопасности.

Глобализация усиливает взаимозависимость стран и регионов. С одной стороны, это приводит к обострению многих проблем в энергетической сфере, с другой, это ведёт к более эффективной деятельности и сотрудничеству государств, а также стимулирует совместные поиски путей решения проблем. Это способствует научно-техническому прогрессу и развитию новых технологий, нацеленных на эффективное обеспечение энергетической безопасности в будущем.

В эпоху глобализации перед отдельными странами встают новые задачи, связанные с необходимостью координации своей энергетической политики. Внешняя политика и дипломатическая деятельность государств формируются под воздействием конкурентной борьбы за доступ к энергоресурсам, а также за контроль над их сбытом.

Очевидно, что проблемы и угрозы энергетической безопасности носят глобальный характер, что приводит к неспособности отдельно взятых стран, даже крупных и экономически могущественных, эффективно обеспечить национальную энергетическую безопасность. Поэтому для их решения проблем в этой области, необходима совместная выработка концепций, на основе всеобщих принципов энергетической безопасности, а также создания эффективного механизма, который бы содейство-

вал решению этих проблем на региональном и глобальном уровне. Международному сообществу необходимы институты, которые могли бы обеспечить механизм глобальной энергетической безопасности.

Энергетическая безопасность также должна рассматриваться в контексте национальной безопасности как одна из её важнейших составляющих, особенно в связи с ключевым значением энергетики в экономике России. Энергетическая безопасность - это необходимое условие экономической и национальной безопасности. Некоторые исследователи отмечают исключительную роль энергетической безопасности в вопросах обеспечения существования государства. Если исключить борьбу с терроризмом, то проблема энергообеспеченности есть и будет самой острополитической в планетарном масштабе, подчеркивают М. Конотопов и А. Тебекин [4].

Россия является крупнейшим экспортёром нефти и газа на мировой рынок. На её долю приходится 23% добываемого газа, более 10% нефти (включая газовый конденсат), почти 6% угля и 6% производимой электроэнергии. По объёмам экспорта нефти Россия занимает второе место в мире, уступая лишь Саудовской Аравии, а по экспорту газа уже в течение длительного периода является наиболее крупным экспортёром этого товара на мировой рынок [5].

Роль России в обеспечении международной энергетической безопасности отнюдь не сводится к высокому удельному весу нашей страны в мировых запасах и добыче углеводородов. Россия обладает огромным научно-техническим потенциалом, в том числе способностью развивать и другие секторы энергетики (включая ядерную энергетику), внести значительный вклад в развитие альтернативных (в данном случае не углеводородных) источников энергии. Россия может эффективно участвовать в обеспече-

нии глобальной энергетической безопасности и стабильности. При этом должен соблюдаться баланс национальной целесообразности и интересов иных государств и межгосударственных образований.

В свете сказанного представляется необходимым привести основные, на наш взгляд, методы предупреждения энергетического кризиса и его негативных последствий. Как упоминалось, кризис не вполне корректно отождествлять с нехваткой ресурса. Для полноценного формирования кризисного процесса необходима определенная структура экономики, восприимчивая к изменению определенных групп макроэкономических показателей.

В качестве примера представляется возможным указать на некоторые особенности структуры экономико-энергетических отношений второй половины XX века. До начала 1970-х гг. в нефтяной промышленности наблюдалось преобладание Международного нефтяного картеля, созданного и управляемого наиболее крупными компаниями Соединенных Штатов. В начале 70-х годов картель контролировал существенный объем экспорта нефти из развивающихся стран, а также развивал добычу нефти. Разница между низкими закупочными ценами в развивающихся странах и относительно высокими ценами в странах-импортерах нефти обеспечивала прибыль. Используя монополистические инструменты, картель диктовал правила прочим участникам рынка. Сложилась определенная структура экономико-энергетических отношений, имеющая в основе, во-первых, относительно дешевую нефть, а во-вторых, отсутствие источников энергии, способных заменить импортные энергоносители. Имея целью реализацию принципов экономической независимости, а также используя экономические инструменты в политической борьбе, развивающиеся нефтедобывающие страны на-

чали ограничивать масштабы деятельности иностранного капитала путем повышения налогов на концессионные компании, приобретения доли участия в их капитале, создания государственного сектора в нефтяной промышленности, национализации иностранных концессий. Для защиты своих национальных интересов и проведения согласованной политики эти страны создали в 1960 г. Организацию стран-экспортеров нефти (ОПЕК), а в 1968 – Организацию арабских стран-экспортеров нефти (ОАПЕК). К началу 1970-х гг. ОПЕК и ОАПЕК выросли в силу, противостоящую нефтяному картелю. Действия блока стран-экспортеров по ограничению объемов экспорта нефти, являясь экзогенным фактором, проявили структурные противоречия в мировой экономической системе, породив энергетический кризис 70-х годов XX века.

Изменение и направленная эволюция структуры экономических отношений является основным методом предупреждения негативных последствий кризисных явлений. Упомянутый в начале исследования объективный процесс изменения и усложнения общественных отношений не остановился и не остановится никогда; необходимо прогнозировать и учитывать изменения, как в методах производства, так и в формах потребления энергии. В настоящий момент представляется необходимым уменьшить влияние политического и географического фактора на рынок энергии, то есть увеличить степень энергетической независимости России и иных государств друг от друга. Для достижения указанной цели основ-

ным средством является диверсификация экономики, а также развитие использования источников энергии, менее зависимых от добычи полезных ископаемых.

Обеспечение энергетической безопасности невозможно без решения ряда внутренних проблем связанных с модернизацией экономики в целом, и ТЭК в частности. В связи с этим, можно выделить ряд перспективных направлений развития экономики России, которые будут способствовать обеспечению энергетической безопасности страны:

- переход к инновационному развитию;
- снижение зависимости экономики от энергетического сектора и экспорта энергоресурсов;
- формирование рационального топливно-энергетического баланса;
- повышение энергоэффективности и снижение энергоёмкости экономики;
- диверсификация структуры экономики;
- развитие прозрачных и предсказуемых рынков энергоресурсов;
- развитие экспортной инфраструктуры;
- ограничения воздействия ТЭК на окружающую среду
- использование возобновляемых источников энергии.

Для России важнейшее значение играет геополитический аспект энергетической безопасности, который связан с обеспечением интересов России на мировых энергетических рынках. Диверсификация направлений экспортных поставок позволит обеспечить энергетическую безопасность страны, а также будет предотвратить

влияние негативных последствий энергетических кризисов в дальнейшем.

Литература

1. Энергетическая безопасность. Термины и определения / Отв. ред. чл.-корр. РАН Воробей Н.И. - М.: ИАЦ Энергия, 2005. - 60 с.
2. Проект Доктрины энергетической безопасности Российской Федерации // Энергетическая политика. 1996. № 2, с. 2
3. Конотопов М.В. Апрельские тезисы 2009 года (О мировом экономическом кризисе) / «Инновации и инвестиции», № 1. 2009, с. 4
4. Конотопов М.В., Тебекин А.В. Мировая энергетическая безопасность. Кризис или стабильность? // Материалы международной научно-практической конференции «Вызовы современности в свете истории и философии мировой экономики». Чебоксары: Чувашский государственный университет, 2007.) с. 50
5. Воронин А.Ю., Маликова О.И. Глобализация энергетических рынков и экономический рост в России. – Спб.: ООО «Издательско-полиграфическая компания “КОСТА”», 2009. – С.4.
6. Закон РФ «О безопасности» от 5 марта 1992 года N 2446-1 (в ред. Федерального закона от 07.03.2005 N 15-ФЗ) (<http://www.consultant.ru/online/b a s e / ?req=doc;base=LAW;n=66586>)
7. Энергетическая стратегия России на период до 2030 года. Утверждена распоряжением Правительства Российской Федерации от 13 ноября 2009 г. (<http://www.energystrategy.ru/projects/energystrategy.htm>)

Особенности методов и приемов ведения информационной войны в период ближневосточного кризиса 2010–2012 гг.

Маан Амер

аспирант кафедры массовых коммуникаций филологического факультета Российского университета дружбы народов, maan2008@mail.ru

Манипулирование политическим сознанием, осуществляемое в ходе информационной войны, — это обычный в мировой политической практике феномен, базирующийся на языковых и стилистических методах, порождающий текст и насыщение его манипуляционными стратегиями. В статье определяются особенности методов и приемов ведения информационной войны в период ближневосточного кризиса 2010–2012 гг.

В статье проиллюстрировано выявление базовых стратегий конфликтного текста на примере текстов телевизионных сообщений, описывающих конфликт на Ближнем Востоке (в частности, в Сирии) в 2010–2012 гг. Языковые манипуляционные стратегии имеют целью обеспечить процесс психологического вхождения объекта, воспринимающего информацию, в конфликт и сформировать особое языковое сознание (*warmentality*).

По итогам статьи сделан вывод о том, что концепция ведения информационной войны в рамках анализируемого конфликта имеет целью формирование представления о действительности, основанного на документальном подтверждении фактов и на основе полярных точек зрения, что в определенной степени способствует активизации аудитории на поиске самостоятельной точки зрения, несмотря на манипулятивные стратегии.

Ключевые слова: ближневосточный кризис, информационная война, методология ведения информационной войны, информационное агентство, информационная платформа, официальные СМИ, лингвистические манипуляции.

Основные методики манипулятивного воздействия на общественное сознание в процессе информационной войны

Первое открытое официальное толкование информационной войны появилось в январе 1994 г. в ежегодном докладе министра обороны США. В нем, не расшифровывая термина, было сказано, что «информационная война» состоит из действий, предпринимаемых для защиты собственных информационных ресурсов и систем от воздействия противника, при одновременном нарушении его информационных ресурсов и систем, используя достигнутое информационное преимущество при применении силы.¹

Современные СМИ теснейшим образом связаны с медиаиндустрией, которая, в свою очередь, имеет выраженную тенденцию к интеграции с индустриями по производству информационной и коммуникационной электронной техники.

В целом, функция СМИ сводится к донесению необходимой информации до ее получателя и формированию на этой основе общественного мнения по актуальным, в том числе, и военно-политическим вопросам.

Особенностью приемов ведения информационной войны в период ближневосточного кризиса 2010–2012 гг. является манипулирование массовым сознанием со стороны СМИ в процессе освещения ситуации, связанной с ближневосточным кризисом. Данное утверждение можно обосновать, анализируя информационные сообщения СМИ.

Агентство «Рейтер» 26 апреля 2013 года распространило заявление о получении информации от американской разведки по поводу применения властями Сирии химического оружия, в частности, газа зарин против войск оппозиции.² Данное заявление было сделано министром обороны США Чакком Хэйгелом во время его визита в Дубай. Тем не менее, со стороны главы оборонного ведомства США поступила информация, что данное заявление требует дополнительной проверки.

Следует отметить, что еще в середине марта 2013 г. власти Сирии сообщили о применении химического оружия со стороны оппозиционных сил. Но президент США Барак Обама непосредственно сразу после инцидента сделал заявление, что именно правительственные войска Сирии причастны к использованию химического оружия на территории страны.

Впоследствии генеральный секретарь ООН Пан Ги Мун сообщил о проведении расследования по вопросу применения химического оружия на территории Сирии. Официальные источники в конце марта 2013 г. сообщили, что правительственными войсками Асада химическое оружие не использовалось.

Тем не менее, 8 апреля 2013 г. правительства Сирии официально отказалось предоставить представителям ООН по вопросам применения химического оружия право проводить расследование на своей территории.

Наблюдались обвинения Сирии в применении химического оружия со стороны Великобритании. В интервью Би-би-си пре-

мьер-министра Великобритании Дэвида Кэмерона говорилось о том, что существовали отдельные убедительные данные, подтверждающие применение химического оружия в Сирии со стороны правительственных войск, что являлось военным преступлением.

В данной ситуации прослеживается прямое обвинение правительства Асада со стороны Великобритании. При этом Великобритания призвала Сирию доказать свою невиновность.

Реакция России в этой ситуации на обвинения Сирии со стороны Запада была следующей: в «Twitter» глава комитета Госдумы по международным делам А. Пушков написал, что со стороны США совершается новая атака на Дамаск в связи с обвинениями в применении химического оружия.

С точки зрения автора исследования, обвинения со стороны США в адрес Сирии подобны обвинениям, которые ранее распространялись в адрес Ирака в наличии у него оружия массового поражения. Таким образом, создается повод для начала военных действий на территории Сирии.

Провокационные заявления в США наряду с требованиями предоставить доказательства своей невиновности со стороны правительства Асада являются примером манипулятивного воздействия на аудиторию. По мнению автора исследования, на территории Сирии действует огромное количество экстремистских группировок, каждой из которых можно было приписать применение химического оружия. Не исключено, что какая-то из данных экстремистских группировок могла использовать химическое оружие на территории Сирии. Позиция США и Великобритании в данном вопросе является провокационной, направленной на придание нового характера сирийскому конфликту, что только усложняет сложившуюся ситуацию.

Подобные сообщения следует рассматривать как попытку

осуществлять манипулирование массовым сознанием в силу того, что в новостных сообщениях неоднократно делался упор именно на виновность правительственных сил в разжигании конфликта в Сирии.

Так, в сообщении американских телевизионных сетей Си-эн-эн и Эн-би-си от 04 мая 2013 года содержалась информация о том, что в ночь с 2 на 3 мая 2013 года ВВС ЦАХАЛа нанесли удар по целям на территории Сирии.³

Об этом сообщила и государственная радиостанция «Коль Израэль». Удар по целям был совершен, по сообщениям СМИ, в связи с необходимостью уничтожения очередной партии оружия, которую планировалось переправить с территории Сирии на территорию Ливана. При этом в СМИ не уточнялось, переправлялось ли оружие колонной грузовиков или хранилось на складе на территории Сирии.

Со стороны правительства Асада не последовало официального заявления по этому вопросу. Сирия не подтвердила факт отправки оружия и не сообщила об ударе со стороны Израиля. В данный конфликт был вовлечен Ливан, с территории которого совершались авиаудары по территории Сирии. При этом в западной прессе проходила информация о том, что представитель Ливана свидетельствовал о факте нарушения воздушного пространства Ливана со стороны израильских войск. Тем не менее, посол Сирии в ООН Башар Джафари заявил, что не имел информации об ударе со стороны Израиля по территории Сирии.

С точки зрения автора исследования, данное сообщение в западных СМИ может рассматриваться как информационная провокация, направленная на вовлечение в конфликт Ливана и Израиля.

Следует обратить внимание также на озвученное Би-би-си 04 мая 2013 года заявление активистов оппозиционных войск

в Сирии о новой резне в городе Банияс, расположенном на северо-западе страны.⁴ В результате действий правительственных войск погибло около 200 сирийских граждан.

Активисты предоставили видео, на котором видны тела детей. По данным Би-би-си, видео было снято утром 04 мая 2013 года. Расположенный в Лондоне сирийский центр мониторинга за соблюдением прав человека сообщил ранее, что в деревне Аль-Байда, которая располагается на северо-западе Сирии, были заколоты, сожжены и застрелены десятки мирных жителей.

Во всех новостных сообщениях подобного плана делался упор на то, что данные противозаконные действия были осуществлены правительственными войсками. Новостная служба Би-би-си со ссылкой на правозащитную организацию «Amnesty International» утверждала, что Сирия стала самым опасным на Земле местом для журналистов. При этом неоднократно подчеркивалось, что сознательные нападения на журналистов совершаются как правительственными силами, так и повстанцами.

С начала конфликта, по данным новостной службы Би-би-си, 36 журналистов были убиты на территории Сирии, при этом подчеркивалось об умысле в действиях со стороны правительства Сирии, а также оппозиционных сил. Неоднократно подчеркивалось и затруднение в распространении информации о Сирии в результате преследования журналистов. Интересен тот факт, что, несмотря на то, что «Amnesty International» выдвинуло обвинения как в сторону правительственных сил, так и в сторону оппозиции, упор делался на том, что антижурналистские меры более масштабны со стороны правительства Асада.

В связи с этим, с точки зрения автора исследования, можно сделать вывод о манипулятивном характере сообщений в новостных выпусках Би-би-си,

направленных на дискриминацию правительства Сирии.

Анализируя деятельность телеканала «Аль-Джазира», следует отметить, что принципы работы «Аль-Джазиры» идут вразрез с теми общепринятыми политико-этическими нормами, которые существуют в государствах Ближнего Востока и на арабском телевидении. Новостные программы избивают кадрами кровавых трагедий, не щадя при этом чувства телезрителей. Беспощадной критике подвергаются те арабские режимы, которые недовольны деятельностью канала. И поэтому этот «скандальный» телеканал вызвал волну негативной реакции на Ближнем Востоке». ⁵

Вместе с тем нельзя не признать, что канал целеустремленно работает с аудиторией, стараясь привлечь к себе самых разнообразных зрителей своими программами. Наиболее популярные программы канала? «Открытый диалог», «Особый визит», «Без границ», «Взгляд на мир», «Исторические памятники», «Шариат и жизнь», «Больше, чем мнение» строятся, во-первых, на широком использовании актуального документального материала, а во-вторых, на остром обсуждении проблем, волнующих арабский мир.

Так, например, программа «Без границ» посвящена событиям и проблемам мировой политики. Акцент? на сообщении аудитории фактов, ранее не известных аудитории. Программа знакомит зрителей с видными представителями западных стран.

Популярностью пользуется программа «Открытый диалог»? острополитическое ток-шоу, в котором, как правило, в прямом эфире ведут дискуссию представители разных стран с диаметрально противоположными точками зрения. Очень часто ведущий провоцирует участников ток-шоу на демонстративно откровенные высказывания.

Программа «Взгляд на мир»? это демонстрация докумен-

тальных фильмов западного производства, рассказывающих о жизни стран мира? США, Великобритании, России. Показательно, что показ фильмов сопровождается только переводом оригинального текста на арабский язык. Всякие комментарии исключены, что позволяет дать аудитории точку зрения создателей фильма.

Программа «Исторические памятники» тоже носит документальный характер. Она содержит рассказы арабских ученых на мировую историю и сопровождается специально подобранным иллюстрированным материалом.

Все это позволяет говорить о концепции «Аль-Джазиры»? помочь аудитории сформировать объективное представление о действительности, опираясь преимущественно на документально подтвержденные факты и на полярные точки зрения. Такой подход активизирует аудиторию в поисках самостоятельной точки зрения.

Следует отметить, что «Аль-Джазира» при показе новостей не пользуется таким излюбленным приемом, как блокирующий контроль информационного пространства.

Этот прием характеризуется следующим образом:

1. Прием вербальных обозначений? обтекаемые фразы вроде «Ковровые точечные бомбометания», «Зачистки территории», из которых убирается смертоносный характер сообщения.

2. Контроль визуальной картинки, в результате чего на экране отсутствуют шокирующие кадры.

3. Контроль за единством интерпретации событий? демонстрация только чужой точки зрения.

«Аль-Джазира» поступает наоборот, стремясь вызвать у аудитории определенные эмоции и побудить ее к поиску самостоятельной точки зрения.

Так, рассказывая о событиях в Сирии, канал, избегая каких-либо обтекаемых формулировок, дает крупным планом

результаты бомбежек и обстрелов американскими войсками мирных жителей, и при этом события интерпретируются с разных сторон: канал предоставляет слово и мирному населению, и американским военным и противникам войны в Сирии, и террористам, и представителям власти.

Анализ применения лингвополитического манипулирования во время информационной войны

Проиллюстрируем выявление базовых стратегий конфликтного текста на примере текстов телевизионных сообщений, описывающих конфликт на Ближнем Востоке (в частности, в Сирии) в 2010-2012 гг. Языковые манипуляционные стратегии имеют целью обеспечить процесс психологического вхождения объекта, воспринимающего информацию, в конфликт и сформировать особое языковое сознание (warmentality).

Тем не менее, действия США описываются как демократические и уважаемые, а их отношение к войне, как правило, отрицается. Война в Сирии представляется в качестве антитеррористической операции, наведения конституционного порядка.

По сообщениям немецких СМИ Франция и Великобритания намерены пересмотреть эмбарго на поставку оружия повстанцам в Сирии. Газета «Франкфуртер альгемайне цайтунг» (Frankfurter Allgemeine Zeitung) полагает, что поставки оружия оппозиционным войскам в Сирии могут отрицательно сказаться на Европе. ⁶

В немецких СМИ подчеркивается позиция Франции и Великобритании по отношению к Сирии – с точки зрения двух держав правительства Асада находится до сих пор у власти исключительно в связи с тем,

что имеет значительный арсенал оружия.

Действия Парижа и Лондона рассматриваются как попытка исправить возникший дисбаланс. Тем не менее, властям двух держав на основе анализа опыта режима Каддафи не следует забывать, что поставленное в зону сирийского конфликта оружие может обернуться против них самих.

С точки зрения газеты «Зюддойче цайтунг» (Süddeutsche Zeitung), поставки оружия в Сирию будут способствовать увеличению масштаба военных действий. Правительственные войска будут получать дополнительное оружие от Ирана. С точки зрения западных СМИ, кровавая бойня в Сирии может быть прекращена при условии ускорения победы повстанцев.

При этом автором исследования отмечается, что подобный упор на необходимость и неизбежность победы оппозиционной армии свидетельствует о целенаправленной политике западных стран, ориентированной на поддержку войск оппозиции.

В сообщении агентства «Рейтер» от 30 апреля 2013 года сирийскими войсками был нанесен удар по штабу бригады салафитов, которые осуществляют военные действия против режима Асада. Штаб расположен на КПП на сирийско-турецкой границе. В результате данного удара были убиты пять человек и ранены десятки граждан. В данном сообщении имеется в виду «Ахрар аш-Шам», крупнейшая группировка в рядах вооруженной оппозиции режиму правительства Асада.

При этом упоминается, что действия правительственных войск следует рассматривать как неадекватные, в первую очередь в связи с тем, что в результате удара бали нанесены разрушения складу гуманитарной помощи для мирных граждан Сирии.

Таким образом, в данном сообщении акцентируется внимание не на самом факте уничтожения части антиправитель-

ственной группировки, а на ущербе, который оказывают действия правительственных войск мирным гражданам.

В частности, активно используется лексика, вызывающая прогнозируемые эмоции: интервенция, эвакуация, неприкрытая агрессия, военнопольцейский режим диктатуры США, репрессивный аппарат, сытая Европа, кровавая развязка, роковые последствия, кровь мирных жителей. Оценочность в тексте создается также при помощи оксюморонических сочетаний и антитез: «Боже, благослови Америку на те глупости, на путь которых она вступила»; «...холодная война... не перерастет ли она в «горячую»; «(Сирия) при всей своей «ослабленности» готова проявить несгибаемую твердость».

При манипулировании общественным мнением важную роль играют способы номинации действующих лиц конфликта. Так, в западной прессе чеченцы, ведущие боевые действия на территории Сирии, финансируемые за счет США, именуются повстанцами, партизанами, бойцами сопротивления (rebels, patriots of the Syrian nation, rebel fighters, guerrillas, die Rebellen, tschetschenische Truppen и т.п.), а в русскоязычных и проарабских СМИ — боевиками, террористами и бандитами.

Разнятся и способы номинации действий сторон, вовлеченных в конфликт. Например, в дискурсе англоязычной прессы действия российских военных характеризуются такими существительными, как вторжение, нападение (invasion, assault и т.п.), а действия противоположной стороны — словосочетаниями сражение за независимость, борьба с оккупантами (fighting for independence, struggle against invaders).

По данным ливанского телеканала «Аль-Миаддин», близкого террористическому движению «Хизбалла», Сирия ориентировала дивизионы ракет в сторону Израиля (05.05.2013 г.). По данным того же источника,

сирийское правительство изъявило готовность обеспечить новейшим оружием ливанское сопротивление. При этом следует отметить, что данные сведения не были подтверждены ни одним из официальных источников.⁷

На сайте telegrafist.org от 13 апреля 2013 года содержится информация о том, что западным СМИ становится все труднее поддерживать в виртуальном пространстве образ кровавого режима Асада. Справедливые борцы с кровавым режимом выступают в качестве боевиков, совершая террористические акты.

При возвращении на родину бывшие борцы за свободу Сирии оказываются террористами и попадают на скамью подсудимых (Эрик Харрун, который вернулся в США после продолжительной борьбы с кровавым режимом в Сирии, оказался не героем, а опасным террористом; та же ситуация с гражданином Израиля Хикмат Масрауа — он осуществлял борьбу за свободу Сирии от кровавого режима, но в Израиле стал заключенным).

По сообщению обозревателя Би-би-си по арабским странам Себастиана Ашера, заявление шейха Насралла, лидера движения «Хизбалла», опубликованному 1 мая 2013 года русской службой Би-би-си, боевики «Хизбалла» воюют на стороне правительства Сирии. До этого службы новостей Би-би-си неоднократно подчеркивала тот факт, что шиитская группировка «Хизбалла», поддерживаемая Ираном, оказывает Асаду вооруженную поддержку. Режим правительства Сирии на протяжении многих лет, как подчеркивается неоднократно в сообщениях Би-би-си, выступал в качестве одного из основных спонсоров «Хизбалла».

Вне сомнения, указанные способы номинации конфликтующих сторон и их действий несут в себе разную оценку и обусловлены различными точками отсчета и политической ориентацией. Освещая последний

военный конфликт с Ираком, российские официальные СМИ довольно часто называли войска коалиции оккупантами. Негативный фон этой номинации сразу задавал определенный тон всем сообщениям о военных действиях союзников.

Рассмотрим применение лингвистического манипулирования на следующем примере. Посол России во Франции Александр Орлов 23 июля 2012 года в интервью прессе после теракта в Сирии 18 июля 2012 года, когда погибли высокопоставленные армейские генералы, выразил свое согласие по поводу того, что Асаду будет сложно остаться на посту после всего, что произошло в стране. Посол также сказал, что Россия защищает не режим Асада в Сирии, а тот порядок, который был сформирован в 1945 г. вокруг ООН.

Западные СМИ (Радио Франс интернациональ, а также новостная служба Би-би-си) интерпретировали данную информацию по-своему. В западных источниках сообщалось, что Россия поддерживает отставку Асада, что совершенно не вытекает из представленной в интервью с послом информации.⁸

С точки зрения автора исследования, особенности методов и приемов ведения информационной войны в период ближневосточного кризиса 2010-2012 гг. связаны в первую очередь с тем, что сообщения СМИ следует рассматривать как попытку осуществлять манипулирование массовым сознанием. Для информационной войны анализируемого периода характерно использование информационных провокаций,

направленные на вовлечение новых участников в ближневосточный конфликт.

На основе проведенного анализа сообщений в новостных выпусках Би-би-си автор приходит к выводу о том, что данные сообщения носят манипулятивный характер, определяющий дискриминацию Сирии в ближневосточном вопросе.

Таким образом, концепция ведения информационной войны в рамках анализируемого конфликта имеет целью формирование представления о действительности, основанного на документальном подтверждении фактов и на основе полярных точек зрения, что в определенной степени способствует активизации аудитории на поиске самостоятельной точки зрения, несмотря на манипулятивные стратегии.

Литература

1. Сухова Е.Ф. Арабские спутниковые каналы как средство арабской внешнеполитической пропаганды. Е.Ф.Сухова - <http://www.pubnkacianet/arhiv/022011.pdf>
2. Сайт информационного портала Интернет-ополчение. <http://ipolk.ru/profile/bogdanov/created/topics/>
3. Aspin L. Annual Report to the President and Congress. Washington. January 1994. P. 244.
4. Said Essoulami. The press in the Arab world: 100 years of suppressed freedom [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://www.al-bab.com/media/introduction.htm>, свободный. - Al-Bab: an Open Door to the Arab World.
5. http://ria.ru/arab_riot/20130428/ap.org - сайт агент-

ства РИА-Новости со ссылкой на агентство Reuters.

6. <http://www.zman.com/news/2013/05/04/150359.html> - сайт новостного портала Zman.com

7. www.bbcruccioan.com - Сайт русской службы Би-би-си.

8. <http://www.dw.de> - Сайт новостного портала DW.de со ссылкой на Frankfurter Allgemeine Zeitung.

9. <http://www.zman.com/news/2013/05/04/150359.html> - сайт новостного портала Zman.com

Ссылки:

1 Aspin L. Annual Report to the President and Congress. Washington. January 1994. P. 244.

2 http://ria.ru/arab_riot/20130428/ap.org - сайт агентства РИА-Новости со ссылкой на агентство Reuters.

3 <http://www.zman.com/news/2013/05/04/150359.html> - сайт новостного портала Zman.com

4 www.bbcruccioan.com - Сайт русской службы Би-би-си.

5 Сухова Е.Ф. Арабские спутниковые каналы как средство арабской внешнеполитической пропаганды. Е.Ф.Сухова - <http://www.pubnkacianet/arhiv/022011.pdf>

6 <http://www.dw.de> - Сайт новостного портала DW.de со ссылкой на Frankfurter Allgemeine Zeitung.

7 <http://www.zman.com/news/2013/05/04/150359.html> - сайт новостного портала Zman.com

8 Сайт информационного портала Интернет-ополчение. <http://ipolk.ru/profile/bogdanov/created/topics/>

Инновационный зарубежный опыт исследования эффективности обучения детей и подростков языкам и культурам зарубежных стран

Селиверстова Анна Евгеньевна,
соискатель Московского государственного гуманитарного университета им. М.А. Шолохова
anna.silverstova2010@yandex.ru

Современные запросы общества, государства, личности актуализировали проблемы межкультурного и межязыкового общения. Проблема обучения детей и подростков иностранным языкам фрагментарно рассматривались в трудах зарубежных и отечественных ученых. Комплексно вопрос освоения детьми и подростками языков и культур зарубежных стран остается неизученным. При обучении детей и подростков языкам и культурам зарубежных стран, педагог раскрывает не только своё знание, но и свою позицию к преподаваемой информации, личное отношение к различным аспектам раскрываемой информации. Педагоги во время своей профессиональной деятельности накапливают опыт, который впоследствии применяется к будущим поколениям учеников. Во время обучения, дети постоянно меняются в эмоциональном, физическом, познавательном и социальном планах. В обучении детей и подростков языкам и культурам зарубежных стран именно комплекс изменений личности обучающегося является основополагающим критерием эффективности данного процесса. В статье представлен зарубежный опыт исследования эффективности рассматриваемого процесса.

Ключевые слова: дети, подростки, язык, культура, эффективное обучение, лучший учитель.

Проблема обучения детей и подростков языкам и культурам зарубежных стран остается как никогда актуальной. Есть множество способов исследовать эффективность обучения. Позитивисты делают акцент на корреляции информации, поэтому многие способы выпадают из их парадигмы. Часто получаемый результат обучения называют продуктом, его пытаются идентифицировать: какие действия учителя помогают добиться высокого уровня овладения языками и культурами зарубежных стран?

Исследователи единодушны: все зависит от личности учителя. Рассмотрим особенности, благодаря которым можно охарактеризовать понятие «хороший учитель».

Э. Эрикссон в своей книге «The Essence of Good Teaching» отмечает позицию, которая позволяет анализировать как точку зрения учителя, так и точку зрения администрации, родителей и самих обучающихся о деятельности учителя. Учителя выбирают задания, которые характеризуют их отношение к обучению. Ученики выполняют задания, которые имеют для них личностное значение.

В результате проведенного исследования по изучению точки зрения Э. Эриксона в практике деятельности одной из московских школ выяснилось, что лучший педагог является:

- вдохновляющим педагогом, который интересуется своими подопечными;
- исследователем и практиком, имеющим значимый вес в своих кругах;
- специалистом, организующим процесс обучения инновационно, креативно;
- открытым для обучающихся и своих коллег.

Таких исследований проводилось множество, но в этом исследовании глубоко проработаны личные характеристики педагогов и их влияние на уровень успеваемости обучающихся. В результате анализа данного исследования можно определить ключевые факторы эффективного обучения:

- высокий энтузиазм преподавателя;
- поведения учителя на занятиях, ориентированное на результат;
- разносторонняя активность на уроках;
- признание и стимулирование идей обучающихся;
- применение структурных компонентов разных технологий на занятиях.

Эти факторы имеют открытый характер для возможных интерпретаций, так как в реальности каждый преподаватель имеет свой индивидуальный способ организации обучения. При этом не стоит забывать, что способы преподавания имеют отпечатки различных культур. Поэтому они будут работать по-разному, в зависимости от индивидуальных особенностей преподавателей.

С. Браун и Д. Макинтурес провели опрос 12-13 летних подростков в одной из средних школ Великобритании «Что делает учителя хорошим?». В результате опроса были выявлены компоненты хорошего обучения:

- расслабленная атмосфера и удовольствие на занятиях;
- контроль за учениками;
- подача учебного материала в мотивированной и интересной форме;
- помощь в понимании задач;
- объяснения ученикам, чего именно нужно достичь;
- знание о том, что нужно ожидать от учеников;
- помощь учениками при затруднении;
- развитие зрелых, личных отношений с учениками;
- демонстрация собственных знаний и талантов.

При подведении итогов, авторы столкнулись с рядом проблем. Они смогли определить термином «мастерство» элементы лучших практик, но пришли к выводу о невозможности вывести свод правил и указаний, как эффективно преобразовать сложные знания в руководство для преподавателей.

Точка зрения конструктивистов на образование представляет определенный интерес в вопросе обучения детей и подростков языкам и культурам зарубежных стран. Основоположник конструктивизма Эрнст фон Глазерфельд оспаривает парадигмы о том, что образование выстраивается на следующих положениях:

- помогать ученикам думать самим;
- нерушимость способов мышления и действий, которые были выбраны предыдущими поколениями как оптимальные.

Он утверждал, что обучающиеся должны понимать причины, по которым они должны действовать в определенном направлении.

Глазерфельд считал, что конструктивный подход в образовании должен выражаться в большей степени в виде диалогов, чем в информационной форме. Он назвал это «ориентировочная функция учителя». В соответствии со взглядами ученого учитель не может рассказать детям и подросткам, какое по содержанию задание сделать или как его сделать, но при

использовании языка они могут избежать выполнения задания тем способом, который учитель считает бесполезным, но который может быть использован. При таком поведении учитель может ограничить развитие критической реакции, которая может привести к новому взгляду на проблему или даже к научному прорыву. В последнее время к этому подходу возрождается интерес. Например, Гарвардский Проект «Зеро», «Познавательное образование посредством научного обучения» и т.д. В Париже, на конференции, которую организовал Центр научных исследований обучения и инноваций, было представлено множество примеров таких подходов.

Л. Томас и С. Гарри-Аугитайн не согласны с тем, что всем подходы к обучению рассматриваются как попытка принести смысл в жизнь людей. Различия в подходах основываются на различных структурах обучения. Одни считают, что для развития образования, цели должны быть личностными и иметь важность в определённом отрезке жизни. Также, цели должны быть жизнеспособные, они должны быть полезные и эффективные.

Изучая эту проблему с позиции сущности эффективного процесса «обучение – изучение» можно понять, что цель – определяющая и путеводная в диалогах, которые связывают, создают и расширяют цели. Если предоставить ученикам активность в решении проблем, мы внедрим часть этого подхода в повседневную практику.

Познание, как и обучение должно проводиться компетентными учителями, осознающими ситуацию, в которой они находятся.

Горизонт учителя иностранных языков формируется при помощи собственного опыта как преподавателя, с учетом специфики отсутствия определенной иноязычной среды у обучающихся и др.

Каждый педагог раскрывает не только своё знание, но и

свою позицию к преподаваемой информации, личное отношение к различным аспектам раскрываемой информации. Педагоги во время своей профессиональной деятельности накапливают опыт, который впоследствии применяется к будущим поколениям учеников.

Педагоги должны осознавать, что они постоянно меняются под влиянием учеников и их поведение и манера преподавания формируют позицию ученика к изучаемому предмету. Учитель, работающий эффективно при любом подходе, действует в соответствии со своими убеждениями. Если существует противоречие между внутренними убеждениями учителя и материалом, который он преподаёт, то уровень обучения будет неудовлетворительным. Для становления хорошего учителя нужно учитывать все аспекты: как внутренние, так и внешние. Педагог должен развивать понимание различных точек зрения на обучение и работать на основе своих убеждений, стандартов и ценностей.

Учитель находится под влиянием своих убеждений, которые напрямую влияют на ценности индивида, его кругозор и понимание своего места в этом мире. Анализ научной литературы позволяет сделать вывод о том, что убеждения учителя имеют больше влияния, чем знания учителя. Есть много определений, которые помогают определить сущность понятия «убеждение». Все убеждения культурно обусловлены и сформированы в ранний период жизни. Убеждения в вопросах обучения определяются на момент обучения педагога в ВУЗе. Определённые убеждения в какой-то области или теме не только связаны, но и имеют отношение к другим частям личностных убеждений – наших ценностей, отношения к миру и нашему месту в нём.

Даже при спонтанном или привычном действии, педагог не рассматривает своё поведение как таковое. Все действия основываются на убеждениях.

Укоренившиеся убеждения о методах преподавания на занятиях, превалируют над инновационными методиками, которые необходимо принять. Если педагог постоянно эволюционирует, то решающим моментом в его работе будет тот факт, что учитель должен вначале понять и составить собственные теоретические перспективы.

При рассмотрении концепции обучения Л. Гоу и Д. Кемхер предлагают считать, что большую часть подходов можно представить следующими заголовками:

- запоминание;
- качественный прирост знаний;
- абстракция значений;
- приобретённые методики, факторы проведения занятий;
- процесс интерпретации, нацеленный на понимание реальности;
- некоторые формы личного изменения;

Первые три положения объединяются заголовком «репродуктивный» подход, а следующие могут рассматриваться как подходы, имеющие креативную основу.

Заучивание слов и правил иностранного языка относится к категории запоминания, а обучение детей умению осмысления значений иностранных слов из контекста относится к инновационному обучению иностранным языкам.

Подготовка учеников при обучении иностранным языкам предполагает обучение их тому, как изучать язык для оснащения обучающихся следующими стратегиями: как учиться само-

стоятельно, как учиться более эффективно и др. Хочется подчеркнуть, что до сих пор учителя мало используют ряд развивающих действий, обучающих учеников стратегиям и умениям, необходимым для обучения языкам зарубежных стран.

Исследования показывают, что дети, ставящие конкретные цели при решении задач, с большей вероятностью их достигают, чем дети, перед которыми ставит цели кто-то другой.

Для того, чтобы ученики втянулись в выполнение поставленной цели, нужно стимулировать определённый вызов, чтобы помочь детям составить план стратегии для удовлетворения вызова. Из этого следует, что нужно выбирать достаточно сложные для решения задачи, но не настолько трудные, чтобы ребёнок не смог их решить. Также из этого следует стимулирование желания бороться с вызовом; развитие чувств, когда ученик ощущает постепенное движение вперёд в большей степени, чем чувство предела своих возможностей.

Когда преподаватель помогает детям в постановке цели, он должен быть уверен, что эти цели всегда очень значительны в пределах возможностей ученика. Количество информации, которую учитель имеет о своих учениках не так уж и важно, так как практически всегда есть способ дать каждому ученику задание, соответствующее его уровню запросов, о чем убедительно утверждает И.П. Гладиллина [1].

Если цель посреднического опыта должна воспитать неза-

висимых учеников, готовых решить проблемы, то усиление вовлечения обучающихся в учебный процесс должно стимулироваться при каждой возможности. Для осуществления контроля своего обучения, требуется развивать осознание ребенком перемен. Во время обучения, дети постоянно меняются в эмоциональном, физическом, познавательном и социальном планах. В обучении детей и подростков языкам и культурам зарубежных стран именно комплекс изменений личности обучающегося является основополагающим критерием эффективности данного процесса.

Литература

1. Гладиллина И.П. Некоторые приемы работы на уроках английского языка в начальной школе // «Иностранные языки в школе». - № 3 – 2003.
2. Brown S., McIntyre D. *Macing Sense of Teaching.* - Buckingham. 1983.
3. Ericson S. *The Essence of Good Teaching.* - San Francisco: Jossey- Bass, 1984. – P. 125 – 126.
4. Glasser W. *Schools without Failure.* – New York: Harper and Row, 1969.
5. Gow L., Kember D. *Conception of teaching and their relationship to student learning*// *British Journal of Educational Psychology* – 1993. - № 63. – P.20 - 33.
6. Thomas L., Harri – Augstein S. *Self – organised Learning: foundations of a conversational science for psychology.* - London, 1985.

Стратегия развития российских компаний по освоению международных рынков

Цатуров Левон Эрнестович

аспирант кафедры мировой экономики, Российский экономический университет имени Г.А. Плеханова, regfar@bk.ru.

В статье рассматриваются методы и инструменты увеличения экспортного потенциала российских компаний. Предлагаются практические рекомендации по созданию успешной стратегии развития для увеличения конкурентоспособности отечественных компаний на международных рынках. Так же представлены основные методы продвижения товаров на зарубежные рынки.

По итогам статьи сделан вывод о том, что экспортная стратегия отечественных компаний должна предусматривать инвестиции в освоение новых технологий, а также расширение собственных научно-исследовательских разработок для разработки конкурентоспособной продукции, способной обеспечить сильные рыночные позиции на целевых рынках.

В связи с необходимостью существенных инвестиций в инновации отечественным компаниям рекомендуется проводить их в рамках научно-производственной кооперации с другими отечественными компаниями либо с иностранными партнерами, заинтересованными в конечной продукции.

Ключевые слова: выстраивание экспортной стратегии компаний, эффективный конкурентный анализ, бенчмаркинг, продвижение товаров на зарубежные рынки, анализ потребности в ресурсах, экспортный потенциал.

Эффективная государственная политика по стимулированию развития экономики и экспорта сопровождается улучшением деловой среды и повышением интереса компаний к ведению более активной деятельности, направленной на модернизацию, освоение новых рынков, повышение производительности труда, улучшение качества продукции и т.д. При создании соответствующих макроэкономических условий компании заинтересованы в данных улучшениях и обеспечивают потенциал для расширения своих рынков сбыта и выхода на международные рынки. Между тем экспорт товаров и внешнеторговая деятельность требуют от компаний новых принципов ведения хозяйственной деятельности и модернизации стратегии своего развития для повышения своих возможностей по удовлетворению спроса зарубежных покупателей, управлению новыми рисками и ведению эффективной научно-исследовательской и инновационной политики.

Для повышения экспортного потенциала отечественным компаниям необходимы новые корпоративные стратегии, направленные на глубокие изменения всех направлений своей деятельности, как это показано на рис. 1. Эти комплексные изменения сами по себе требуют существенных организационных и финансовых ресурсов и не могут быть реализованы без высокоэффективного менеджмента, способного наилучшим образом использовать имеющиеся конкурентные преимущества и рыночный потенциал. Более того, для реализации своего экспортного потенциала предприятиям требуется проведение всех представленных изменений без исключения, иначе эффект от модернизации будет не полный, и предприятие не сумеет в полной мере реализовать все имеющиеся рыночные возможности.

При разработке стратегии наращивания экспорта менеджмент компании принимает решение, насколько выход на экспортные рынки даст положительные результаты и в целом вписывается в планы развития на долгосрочную перспективу. В процессе модернизации стратегии компания в первую очередь определяет, какие ключевые цели оно преследует в рамках деятельности по выходу на международные рынки. Также предполагается проанализировать, насколько экспортная стратегия вписывается в планы развития и роста компании и насколько она соответствует его миссии и ключевым задачам, устанавливаемым акционерами и владельцами. Целями развития экспорта могут являться увеличение выручки и прибыли, укрепление имиджа, получение доступа к новым технологиям и ноу-хау, которые в дальнейшем могут использоваться и на внутреннем рынке, а также диверсификация рыночных и других рисков.

Также в рамках модернизации стратегии руководство компании определяет, какие ресурсы могут потребоваться для достижения поставленных целей, в том числе и финансовые, управленческие, кадровые, производственные, и каким образом компания сможет их привлечь. Более того, дается обоснование, насколько эффективным является применение этих ресурсов для развития экспорта по сравнению с их использованием для дальнейшего расширения присутствия на внутреннем рынке.

В общем виде вопрос о выходе на экспортные рынки или расширении существующих внешнеторговых операций может стоять перед компанией в случае отсутствия у неё возможностей по дальнейшему росту на внутреннем рынке (ограниченность рынка или высокая конкуренция), либо при более существенных возможностях за рубежом, включая более высокую рентабельность продукции или наличие растущих рынков. Определение приоритетов развития и стратегии выхода на международные рынки – процесс с обратной связью, при котором постановка целей сопровождается внедрением и мониторингом фактических результатов с последующим внесением модификаций в стратегию в зависимости от изменения внешних факторов или переоценки внутренних возможностей.

На рис. 2 представлена последовательность разработки и внедрения на практике стратегии выхода на экспортные рынки, предполагающая пять последовательных шагов по эффективному достижению поставленных компанией целей. Данный процесс начинается с анализа состояния внешних и внутренних факторов, ведет к постановке конкретных целей развития и соответствующих планов по внедрению и контролю.

Прежде всего, при разработке стратегии расширения экспортных операций менеджмент компании проводит детальную оценку внешних рыночных факторов и своих внутренних возможностей и проблем. Что касается внешнего анализа, то предполагается проводить тщательную оценку перспектив международных рынков и их долгосрочного потенциала с целью выявления наиболее рентабельных с точки зрения организации экспорта регионов и стран, и типов продукции. На этом этапе требуется проведение анализа и составление прогнозов по потреблению продукции в различных странах,



Рис. 1. Составляющие корпоративной стратегии развития компаний

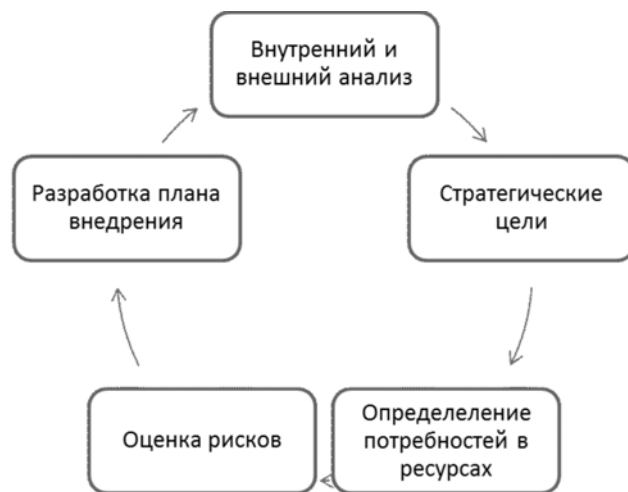


Рис. 2. План разработки и внедрения стратегии развития компании

включая как абсолютные объемы потребления, так и возможные рыночные цены. Также необходим анализ специфических требований и предпочтений покупателей и насколько они расходятся с требованиями, предъявляемыми на отечественном рынке. Наконец, критически важным с точки зрения понимания угроз и возможностей на экспортных рынках представляется анализ общеполитической ситуации в соответствующих странах, а также понимание компанией таких важных вопросов, как налогообложение, сертификация продукции, ответственность поставщиков, экологические требования к продукции и т.д.

Важной составной частью внешнего анализа является изучение конкурентов на целевых рынках. Без понимания менеджментом компании конкурент-

ной структуры рынка и прогнозов ее развития невозможна разработка грамотной экспортной стратегии, позволяющей обеспечить положительный результат на долгосрочную перспективу (рис. 3).

Результат эффективного конкурентного анализа – четкое понимание и представление о целях и задачах конкурентов на целевых рынках, а также определение их слабых и сильных сторон, способных помочь или помешать компании в реализации своих экспортных планов. Эти знания также помогут предприятию на более поздних этапах в определении своих возможностей и потенциала дифференциации на новых рынках и разработке конкретных планов конкурентной борьбы.

Проведение внешнего анализа силами только самой компании не всегда является воз-

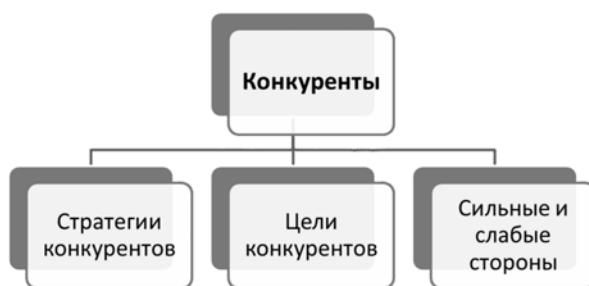


Рис. 3. Направления конкурентного анализа на целевых рынках

Определение показателей	Оценка различий	План по улучшениям
<ul style="list-style-type: none"> • Направления анализа • Принципы сбора информации 	<ul style="list-style-type: none"> • Анализ разрыва и различий с конкурентами 	<ul style="list-style-type: none"> • По каким направлениям требуются улучшения

Рис. 4. Ключевые принципы проведения бенчмаркинга

возможным при отсутствии у него знаний международных рынков и недостатка ресурсов для самостоятельного сбора и обработки имеющейся информации. Вследствие этого требуются финансовые средства для привлечения сторонних консультантов и независимых аналитических агентств, закупки отчетных материалов и участия в различных отраслевых конференциях и торговых организациях.

С другой стороны, внутренний анализ компании может производиться своими силами: ведь в его рамках оценивается текущее стратегическое и операционное состояние компании и определяются ее сильные и слабые стороны. При проведении внутреннего анализа выполняются следующие виды оценок: финансовое состояние и устойчивость, кадровый и управленческий потенциал, производственные мощности, позиции на рынке, качество продукции и т.д. Для успешной экспортной деятельности внутренний анализ должен показать руководству наличие у компании экспортного потенциала и возможности достижения устойчивого конкурентного преимущества на международных

рынках. В частности, по результатам анализа необходимо принять решение о наличии у нее экспортно-ориентированных продуктов, способных удовлетворять потребности зарубежных потребителей.

По окончании проведения внутреннего и внешнего анализов компании рекомендуется проведение сравнительной оценки своих реальных рыночных возможностей с позицией конкурентов на целевых экспортных рынках. Эта оценка определяется как бенчмаркинг и должна проводиться в соответствии с принципами, представленными на рис. 4.

В рамках бенчмаркинга компании рекомендуется выбрать те основные показатели, по которым будет в дальнейшем проводиться оценка. Для экспортной стратегии такими показателями могут выступать качество продукции, уровень научно-исследовательского и инновационного развития, наличие собственных уникальных технологий, адекватность производственной базы и логистической цепочки, имидж на целевых рынках и т.д. За счет всех этих показателей и складывается конкурентоспособность продукции на рынках в условиях

глобализации и широкого предложения аналогичной продукции со стороны прочих поставщиков. Проведение бенчмаркинга позволяет компании проанализировать разрыв между собственным состоянием и позициями конкурентов и, соответственно, определить те ключевые направления внутренних изменений, которые бы позволили не только догнать своих конкурентов, но и превзойти их на целевых рынках. Результаты бенчмаркинга являются обязательными для дальнейшей деятельности по определению четких стратегических целей и направлений дальнейшего развития.

В соответствии с результатами и выводами внешнего и внутреннего анализов руководство компании принимает решения относительно ключевых стратегических целей и задач и определяет свои приоритеты развития на экспортных рынках. Постановка стратегических приоритетов требует от компании четкого понимания своих возможностей и в дальнейшем ведет к необходимости разработки эффективного плана внедрения. В качестве основных целей компании рекомендуется определить следующие позиции:

- номенклатура продукции;
- конкретные географические рынки;
- уровень цен и рентабельности продаж;
- уровень увеличения выручки и прибыли за счет выхода на экспортные рынки;
- достижение определенной рыночной доли на целевых рынках.

Желательно, чтобы эти стратегические цели были количественно определены для обеспечения их последующих более эффективного контроля и модификации при изменении условий хозяйствования. Помимо перечисленных прямых целей экспортной стратегии компания также может ставить и более широкие цели, связанные с повышением своего общего имиджа не только за рубежом,

но на отечественном рынке. Кроме того, успешная экспортная и внешнеторговая деятельность ведет к появлению у неё более обширного круга партнеров, поставщиков и других контрагентов, которые могут быть успешно и эффективно использованы для развития деятельности и внутри страны. Наконец, в рамках экспортной стратегии компания может ставить цели по развитию, обучению и повышению рыночного и технического опыта, который в дальнейшем может быть использован и для реализации других стратегических инициатив.

Реализация экспортных планов требует от компании принятия управленческих решений относительно типа и методов продвижения своего товара на зарубежные рынки, а также определения тех товарных позиций, которые будут предназначены для экспорта и их необходимых модификаций и доработок для удовлетворения спроса на целевых рынках. Среди подходов к организации сбыта продукции на экспортные рынки компании необходимо, на наш взгляд, рассмотреть следующие четыре возможности:

- Продажа продукции стороннему экспортеру или посреднику. Во многих случаях компания может выбрать пассивную стратегию по экспорту через специализированных посредников, обеспечивающих весь объем работ по продвижению продукции зарубежным покупателям.

- Продажа на внутреннем рынке покупателям, представляющим интересы зарубежных импортеров. Зачастую компания имеет возможности по реализации товара представителям зарубежных покупателей, включая торговых представителей или генеральных подрядчиков.

- Прямые экспортные продажи. В этом случае компания самостоятельно выстраивает каналы продаж и полностью контролирует процесс экспорта товара конечным потребителям.

Основными преимуществами работы с экспортно-импор-

Таблица 1
Ресурсы для обеспечения роста экспортного потенциала компании

Ресурсы	Основные вопросы и направления использования
Кадры и управление	<ul style="list-style-type: none"> • Наличие руководящего персонала с международным опытом работы • Поиск и подготовка персонала по продажам и взаимодействию с международными клиентами • Изменения в организационной структуре компании для достижения эффективных экспортных продаж
Производственные фонды	<ul style="list-style-type: none"> • Текущее состояние основных фондов и производственного оборудования • Потребность в расширении и модернизации производства для удовлетворения экспортных продаж • Себестоимость производства • Мероприятия по повышению качества продукции
Финансы и инвестиции	<ul style="list-style-type: none"> • Потребность в инвестиционных ресурсах для модернизации производства, найма дополнительного персонала и организации каналов продаж • Окупаемость инвестиций в расширение экспорта
Инновации и технологии	<ul style="list-style-type: none"> • Потребность в дополнительных научно-исследовательских работах • Расширение мощностей по НИОКР, подбор персонала • Приобретение новых технологий и высокотехнологического оборудования

тными посредниками является минимизация затрат ресурсов компании на организацию собственных внешнеторговых операций. Посредники являются профессиональными игроками рынка, четко представляющими потребности покупателей и международных рынков, в результате чего имеют возможности по эффективной организации сбыта и маркетинга продукции. В этом случае посредник несет все основные внешнеэкономические риски, включая и риски инвестиций в каналы сбыта. Работа с посредниками и специализированными экспортными организациями может являться эффективным решением для отечественных компаний, только выходящих на зарубежные рынки и не обладающих всей полнотой знаний, опыта и ресурсов по ведению прямой деятельности с конечными покупателями. С другой стороны, подобная система сбыта несет в себе и определенные риски, связанные с отсутствием у компаний контроля над своими рынками сбыта, про-

движением продукции и ценообразованием, что, соответственно, ведет к ограничениям по контролю за рентабельностью продаж.

При принятии решения об организации прямых экспортных продаж компания осуществляет самостоятельный контроль всех аспектов этой деятельности, начиная от анализа рынка, адаптации продукции и ее производства, до организации сбыта, послепродажного обслуживания и сбора дебиторской задолженности. Это требует существенных управленческих и финансовых ресурсов, однако при этом предоставляет больше возможностей по контролю за конечным результатом и максимизации прибыли.

При определении основных стратегических целей экспортного развития компания должна разработать план потребностей в ресурсах. В соответствии с информацией, представленной в табл. 1, ресурсы подразделяются на несколько ключевых категорий, каждая из кото-

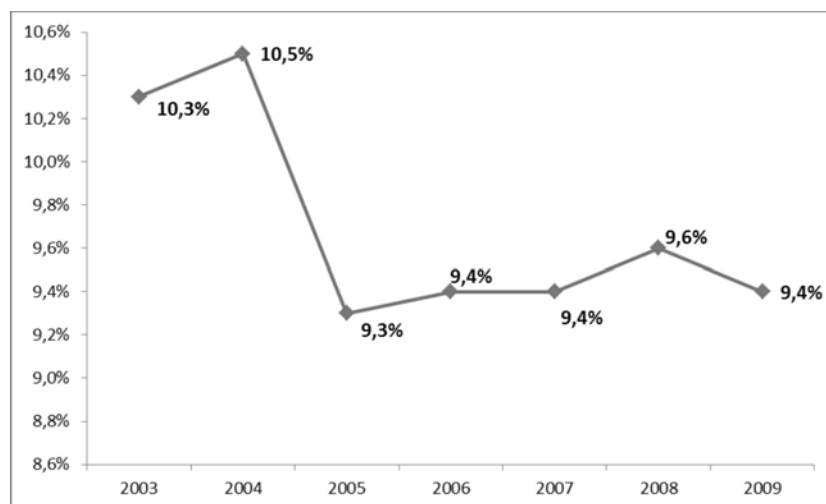


Рис.5 Удельный вес промышленных компаний, осуществляющих технологические инновации, в % от общего числа (По данным Федеральной службы государственной статистики. – URL: www.gks.ru (дата обращения 3 мая 2013 г.).

рых является важной и без которых отсутствуют возможности по качественному внедрению стратегии.

Как это представлено в табл. 1, выход на экспортные рынки требует значительных ресурсов для налаживания выпуска и последующих продаж конкурентоспособной продукции. Прежде всего, отечественным компаниям требуются финансовые ресурсы для преодоления проблемы изношенности производственных фондов и подготовки профессионального и высокоэффективного управленческого персонала, способного грамотно и успешно внедрить стратегии реализации экспортного потенциала.

Отдельно следует выделить потребности российских компаний в инновационных и высокотехнологических ресурсах. Как уже известно, российский бизнес существенно отстает по своему инновационному развитию от многих своих конкурентов, как на развитых, так и развивающихся рынках, что тормозит развитие отечественной промышленности и не дает ей в полной мере реализовать свой экспортный потенциал. Это

происходит при том, что в современных международных условиях инновации являются главным фактором обеспечения международной конкурентоспособности компаний. На рис. 5 представлен уровень инновационной активности отечественных промышленных компаний.

В связи с необходимостью в инновационном прорыве для отечественных компаний их экспортная стратегия, очевидно, должна предусматривать инвестиции в освоение новых технологий, а также расширение собственных научно-исследовательских разработок для разработки конкурентоспособной продукции, способной обеспечить сильные рыночные позиции на целевых рынках. Данная стратегия предполагает инвестиции в наиболее перспективные направления научно-исследовательских разработок, приобретение новых технологий для оптимизации производства и повышения его эффективности, внедрение новых продуктов и технологий. В связи с необходимостью существенных инвестиций в инновации отечественным компаниям

рекомендуется проводить их в рамках научно-производственной кооперации с другими отечественными компаниями либо с иностранными партнерами, заинтересованными в конечной продукции.

Направления стратегии развития экспорта зависят от четких стратегических задач развития компании и включают в себя использование в этих целях благоприятных конъюнктурных и политических факторов, адаптацию продукции к требованиям зарубежных рынков, улучшение потребительских свойств товаров, повышение степени переработки ресурсов и прочее. Все это зависит от умения и желания руководства и акционеров компаний расширить рынки сбыта своей продукции и повысить объемы выручки и прибыли. Однако, несмотря на конкретные цели развития, для отечественных компаний модернизация своих стратегий и своей операционной деятельности для адаптации к реалиям глобальной экономики и жестких требований международной конкуренции, представляется одной из важнейших и приоритетных задач.

Литература

1. Хасбулатов Р. И. Международные экономические отношения. Учебник для бакалавров. – М.: Издательство Юрайт, 2012.
2. Лапыгин Ю. Н., Лапыгин Д. Ю., Лачинина Т. А. Стратегическое развитие организации. – М.: КноРус, 2012.
3. Хайниш С. В., Климова Э. Т. Бенчмаркинг на предприятии как инструмент управления изменениями. – М.: Эдиториал УРСС, 2012.
4. Портер М. Конкурентная стратегия. Методика анализа отраслей и конкурентов. Пер. с англ. – М.: Альпина Паблишер, 2011.

Внедрение современных технологий судебного перевода в уголовном процессе

Алиев Талех Рамиз оглы,
аспирант,
Сибирский федеральный университет, kuzyl_baku@mail.ru

В условиях многонациональности российского государства вопросы достоверности судебного перевода и его технологического уровня в уголовном судопроизводстве очень актуальны. В условиях интенсивных миграционных процессов в современной России растает число правонарушений, совершаемых с участием лиц, не владеющих или недостаточно владеющих русским языком. Возникают многочисленные серьезные юридические конфликты, с которыми встречаются судьи и иные участники уголовного процесса в случае необходимости привлечения в уголовный процесс переводчика. Из практики видно, что основные негативные последствия проблем перевода при уголовном производстве в судах связаны именно с затягиванием сроков рассмотрения уголовных дел. Обычно это связано с затруднениями при поиске переводчика необходимого языка или обеспечении его явки в судебные заседания, определении компетентности переводчика и с борьбой с возможными попытками подсудимых неосновательно оспорить компетентность переводчика, т.е. удаление переводчика из процесса путем угроз или давления со стороны третьих лиц и т.п. В данной статье рассмотрены способы обеспечения перевода в уголовном процессе современными технологиями, оборудованием, интернет - связью и др.

Ключевые слова: переводчик, уголовное судопроизводство, судебный перевод, технологии, онлайн - переводчик, синхронный перевод.

Согласно ч. 2 ст. 26 Конституции РФ «каждый имеет право на пользование родным языком, на свободный выбор языка общения...» [1]. На современном этапе говорить об актуальности вопросов, связанных с услугами переводчика в уголовном судопроизводстве РФ излишне. В России с каждым годом растает число правонарушений, совершаемых с участием лиц, не владеющих или недостаточно владеющих русским языком. Соответственно, растает частота обращений к судебному переводу в ходе следственных действий и судебных заседаний.

Между тем законодательное регулирование организации перевода в уголовном процессе содержит многочисленные пробелы. Следователи и судьи сталкиваются с проблемой, откуда пригласить переводчика, как оплатить его труд. К примеру, судебное заседание по деятельности активистов Greenpeace переносилось в связи с проблемой организации судебного перевода: отсутствие профессиональных переводчиков, некоторые предоставленные переводчики не могли достоверно и полно перевести судебный процесс. Адвокаты же зачастую успешно заявляют отводы переводчикам под предлогом отсутствия у них дипломов об образовании и знаний, например, знаний «Талышского¹ языка». В практике судопроизводства нередки случаи, когда судебный перевод осуществляют неквалифицированные специалисты — так сказать «знатоки всех языков». Сегодня крайне мало индивидуально практикующих переводчиков или организаций, которые востребованы в уголовном процессе, очень сложно найти переводчиков, владеющих языками народов России и СНГ, особенно народов Кавказа.

Несмотря на то, что переводчик относится к группе субъектов, степень урегулированности процессуальных прав и обязанностей которых определена достаточно четко [7], а юридический статус в УПК Российской Федерации регламентирован и в специальной литературе освещен, еще остается значительное множество нерешенных проблем, одной из которых выступает технологическое обеспечение судебного перевода.

Следует отметить, что перевод в судопроизводстве выступает средством обеспечения конституционного права лица знать, в чем его обвиняют. Перевод текста или речи применяется в случае незнания или недостаточного владения подсудимым, подозреваемым или обвиняемым русского языка, на котором производится судопроизводство в РФ. Переводчик приглашается при расследовании и судебном разбирательстве преступления, в случае когда:

- подозреваемый, обвиняемый, подсудимый или потерпевший, гражданский истец, гражданский ответчик либо их представители, свидетель, эксперт, специалист не владеет или недостаточно владеет языком, на котором ведется судопроизводство по делу;

- необходимо перевести с другого языка какой-либо письменный текст [2, ст. 18].

Правила, регламентирующие правовой статус переводчика, распространяются и на лицо, понимающие знаки глухого или немого, приглашенного для участия в производстве по делу [8, с. 191-192].

С целью соблюдения прав участников судопроизводства и, конечно же, правомерности самого процесса, для невозможности уклонения от наказания правоохранительные органы должны обеспечивать всестороннюю оценку имеющихся доказательств и обстоятельств, входящей информации и принятие необходимых мер. Например, при ведении уголовного дела с использованием многих Кавказских языков следует определить диалект, которым владеет подозреваемый или подсудимый, и подобрать соответствующего переводчика, поскольку в этих языках диалекты весьма значительно отличаются друг от друга и от литературной нормы языка, если она вообще существует. Это позволит предотвратить возникающие в процессе ложные утверждения относительно диалектов [5].

В уголовно-процессуальном процессе переводчиком является лицо, свободно владеющее языками, знание которых необходимо для перевода, и назначенное органом дознания, следователем, прокурором, судом в случае, предусмотренном ст. 59 УПК РФ. Переводчик обязан явиться по вызову и выполнить полно и точно порученный ему перевод [2, ст. 59]. В случае заведомо неправильного перевода переводчик несет ответственность по ст. 307 и 310 УК РФ. При уклонении лица, назначенного переводчиком, от явки или исполнения своих обязанностей к нему могут быть применены меры общественного воздействия или на него может быть наложено денежное взыскание в размере до одной трети минимального размера заработной платы. Денежное взыскание налагается судом в порядке, предусмотренном ст. 323 УПК РФ. Как показывает практика, переводчик не всегда выполняет свою обязанность относительно точности и полноты выполнения перевода, на чем часто не акцентируется внимание.

Часто, совершившие преступления лица, опираются на

то, что не владеют русским языком и требуют переводчика. И согласно уголовно-процессуального законодательства им обязана быть предоставлена помощь переводчика. Но не всегда есть возможность найти необходимого переводчика, и отсутствует профессиональная база таких специалистов. Следователи конечно же ищут переводчика в своем регионе или приглашают с других регионов, часто представители правоохранительных органов приглашают на судебные дела непрофессиональных переводчиков (рядовые граждане, владеющие языками того или иного народа). Это приводит к искажению результатов дела, нарушению прав подозреваемого, обвиняемого, подсудимого и гражданского ответчика, так как данный гражданин не является профессиональным переводчиком, не может перевести все в полном объеме и некомпетентен как переводчик юридического направления.

По мнению В.Н. Махова, некомпетентность переводчика может заключаться в том, что лицо, приглашенное в качестве переводчика, не владеет или недостаточно владеет не только языком, которым владеют другие участники уголовного судопроизводства, но и юридической, а при необходимости иной терминологией, а также методикой перевода и т.д. [6, с. 179]. Поэтому приглашение рядовых граждан в качестве переводчиков не является выходом, потому что как с одной стороны ведет к нарушению законодательства, а с другой стороны следует учитывать, что у многих народов сильно развиты патриархально-родовые связи. В этих условиях родственники, получив соответствующие просьбы от родни подозреваемого, просто отзывают или уговаривают переводчиков, опознанных их потенциальными клиентами в следственном процессе. Часто возникает со стороны родственников давление на переводчиков заинтересованных лиц, в ре-

зультате чего переводчики отказываются от участия в процессе. Нередки случаи, когда «авторитетные» обвиняемые легко избавляются от десятков предлагаемых им в качестве переводчиков соотечественников с целью затягивания процесса.

В таких ситуациях правоохранительным и судебным органам, на наш взгляд, наиболее целесообразно будет пригласить переводчика с удаленным постоянным местом жительства, без афиширования его имени и фамилии с целью предотвращения давления на переводчика со стороны родственников или авторитетных людей. Для использования предлагаемой методики необходимо выделить ряд критериев, которые должны быть оценены правоохранительными органами в целях обоснованного выбора переводчика:

- наличие документа, подтверждающего профессионализм владения переводимым языком в судебной и следственной практике;
- согласие и способность переводчика нести материальную и иную ответственность за несоблюдение процессуальных норм (разглашение тайны следствия, недобросовестное поведение переводчиков и т.п.);
- наличие у переводчика рекомендаций и отличной деловой репутации;
- наличие у переводчика опыта работы в судебных и правоохранительных органах.

Еще в 2006 г. в послании Федеральному Собранию Российской Федерации Президент РФ В. В. Путин отметил, что организация борьбы с преступностью в стране требует принципиально новых подходов [4]. На наш взгляд, одним из новых подходов в российской практике является использование правоохранительными органами современных технологических достижений и в частности, для организации процесса перевода в уголовном процессе.

Одним из вариантов нами предлагается использование

интернет-технологии – онлайн-переводчика, когда общение с переводчиком происходит в онлайн-режиме или же используется онлайн-перевод текста. Преимуществами данной методики является экономия времени и финансов.

При этом в региональном разрезе следует провести анализ, с какими иностранными языками чаще всего сталкивается система следствия и суда, чтоб сформировать базу дипломированных переводчиков. Кроме того, для общения с переводчиком необходима определенная техника (телевизор, ноутбук или моноблоки, микрофон, веб-камера и т.п.) и скоростной интернет. В целях экономии бюджетных средств можно оборудовать одно специальное помещение в зданиях правоохранительных органов для онлайн-работы.

При этом важно, чтобы переводчик имел возможности выходить на связь в любое время. И должен быть соблюден принцип ненарушения прав всех сторон участвующих в процессе. В частности необходимо получить от переводчика расписку об уголовной ответственности за заведомо ложный перевод. В данном случае правоохранительные органы могут отправить переводчику все необходимые документы по электронной почте, а переводчик в свою очередь может поставить подпись в данных документах в электронном режиме. Мы видим решение этого вопроса двумя способами.

Первый способ. Электронная цифровая подпись (ЭЦП) - компьютерный аналог подписи на документах, либо подписи и печати, если электронная подпись выдана юридическому лицу [3]. Электронная подпись предназначена для защиты от подделки электронных документов, для идентификации лица, подписавшего документ, либо защиты документа от изменения и просмотра третьими лицами.

Электронная подпись может быть применена в любых системах документооборота, таких

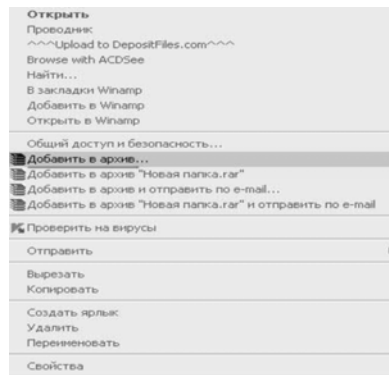


Рис. 1. Открытие архиватора WinRAR

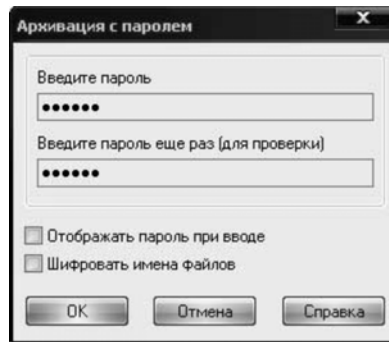


Рис. 3. Процесс установления пароля

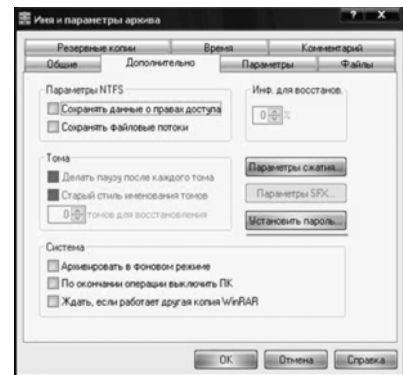


Рис. 2. Активация процесса установления пароля



Рис. 4. Запрос пароля при открытии файла

как электронный документооборот с ФНС², ФСС³, ПФР⁴. Обмен информацией между юридическими и/или физическими лицами в электронном виде, электронные торговые площадки, внутрикорпоративные системы документооборота. Во всех случаях документы, подписанные цифровой печатью, имеют равную юридическую силу, как и документы с обычной подписью на бумаге.

Данный способ является затратным для переводчика, т.к. ему придется приобрести ЭЦП. Кроме того, придется затратить определенное время на ее оформление. Для получения электронной подписи нужно оставить заявку на выпуск сертификата ЭЦП, заполнив краткую форму в любом Удостоверяющем центре ЭЦП. В течение некоторого времени менеджер регистрационного центра свяжется с заказчиком и объяснит детали оформления ЭЦП.

Юридическим лицам для получения сертификата электронной цифровой подписи необходимо предоставить:

- заявку на получение ЭЦП;
- нотариально заверенную копию паспорта заявителя;
- заверенную организацией копию устава организации;
- копию свидетельства о постановке на налоговый учет (заверенную нотариально);
- заверенную организацией копию приказа (протокола) о назначении руководителя организации;
- платежное поручение, свидетельствующее об оплате, либо квитанция об оплате наличными средствами.

Физическим лицам для получения сертификата электронной цифровой подписи необходимо предоставить:

- заявку на получение ЭЦП;
- нотариально заверенную копию паспорта заявителя;
- платежное поручение, свидетельствующее об оплате, либо квитанция об оплате наличными средствами.

Для приобретения сертификата ЭЦП необходимо предоставить вышеперечисленные документы в один из Регистрационных центров Удостоверяю-

щего центра. Средняя стоимость регистрации электронной цифровой подписи составляет 4000 рублей.

Второй способ. При помощи различных приложений нарисовать свою подпись собственноручно - например, с помощью приложения "Paint" в компьютере или ноутбуке. В строке меню при помощи опции "Карандаш" аккуратно рисуется подпись, после чего созданный файл сохраняется. Переходим к документу, где необходимо поставить подпись, открываем файл и ставим в него подпись, нажав два раза левой кнопкой мышки на рисунок, строке меню в опции "Формат" выбрать "Обтекание текстом (перед или за текстом)" и вставить подпись в необходимое место. С целью безопасности хранения подписи можно использовать такой легкий способ, как установка пароля на файлы в обычном архиваторе WinRar. Щелкаем правой кнопкой по файлу или папке, выбираем пункт «Добавить в архив» (рис. 1).

В открывшемся окошке архиватора переходим во вкладку «Дополнительно» и нажимаем на кнопку «Установить пароль» (рис. 2).

В следующем окошке вводим пароль два раза (второй раз для проверки). Не следует использовать слишком простые пароли, лучше использовать, как буквы, так и цифры, потому что существуют разного рода программы, которые подбирают пароли к архивам. Простой пароль можно подобрать буквально за час. Нажимаем «ОК» (рис. 3). Аналогичным образом можно назвать как-нибудь папку и добавить ее в архив.

Как показывает рис. 4, созданный архив невозможно ни открыть, ни разархивировать папку без ввода пароля. Следовательно, это наиболее простой, но эффективный способ установления пароля с целью защиты подписи.

Еще один вариант организации процесса перевода, кото-

рый уже используется в некоторых судебных залах - это синхронный перевод. Синхронный перевод удобен тем, что речь выступающего звучит без перерывов. Это позволяет выступающему удерживать внимание аудитории, чувствовать настроение и реакцию слушателей. Кроме того, наличие специального оборудования и возможность использования его несколькими переводчиками одновременно, позволяет переводить речь говорящего сразу на несколько языков.

Как правило, синхронным переводом пользуются современные конференц-залы, которые оснащены необходимым оборудованием для организации его процесса. Для использования синхронного перевода в судебных заседаниях помещения суда, где проходят процессы необходимо оборудовать надлежащим образом (установка переносных кабин для синхронного перевода, которые монтируются непосредственно на месте). Стандартный набор оборудования позволяет обеспечить синхронный перевод для аудитории необходимой численности. Все компоненты необходимого оборудования устанавливаются и настраиваются квалифицированными инженерами, имеющими опыт монтажа в различных условиях и помещениях.

В аспекте вышеизложенного считаем необходимым оснастить залы судебных заседаний и специальные комнаты оборудованием для синхронного перевода, что позволит правоохранительным органам избежать трудностей с поиском необходимых переводчиков, на что тратится значительное время. Кроме того это будет еще одной ступенью в развитии технологического уровня судопроизводства.

Предложенные методики позволяют в определенной степени оптимизировать деятельность сотрудников правоохранительных и судебных органов, а также адвокатуры. В отношении преимуществ сторон су-

дебного процесса следует выделить возможность повышения качества перевода, что позволит установить истинную ситуацию по делу и достигнуть соблюдения принципа объективности. Кроме того, они приведут к экономии государственных средств на организацию судебных переводов, и к сокращению сроков ведения уголовных дел в судебных инстанциях.

Литература

1. Конституция РФ, 12.12.2003 г. (с поправками).
2. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации (УПК РФ) от 18.12.2001 г. N 174-ФЗ (принят ГД ФС РФ 22.11.2001 г.).
3. Федеральный закон «Об электронной подписи» от 6 апреля 2011 г. № 63-ФЗ.
4. Послание Президента Российской Федерации Федеральному Собранию Российской Федерации // Российская газета. - 2006. - 11 мая.
5. Винников А. В. Практические аспекты участия переводчика в уголовном процессе // Уголовный процесс. - 2012. - № 1. - С. 60-66.
6. Комментарий к Уголовно-процессуальному кодексу Российской Федерации / Под общ. ред. В. В. Мозякова. - М.: Экзамен, 2002. - 864 с.
7. Марфицин П. Г. Участники уголовного процесса с неопределенным правовым положением // Электронный ресурс. - Режим доступа: <http://www.lawtech.ru/pub/stat08.htm>.
8. Тухташева У. А. Уголовный процесс Республики Узбекистан: Общая часть. Учебное пособие - Ташкент: Издательство ТГЮИ, 2007. - 513 с.

Ссылки:

- 1 Талыши – один из народов южного Кавказа, юго-восток Азербайджана и северо-запад Ирана.
- 2 ФНС – Федеральная налоговая служба
- 3 ФСС – Фонд социального страхования
- 4 ПФР – Пенсионный фонд России

Видеолапароскопический адгезиолизис в раннем послеоперационном периоде – как инновация в решении проблемы Спаечной болезни брюшной полости

Ступин Виктор Александрович, профессор, д.м.н., заведующий кафедрой госпитальной хирургии №1 ГБОУ ВПО РНИМУ им. Н.И. Пирогова.
Мударисов Ринат Рифкатович, к.м.н., доцент кафедры госпитальной хирургии №1 ГБОУ ВПО РНИМУ им. Н.И. Пирогова. Заведующий 7 хирургическим отделением ГБУЗ ГКБ № 15 им. О.М. Филатова.
Алиев Салех Ровшанович, к.м.н., ассистент, заведующий учебной частью кафедры госпитальной хирургии №1 ГБОУ ВПО РНИМУ им. Н.И. Пирогова. Врач хирург ГБУЗ ГКБ № 15 им. О.М. Филатова.
Гафина Анастасия Александровна, ассистент кафедры госпитальной хирургии №1 ГБОУ ВПО РНИМУ им. Н.И. Пирогова. Врач хирург ГБУЗ ГКБ № 15 им. О.М. Филатова.
Джаббарова Афаг Джаббар кызы, аспирант кафедры госпитальной хирургии №1 ГБОУ ВПО РНИМУ им. Н.И. Пирогова.

Целью исследования - улучшить отдаленные результаты лечения больных, оперированных по поводу острой спаечной кишечной непроходимости, по средствам Видеолапароскопического адгезиолизиса в раннем послеоперационном периоде. Обследованы 150 больных в отдаленном послеоперационном периоде (от 6 месяцев) : 1 группа (80 пациентов) – открытое оперативное вмешательство, затем стандартная послеоперационная терапия; 2 группа (70 больных) – открытое оперативное вмешательство, затем на 4-5 сутки ВЛА с введением в брюшную полость противоспаечного геля. После обследования, выявлено, что применение ВЛА в раннем послеоперационном периоде в 2 раза позволяет снизить риск рецидива развития СББП и ее осложнений. Доказана необходимость профилактики спайкообразования у пациентов перенесших открытое оперативное вмешательство по поводу Острой спаечной кишечной непроходимости, путем использования Видеолапароскопического адгезиолизиса в раннем послеоперационном периоде с введением в брюшную полость барьерных противоспаечных средств на 3-4 сутки после открытого оперативного вмешательства. Данная профилактика у пациентов со СОКН позволяет снизить риск рецидива развития спаечной болезни брюшной полости и ее осложнений в отдаленном послеоперационном периоде в 2 раза по сравнению с пациентами, которым профилактика спайкообразования не проводилась, что доказывает целесообразность применения и внедрения данной методики в клиническую практику. Ключевые слова: острая спаечная кишечная непроходимость, Видеолапароскопический адгезиолизис, спаечная болезнь брюшной полости, отдаленные результаты.

Актуальность темы

Острая кишечная непроходимость (ОКН) – одно из наиболее грозных патологических состояний в неотложной абдоминальной хирургии, представляющее собой синдром, проявляющийся нарушениями перистальтики и эвакуаторной функции кишечника, характеризующийся различными клиническими и морфологическими изменениями поражённой части кишки, а позднее, и всех систем организма. Несмотря на высокий уровень развития современной медицины, вопрос лечения ОКН является актуальным, что связано, прежде всего, со значительной частотой встречаемости и высоким уровнем летальности (1, 2, 9, 11). В настоящее время по частоте возникновения ОКН занимает пятое место среди основных форм «острого живота». По мнению Савельева В.С. (2007) данная патология по летальным исходам делит 1-2 места среди всех острых заболеваний органов брюшной полости и может возникать во всех возрастных группах, но наибольшая частота встречаемости отмечена в возрасте от 30 до 60 лет, то есть у людей трудоспособного возраста. Это еще раз подчеркивает социальную значимость данной проблемы.

В 75-80% случаев причиной возникновения механической кишечной непроходимости является спаечный процесс брюшной полости (5, 6, 10). Формирование внутрибрюшных сращений – это одно из самых частых и тяжелых осложнений полостной хирургии как в раннем так и в отдаленном п/о периоде, так как оно служит основной причиной развития ОКН. Летальность при СОКН, по данным различных авторов, колеблется от 15 до 55%. Рецидивы спаечной болезни брюшной полости после операции по поводу спаечной кишечной непроходимости составляют 32-71% (3, 6). Такая высокая частота встречаемости и летальности, по мнению многих авторов, обусловлена как поздним обращением больного в стационар, проблемами диагностики и задержкой оперативного лечения, так и отсутствием профилактических мер для предупреждения образования внутрибрюшных сращений (3, 4, 8).

Цель исследования.

Улучшение отдаленных результатов лечения больных оперированных по поводу острой спаечной кишечной непроходимостью.

Материалы и методы.

Проведено рандомизированное сравнительное проспективное исследование 150 пациентов, находившихся на лечении в многопрофильном стационаре ГКБ№15 им. О.М.Филатова г. Москвы в период с 2000г. по 2013г. по поводу острой спаечной кишечной непроходимости.

Больные были разделены на две группы. Первую, контрольную, группу составили 80 пациентов, у которых комплексная пред- и послеоперационная лечебная программа строилась на основе традиционных базисных методов лечения и включала в себя оперативное пособие с лапаротомным доступом.

Вторую – основную группу составили 70 пациентов, которым кроме общепринятых лечебных мероприятий дополнительно при-

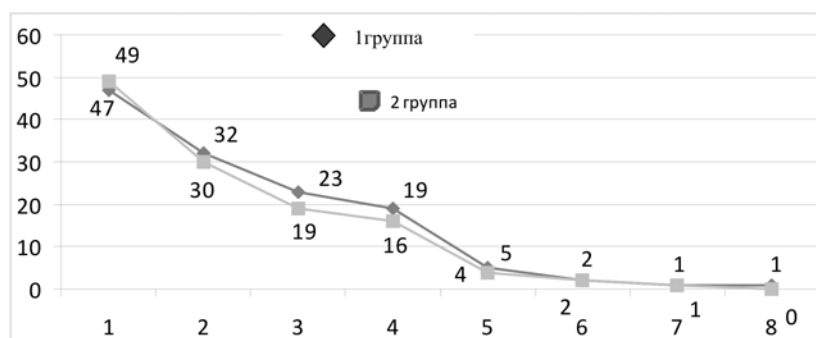


График 1. Распределение по количеству перенесенных в анамнезе операций пациентов обеих групп

меняли разработанный в клинике комплекс интра- и послеоперационной профилактики спайкообразования. С целью интраоперационной профилактики спайкообразования в раннем послеоперационном периоде на 3-4 сутки после первичного оперативного вмешательства пациентам основной группы выполняли видеолапароскопический адгезиолизис с введением в брюшную полость противоспаечных «барьерных препаратов». Через дренажный канал накладывался пневмоперитонеум, затем вводились инструменты-манипуляторы. После ревизии брюшной полости выявлялся выраженный рыхлый спаечный процесс в основном по ходу послеоперационной раны. Спайки разделялись тупым путем, производилась санация брюшной полости, и заканчивалось оперативное вмешательство введением в брюшную полость «барьерного препарата» - противоспаечного геля «Мезогель» на основе карбоксиметилцеллюлозы. Основным механизмом его действия является предотвращение фибрина в нерассасывающиеся спайки за счет связывания ионов кальция на десерозированных поверхностях. Кроме того он обладает антиадгезивными свойствами, разобщая десерозированные поверхности на период формирования послеоперационных сращений.

Пациенты обеих групп были сопоставимы по полу, возрасту, тяжести состояния и наличию сопутствующей патологии.

Тяжесть состояния пациентов оценивалась по шкалам MODS и SAPS. Тяжесть полиорганной дисфункции по шкале MODS у пациентов обеих групп составляла от 3 до 12 баллов, тяжесть общесоматического состояния по шкале SAPS колебалась от 3 до 12 баллов.

Возраст пациентов первой группы колебался от 17 до 75 лет (средний возраст составил 38,2±8,4 лет, $p < 0,05$), соотношение мужчин и женщин было 1 : 2,5 (23 мужчин и 57 женщин). Во второй группе было 19 мужчин и 51 женщин, в возрасте от 17 и до 73 лет (средний возраст пациентов составил 37,6±6,9 лет, $p < 0,05$).

В обеих группах у больных в анамнезе было от 1 до 8 операций на органах брюшной полости.

Методика и техника видеолапароскопического адгезиолизиса в раннем послеоперационном периоде.

Основными этапами видеолапароскопического адгезиолизиса в раннем послеоперационном периоде являются:

1. Предоперационная подготовка,
2. Оперативное вмешательство,
3. Интраоперационная профилактика спаечной болезни.

Оперативное вмешательство.

Основными задачами видеолапароскопического адгезиолизиса в раннем послеоперационном является:

1. восстановление подвижности петель тонкой кишки от-

носителю париетальной брюшины и друг друга,

2. восстановление подвижности пряди большого сальника относительно париетальной брюшины и петель тонкой кишки,

3. вскрытие и удаление острых жидкостных скоплений между петлями тонкой кишки,

4. санация брюшной полости путем удаление выпота, сгустков крови,

5. дополнительный гемостаз,

6. профилактика интраоперационных осложнений ВЛА,

7. введение в брюшную полость противоспаечного геля.

Результаты хирургического вмешательства во многом зависят от методики операции, тщательной техники выполнения различных её этапов, травматичности манипуляций на органах брюшной полости и продолжительности вмешательства. Техника выполнения лапароскопического адгезиолизиса зависит от выраженности и распространенности спаечного процесса, от степени вовлечения в спаечный процесс передней брюшной стенки. Все видеолапароскопические операции выполнялись в условиях большой операционной, развернутой для выполнения традиционной полостной операции с соответствующим анестезиологическим обеспечением. Переход на лапаротомию не должен быть неожиданностью для хирургов, анестезиологов и персонала операционной и не удлинять подготовительный этап операции. Потенциальная возможность такого перехода всегда имеется при любой видеолапароскопической операции.

Вопросы анестезиологического пособия при видеоскопических операциях на органах брюшной полости разработаны достаточно полно. Они учитывают особенности, обусловленные созданием пневмоперитонеума, изменением положения тела и адсорбцией инсულიруемого газа. Общее обезболивание и контроль жизненно важ-

ных функций, проводятся с учетом возможных патофизиологических последствий:

- нарушение кровообращения органов брюшной полости.
- нарушение сердечной деятельности.
- сдавление легких при поднятии диафрагмы.

Анестезия при выполнении ВЛА в раннем послеоперационном периоде проводилась с помощью ларенгиальной маски.

Пациент укладывается в положение на спине. В ходе операции возникает потребность в изменении положения операционного стола, поэтому больной надежно фиксируется, а стол должен быть мобилен и легко управляем.

Размещение в операционной эндоскопической стойки, стола операционной сестры, хирургической бригады и анестезиологического оборудования чрезвычайно важны для правильного расположения оперирующего хирурга, ассистента, эндоскопических инструментов, видеокамеры, операционного поля и видеомонитора.

Операционная бригада состоит из хирурга, одного ассистента, операционной сестры, анестезиолога и сестры-анестезистки. Оперирующий хирург располагается слева от пациента, а ассистент напротив хирурга. Стол операционной сестры устанавливается со стороны хирурга у ног больного. Видеоскопическая стойка располагается у ног пациента справа, а хирург стоит слева от пациента. Видеомонитор устанавливается таким образом, чтобы оперирующий хирург видел его экран через операционное поле. Правильная ориентация и прямая проекция обеспечивают точность и слаженность манипуляций инструментами в брюшной полости во время операции. Расположение наркозного оборудования и анестезиологической бригады обычное - у головы пациента или слева от него. Для полноты движения оперирующего хи-

рурга и ассистента руки пациента устанавливаются вдоль туловища, так же мы при обкладывании пациента не пользовались дугой.

Подготовка инструментов, обработка и отграничение операционного поля выполняются таким образом, чтобы при необходимости можно было быстро перейти на лапаротомию.

Операция начинается с введения троакара. По дренажному каналу в правой подвздошной области в брюшную полость вводился 10 мм ретрактор в виде палки закругленный атравматический с обеих сторон, по нему в брюшную полость вводился троакар 10 мм и накладывался пневмоперитонеум.

Инсуффляцию газа (CO₂) проводим со скоростью 1 л/мин. Такая скорость введения, при условии тщательного мониторинга, позволяет своевременно выявить возможные нарушения сердечного ритма и нестабильность гемодинамики и прекратить введение газа. Характерными признаками эффективности наложения пневмоперитонеума являлись исчезновение печеночной тупости и равномерное приподнимание брюшной стенки. Всего в брюшную полость вводили 2,5-3,0 л. Газа. Для создания необходимого рабочего пространства считаем достаточным давление в брюшной полости в пределах 10-12 мм.рт.ст. При этом, обязательным условием для выполнения операции является полная релаксация больного. Через первый троакар в брюшную полость осторожно вводим лапароскоп, соединенный с видеокамерой. При этом в 68 (97,1%) случаях сразу отмечено наличие спаечного процесса между прядью большого сальника, петель тонкой кишки и передней брюшной стенкой. Осторожно, под контролем зрения, лапароскопом, там где имеется рыхлый спаечный процесс освобождаем петли тонкой кишки и прядь большого сальника от передней брюшной стенки, выходим к противопо-

ложной от срединной раны к передней брюшной стенке и после разреза кожи длиной 1,0 см (форма и направление разреза определяются принципами косметической хирургии) в левом мезогастррии параректально в брюшную полость вводится дополнительный троакар 10 мм.

Далее под контролем лапароскопа с помощью манипулятора (ретрактора) первым этапом освобождаются петли тонкой кишки и прядь большого сальника на всем протяжении от передней брюшной стенки. В нашем исследовании у 97% больных отмечено наличие спаечного процесса в проекции п/о раны с вовлечением петель тонкой кишки и пряди большого сальника. В 19 (27,1%) случаях спаечный процесс в проекции п/о раны самопроизвольно разрушался при инсуффляции воздуха, в остальных случаях разрушение спаек потребовало применение специальных инструментов, ретракторов.

Вторым этапом производится ревизия петель тонкой кишки и пряди большого сальника. В 47 (67,1%) случаях было выявлено достаточно плотное подпаивание пряди большого сальника к петлям тонкой кишки и к органам малого таза, спаечный процесс был во всех случаях разделен. В 58 (82,8%) случаев был выявлен спаечный процесс между петлями тонкой кишки, который так же во всех случаях был разделен, при этом в 23 (32,8%) случаях между петлями тонкой кишки были выявлены осумкованные жидкостные образования серозной жидкости вместе со сгустками крови. В 3 (4,2%) случаях при ревизии петель тонкой кишки выявлено плотное подпаивание петель тонкой кишки к париетальной брюшине малого таза с образованием двустолок и нарушением проходимости по ним с расширением приводящих петель тонкой кишки до 3,5 см. Случаи расценены как ранняя послеоперационная спаечная ОКН.



Рис. 1. Профилактика спаечной болезни брюшной полости у больных оперированных по поводу спаечной острой кишечной непроходимости (СОКН).

Третьим этапом производилась санация брюшной полости путем удаления сгустков крови, выпота с помощью электроотсоса. Важным считаем удаление выпота и сгустков крови по диафрагмальной поверхности печени с целью профилактики образования висцеро-париетальных спаек между капсулой печени и передней брюшной стенкой, так как в дальнейшем такие пациенты неоднократно предъявляют жалобы на боли в правом подреберье особенно при движении.

Четвертым этапом операции является производство гемостаза. В 43(61,4%) случаях после освобождения проекции п/о раны выявлена диффузная кровоточивость из краев брюшины в области лапаротомной раны. Гемостаз производился

с помощью электрокоагуляции. После чего производилась окончательная ревизия брюшной полости для исключения интраоперационных осложнений ВЛА, в нашем исследовании ни в одном случае.

Окончательным этапом операции являлось введение в брюшную полость 100 мл противоспаечного геля Мезогель на основе карбоксиметилцеллюлозы.

Что касается вопроса дренирования брюшной полости, не считаем необходимым производить дренирование брюшной полости (при условии достижения надежного гемостаза), что позволяет провести раннюю активизацию пациента в послеоперационном периоде. Дренирование брюшной полости не производилось ни в одном случае.

Завершение операции ВЛА проводится в строгом соответствии со стандартной методикой завершения любой видеолaparоскопической операции. Удаление инструментов и троакаров из брюшной полости выполняется под визуальным контролем. При возникновении кровотечения из мест пункции брюшной полости, гемостаз выполняется при помощи электрокоагуляции или прошиванием (в нашем исследовании ни в одном случае). В последнюю очередь из брюшной полости удаляется лапароскоп, а через последний троакар выпускается газ. На кожу в местах пункции накладывались швы.

В клинике разработана и применяется оптимальная, на наш взгляд, методика видеолaparоскопического адгезиолизиса в раннем послеоперационном периоде.

Продолжительность операции составляла от 7 до 25 минут. После чего больные переводились в общехирургическое отделение. Через 4 часа больным разрешалось вставать и принимать жидкую пищу. Вечером больным выполнялась очистительная клизма. Больные продолжали получать консервативную терапию, препараты для стимуляции кишечника, физиотерапию.

Результаты. Таким образом, сравнение ближайших результатов лечения больных основной и контрольной групп по основным параметрам выглядит следующим образом:

1. Разрешение пареза ЖКТ: В основной группе парез ЖКТ разрешился у 59 (84,3%) пациентов уже на 2-е сутки после ВЛА в раннем послеоперационном периоде, тогда как в контрольной группе к 7-м суткам парез разрешился лишь у 42 (52,5%) пациентов. Максимально парез ЖКТ у больных основной группы держался не более 4 суток после ВЛА, а в контрольной группе парез сохранялся вплоть до 11-х суток. (p=0,0255)

2. При сравнении результатов заживления срединной

раны значимых различий в основной и контрольной группе мы не выявили, в основной группе в 3 (4,2%) случаях рана зажила вторично, в контрольной группе количество этих пациентов составило 4 (5)% случаев. ($p=0,733$)

3. У пациентов основной группы явления ранней спаечной кишечной непроходимости не наблюдалось ни в одном случае, тогда как в контрольной группе явления ранней спаечной тонкокишечной непроходимости наблюдалось в 2 случаях. В одном случае явления ранней СОКН удалось разрешить консервативными методами лечения, в другом случае пациента пришлось оперировать повторно, при этом во время операции у этого пациента выявлен межпетлевой абсцесс с вовлечением петли тонкой кишки с деформацией ее просвета и нарушением проходимости по ней.

4. В основной группе ни у одного пациента после введения противоспаечного геля абсцессов в брюшной полости не наблюдалось.

5. При сравнении длительности нахождения в стационаре (койко-дни) значимых различий не выявлено ($p=0,1322$). В основной группе койко-дни составили от 10 до 14 суток, в среднем 12 суток. В контрольной группе от 8 суток до 16 суток, в среднем 11 суток.

Выводы

Таким образом доказана необходимость профилактики спайкообразования у пациентов перенесших открытое оперативное вмешательство по поводу Острой спаечной кишечной непроходимости, путем использования Видеолапароскопического адгезиолизиса в раннем послеоперационном периоде с введением в брюшную полость барьерных противоспаечных средств на 3-4 сутки после открытого оперативного вмешательства. Данная профилактика у пациентов со СОКН позволяет снизить риск рецидива развития спаечной болезни брюшной полости и ее осложнений в отдаленном послеоперационном периоде в 2 раза по сравнению с пациентами, которым профилактика спайкообразования не проводилась, что доказывает целесообразность применения и внедрения данной методики в клиническую практику.

Литература

1. Баранов Г.А. Отдаленные результаты оперативного устранения спаечной кишечной непроходимости. // Хирургия. — 2006. — № 7. — С.56-58.
2. Бурлев В.А., Дубинская Е.Д., Гаспаров А.С. Перитонеальные спайки: от патогенеза до профилактики. // Проблемы репродукции. — 2009. — № 3. — С. 36-44.

3. Верхулецкий И. Е. Аспекты морфологии и классификации спаечного процесса органов брюшной полости / И. Е. Верхулецкий, Е. И. Верхулецкий // Украинський Журнал Хірургії. — 2009. — № 3. — С. 30-33.

4. Дарагмех М.М. Характеристика системного и локального иммунитета при воспалительном поражении брюшины, как развития спаечной болезни // Буковинський медичний вісник. — 2007. — Том 11, № 1. — С. 16-19.

5. Матвеев Н.Л., Арутюнян Д.Ю. Внутривнутрибрюшные спайки недооцениваемая проблема (обзор литературы). // Эндоскопическая хирургия. — 2007. — № 5. — С. 60-69.

6. Малков И.С. Острая кишечная непроходимость (И.С. Малков, В.Л. Эминов) // Практическая медицина. — Казань, 2008. — С. 18-22.

7. Тарасенко Э.И. Острая спаечная тонкокишечная непроходимость: диагностика и лечение. // Анналы хирургии. — 2007. — № 4. — С. 61-65.

8. Kamel R.M. Prevention of postoperative peritoneal adhesions// Eur J of Obst & Gynecol and Repr Biol. — 2010. — Vol.150. — P. 111-118.

9. Tjandra J.J., Chan M.K. A sprayable hydrogel adhesion barrier facilitates closure of defunctioning loop ileostomy: a randomized trial. // Dis Colon Rectum. — 2008. — Vol.51. — P.956-60.

10. Yoon Yeo, Daniel S. Kohane Polymers in the prevention of peritoneal adhesions. // Eur J of Pharmac and Biopharmac. — 2008. — Vol. 68. — P. 57-66.

Рассмотрение гражданского иска в уголовном деле: теория, практика, проблемы, положительный опыт государств – участников СНГ

Кравченко Николай Николаевич,
Федеральный судья Красногорского
городского суда Московской области,
darkslavyan@yandex.ru
Академия Генеральной прокуратуры
Российской Федерации

В Российской Федерации гарантируется государственная защита прав и свобод человека и гражданина. Человек, его права и свободы являются высшей ценностью. Государство обеспечивает потерпевшим доступ к правосудию и компенсацию причиненного ущерба (ст.ст. 2, 45, 52 Конституции). Назначение уголовного судопроизводства включает в себя устранение последствий преступления. Согласно ч.1 ст.44 УПК РФ, в уголовном процессе могут быть рассмотрены гражданские иски о возмещении имущественного вреда, а также об имущественной компенсации морального вреда, причиненного преступлением. Рассмотрение в рамках уголовного дела гражданского иска имеет широкое практическое применение, однако анализ судебной практики показывает, что при этом допускается немало ошибок. Большие трудности создает отсутствие единообразной практики по рассмотрению гражданского иска, а также практики применения соответствующих положений УПК. Несовершенство уголовно-процессуального законодательства в части гражданского иска сказывается на реализации прав сторон и требует определенной доработки, путем совершенствования некоторых его норм.

Ключевые слова: гражданский иск, уголовный процесс, компенсация, ущерб, совершенствование, опыт, проблематика, государства-участники СНГ.

В Российской Федерации гарантируется государственная защита прав и свобод человека и гражданина (ч. 1 ст. 45 Конституции РФ).

Человек, его права и свободы являются высшей ценностью. Признание, соблюдение и защита прав и свобод человека и гражданина – обязанность государства (ст. 2 Конституции РФ).

Права потерпевших от преступлений и злоупотреблений властью охраняются законом. Государство обеспечивает потерпевшим доступ к правосудию и компенсацию причиненного ущерба (ст. 52 Конституции РФ).

Назначение российского уголовного судопроизводства не исчерпывается установлением виновного в совершении преступления и его наказанием, но и включает устранение последствий преступления, в том числе связанных с нарушением имущественных и личных неимущественных прав граждан и юридических лиц.

Так, согласно ч.3 ст.42 УПК РФ потерпевший имеет право на возмещение имущественного вреда, причиненного преступлением.

Как следует из содержания ч. 1 ст.44 УПК РФ, в уголовном процессе могут быть рассмотрены гражданские иски о возмещении имущественного вреда, а также об имущественной компенсации морального вреда, причиненного преступлением.

Наличие в уголовном деле института гражданского иска, безусловно, служит дополнительной гарантией восстановления имущественных, а также личных неимущественных прав лиц, понесших ущерб от преступного посягательства.

Рассмотрение в рамках уголовного судопроизводства гражданского иска имеет широкое практическое применение.

Между тем, анализ судебной практики показывает, что при рассмотрении гражданских исков допускается не малое количество ошибок, нередки случаи неправильного разрешения уголовных дел в части, касающейся гражданского иска и формального подхода к их рассмотрению.

Суды не всегда уделяют должного внимания к выяснению всех обстоятельств, связанных с гражданским иском, поверхностно исследуют доказательства, подтверждающие обоснованность требований гражданского истца, а иногда и совсем уклоняются от разрешения гражданского иска, не желая вникать в сложные денежные расчёты.

Несмотря на то, что институт гражданского иска в уголовном деле существует в законодательстве России уже более 250 лет, процедуры его предъявления, рассмотрения и разрешения несовершенны и нуждаются в существенной законодательной доработке.

Результаты изучения судебной практики позволяют констатировать, что не редки случаи некачественного составления приговоров в части, касающейся гражданского иска, либо случаи намеренной передачи гражданского иска для разрешения в порядке гражданского судопроизводства.

Как показывает анализ судебной практики, при рассмотрении гражданских исков в уголовном деле допускается немало ошибок.

Например, приговором Савеловского районного суда г. Москвы от 26.04.2007 г. Т.А. признан виновным в совершении преступления, предусмотренного ст. 158 ч. 3 п. «а» УК РФ. По делу также был удовлетворен гражданский иск о взыскании с осужденного в пользу потерпевшей Б.Е.А. 14110 руб. в возмещение материального ущерба.

Вместе с тем, согласно материалам дела, все похищенное имущество было изъято у Т.А. при задержании и в полном объеме возвращено по принадлежности потерпевшей.

Таким образом, суд, в нарушение требований ст. ст. 44, 73 ч. 1 п. 4 УПК РФ без достаточных оснований возложил на осужденного обязанность возмещения материального ущерба в полном объеме.

В связи с этим, Президиум отменил приговор в части разрешения гражданского иска и направил дело на новое судебное рассмотрение в порядке гражданского судопроизводства.

По другому делу приговором Гагаринского районного суда г. Москвы от 18.10.2002 г. С.В.А. осуждена по ст. 159 ч. 3 п. «б» УК РФ и постановлено взыскать с неё в пользу А.Е.А. 767029, 23 рублей.

Разрешая предъявленный по делу гражданский иск, суд постановил взыскать денежную сумму в пользу гражданки А.Е.А., а не в пользу юридического лица, представителем которого она являлась, хотя было установлено, что денежные средства, которыми завладела мошенническим путем осужденная, принадлежали ООО «Дом воды 2000». Решение о взыскании денежных средств в пользу А.Е.А., а не в пользу юридического лица в приговоре не мотивировано.

При таких обстоятельствах, Президиум отменил судебные решения в части разрешения гражданского иска и направил дело на новое судебное рассмотрение в порядке гражданского судопроизводства.

По аналогичным основаниям в части разрешения гражданского иска был отменен приговор Кузьминского районного суда г. Москвы от 02.02.2005г. в отношении осужденного П.С.¹

Иногда при рассмотрении уголовного дела суды не выполняют требования закона о необходимости обоснования в приговоре решения по гражданскому иску, что вытекает из содержания ст. ст. 307, 309 УПК РФ.

Так, по делу осужденной Д.И., с которой в пользу потерпевших было взыскано 20000 рублей в счет компенсации морального вреда, в нарушение ст. 151 ГК РФ, суд не мотивировал надлежащим образом приговор в части разрешения гражданского иска. В связи с этим приговор Савеловского районного суда г. Москвы от 04.03.2003 г. и определение судебной коллегии по уголовным делам Московского городского суда от 09.04.2003 г. отменены в части разрешения гражданского иска и дело направлено на новое рассмотрение в порядке гражданского судопроизводства.

Из-за аналогичной ошибки отменен приговор Басманного районного суда г. Москвы от 24.11.2003 г. в отношении К.Г., к которому потерпевшая предъявила иск о возмещении материального ущерба и компенсации морального вреда на общую сумму 500000 рублей. Суд частично удовлетворил исковые требования, взыскав с осужденного 10000 рублей в счет возмещения материального ущерба и морального вреда, указав лишь общую сумму удовлетворенных исковых требований и не конкретизировав взысканные по различным основаниям суммы.²

Отчасти, допущение судами ошибок при разрешении гражданских исков, можно объяснить недостаточной правовой регламентацией института гражданского иска положениями действующего УПК РФ, что создает дополнительные трудности практическим работникам, осуществляющим производство по делу.

По результатам проведенного анкетирования установлено, что процедуры предъявления, рассмотрения и разрешения в уголовном деле гражданского иска, закрепленные положениями действующего уголовно-процессуального законодательства, требуют определенной доработки и дополнений.

Как следствие, часть предъявленных гражданских исков разрешается судами неправильно, либо оставляется без рассмотрения, не лишая гражданских истцов права на их предъявление в порядке гражданского судопроизводства.

Большим недостатком можно считать и отсутствие постановления Пленума Верховного Суда Российской Федерации, официально комментирующего положения УПК РФ, применительно к гражданскому иску, поскольку в настоящее время отсутствует единообразная судебная практика по рассмотрению и разрешению в уголовном деле гражданского иска, а также практика применения соответствующих положений УПК РФ.

В свою очередь, положительным примером здесь может служить нормативное Постановление Верховного Суда Республики Казахстан от 20.06.2005 №1 «О рассмотрении гражданского иска в уголовном процессе» (с изменениями и дополнениями, внесенными нормативным Постановлением Верховного Суда Республики Казахстан от 25.06.2010 №10), в котором достаточно подробно отражены тонкости правового применения норм УПК Республики Казахстан, относящихся к гражданскому иску.³

Так, в пункте 1 указанного нормативного Постановления, регламентируется, что рассмотрение гражданского иска вместе с уголовным делом в порядке, предусмотренном Уголовно-процессуальным кодексом Республики Казахстан, является гарантией своевременной защиты прав и законных интересов лиц, которым пре-

ступлением или запрещенным уголовным законом деянием неменяемых причинен моральный, физический или имущественный вред. В этой связи, судами при рассмотрении уголовных дел должно обеспечиваться правильное разрешение предъявленных гражданских исков с соблюдением требований материального и процессуального законов.⁴

Согласно п.40 данного нормативного Постановления, судам на каждый случай нарушения требований закона, направленного на обеспечение соблюдения прав гражданского истца, гражданского ответчика, а также возмещения имущественного вреда, причиненного преступлением, следует реагировать вынесением частного постановления.

Отдельный интерес представляют и иные положения нормативного Постановления, касающиеся, например, обязательного предъявления гражданского иска в письменной форме (пункт 4), принятия мер обеспечения гражданского иска (пункт 10), процедуры отказа от гражданского иска (пункт 12), распределения бремени доказывания по гражданскому иску (пункт 13, 14), определения поведения потерпевшего до или в момент совершения преступления (пункт 18), возможностей реализации субъектами гражданского иска своих процессуальных прав (пункт 20), признания гражданского иска ответчиком (пункт 22, 23), особенностей постановления приговора суда в части, касающейся гражданского иска (пункт 25-27), оставления иска без рассмотрения (пункт 32), порядка подачи апелляционных жалоб на приговор суда в части гражданского иска (пункт 35) и другие.

Статьей 26 Конституции Республики Казахстан установлено, что собственностью гарантируется законом. В реализацию этого конституционного положения ч.3 ст. 12 УПК РК регламентирована обязанность государства обеспечить потерпевшему

доступ к правосудию и компенсировать ему причиненный преступлением ущерб. Рассмотрение гражданского иска в уголовном процессе является средством охраны имущественных интересов отдельных граждан, потерпевших от преступления, а также юридических лиц и государства. Эффективность правосудия в немалой степени определяется действенностью процессуального механизма обеспечения прав лица, которому преступлением причинен ущерб на возмещение причиненного ему вреда при рассмотрении уголовных дел в уголовном судопроизводстве. При этом право на его возмещение реализуется путем предъявления гражданского иска в уголовном деле.

В основе рассмотрения гражданского иска в уголовном процессе лежит единый юридический факт – преступление, за совершение которого лицо привлекается к уголовной ответственности в тех случаях, когда преступлением причинен имущественный и моральный вред.⁵

Следует обратить внимание и на Постановление Пленума Верховного Суда Республики Беларусь от 24.06.2004 г. №8 «О практике рассмотрения судами гражданского иска в уголовном процессе», вынесенного по результатам обобщения судебной практики рассмотрения гражданского иска в уголовном процессе, в целях обеспечения правильного и единообразного применения судами закона, в котором также отражены особенности правового применения норм УПК Республики Беларусь, касающиеся института гражданского иска в уголовном деле.⁶

В пункте 1 данного Постановления внимание судов обращено на то обстоятельство, что правильное разрешение гражданского иска в уголовном процессе является важной гарантией своевременного возмещения вреда, причиненного преступлением. Поэтому суд должен обеспечить полное и

объективное рассмотрение предъявленного при производстве по уголовному делу гражданского иска и разрешить его в строгом соответствии с требованиями материального и процессуального закона.

Далее по тексту указывается на выявленные в процессе изучения судебной практики недостатки при разрешении судами гражданских исков в уголовном процессе.

С учетом изложенного, можно с большой вероятностью утверждать, что в российском уголовно-процессуальном законодательстве давно стоит необходимость обобщения и разъяснения вопросов, касающихся гражданского иска в уголовном деле, отдельным постановлением Пленума Верховного Суда РФ, а также необходимость совершенствования законодательного регулирования указанного правового института.

В данном контексте важно отметить, что в действующем УПК РФ отсутствует отдельная глава и вообще какое-либо обособление нормативного материала, касающегося гражданского иска и содержание указанного правового института раскрывается в основном через процессуальный статус гражданского истца (ст.44 УПК РФ). Помимо того, в некоторых статьях УПК РФ (ч.10 ст.246, ст.250, п.п.10, 11 ч.1 ст.299, ч.5 ст.354) содержатся оговорки, касающиеся гражданского иска.

Между тем, в уголовно-процессуальном законодательстве большинства стран-участников СНГ (Казахстана, Белоруссии, Армении, Молдовы, Узбекистана, Таджикистана, Азербайджана, Киргизии), по аналогии с Модельным УПК, принятым 17.02.1996 г. Межпарламентской Ассамблеей государств-участников СНГ, гражданскому иску посвящены отдельные главы, содержание которых, своей многоаспектностью, конструктивностью и регулятивной значимостью, выигрышно отличается от содержания статей дей-

ствующего УПК РФ, относящихся к институту гражданского иска.

Исследовавший УПК государств-участников СНГ в их сравнении с Модельным УПК Ф.Н. Аббасов пришел к выводу, что из всех государств СНГ менее всего рекомендациям модельного УПК последовал российский законодатель, а в наибольшей степени положения модельного УПК соответствуют положения УПК Азербайджанской Республики.⁷

По мнению М.И. Клеандрова, «...не только популярной, но и специальной литературы о жизни общества в государствах ближнего зарубежья в России крайне мало. Многие сферы общественной жизни государств Западной Европы, Северной Америки и Юго-Восточной Азии освещаются в СМИ чаще и лучше, чем государств бывшего СССР... В подсознании многих людей, живших в прошлом в едином государстве – Советском Союзе – сохраняются иллюзии: раз мы раньше жили в едином... государстве, раз у нас раньше было единое – общесоюзное законодательство, значит и в настоящее время законодательство... должно, развиваясь от «общих корней», быть, по меньшей мере, сходным. Это и так, и не так: есть общие черты, есть и различия».⁸

По мнению автора, правовая регламентация института гражданского иска в Модельном УПК и УПК всех стран СНГ, должна быть идентична с учетом того, что защита человека, его прав, законных интересов и свобод, представляют собой всеобщие, единые и общеобязательные международные стандарты.

Конечно, необходимо учитывать, что реализация норм международного права в сфере внутрисударственных отношений предполагает анализ одной из теоретических проблем, а именно — проблемы непосредственного применения, несоисполнимости или несоисполнимости таких

норм. Реализация напрямую зависит от содержания модельной нормы — от того, насколько разработана в ней модель, допускает ли и в каких пределах внесение изменений, дополнений, приспособление к внутрисударственным условиям и т.д.⁹

Модельные нормы, разработанные Межпарламентской Ассамблеей СНГ, широко используются в законодательной деятельности парламентов стран Содружества, однако это ни в коем случае не «слепое» копирование норм, а реализация с учетом особенностей правовых систем.¹⁰

Несмотря на то, что в рамках СНГ не существует механизма контроля за реализацией модельных актов, национальными парламентами предпринимались попытки провести анализ их восприятия. Секретариатом Совета Межпарламентской Ассамблеи СНГ на основе данных, поступивших из парламентов стран — участниц СНГ, была подготовлена информация об использовании модельных законодательных актов Межпарламентской Ассамблеи СНГ в парламентах государств — участников СНГ, являющаяся приложением к Постановлению Межпарламентской Ассамблеи государств — участников СНГ от 15.06.1998 г. № 11-13 «Об использовании модельных законодательных актов Межпарламентской Ассамблеи государств-участников СНГ», где отмечено, что своевременное и последовательное использование результатов совместной законодательной деятельности является важнейшим условием формирования в СНГ не только общего правового, но и общего экономического, научно-технологического, образовательного и информационного пространства.¹¹

Интеграция России в мировое сообщество, ее членство в Совете Европы, делает необходимым приведение в соответствие с международными стандартами и взятыми на себя

международными обязательствами действующего в стране правового порядка.¹²

Конституция РФ объявила общепризнанные принципы и нормы международного права, международные договоры РФ, составной частью ее правовой системы (ч.4 ст.15 Конституции РФ), а основанный на Конституции УПК РФ, называет их составной частью законодательства, регулирующего уголовное судопроизводство (ч.3 ст.1 УПК РФ).

Анализ положений ст.ст. 15, 71 Конституции РФ, ст.ст. 1,7 УПК РФ, позволяет признать следующую систему источников российского уголовно-процессуального права: конституционные нормы, общепризнанные принципы и нормы международного права, международные договоры РФ, УПК РФ, иные федеральные законы, применяемые в сфере уголовного судопроизводства в той мере, в какой они не противоречат УПК РФ.¹³

Данный вывод согласуется и с Концепцией Модельного УПК для государств-участников СНГ, разработанной в соответствии с Постановлением Совета Межпарламентской Ассамблеи государств-участников СНГ от 14 февраля 1995 года №4.

Сам же Модельный УПК предусматривает общепризнанные принципы и нормы международного права и международные договоры независимого государства не только в качестве составной части его уголовно-процессуального права, но и как непосредственно порождающие права и свободы человека в сфере уголовного судопроизводства (ч.2 ст.4 Модельного УПК).¹⁴

Таким образом, Модельный УПК устанавливает не только преимущественное, но и прямое действие в сфере уголовного судопроизводства как международных договоров независимого государства, так и общепризнанных принципов и норм международного права.

Все это согласуется и с международно-правовыми стан-

дартами, в которых в виде целей или задач системы уголовного правосудия представлены: укрепление законности и правопорядка; достижение самых высоких стандартов справедливости и законности; обеспечение неотвратимости ответственности; уважение и защита прав человека; содействие защите основных ценностей и норм общества; предупреждение, контроль и сдерживание преступности; выявление и устранение причин преступности; содействие исцелению жертв и прочее.

Они должны содержаться и в УПК всех стран СНГ в ясных, однозначных положениях, как международные стандарты высшего уровня.

Несмотря на то, что с момента принятия УПК РФ прошло уже более 10 лет, он нуждается в некоторой доработке и должен отвечать идеям демократического правового государства и лучшим мировым образцам. При его обновлении должны наряду с реальными уголовно-процессуальными нормами, учитываться перспективные уголовно-процессуальные нормы и конструктивные научные разработки, направленные на совершенствование уголовно-процессуального законодательства.

Таким образом, правильно поступили законодатели тех государств-участников СНГ, которые в свои УПК включили обособленные главы, касающиеся регулирования порядка и процедуры предъявления, рассмотрения и разрешения гражданского иска в уголовном деле, поскольку их содержание в лучшую сторону отличается от содержания статей УПК РФ, а также упрощает практическую деятельность работников, осуществляющих производство по делу и, как следствие, в лучшую сторону сказывается на реализации прав сторон.

В этой связи, поскольку несовершенство российского уголовно-процессуального законодательства в части гражданского иска сказывается на

реализации прав сторон, представляется целесообразным и в действующем УПК РФ законодательно закрепить отдельную главу, посвященную гражданскому иску.

В данном контексте примечательно отметить, что с 01.04.2010 г. в Таджикистане, в связи с принятием Закона «О принятии и введении в действие Уголовно-процессуального кодекса Республики Таджикистан», вступил в действие новый УПК, в котором, помимо прочих изменений, значительное внимание уделено вопросам предъявления гражданского иска в уголовном деле.

Так, закрепленные в УПК нормы, касающиеся указанного правового института, приведены в более близкое, по сравнению с ранее действующей редакцией, состояние к нормам, закрепленным в Модельном УПК. Подробное процессуальное закрепление нашел перечень прав и обязанностей гражданского истца (ч.ч.4,5 ст.44) и гражданского ответчика (ч.ч.3,4 ст.54). Кроме того, в УПК Таджикистана, по аналогии с Модельным УПК, гражданскому иску теперь посвящена отдельная глава, положения которой регулируют перечень гражданских исков, рассматриваемых в уголовном деле (ст.126), процедуры предъявления гражданского иска (ст.127), признания гражданским истцом (ст.128), отказа в признании гражданским истцом (ст.129), привлечения в качестве гражданского ответчика (ст.130), применения правил об основаниях, условиях, объеме и способе возмещения вреда (ст.131), отказа от гражданского иска (ст.132), а также принятия решения по гражданскому иску, исполнения приговора и определения суда в части гражданского иска, и обеспечения исполнения приговора в части гражданского иска (ст.ст.133-135).¹⁵

Таким образом, законодатель Таджикистана, хоть и с большим опозданием, принял содержащиеся в Модельном УПК рекомендации, касающиеся

процедуры предъявления, рассмотрения и разрешения гражданского иска в уголовном деле.

Кроме того, важно отметить, что Федеральным законом от 30.04.2010 г. №68-ФЗ «О компенсации за нарушение права на судопроизводство в разумный срок или права на исполнение судебного акта в разумный срок»¹⁶ и Федеральным законом от 30.04.2010 г. №69-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты РФ в связи с принятием Федерального закона «О компенсации за нарушение права на судопроизводство в разумный срок или права на исполнение судебного акта в разумный срок»¹⁷, граждане Российской Федерации, иностранные граждане, лица без гражданства, российские, иностранные и международные организации, являющиеся в судебном процессе сторонами или заявляющими самостоятельные требования относительно предмета спора третьими лицами, взыскатели, должники, а также подозреваемые, обвиняемые, подсудимые, осужденные, оправданные, потерпевшие, гражданские истцы, гражданские ответчики в уголовном судопроизводстве, в предусмотренных федеральным законом случаях другие заинтересованные лица при нарушении их права на судопроизводство в разумный срок или права на исполнение судебного акта, предусматривающего обращение взыскания на средства бюджетов бюджетной системы Российской Федерации, в разумный срок могут обратиться в суд, арбитражный суд с заявлением о присуждении компенсации за такое нарушение в порядке, установленном настоящими Федеральными законами и процессуальным законодательством Российской Федерации.

По мнению автора, принятие указанных Федеральных законов является важным шагом законодателя, направленным на реализацию закрепленных в

ст.53 Конституции РФ положений, согласно которым, каждый имеет право на возмещение государством вреда, причиненного незаконными действиями (или бездействием) органов государственной власти или их должностных лиц.

Совершенствование законодателям процедур предъявления, рассмотрения и разрешения в уголовном деле гражданского иска облегчит деятельность практических работников, осуществляющих производство по делу и, несомненно, в лучшую сторону скажется на реализации прав сторон.

Большие трудности создает и отсутствие в российском законодательстве единообразной практики по рассмотрению и разрешению в уголовном деле гражданского иска, а также практики применения соответствующих положений УПК РФ.

Таким образом, очевидно, что несовершенство российского уголовно-процессуального законодательства в части гражданского иска, сказывается на реализации прав сторон и требует определенной доработки, путем совершенствования норм действующего УПК РФ.

Литература

1. Конституция Российской Федерации;
2. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации;
3. Федеральный закон от 30.04.2010 N 68-ФЗ «О компенсации за нарушение права на судопроизводство в разумный срок или права на исполнение судебного акта в разумный срок» // «Российская газета», №94, 04.05.2010;
4. Федеральный закон от 30.04.2010 N 69-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в связи с принятием Федерального закона «О компенсации за нарушение права на судопроизводство в разумный срок или права на исполнение судебного акта в разумный срок» // «Российская

газета», №94, 04.05.2010;

5. Модельный УПК для государств-участников СНГ // Приложение к Информационному бюллетеню Межпарламентской Ассамблеи государств-участников СНГ. 1996. №10;

6. Уголовно-процессуальный кодекс Республики Таджикистан;

7. Нормативное Постановление Верховного Суда Республики Казахстан от 20.06.2005 №1 «О рассмотрении гражданского иска в уголовном процессе»;

8. Постановление Пленума Верховного Суда Республики Беларусь от 24.06.2004 г. №8 «О практике рассмотрения судами гражданского иска в уголовном процессе»;

9. Справка Московского городского суда от 04.04.2008 г. «О результатах обобщения работы надзорной инстанции Московского городского суда по уголовным делам за 2007 год»;

10. Справка Московского городского суда «О результатах обобщения работы надзорной инстанции Московского городского суда по уголовным делам за 2004 год»;

11. Стрельников В.В. О гражданском иске в уголовных делах по налоговым преступлениям // Налоговые споры: теория и практика. 2007. №10;

12. Берсугурова Л.Ш. Гражданский иск в уголовном процессе. Пособие для судей. Алматы. 2005;

13. Клеандров М.И. Конституционные основы правосудия в государствах-участниках СНГ. М., 2001;

14. Безбородов Ю.С. Международные модельные нормы. Москва. Волтерс Клувер. 2008;

15. Мифтахова Л.А. О проблеме международных актов, как источников российского права // Актуальные вопросы уголовного процесса современной России: Межвузовский сборник научных трудов. - Уфа: РИО БашГУ, 2003;

16. Аббасов Ф.Н. Досудебное производство в уголовном процессе России и Азербайд-

жана (сравнительно-правовое исследование в рамках государств СНГ). Дисс. д-ра юрид. наук. СПб. 2006.

Ссылки:

1 См.: справка Московского городского суда от 04.04.2008 г. «О результатах обобщения работы надзорной инстанции Московского городского суда по уголовным делам за 2007 год». Электронный ресурс. СПС «Консультант+». Дата обращения 08.03.2013 г.

2 См.: справка Московского городского суда «О результатах обобщения работы надзорной инстанции Московского городского суда по уголовным делам за 2004 год». Электронный ресурс. СПС «Консультант+». Дата обращения 06.04.2013 г.

3 См. подробнее: Стрельников В.В. О гражданском иске в уголовных делах по налоговым преступлениям // Налоговые споры: теория и практика. 2007. №10.

4 Нормативное Постановление Верховного Суда Республики Казахстан от 20.06.2005 №1 «О рассмотрении гражданского иска в уголовном процессе». Электронный ресурс. <http://www.pavlodar.com/zakon/index.html?dok=03424&oraz=00&noraz=0>. Дата обращения. 05.05.2013 г.

5 Берсугурова Л.Ш. Гражданский иск в уголовном процессе. Пособие для судей. Алматы. 2005. С.5.

6 Постановление Пленума Верховного Суда Республики Беларусь от 24.06.2004 г. №8 «О практике рассмотрения судами гражданского иска в уголовном процессе». Электронный ресурс. <http://www.suprcourt.by/cgi-bin/index.cgi?m=d&mpost&id=77&at=0&ml=2>. Дата обращения 03.05.2013 г.

7 Аббасов Ф.Н. Досудебное производство в уголовном процессе России и Азербайджана (сравнительно-правовое исследование в рамках государств СНГ). Дисс. д-ра юрид. наук. СПб. 2006. С.38.

8 Клеандров М.И. Конституционные основы правосудия в

государствах-участниках СНГ. М., 2001. С. 3.

9 Ю.С. Безбородов. Международные модельные нормы. Москва. Волтерс Клувер. 2008. С.115-117.

10 См. там же. С.126.

11 См. подробнее: Ю.С. Безбородов. Указ. соч. С.128-129.

12 Мифтахова Л.А. О проблеме международных актов, как источников российского уголовно-процессуального права // Актуальные вопросы уголовного процесса современной России: Межвузовский сборник научных трудов. - Уфа: РИО БашГУ, 2003. 236 с.

13 Мифтахова Л.А. О проблеме международных актов,

как источников российского уголовно-процессуального права // Актуальные вопросы уголовного процесса современной России: Межвузовский сборник научных трудов. - Уфа: РИО БашГУ, 2003. 236 с.

14 Модельный УПК для государств-участников СНГ // Приложение к Информационному бюллетеню Межпарламентской Ассамблеи государств-участников СНГ. 1996. №10. С.4.

¹⁵ Уголовно-процессуальный кодекс Республики Таджикистан // Электронный ресурс. <http://mmk.tj/ru/legislation/legislation-base/codecs/> Дата обращения 03.05.2013 г.

16 Федеральный закон от 30.04.2010 N 68-ФЗ «О компенсации за нарушение права на судопроизводство в разумный срок или права на исполнение судебного акта в разумный срок» // «Российская газета», №94, 04.05.2010.

17 Федеральный закон от 30.04.2010 N 69-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в связи с принятием Федерального закона «О компенсации за нарушение права на судопроизводство в разумный срок или права на исполнение судебного акта в разумный срок» // «Российская газета», №94, 04.05.2010.

Противоречия в развитии содержания и формы деятельности государственных органов

Салеев Тимур Фаизович,

старший инспектор отделения воспитательной работы отдела морально-психологического обеспечения Нижегородской академии Министерства внутренних дел Российской Федерации
timstyle87@yandex.ru

Актуальность данной статьи определена тем, что вопрос о противоречиях в развитии содержания и формы деятельности государственных органов далеко не нов и ставится на всем протяжении развития отечественной системы государственного управления и государственно-правовой науки. Собственно все реформы российского госаппарата были нацелены на его оптимизацию, которая и заключалась в устранении противоречий. Результат, однако, как правило, не оправдывал ожиданий. Так ликвидация приказов и создание коллегий не привели к гармонизации содержания и формы деятельности государственных органов.

Таким образом, в данной статье на основе анализа отечественного законодательства и практики государственного строительства выявлены противоречия в развитии содержания и формы деятельности государственных органов как в историко-теоретическом, так и в современном аспектах. Также в статье показаны пути оптимизации данного процесса. Ключевые слова: противоречия, содержание и форма, правовое регулирование, деятельность государственных органов.

В условиях реализации политического курса на модернизацию и инновационное развитие России требуется радикальное изменение содержания работы государственных органов, поставленное в соответствии с Указом Президента РФ под контроль институтов гражданского общества¹.

На первый взгляд, вопросы соотношения содержания и формы деятельности государственных органов разрешаются наукой современного административного права, которое признаками содержания исполнительной власти считает универсальность, предметность, принудительность, организующий характер. Это содержание определяет каждую организационную форму и в целом иерархически построенную государственную систему². В то же время, указанный вопрос выходит далеко за пределы административно-правовой проблематики. Так, в литературе выделены основные противоречия судебно-исполнительной деятельности:

- в сфере правового регулирования – множественность, несогласованность норм законодательства о судебной власти, судебной и судебно-исполнительной деятельности, а также неурегулированность взаимодействия судебно-исполнительных органов и судебно-исполнительной деятельности с другими органами государственной власти.

- в доктринальной сфере – между формальной, официально декларированной целевой установкой судебно-исполнительной деятельности и ее правового регулирования, концептуальными, доктринальными подходами к судебно-исполнительной деятельности и реальными результатами ее осуществления. Внешним проявлением указанных противоречий, по мнению М.А. Оганяна является низкая эффективность судебно-исполнительной деятельности, заключающаяся в неисполнении значительной доли исполнительных актов. Указанной проблематике посвящена обширная литература³. Не собираясь вторгаться в эту сферу, всё же не согласимся с автором, полагающим, что коренной причиной указанных противоречий является системный кризис российского общества и российской государственности⁴. Кризиса уже нет, а противоречия остались и происхождение их не в форме и не в содержании анализируемых органов, а в вопросах исполнительской дисциплины, остро актуальных сегодня в связи с фактическим срывом выполнения майских указов Президента.

Кроме того, полагаем, что противоречия не присущи лишь кризисам, и вообще не являются исключительно отрицательным явлениям правовой действительности. Роль противоречия можно усмотреть и в судьбоносности борьбы различных, в том числе и противоположных тенденций. Подобно тому, как в споре, в столкновении различных точек зрения, мнений, идей рождается истина, разрешение противоречий – есть движущая сила развития.

Содержание деятельности госорганов заставляло менять их форму. Н.М. Коркунов, высоко оценивая роль коллегий в регламентации деятельности частных лиц, пришел к выводу о том, что эта форма устарела, когда государство активно вмешалось в общественную жизнь, что и выявило настоятельную необходимость поставить администрацию в более живую и непосредственную связь с верховным управлением, для чего коллегии и были заме-

нены единоличными органами – министерствами⁵. В то же время, Манифест Александра I о создании министерств не сохранил разграничения их полномочий. Г.Р. Державин предупредил об угрозе того, что министры «будут впасть в обязанности один другого, перессорятся и все пойдет в беспорядок...», что, в общем, и произошло. Причина подобных явлений была раскрыта уже в русском государственном праве. В.В. Ивановский отмечал, что любая система организации государственных учреждений вырастает уже на почве более или менее развившихся государственных потребностей, но развитие этих потребностей в России шло очень медленным путем⁶, с чем и было связано постоянное несоответствие формы и содержания.

На протяжении XIX века в России преобладало марксистское понимание разрешения противоречий формы и содержания, предложенное Н.Г. Чернышевским как великий, вечный, повсеместный закон и заключавшийся в том, что вечная смена форм, вечное отвержение формы, порожденной известным содержанием или стремлением, вследствие усиления того же стремления, высшего развития того же содержания⁷.

Марксистский подход к деятельности государственных учреждений, учитывая сложные диалектические взаимоотношения между их формой и содержанием, исходил из их единства, невозможности существования одного без другого. При этом содержание всегда считалось главным и определяющим. Форма зависела от содержания, но не была пассивна, а активно воздействовала на содержание, как ускоряя, так и тормозя развитие предмета. Противоречие нового содержания и старой формы и как следствие – борьба между ними в марксистской диалектике считалось важнейшим проявлением действия закона борьбы противоположностей. Считалось, что борьба шла до пол-

ной замены старой формы на новую, соответствующую изменившемуся содержанию. Марксисты полагали, что такая борьба упорная и длительная.

Проблема содержания и формы деятельности государственных органов в современной правовой литературе не имеет пока удовлетворительного разрешения. Различные суждения по данному вопросу, как справедливо отметил в начале 2000-х годов А. А. Деревнин, излишне академичны, оторваны от реальной жизни, что мешает их практическому применению. Между тем правотворческая и правоприменительная практика нуждаются в ясных, четких и единообразных теоретических представлений⁸. С однообразными можно поспорить, тогда, как в остальном следует согласиться и сегодня.

Что означает, например, повысить мультикультурную компетентность управленческих кадров⁹ и как это сделать? Или как реализовать совместные продуманные действия со стороны различных субъектов, формирующих стратегии реальных изменений¹⁰. Что кроется за этими предложениями понять сложно.

Не всегда удачные попытки, предпринимаемые в научной литературе, объясняются отчасти сложностью самой проблемы. Противоречия формы и содержания в деятельности госорганов не лежат на поверхности как это кажется, а имеют, как правило, системный глубоко интегрированный характер. Так, М.А. Оганесян справедливо отметил комплексный, системный и интегрированный характер противоречий в деятельности судебно-исполнительной деятельности системы. Такой характер, как отметил автор, определяется сложностью и структурированностью взаимосвязей судебно-исполнительных органов (их деятельности) с конституционно-правовыми принципами организации и функционирования всех ветвей власти, со сложностью, комплексностью и системностью самой судебно-исполнительной деятельности, ха-

рактером ее правового регулирования¹¹. Необходимо отметить и недостаточность научного осмысления обозначенных проблем. Вопросы соотношения формы и содержания в современной правовой литературе в основном рассматриваются применительно к процессуальным документам¹² и практически не рассматриваются применительно к деятельности государственных органов. Во многом, как мы полагаем, это обусловлено сложностями в правовом определении философских дефиниций содержания и форма. Даже в философской литературе значение этих понятий признается многозначным и размытым. Категории содержание и форма принято считать парными и относящимися к категориям, выражающим организацию бытия. Аналогичный подход восприняла и общая теория систем.

Под содержанием наиболее часто понимается совокупность различных элементов и их взаимодействий, определяющих основной тип, характер того или иного предмета, явления, процесса¹³, что как видно близко пониманию системы, а также то, что наполняет форму. В то же время, форма определяется как внешнее выражение определенного содержания¹⁴. При этом, форма является неотделимым способом существования содержания выражающим его¹⁵. Таким образом, содержание и форма – это две неразрывно связанные стороны объекта. Общая чрезвычайно многогранная проблема содержания и формы деятельности государственных органов может рассматриваться в различных аспектах, в совокупности множества связей и сторон, граней и взаимопереходов одного в другое¹⁶. Если оставить за рамками данной статьи философские и социологические аспекты проблемы содержания и формы, то необходимо дать ответ на три вопроса:

- о содержании деятельности органов государственной власти;

- о форме выражения содержания деятельности органов госвласти;

- о соотношении между собой указанных содержания и формы.

Ответ на первый вопрос состоит в указании на то, что содержание деятельности органов государственной власти регламентируется специальными нормами, каждая из которых представляет собой общее правило деятельности госоргана, которому он следует в каждой конкретной ситуации. Совокупность правовых норм взятых в совокупности, образует систему правового регулирования деятельности органов государственной власти.

Ещё на рубеже 1990-2000-х годов считалось, что вне определенной формы не может быть содержания¹⁷, равно как и не может быть формы без содержания. Отечественная философия исходила из единства формы и содержания. Сегодня с развитием информационно-коммуникационных технологий и появлением в медиатизированной политической жизни большого числа симуляторов, такой однозначный вывод уже сделать нельзя.

В то же время, в классическом представлении определенное содержание требует определенной формы, которая наполнена определенным содержанием. В правовом аспекте опасно отдавать приоритет форме или содержанию, так как они в равной мере организуют друг друга. Недооценка формы (например – процессуальной) неприемлема, так как дискредитирует содержание, что проявляется в праве. Прогрессивные идеи, искаженные или игнорируемые в регламенте органа власти остаются пустыми декларациями.

Приведение в соответствие содержания и формы деятельности государственных органов направлено, прежде всего, на реализацию конституционно закрепленных целей российского государства (статья 2 Конституции РФ). Нельзя забывать, что теперь в соответствии с Указом Президента РФ № 601 от 12 мая

2012 г.¹⁸ именно граждане в разной форме дают оценку эффективности деятельности значительной части государственных органов. В то же время, она должна оцениваться и с позиции реализации национальных интересов, легальное понятие которых в федеральном законодательстве отсутствует, но может быть разработано с учетом духа статьи 32. федерального закона от 08.12.2003 N 164-ФЗ «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности», где предусмотрены меры, вводимые в регулируемой сфере исходя из национальных интересов¹⁹ и в целом полностью соответствующие конституционно закрепленным нормам.

В практике современного российского государственного управления противоречия между формой и содержанием деятельности государственных органов, разрешаясь не всегда эффективно, сохраняются. Так, в связи с курсом на укрепление вертикали власти все более широкие полномочия получают Полномочные представители Президента Российской Федерации (далее – Полномочные представители), общее легальное положение которых законодательно не закреплено. В соответствии с п. 15 «Положения об Администрации Президента Российской Федерации»²⁰ полномочные представители представляют интересы Президента РФ в федеральных органах государственной власти и органах государственной власти субъектов РФ. Данная постанова вопроса явно некорректна, так как содержание явно выходит за границы формы (которая законодательно не определена). Ни Конституция, ни действующее законодательство не предусматривают интересов Президента Российской Федерации, которых в конституционно-правовом понимании и не может быть.

В соответствии с ч. 4 ст. 80 Конституции РФ Президент РФ как глава государства представляет Россию внутри страны и в международных отношениях. В свою очередь полномоч-

ные представители представляют Президента России, но если первое представительство закреплено конституционно, то второе на законодательном уровне не определено. В каждом случае, полномочия определяются отдельным президентским указом и могут быть весьма неопределенными, а иногда и пересекаться с полномочиями органов исполнительной власти и должностных лиц, создавать коллизии и неопределенность. Так, в числе основных задач полномочного представителя (ст. 5 «Положения о полномочном представителе Президента РФ в федеральном округе») присутствует организация работы по реализации органами государственной власти таких неопределенных понятий как основные направления внутренней и внешней политики государства. Здесь же полномочный представитель организует контроль за исполнением федеральных законов, указов и распоряжений Президента РФ, постановлений и распоряжений Правительства РФ²¹, тогда как совершенно те же функции в соответствии со ст. 4 закона «О Правительстве Российской Федерации» возложены на Правительство²².

В соответствии с Положением, Представитель вносит Президенту РФ предложения о приостановлении действия актов органов исполнительной власти субъектов РФ в случае противоречия этих актов Конституции РФ, федеральным законам и т.п., хотя данная обязанность возложена на прокуратуру (ст. 23 закона «О прокуратуре Российской Федерации»²³. Для разрешения указанных противоречий между формой и содержанием деятельности Представителя, вероятно, целесообразно разработать и принять федеральный закон, регламентирующий их деятельность как института, а не по отдельным направлениям, как это сделано сейчас.

Противоречия касаются и взаимодействия с органами местного самоуправления. Так в соответствии со статьей 132

Конституции РФ органы местного самоуправления самостоятельно охраняют общественный порядок, чего на практике нет, так как охрану общественного порядка обеспечивают территориальные подразделения органа государственной власти (МВД) – полиция. Законодательство о местном самоуправлении содержит положения о муниципальной милиции, но на практике её нет, как и федерального закона о её статусе. В связи с терактами в Волгограде ставится вопрос об усилении ответственности местных властей за состояние правопорядка на своей территории. Исходя из этого вопрос о явном противоречии в деятельности государственных и муниципальных органов и о муниципальной милиции должен быть разрешен или путем её формирования или путем исключения данного института из закона о местном самоуправлении или через введение форм содействия в охране правопорядка.

Указанный вопрос на самом деле шире и затрагивает широкий пласт разделения полномочий государственных и муниципальных органов. В 2013 г. законодательство о местном самоуправлении насчитывало 40 вопросов местного значения, тогда как на момент принятия закона – 22. Таким образом, в прежней форме мы видим существенно изменившееся содержание. Причем касается оно как органов МСУ (увеличение сферы ответственности), так и органов госуправления (сужение сферы ответственности). В такой ситуации, как справедливо отметил на встрече с Президентом России В.И. Фадеев, ни о какой стабильности в решении вопросов местного значения, правового регулирования речи быть не может²⁴.

На уровне субъектов РФ регулирование формы и содержания деятельности государственных органов затронуто их количеством. Сегодня в каждом субъекте РФ функционируют до 50 подразделений федеральных органов, взаимодействие которых с исполнительной властью

региона осуществляет специальный заместитель председателя правительства (главы администрации, губернатора), содержание деятельности которого нередко также выходит за должностную форму. В целом в практике новейшей России проявляется относительная устойчивость форм государственных учреждений, что нельзя считать исключительно консервативным фактором. Когда форма соответствует содержанию, она способствует его развитию. Если бы форма мгновенно вслед за содержанием менялась, она не могла бы выполнять свою развивающую роль. По мере изменения содержания нарастет противоречие между ним и формой. На этапе незначительности изменений форма может способствовать развитию предмета, в то же время углубление противоречия может вести к тому, что форма уже не соответствует содержанию и становится консервативным фактором торможения. Отмеченные выше противоречия не статичны, в начале, они могут иметь характер различия, но с развитием превратиться в противоположность. Марксистская доктрина исходила из того, что противоречия непримиримы и разрешаются исключительно в борьбе, сегодня возможен и эволюционный путь. При этом, сложный и длительный путь приведения в соответствие содержания и формы, пусть не всегда эффективный, нельзя считать негативным опытом. Как справедливо отметил С.С. Алексеев бесчисленные факты государственно-правовой действительности служат неисчерпаемым источником для развития учения о государстве и праве²⁵.

Так как форма автоматически не ликвидируется при возникновении нового содержания, а сохраняет относительную самостоятельностью, она может некоторое время существовать и при новом содержании, что свидетельствует об инерции инерции формы.

Соответствие формы содержанию нельзя понимать таким

образом, что содержание выражается строго в одной форме. Одному и тому же содержанию может соответствовать ряд форм. Правильное понимание диалектики содержания и формы исключает абсолютизацию привычной формы, боязнь расстаться с привычными формами, которые уже тормозят развитие. В современном государственном строительстве и правовом регулировании деятельности государственных органов необходимо учитывать диалектику содержания и формы и искать оптимальное соотношение между ними с учетом динамики общественного развития в современную эпоху.

Литература

1. Воронов Е. Н. Организация принудительного исполнения судебных актов в Российской Федерации : дисс... канд. юрид. наук: 12.00.11. М., 2010; Палупина А. Н. Организационно-правовые проблемы исполнения судебных актов арбитражных судов: дис... канд. юрид. наук: 12.00.11. М., 2003 и др.
2. Градовский А.Д. Начала русского государственного права // Собр. соч. Т. 8. СПб., 1907. Гл. III. С. 401.
3. Деревнин А. А. Проблема содержания и формы права// Академический юридический журнал. 2001. N 1 (3) (январь-март). С. 4.
4. Ивановский В. Государственное право// Известия и ученые записки Казанского университета. 1895. №7. С. 149.
5. Карпова Г. Г. Социальная динамика культурной политики в современной России: автореф. дисс... д-ра социол. наук: 22.00.06. Саратов, 2011. С. 19-22.
6. Керимов Д. А. Законодательная техника. М.: НОРМА-ИНФРА-М, 1998. С. 19.
7. Коркунов Н.М. Русское государственное право. Т. 2. Часть особенная. 6-е изд. СПб., 1909. Глава II.. С. 350.
8. Оганесян М А. Формы и функции системы судебной власти в Российской Федерации: дис... канд. юрид. наук: 12.00.02. СПб., 2004. С. 20-22.

9. Пахомова Л. А. Требования, предъявляемые к форме и содержанию постановлений суда первой инстанции в гражданском судопроизводстве: дисс... канд. юрид. наук: 12.00.15. Саратов, 2010; Карцев А. В. К вопросу о процессуальной форме и содержании института задержания лица по подозрению в совершении преступления// Уголовное судопроизводство. 2006. № 2. С. 19-22; Трофимов Я. В. К вопросу о форме и содержании искового заявления по ГПК Российской Федерации// Вестник Волгоградского государственного университета. Серия 5: Юриспруденция. 2011. Т. 1. № 5-14. С. 143-146. и др.

10. Письма К. П. Победоносцева к Александру III// К. П. Победоносцев и его корреспонденты: Письма и записки. М., 1925. Т. 1. С. 366.

Ссылки:

1 Указ Президента РФ от 07.05.2012 N 601 «Об основных направлениях совершенствования системы государственного управления»// Собрание законодательства РФ. 2012. N 19. Ст. 2338. Реализация Указа не будет полной, так как большинство общественных советов, например, при МВД РФ и его территориальных органах, были сформированы самим министерством и его подразделениями до выхода Указа.

2 Бахрах Д. Н. Административное право. М., 2010. С. 89.

3 Воронов Е. Н. Организация принудительного исполнения судебных актов в Российской Федерации: дисс... канд. юрид. наук: 12.00.11. М., 2010; Палупина А. Н. Организационно-правовые проблемы исполнения судебных актов арбитражных судов: дис... канд. юрид. наук: 12.00.11. М., 2003 и др.

4 Оганесян М. А. Формы и функции системы судебной власти в Российской Федерации: дис... канд. юрид. наук: 12.00.02. СПб., 2004. С. 20-22.

5 Коркунов Н. М. Русское государственное право. Т. 2. Часть особенная. 6-е изд. СПб., 1909. Глава II.. С. 350.

6 Ивановский В. Государственное право// Известия и ученые записки Казанского университета. 1895. №7. С. 149.

7 Чернышевский Н. Г. Полн. собр. соч. в 16 т. М.: Гослитиздат, 1950. Т. 11. С. 344.

8 Деревнин А. А. Проблема содержания и формы права// Академический юридический журнал. 2001. N 1 (3) (январь-март). С. 4.

9 Карпова Г. Г. Социальная динамика культурной политики в современной России: автореф. дисс... д-ра социол. наук: 22.00.06. Саратов, 2011. С. 19.

10 Карпова Г. Г. Социальная динамика культурной политики в современной России: автореф. дисс... д-ра социол. наук: 22.00.06. Саратов, 2011. С. 22.

11 Оганесян М. А. Формы и функции системы судебной власти в Российской Федерации: дис... канд. юрид. наук: 12.00.02. СПб., 2004. С. 20-21.

12 Пахомова Л. А. Требования, предъявляемые к форме и содержанию постановлений суда первой инстанции в гражданском судопроизводстве: дисс... канд. юрид. наук: 12.00.15. Саратов, 2010; Карцев А. В. К вопросу о процессуальной форме и содержании института задержания лица по подозрению в совершении преступления// Уголовное судопроизводство. 2006. № 2. С. 19-22; Трофимов Я. В. К вопросу о форме и содержании искового заявления по ГПК Российской Федерации// Вестник Волгоградского государственного университета. Серия 5: Юриспруденция. 2011. Т. 1. № 5-14. С. 143-146. и др.

13 Введение в философию. В 2-х частях. Ч. 2. М., 1999. С. 119.

14 Краткая философская энциклопедия. М. АСТ, 2008. С. 348.

15 Ожегов С. И. Словарь русского языка/ Под ред. Н. Ю. Шведовой. 23-е изд., испр. М., 1991. С. 853.

16 Керимов Д. А. Законодательная техника. М.: НОРМА-ИНФРА-М, 1998. С. 19.

17 Протасов В. Н. Теория права и государства. Проблемы теории права и государства: Вопро-

сы и ответы. М., 1999. С. 15.

18 Указ Президента РФ от 07.05.2012 N 601 «Об основных направлениях совершенствования системы государственного управления»// Собрание законодательства РФ. 2012. N 19. Ст. 2338.

19 Федеральный закон от 08.12.2003 N 164-ФЗ (ред. от 30.11.2013) «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности»// Собрание законодательства РФ. 2003. N 50. Ст. 4850; Российская газета. 2013. 4 декабря N 273.

20 Указ Президента РФ от 06.04.2004 N 490 (ред. от 03.12.2013) «Об утверждении Положения об Администрации Президента Российской Федерации»// Собрание законодательства РФ. 2004. N 15. Ст. 1395; Официальный интернет-портал правовой информации <http://www.pravo.gov.ru>, 03.12.2013

21 Указ Президента РФ от 13.05.2000 N 849 (ред. от 02.02.2013) «О полномочном представителе Президента Российской Федерации в федеральном округе»// Собрание законодательства РФ. 2000. N 20. Ст. 2112; 2013. N 6. Ст. 490.

22 Федеральный конституционный закон от 17.12.1997 N 2-ФКЗ (ред. от 07.05.2013) «О Правительстве Российской Федерации»// Собрание законодательства РФ. 1997. N 51. Ст. 5712; 2013. N 19. Ст. 2294.

23 Федеральный закон от 17.01.1992 N 2202-1 (ред. от 25.11.2013) «О прокуратуре Российской Федерации»// Собрание законодательства РФ. 1995. N 47. Ст. 4472; 2013. N 48. Ст. 6165.

²⁴ Встреча Президента России с заведующими кафедрами конституционно-правовых дисциплин по случаю 20-летия Конституции России. Москва 7 ноября 2013 года// <http://www.kremlin.ru/news/19579>.

25 Теория государства и права. Учебник для юридических вузов и факультетов. Под ред. проф. С. С. Алексеева. М., 2001. С. 9.

Комплексное сопровождение лиц, занимающихся адаптивной физической культурой

Скубенич Михаил Васильевич, аспирант, 113smv@mail.ru
Карасёва Татьяна Вячеславовна, доктор медицинских наук, профессор, заслуженный работник ШГПУ, Почетный работник высшего профессионального образования РФ
Шуйский филиал ФГБОУ ВПО «Ивановский государственный университет»

В статье дано определение комплексного сопровождения занятий физической культурой, представлены основные направления комплексного сопровождения лиц, занимающихся адаптивной физической культурой. Классифицированы условия реализации комплексного сопровождения при занятиях адаптивной физической культурой. Выделены основные подходы и принципы в работе с лицами, имеющими нарушения в состоянии здоровья. Особая роль уделена дифференцированному и индивидуальному подходам. Представлены результаты собственных исследований внедрения сопровождения на примере больных с патологией опорно-двигательного аппарата, показана эффективность предлагаемых подходов.

По итогам статьи сделан вывод о том, что тесное взаимодействие специалистов физкультурного, медицинского, педагогического, психологического, профилей позволяет не только эффективно решать проблемы коррекции нарушений, но и социально адаптировать и интегрировать лиц с нарушениями здоровья в социокультурную среду. Положительные результаты комплексного сопровождения лиц, занимающихся адаптивной физической культурой, позволяют рекомендовать его к широкому внедрению.

Ключевые слова: комплексное сопровождение, адаптивная физическая культура.

Многообразные функции адаптивной физической культуры (оздоровительная, реабилитационная, воспитательная, учебная, социализирующая, гуманистическая и др.) обуславливают необходимость комплексного сопровождения занятий. Лица, с нарушениями в состоянии здоровья, нуждаются в ранней, современной, поэтапной медико-психологической и медико-педагогической коррекции, в целях оптимального использования резервов компенсации организма.

Раннее начало комплексной восстановительной терапии и реабилитации лиц, с нарушениями в состоянии здоровья необходимо сочетать с проведением медико-психолого-педагогической деятельности, что позволит максимально улучшить качество жизни и уменьшить риск ухудшения здоровья и образа жизни.

Под системой комплексного сопровождения лиц, занимающихся адаптивной физической культурой (АФК), мы понимаем последовательность взаимосвязанных подходов, принципов и технологий, позволяющих повысить эффективность физических упражнений на основе медико-психолого-педагогического воздействия в целях диагностики и коррекции факторов риска.

Основными подходами в системе сопровождения являются системный и комплексный подходы.

Комплексный подход направлен на выявление многоаспектности, многофакторности причин и составляющих развитие объекта. Комплексный подход направлен на выявление многоаспектности, многофакторности причин и составляющих развитие объекта. Реализация комплексного подхода к осуществлению сопровождения позволяет через оптимизацию функционирования команды специалистов решать проблемы: дифференциальной диагностики, проведения мониторинговых исследований, адекватной коррекции (физиотерапия, нетрадиционные виды, массаж, лечебная физкультура, закаливание и др.), определения психолого-педагогического маршрута диагностико-коррекционного воздействия. Команда специалистов рассматривается как единый механизм, от работы которого в дальнейшем зависит здоровье человека.

Для реализации системы сопровождения большую роль играют следующие принципы: системность, комплексность, единство ранней диагностики и коррекции, пролонгированность, согласованность работы всех участников сопровождения, преемственность работы, единство коррекционно-воспитательного воздействия специалистов и семьи.

В нашем исследовании концептуальным обоснованием системы комплексного сопровождения формирования здорового образа жизни и здоровья лиц, занимающихся АФК являются следующие положения.

Концепция комплексного сопровождения базируется на культурно-историческом подходе Л.С. Выготского, согласно которому высшие психические функции возникают первоначально как формы коллективного поведения и становятся впоследствии внутренними функциями самого человека. Развитие познания происходит не спонтанно, путем развертывания заложенных в нем воз-

возможностей, а в ходе присвоения им общественного опыта.

Принцип комплексного подхода в сопровождении предусматривает участие максимально широкого круга специалистов, а также оценку состояния функций органов и систем, казалось бы, напрямую не связанных с основной патологией, но так как сопутствующая соматическая патология может оказать существенное влияние на конечный результат реабилитации. Объединение медицинской, психологической, педагогической и социальной составляющих реабилитации, по мнению Е.Т. Лильина [1], является особой методологической установкой, дающей возможность получения максимально положительного эффекта.

Системный подход состоит в познании целостности, упорядоченности и организованности объекта или сферы деятельности. Системный подход предполагает поиск ведущих проблем здоровья и образа жизни и медико-психолого-педагогическое воздействие на решающие векторы формирования здоровья с разработкой индивидуальной программы реабилитации.

Реализация принципа системности, последовательности и этапности воздействия для становления соответствующему характеристикам субъекта уровня здоровья означает необходимость так организовать занятия, чтобы коррекционный процесс был непрерывным с учетом постепенного усложнения заданий.

Дифференцированный подход предполагает наличие в однородных по своим характеристикам группах микрогрупп, для каждой из которых подбираются соответствующие содержание и организация работы, ее темп, объем, сложность, методы и приемы. Дифференцированный подход во время занятий предусматривает учет возможностей человека с нарушениями в состоянии здоровья, его «зоны ближайшего развития» (по Л.С. Выготскому),

клинических проявлений заболевания. Эти знания позволяют специалисту, своевременно оказывать необходимую помощь и в доступной форме формулировать основные направления и задачи медико-психолого-педагогической работы.

Реализация этого принципа в нашем исследовании осуществляется путем разработки индивидуальной программы реабилитации, подбора упражнений с учетом его индивидуальных возможностей и сложности дефекта, а также возрастных и типологических особенностей.

Индивидуальный подход является конкретизацией дифференцированного подхода и направлен на индивидуальные особенности каждого человека, на его специфические особенности (особенности ВНД, вегетативной нервной системы темперамента и характера; уровень сформированности знаний и навыков; уровень развития эмоционально-волевой сферы и т.п.).

Принцип междисциплинарного подхода требует согласованной работы «команды» специалистов, проповедующих единые ценности, включенных в единую организационную модель и владеющих системой методов, обеспечения целостного подхода на основе взаимосвязи между отдельными аспектами помощи - медицинской, психологической, социально-бытовой, педагогической, которые составляют единый комплекс и, вместе с тем, являются самостоятельными компонентами.

Принцип коррекционно-компенсирующей направленности работы опирается на выявленные резервы организма, построение коррекционного процесса с использованием сохранных анализаторов, функций и систем организма в соответствии со спецификой и природой заболевания. Коррекционная работа направлена на исправление или ослабление недостатков психофизиологичес-

кого развития, создает дополнительные возможности для процесса компенсации. Коррекционно-компенсирующая направленность отражается в содержании, методах и организации работы с лицами изучаемой категории.

Принцип ведущей роли в формировании ЗОЖ активного воспитательного воздействия. Этот принцип реализуется в системе занятий, с использованием различных форм гигиенического образования. Целенаправленное комплексное воздействие должно быть направлено на коррекцию факторов риска и формирование мотивации к ЗОЖ. Данный принцип основан на субъектном подходе, который связан с рассмотрением личности как субъекта совершенствования и самосовершенствования [2].

Принцип активного привлечения ближайшего социального окружения к реализации коррекционно-педагогических мероприятий в рамках сопровождения. Это касается, прежде всего, детского [3] и пожилого возраста. Наиболее высокие результаты достигаются при сочетании усилий семьи и помощи специалистов. Эффективность коррекционных мероприятий выше там, где они сочетаются с самостоятельными занятиями дома.

Нами определены условия реализации сопровождения:

1. Пролонгированная организация комплексного сопровождения диагностики и адекватной комплексной помощи (медико-социальной, психологической, педагогической), направленной на достижение целей АФК.

2. Включение сопровождения в стандарт технологий АФК для обеспечения доступности помощи всем нуждающимся.

3. Оптимизация политики сотрудничества специалистов всех профилей: физкультурного, медицинского, психологического.

4. Создание специальной здоровьесберегающей среды, которая включает гигиеничес-

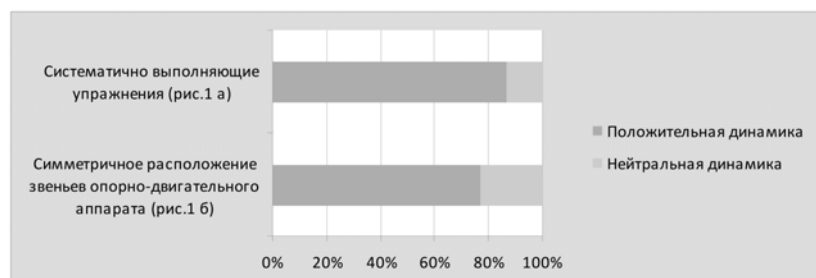


Рис. 1

кую, экологическую, вербальную, эстетическую и прочие составляющие.

5. Преемственность целей и задач сопровождения в различных учреждениях и домашних условиях, направленных на пролонгированное профилактическое воздействие.

6. Интеграция двигательной и познавательной активности пациента.

Как указывалось выше, нами выделено три основных вектора комплексного сопровождения лиц, занимающихся АФК: медико-диагностическое, педагогическое и психологическое сопровождение. На примере пациентов с патологией опорно-двигательного аппарата (ОДА), содержание комплексного сопровождения может быть представлено следующим образом.

Медико-диагностическое сопровождение является обязательным для занятий АФК, поскольку позволяет осуществлять гибкую методику подбора индивидуальных упражнений и исходных положений. Диагностика может проводиться с применением опроса, визуальных и аппаратных техник. В нашем исследовании диагностическое сопровождение включало:

- выявление особенностей статике и динамики у лиц разных возрастных групп;
- определение локализации патобиомеханических изменений с помощью провоцирующего теста (мануального мышечного тестирования);
- идентификация схожих патобиомеханических нарушений ОДА с формированием близких по профессиональной деятельности групп, с учетом часто используемых поз и положений;
- самооценка пациентами

динамики самочувствия и состояния здоровья.

Педагогическое сопровождение направлено на формирование знаний, умений и навыков в сфере АФК и ЗОЖ. В ходе педагогического сопровождения нами решались следующие задачи:

- повышение информированности занимающихся АФК о здоровом образе жизни, особенностях профилактики заболеваний, физической культуре, гигиене поз и движений;
- разработка современных, научно обоснованных методических информационных, просветительских материалов в сфере АФК и ЗОЖ;
- обучение пациентов методам медицинского самоконтроля и методикам занятий в домашних условиях.

Психологическое сопровождение обеспечивает создание благоприятного психологического климата для занятий АФК. Основными направлениями психологической работы в ходе занятий с пациентами являются:

- развитие мотивации к ЗОЖ и занятиям АФК;
- установление и устранение психологических факторов, оказывающих негативное воздействие на состояние здоровья занимающихся АФК;
- психокоррекционные мероприятия по предупреждению и устранению негативных воздействий на здоровье лиц с различным уровнем состояния здоровья.

Основные положения комплексного сопровождения лиц, занимающихся АФК, были разработаны и апробированы в лаборатории мониторинга здоровья и образа жизни ШФ ИвГУ и спортивно-оздоровительных

учреждениях. Исследовательской работой на разных этапах было охвачено 250 человек с патологией ОДА. Достоверно подтверждена эффективность предлагаемых подходов по группе критериев. Повысилась мотивация к занятиям: 87% занимающихся (рис.1а) начали выполнять гигиеническую гимнастику в течение дня, более половины начали контролировать детали постановки звеньев тела в пространстве. Подавляющее большинство перестало испытывать боли, отметило улучшение самочувствия и настроения. Субъективное улучшение было подтверждено данными компьютерно-оптической диагностики, которая выявила положительную динамику основных показателей. В 77% случаев было зафиксировано значительное улучшение расположения крыльев таза (рис.1б), в положении стоя, а также уменьшение падением торса по осям. Так же отмечен более симметричный тонус мышц.

Тесное взаимодействие специалистов физкультурного, медицинского, педагогического, психологического, профилей позволяет не только эффективно решать проблемы коррекции нарушений, но и социально адаптировать и интегрировать лиц с нарушениями здоровья в социокультурную среду. Положительные результаты комплексного сопровождения лиц, занимающихся АФК, позволяют рекомендовать его к широкому внедрению.

Литература

1. Современные технологии реабилитации в педиатрии / Под ред. Е.Т. Лильина. – Москва, 2000. – 560с.
2. Ананьев Б. Г. О проблемах современного человекознания. — Л.: Наука, 1977. – 380 с.
3. Подворная Е. В., Карасёва Т.В., Фетискин Н.П., Ступак В.С. Психолого-акмеологические условия развития детей первого года жизни с психомоторными нарушениями Издательство «Иваново», 2011. – 225 с.

Обзор опыта субъектов Российской Федерации по ограничению доступа к интернет-информации, формирующей суицидальную активность подростков

Фондеркина Лариса Анатольевна, методист, Центр исследования проблем воспитания, формирования здорового образа жизни, профилактики наркомании, социально - педагогической поддержки детей и молодёжи, cpv@yandex.ru

Данная статья посвящена проблеме контроля и фильтрации вредоносной для подростков Интернет-информации, вопросам обеспечения медиа-безопасности детей и подростков Российской Федерации. Автор вводит понятие «современная медиасреда», на основе которого раскрывает причины популярности Интернета среди детей и подростков в современном информационном сообществе. Автор рассматривает современные популярные Интернет-сети и причины их опасности для жизни детей и подростков. Автором изучаются Национальная стратегия действий в интересах детей на 2012-2017 годы, Концепция демографической политики Российской Федерации на период до 2025 года и др. нормативные документы, содействующие обеспечению благополучного и защищенного детства в РФ. В статье представлен обзор деятельности субъектов Российской Федерации по ограничению доступа к Интернет-информации, формирующей суицидальную активность подростков в 2012-2013годах. На основе проведенного анализа осуществляемых мероприятий по ограничению доступа к подобной Интернет-информации детей и подростков в Российской Федерации автором сделаны итоговые выводы и заключения.

Ключевые слова: Медиасреда, сайты, подростки-пользователи Интернет, суицидальное поведение, суицидальная активность, вред здоровью и развитию, информационная безопасность, социально-психологическая экспертиза информационной продукции.

Интернет в современном мире становится неотъемлемой частью развития социума. Пользование Интернетом получило свое распространение относительно недавно и в настоящее время является одним из наиболее динамично развивающихся явлений современного общества. Активными пользователями Интернета становятся дети и подростки. Интернет-сообщества предоставляют возможность подростку познакомиться с новыми людьми и узнать много новой информации.

По мнению ученых, подростковый возраст – это возраст наибольшего стремления к получению одобрения со стороны сверстников и той группы, которая является значимой для подростка. Подростки живут в мире разнообразных ролей, предлагаемых многочисленными группами - семьей, друзьями, социальными институтами медиа-средой, и др. Многие свои представления о социальных ролях и жизненных ценностях подростки получают именно из этих социальных групп [11].

Как считают ученые современная медиасреда, является по своей сути социальной «виртуальной» средой, позволяет подростку реализовать те роли, проигрывание которых в реальной жизни представляется для него затруднительным, но подросток испытывает необходимость в «проживании» этой роли, чтобы либо принять, либо отвергнуть те ценности, установки и идеалы, которые эта роль подразумевает [5].

Центром исследований гражданского общества и некоммерческого сектора при Государственном университете - высшей школы экономики было проведено исследование «Общественная активность молодежи» [33], в котором представлены характеристики сетевой активности подростков в Интернет-пространстве и данные о самоорганизации подростков в реальном пространстве. Согласно исследованию, ключевым контекстом общественной самоорганизации современных подростков является их активность и объединения в Интернете. Сетевая активность опрошенных очень высока: полугодовая аудитория составляет 91 % подростков, суточная - 68 % опрошенных. Это означает, что больше половины подростков (68%) пользуется Интернетом минимум один раз в день. Уровень проникновения подростков в медиасреду существенно выше показателей взрослой аудитории, суточная аудитория которых, согласно исследованию, составляет всего 22%. Среди подростков значительна доля не просто общающихся в сети, но и формирующих конвент. 14% подростков среди пользующихся Интернетом ведут микроблоги, и еще 4% ведут Интернет-дневники [15].

Научные исследования показывают, что для подростков наиболее привлекательны мотивы общения и игровые мотивы, поэтому они проводят наибольшее количество времени в социальных сетях и различных чатах [2].

По данным агентства InternetWoldStats, в настоящее время, как среди взрослого населения, так и среди детей чрезвычайную по-

пулярность приобрели такие Интернет-ресурсы для общения как: «ВКонтакте», «Одноклассники», Фейсбук, а также «Живой Журнал», ICQ и пр. Наиболее популярной русскоязычной социальной сети «ВКонтакте» на сегодняшний день зарегистрировано более 100 млн. человек [31].

На данный момент, по данным Д. Катых, «ВКонтакте» является самой популярной сетью среди подростков, так как помимо общения здесь присутствует много дополнительных функций, например, просмотр фильмов, клипов, прослушивание музыки, онлайн игры и другие приложения различного рода [3].

Однако, помимо познавательного и развлекательного аспекта, общение в Интернет-сетях несет в себе много информации, способной не только нанести вред здоровью подростков, но и реально угрожать их жизни. Интернет-сайты имеют значительное количество опасностей, которые влияют на формирование суицидального поведения подростков [25]. Если порнографические материалы или материалы с ненормативной лексикой можно относительно легко идентифицировать и не использовать их или же отстраниться от них, то от нежелательной Интернет-информации других типов подростков защитить очень тяжело. Например, типичная для Интернет-сети анонимность материалов дает возможность размещать любому пользователю необъективную, неправдивую информацию сомнительного качества, которая, как считает О.В. Петрулько, ведет к хаотизации и обесцениванию интеллектуально-познавательной деятельности, формированию фрагментарных, «мозаических», бессистемных и несоответствующих представлений о мире, создает возможность для манипуляций сознанием подростков [9].

Подростки, в силу своего возраста, как считает И.Н. Снитко, усваивают любую информа-

цию непосредственно и часто не оценивают ее критически. В связи с этим Интернет-сеть влияет на формирования их картины мира, развития сознания и подсознания [12].

Реклама суицида участником того или иного сайта, сделанная даже не всерьез, может оказаться губительной для многих подростков-пользователей Интернет, стоит только такой информации наложиться на тяжелое психологическое состояние потенциального самоубийцы.

Например, страница одного из виртуальных клубов самоубийц открывается следующей фразой: «Когда жизнь лишена смысла, трудно не думать о самоубийстве. Смерть может показаться лучшим решением всех проблем, единственным способом избавиться от унижения и внутренней боли» [26]. Любая поисковая система, отвечая на запрос «Суицид», находит десятки подобных ресурсов.

Помимо собственно агитации, на подобных сайтах можно найти и практические советы, например: «Прыгать с высоты менее пяти этажей нет смысла. Велика вероятность, что умрете не сразу, а промучившись несколько часов. Или вообще останетесь живы и будете еще лет тридцать кататься на инвалидной коляске» [29].

А.А. Лучина, в своем научном исследовании «Социально-психологическая детерминированность суицидальной настроенности молодежи и ее превенции в мегаполисе» приводит контент анализ сообщений в гостевых книгах разных сайтов и показывает, что пользователи-подростки ценят наличие подобных ресурсов, считая проведение времени на них важным для себя. Большинство отзывов положительные – подростки-пользователи пишут, что на страницах подобных сайтов они находят то, чего им не хватает в реальной жизни: понимание своих проблем и поддержку. При этом, как считает исследователь, всегда остает-

ся определенный риск индукции у предрасположенных к суициду пользователей-подростков, так как виртуальное общение неподконтрольно и непредсказуемо. Квалифицированные психологи в процессе этого общения ни на одном из сайтов не вовлекаются. Также суицидальные сайты, как и виртуальное общение в целом, несут в себе опасность отдаления от реальных социальных контактов и формирование зависимости от сети [30].

В настоящее время на фоне высоких показателей смертности подростков от самоубийств и в условиях стремительного развития информационно-телекоммуникационных технологий, все большую масштабность приобретает проблема обеспечения информационной безопасности детей и подростков. Вопросы обеспечения благополучного и защищенного детства в последнее время стали одними из основных национальных приоритетов Российской Федерации. Указами Президента Российской Федерации утверждены Национальная стратегия действий в интересах детей на 2012-2017 годы, Концепция демографической политики Российской Федерации на период до 2025 года и др. В 2012 году Российской Федерацией был принят закон № 436-ФЗ «О защите детей от информации, причиняющей вред их здоровью или развитию». Закон четко определяет информационную продукцию, не допустимую для детской аудитории.

С ноября 2012 года в РФ начал работу Единый реестр сайтов с запрещенной информацией, где в первую очередь речь идет о порнографических сайтах, инструкциях по суицидам и по изготовлению наркотиков. В этом случае проводится досудебное закрытие сайтов. При наличии другой запрещенной информации решение о закрытии ресурса принимается на основании постановления суда [16]. Попадание Интернет-страницы в данный «черный

список» означает, что операторы связи обязаны заблокировать доступ к этой странице на всей территории России.

Решение вопросов по защите детей и подростков от информации, причиняющей вред их жизни, здоровью и развитию, принятие мер по ограждению их от пропаганды насилия, жестокости, порнографии, педофилии, призывов к самоубийству и других социальных отклонений в Интернете и прочих средствах массовой информации возможно при условии объединения усилий родителей, педагогов и психологов, журналистов и представителей различных медиасообществ, законодателей и юристов, которые способны создать эффективные механизмы государственного контроля, регулирования и общественного мониторинга для обеспечения безопасности детей и подростков от Интернет-информации, формирующей суицидальную активность.

Первые шаги в этом направлении уже сделаны. По инициативе Уполномоченного при Президенте Российской Федерации по правам ребенка Павла Астахова, с 1 июня 2013 года начала работу Общероссийская информационная кампания против насилия и жестокости в СМИ и других средствах массовой коммуникации, включающая комплекс информационных, просветительских и организационных мер обеспечения информационной безопасности детей. Цель кампании - обеспечение защиты детей от информации, причиняющей вред их здоровью и развитию, в том числе от пропаганды насилия, жестокости, самоубийств, порнографии и педофилии. Кампания ориентирована на создание и эффективное использование механизмов саморегулирования и общественного контроля, объединение усилий профессионального медиа-сообщества, институтов гражданского общества, уполномоченных по правам ребенка в субъектах Российской Федерации в деле

обеспечения информационной безопасности детей [23].

В Санкт-Петербурге в феврале 2013 года Законодательное собрание приняло закон об экспертизе информационной продукции. Данный закон вводит и регламентирует процедуру проверки всех носителей информации, распространяемых в Санкт-Петербурге. Книги, рекламу, фильмы, прессу будут проверять на соответствие закону о защите детей от вредной информации. Производство экспертизы может быть начато после обращения в правительство Санкт-Петербурга Законодательного собрания либо уполномоченного по правам ребенка. К обращению необходимо приложить экземпляр «информационной продукции» в виде книги, фильма, диска или прочего носителя информации. Помимо этого, обращение должно содержать перечень вопросов, которые необходимо разрешить экспертам. Закон вступит в силу 1 января 2014 года. На уровне региона он обеспечит реализацию ФЗ «О защите детей от информации, причиняющей вред их здоровью и развитию» [22].

В Нижегородской области с января 2013 года Управление Роскомнадзора начало применять к СМИ санкции в соответствии с ФЗ-436 «О защите детей от информации, причиняющей вред их здоровью и развитию».

В частности, санкции были применены по отношению к телекомпания «Волга», которая была наказана за содержание сообщений SMS-чата, размещаемых пользователями. Эти сообщения были квалифицированы специалистами регионального Управления Роскомнадзора, как «информация, эксплуатирующая интерес к сексу и пропагандирующая свободные сексуальные отношения, что относится к информации, отрицающей семейные ценности и формирующей неуважение к родителям и (или) другим членам семьи» [17].

В Иркутске в мае 2013 года прошел семинар по информа-

ционной безопасности детей «Информационная безопасность несовершеннолетних: диалог и ответственность государства и гражданского общества». Эксперты и участники форума отметили, что развитие телекоммуникационных систем, электронных средств связи, Интернета, и т.д. в несколько раз повысили угрозу информационной безопасности детей и подростков, и, соответственно, проблема защиты физического и духовно-нравственного здоровья детей в современной медиа-среде становится все более актуальной. Советник Уполномоченного при Президенте Российской Федерации по правам ребенка по Иркутской области О. Пристанская привела статистические данные, согласно которым, каждый второй из старшеклассников ряда регионов страны считает, что кинофильмы, телепередачи порождают злость, раздражение, агрессивность, способствуют привыканию к преступности и антиобщественному поведению. Каждый третий, по данным статистики, уверен, что они служат образцом для подражания и формируют готовность к совершению преступления, способствуют терпимости по отношению к преступности преступному образу жизни, 40% ребят признали, что информация побуждает к насилию, жестокости, вызывает ощущение страха и незащищенности перед преступностью. Студенты оценили информационную политику государства не выше трех баллов по пятибалльной системе, много двоек, более 55% из них усматривают зависимость криминальной ситуации в стране от злоупотребления свободой массовой информации, а 78,7% - от пропаганды в СМИ насилия и жестокости.

Для реализации требований по защите детей от информации, причиняющей вред их жизни, здоровью и развитию, была разработана областная долгосрочная целевая программа, которая будет осуществляться

в Иркутской области в ближай- шие три года. Иркутская об- ласть - это четвертая, межреги- ональная, площадка Всерос- сийской информационной кам- пании, которая используется для обучения и обмена положи- тельным опытом в плане осуще- ствления контроля за вредонос- ной для детей и подростков ин- формацией. Подобные мероп- ятия прошли также во Влади- мире, Астрахани и Оренбурге [24].

О первых шагах закона, при- званного оградить детей от вредоносной информации, шла речь и на пресс-конферен- ции уполномоченного по пра- вам ребенка в Чувашии А. Анд- реева. Конференция состоя- лась в октябре 2012 года в Че- боксарах. По его словам, Закон касается не только телевидения и Интернета, он затрагивает почти все сферы жизни. Даже обложки тетрадей и дневников, если на них помещены разруша- ющие детское сознание изобра- жения, могут объявляться незаконными. По мнению уполномо- ченного должны быть пересмотрены и ранжированы по возрастному цензу спектакли, переоценке необходимо под- вергнуть также литературу в библиотечных фондах. Слож- ность, по мнению А. Андреева, состоит в том, что пока нет на- значенных высокопрофессио- нальных экспертов, их работу выполняют художественные сове- ты [18].

В Краснодарском крае, в це- лях изучения общественного мнения по вопросу обеспече- ния безопасности и защите де- тей от информации, причиня- ющей вред их жизни, здоровью и развитию, специалистами ап- парата Уполномоченного по правам ребенка совместно с Федеральным государствен- ным бюджетным образователь- ным учреждением высшего профессионального образова- ния «Краснодарский государ- ственный университет культуры искусств» методом анкетного опроса в 2012 году было про- ведено социологическое ис- следование среди родителей и

учащихся средних и старших классов школ Краснодарского края. В социологическом ис- следовании приняло участие 500 респондентов (учащихся и родителей) городских и сельс- ких школ в 11 муниципальных образованиях края (город Крас- нодар, город-герой Новорос- сийск, город Лабинский, райо- ны Белореченский, Отрадненский, Северский, Гуль- кевичский, Каневской, Курга- нинский, Щербиновский). В ходе исследования были изуче- ны: основные источники и при- оритеты получения информа- ции среди несовершеннолет- них; информационные пробле- мы и риски для детей, наличие негативной информации в средствах массовой информа- ции, федеральное и региональ- ное законодательство по ин- формационной защите детей и отношение к нему участников опроса. Проведенное социоло- гическое исследование показа- ло усиление неконтролируемых средств воздействия на лич- ность ребенка Интернета и дру- гой электронной продукции [19].

В Хабаровском крае в 2012 году была создана экспертная комиссия, в которую вошли ме- тодисты краевого института развития образования, про- фессор кафедры психологии Дальневосточного государ- ственного гуманитарного уни- верситета, депутаты городской думы. Члены комиссии прошли обучение на семинаре и прове- ли ряд экспертиз региональных СМИ, печатной и аудиовизуаль- ной информационной продук- ции для детей. Кроме того, в крае планируется ежекварталь- ная экспертиза медийных про- дуктов, а также будет прово- диться выборочный монито- ринг периодических печатных и сетевых изданий, записей эфи- ра теле- и радиовещания [20].

В июле 2013 года в Респу- блике Коми на расширенном за- седании коллегии прокуратуры республики, посвященном ито- гам 1 полугодия 2013 года и задачам, стоящим перед орга- нами прокуратуры, также шла

речь о выполнении закона о за- прещенной информации. Глав- ный прокурор Республики Коми С.Бажутов особо отметил положительный опыт реализа- ции закона № 436-ФЗ в Корт- керосском районе. По заявле- нию главного прокурора райо- на судом признаны запрещён- ной информацией сведения, содержащие описание техноло- гии производства и изготовле- ния в домашних условиях взрывных устройств, разме- щённые на одном из сайтов, что повлекло включение его в Еди- ный реестр сайтов с запрещен- ной информацией и блокирова- ние. С. Бажутов также обратил внимание на то, что Законом предусмотрена возможность для граждан, юридических лиц, некоммерческих организаций и органов власти сообщать о на- личии на страницах сайтов в сети «Интернет» запрещенной информации путём заполнения специальной формы обраще- ния, размещённой на офици- альном сайте Роскомнадзора [27].

В апреле 2013 года в Сверд- ловской области представите- ли «Уральского родительского комитета» выступили с заявле- нием о запрете продажи книги, под названием «Тетрадь смер- ти», в основе сюжета которой по задумке японского автора Цу- гуми Обой, лежит дилемма о том можно ли добиться блага для одних людей путем убий- ства других? Родители забили тревогу после трагической ги- бели 15-летней Юлии Макаро- вой (девочка шагнула с 13 эта- жа), у которой, после, в личных вещах родители нашли ту самую «Тетрадь смерти». С отцом по- гибшей, во время своего визи- та в Екатеринбург, встретился Уполномоченный по правам ребёнка при Президенте Рос- сии П. Астахов. Несмотря на то, что экспертиза «Тетради смер- ти» ещё не закончена, свою по- зицию детский омбудсмен обо- значил ясно — «Тетрадь смер- ти» должна быть под запретом. Однако, несмотря на то, что на прилавках «Тетрадь смерти» сейчас найти трудно, её легко

можно скачать в Интернете. Все 12 томов и абсолютно бесплатно [28].

Представители высшей школы Северо-Кавказского федерального округа также принимают активное участие в борьбе с Интернет-информацией, способной нанести вред здоровью и жизни детей и подростков.

25 июня 2013 года в рамках конференции, которая прошла в г. Пятигорске, на базе Пятигорского государственного лингвистического университета при поддержке Заместителя Председателя Правительства Российской Федерации – полномочного представителя Президента Российской Федерации в Северо-Кавказском федеральном округе А. Хлопонина и аппарата Национального антитеррористического комитета состоялась презентация автоматической системы, которая позволит выявлять максимальное количество сайтов с противоправным контентом [21].

В Москве при Федеральной службе по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций (Роскомнадзор) создана федеральная экспертная комиссия из числа авторитетных представителей медиаотрасли. Она занимается разрешением спорных ситуаций, возникающих в процессе реализации закона «О защите детей от информации, причиняющей вред их здоровью или развитию». Комиссии предоставлено право аккредитовывать от имени Роскомнадзора экспертов для оценки информационной продукции.

В конце 2013 года 23 декабря в Федеральной службе по надзору в сфере защиты прав потребителей и благополучия человека состоялось заседание круглого стола, касающееся вопросов реализации постановления Правительства Российской Федерации от 26.10.2012 № 1101 в части предотвращения распространения запрещенной информации о способах совершения само-

убийства и (или) призывов к совершению самоубийства. В заседании приняли участие эксперты, привлекаемые Роспотребнадзором для оценки соответствующей информации. В ходе заседания круглого стола были рассмотрены вопросы, касающиеся экспертизы наиболее сложных материалов, требующих привлечения высококвалифицированных специалистов в области психиатрии, психологии, филологии, педагогики, социологии и др. Были определены также дальнейшие направления по методическому обеспечению деятельности экспертов [32].

Таким образом, проведя обзор профилактических мероприятий по выполнению Федерального закона РФ от 29 декабря 2010 года №436-ФЗ «О защите детей от информации, причиняющей вред их здоровью и развитию», проведенных в ряде регионов страны в 2012-2013 годах, можно сказать, что в Российской Федерации достаточно активно ведется борьба с Интернет-информацией, формирующей суицидальную активность подростков. Проанализировав проводимые мероприятия по ограничению доступа к Интернет-информации, формирующей суицидальную активность подростков в нашей стране, можно сделать вывод о том, проблема контроля и фильтрации вредоносной для детей Информации достаточно актуальна. Важным элементом, способствующим оптимизации выполнения закона «О защите детей от информации, причиняющей вред их здоровью и развитию» является разработка критериев социально-психологической экспертизы информационной продукции, проводимой с целью принятия решений о наличии или отсутствии на сайтах в сети «Интернет» информации, причиняющей вред здоровью, развитию и жизни детей.

Литература

1. Горошко Е.И. Коммуникативное пространство Интерне-

та как объект социокультурного анализа / Е.И. Горошко // Вісник Одеського національного університету. - Одеса, 2010. - Т. 15 вип. 14. - С. 130-136

2. Иванов Д.В. Виртуализация общества / Д.В. Иванов // Петербургское востоковедение. - 2000. - С. 18

3. Катык Д. ИНТЕРНЕТ: абсолютно безопасное пространство / Д. Катык, Ю. Голодников. - 2008. - С. 24

4. Кондратьев И. Технология - виртуальная, результат - реальный / И. Кондратьев // Computerworld 1997 - №35

5. Крамаренко Н.С. Подросток попался «в сеть» / Н.С. Крамаренко, М.И. Тылкина // Журнал «Виноград». - 2010. - № 36 - С. 42

6. Лучинкина А.И. Психология человека в интернете / А.И. Лучинкина - К.: ООО «Информационные системы», 2012. - 200 с.

7. Лучина А. А. Социально-психологическая детерминированность суицидальной настроенности молодежи и ее превенции в мегаполисе. Эмпирическое исследование социально-психологических факторов суицидальной настроенности молодежи и роли СМИ-Дисс. 2011г.

8. Носова Е.Г. Психологические особенности общения в процессе использования Интернет - М., 1996. - С. 167

9. Петрулько О. В. Интернет как технология социализации детей и молодежи. Педагогика и психология: Вестник АПН Украины. - 2010. - № 1 (66). - С. 85-95.

10. Понамарева П.Л., Подростковый суицид – как мы убиваем наших детей. Электронный ресурс: <http://www.pavelp.ru/index.php/2011-08-12-09-07-46>

11. Смирнова Р.А. Социальная реальность / Р.А. Смирнова // Социология: Энциклопедия; сост. А.А. Грицанов, В.Л. Абушенко, Г.М. Евелькин, Г.Н. Соколова, О.В. Терещенко, 2003.

12. Снитко И.М. Тест Кеттелла для измерения интеллекта //

Одаренный ребенок. - 1999. - №3,4

13. Суворова, В. В. Психология стресса / В. В. Суворова. – М.: Педагогика, 2009. - С.10

14. Трегубов Л.З., Вагин Ю.Р. Эстетика самоубийства. - Пермь, 1993. – С.268

15. Шагова Г.В. Суицидальное поведение подростков http://www.rusnauka.com/29_NIOXXI_2012/Pedagogica/2_118551.doc.htm

Справочные материалы и интернет ресурсы

16. Федеральный закон Российской Федерации от 29 декабря 2010 г. N 436-ФЗ «О защите детей от информации, причиняющей вред их здоровью и развитию»

17. «Нижегородское телекоммуникационное агентство» «НТА-Приволжье» [hyperlink](#) 06.02.2013г

18. ГТРК Чувашия <http://cheboksari.bezformata.ru/listnews/zashite-detej-ot-vrednoj-informacii/7115656/>

19. Доклад уполномоченного по правам ребенка в Краснодарском крае « О защите детей от информации, причиняющей вред их здоровью и (или) развитию». 29.01.2013г. apruo.ru

20. Краевая он-лайн-газета «Приамурка» mail@itc27.ru

21. ПГЛУ info@pglu.ru

22. По данным АНО «Центр по проведению судебных экспертиз и исследований» info@sudex.ru

23. По данным Пресс-центра Уполномоченного при Президенте РФ по правам ребенка 28.05.2013г.

24. По данным Пресс-центра Уполномоченного при Президенте РФ по правам ребенка 28.05.2013г.

25. По данным Федеральной службы по надзору в сфере защиты прав потребителей и благополучия человека 2012 год.

26. По данным Фондеркиной Л.А. Экспертные заключения по запросам Роспотребнадзора 2012г.

27. Прокуратура Республики Коми, http://www.prockomi.ru/news/index.php?ELEMENT_ID=5226

28. ТК «Четвертый канал» <http://www.channel4.ru/content/201304/11/112.dead.html>

29. <http://samoubiistvo.ru/forum/viewforum.php?f=5>

30. <http://www.dissercat.com/content/sotsialno-psikhologicheskaya-determinirovannost-suitsidalnoinastroennosti-molodezhi-i-ee-pr>

31. <http://www/internetworldstats.com/stats.htm>

32. rospotrebnadzor.ru

33. www.hse.ru

Система страхования вкладов как элемент государственной политики¹

Аббасов Анвар Рафикович,
соискатель, Институт экономики РАН,
9046030@gmail.com

Защита прав и законных интересов участников общественных отношений - важнейшая задача и функция любого государства. На достижение этой задачи должны быть направлены усилия государственных органов, государственных и иных должностных лиц, различных общественных объединений и международных организаций как единого, взаимосвязанного организма. Прежде всего, на защиту интересов потребителей услуг в денежно-кредитной сфере должна быть направлена вся деятельность Банка России. При этом гражданин, его права и свободы, конечно же, должны находиться в центре общественных и государственных усилий гуманитарного характера. Процедуры, формы и методы гарантирования прав и законных интересов участников различных общественных отношений могут быть различными, но сама необходимость в такой защите сомнений не вызывает.

Таким образом, государство должно создать институциональные и правовые условия, способствующие реализации принципа законности в денежно-кредитной сфере, т. е. государство не вправе уклоняться от решения конкретных негативных проблем в экономике ссылками на саморегулируемость рынка.

Ключевые слова: Депозитное страхование, банковские кризисы, банковский надзор, денежно-кредитная сфера, финансовая стабильность, моральный риск

Суть позиции государства в банковской сфере выражается, прежде всего:

1. в создании качественных правовых норм, регулирующих порядок функционирования денежно-кредитной сферы;

2. в неуклонном и качественном исполнении своих суверенных полномочий в сфере регулирования и надзора за функционированием денежно-кредитной сферы;

3. в создании системы организационных и правовых гарантий, способных обеспечить защиту интересов потребителей банковских и иных финансовых услуг.

В отличие от других видов предпринимательства, прибыль от коммерческой деятельности в денежно-кредитной сфере достигается путем привлечения и использования денежных средств граждан, юридических лиц, государства и муниципальных образований, т. е. клиентов.

В широком смысле правовые гарантии в денежно-кредитной сфере - это установленные федеральным законодательством средства гарантирования прав и законных интересов потребителей услуг на денежно-кредитном рынке, иных участников соответствующих общественных отношений, а также средства реализации целей государственной денежно-кредитной политики, задач и функций каждого элемента, образующего денежно-кредитную сферу России. Поэтому в широком смысле слова сам порядок банковской деятельности должен стать важнейшей правовой гарантией. Правовые гарантии, создание и применение которых было бы полезно для эффективности функционирования банковской системы, должны рассматриваться в единстве, в контексте единого порядка банковской деятельности, устанавливаемого на федеральном уровне. Но, прежде всего, гарантии - это средства, обеспечивающие защиту прав и законных интересов личности, т. е. минимальные гарантируемые государством и банковской системой требования, обеспечивающие соблюдение прав и законных интересов физических и юридических лиц как потребителей услуг в сфере денег и кредита.

Сущность системы страхования вкладов

Вкладчики являются наименее защищенной категорией клиентов банка в случае возникновения в нем кризисных явлений. Данный тезис является общепризнанным и не требует доказательства. Именно риск потери вкладчиками вложенных ими денежных средств, со всеми вытекающими отсюда последствиями в виде недоверия к банковской системе и проводимой экономической политике, роста социальной напряженности, усиления кризисных тенденций в банковской системе и экономике, заставил правительства многих стран ввести систему защиты банковских вкладов. Чаще всего указанная система предполагает страхование вкладов (или депозитов).

В самом общем понимании, страхование - это один из методов страховой защиты, под которой понимают особое экономическое отношение между людьми по поводу предупреждения, ограничения не-

¹ Вклад — денежные средства в валюте Российской Федерации или иностранной валюте, размещаемые физическими лицами в банке на территории Российской Федерации на основании договора банковского вклада или договора банковского счета, включая капитализированные (причисленные) проценты на сумму вклада (ст.2, п.2 ФЗ "О страховании вкладов физических лиц в банках РФ №177-ФЗ принятый Государственной Думой 28 ноября 2003 года и одобренным Советом Федерации 10 декабря 2003 года).

ожиданных (случайных) крупных затрат или их обеспечения (например, для возмещения ущерба)¹. При этом, система депозитного страхования (СДС) – это комплекс мер, обеспечивающих защиту вкладов от их потери владельцам в случае банкротства коммерческого банка². В основу страхования вкладов (как и в основу любого другого вида страхования) заложены основополагающие страховые принципы, такие как³:

- 1) принцип учета психологического фактора;
- 2) принцип объединения экономического риска;
- 3) принцип солидарности, раскладки ущерба;
- 4) принцип финансовой эквивалентности.

Вместе с тем, страхование вкладов отличается и от остальных форм страхования. Во-первых, "обычное" страхование вовлекает непосредственно только две стороны – гаранта и защищаемое лицо. А участниками страхования вкладов являются три основные стороны: система страхования вкладов (организация, ее представляющая), вкладчик и его банк. Второе отличие заключается в том, что в то время как обычное страхование, как правило, используется в качестве защиты от негативных последствий, случайных, вероятностных событий, банкротство банка чаще всего происходит не случайно. В большинстве случаев крах того или иного банка является следствием ошибки со стороны кого-то из выгодоприобретателей. Кроме того, банкротства банков часто происходят волнообразно, циклически⁴.

Типология систем страхования вкладов.

В основу типологии систем страхования вкладов могут быть положены различные критерии:

1. степень участия банков (добровольная и обязательная);
2. институционально-правовая форма (кодифицированные и некодифицированные);
3. финансовый механизм формирования страхового фонда (финансируемые и нефинансируемые);
4. механизм контроля за институтами-участниками (независимый; промежуточный; непосредственный).

С точки зрения системного анализа, данные критерии нуждаются в дополнительном рассмотрении.

Участие банков в системе страхования вкладов может быть:

- добровольное;
- обязательное.

Добровольные формы страхования характеризуются возможностью выхода кредитного института из системы, а также изъятием выплаченных средства из фонда (страховые взносы рассчитываются на основе риска), если они считают, что в результате проведения агрессивной политики других участников наметилась тенденция к увеличению страховых выплат. При обязательной системе страхования риски распределяются по всей банковской системе.

Институционально-правовая форма систем государственной защиты потребителей банковских услуг различна:

Таблица 1
Сравнительная характеристика систем страхования вкладов в ЕС

Страна	Правовой статус	Участие банков из стран не участниц ЕС	Максимальный уровень покрытия на вкладчика (EUR)	Страхование вкладов, содержащихся в валютах не стран ЕС	Страхование вкладов отделений собственных банков расположенных в третьих странах	Возможности превентивных мероприятий
Австрия	Частный	Обязательный	20,000	НЕТ	ДА	ДА
Бельгия	Частный	Обязательный	20,000	НЕТ	ДА	ДА
Дания	Государственный	Обязательный	40,255	ДА	ДА	ДА
Финляндия	Частный	Обязательный	25,288	ДА	НЕТ	ДА
Франция	Частный	Обязательный	60,979	НЕТ	ДА	НЕТ
Германия	Две системы: Государственный и частная	Обязательный Добровольный	20,000 30% от собств. Средств банка	НЕТ ДА	ДА ДА	Да Да
Греция	Государственный	Обязательный	20,000	ДА	ДА	НЕТ
Ирландия	Государственный	Обязательный	90% от суммы вклада, но до 20,000	НЕТ	НЕТ	ДА
Италия	Частный	Обязательный	103,291	ДА	ДА	ДА
Люксембург	Частный	Обязательный	20,000	ДА	НЕТ	НЕТ
Нидерланды	Государственный	Обязательный	20,000	ДА	НЕТ	НЕТ
Португалия	Государственный	Обязательный	25,000	ДА	НЕТ	НЕТ
Испания	Государственный	Обязательный	20,000	ДА	ДА	ДА
Великобритания	Государственный	Обязательный	28,000	ДА	ДА (доброволь)	НЕТ
Швеция	Государственный	Обязательный	90% от суммы вклада и до 28,355	НЕТ	НЕТ	НЕТ

Источник: Журнал экономическое обозрение
<http://www.review.uz/home/writehtml.asp?id=655>

1. Некодифицированное страхование - основывается на практике прошлых лет, когда государство выступало гарантом банковской системы.

2. Кодифицированное страхование, т.е. законодательно описанная система защиты вкладов.

В условиях рыночной экономики кодифицированное страхование наиболее предпочтительно, так как в отличие от некодифицированной, в кодифицированной системе механизм страхования описан юридически (в ряде законодательных актов и законов: законе о Центральном банке, законе о банковской системе, законе о страховании вкладов и др.).

Такое предпочтительное отношение⁵ к законодательно описанной процедуре защиты вкладчиков обусловлено отсутствием моральной и материальной ответственности государства перед потребителями банковских услуг.

Тем не менее, нельзя ни отметить и социальную направленность некодифицированной системы страхования вкладов - крупные и мелкие вкладчики защищены в равной степени.

Финансовый механизм формирования страхового фонда обусловлен двойственной природой системы страхования вкладов.

¹ Гореликов К.А. Особенности циклического развития современной экономики. – М.: ИНИОН РАН, 2009. – С. 13.

² Конотопов М.В., Сметанин С.И. Из тупика: экономический опыт мира и путь России. 2-е издание, М., 2002. – С. 72.

³ Гореликов К.А. Трансформационные особенности современных финансовых кризисов. – М.: Футурис, 2010. – С 355-356.

⁴ Гореликов К.А. Особенности циклического развития современной экономики. – М.: ИНИОН РАН, 2009.

⁵ Конотопов М.В., Сметанин С.И. Из тупика: экономический опыт мира и путь России. 2-е издание, М., 2002 с.45-48

С одной стороны, банки-участники платят страховые взносы в специально созданный страховой фонд (финансируемые системы страхования).

С другой, страховой фонд может и не поддерживается постоянно (нефинансируемые системы страхования). Страховые взносы устанавливаются и выплачиваются после расчета необходимых компенсаций.

Дополнительными особенностями финансируемых систем является то, что они:

- в большей степени опираются на правила;
- предлагают меньше неопределенности, чем не финансируемые;
- не имеют ярко выраженной ответственности в части расходов на компенсацию вкладчикам;
- в них отсутствует поддерживающая роль государства;
- они предлагают со-страхование;
- у них есть проблемы в получении информации от надзорных органов и Центрального банка.

В нефинансируемой системе страхования критерием возникновения страхового случая (т.е. возмещения убытков вкладчикам) является:

- выставление требований вкладчиками;
- обращение страхователя о распределении риска после выставленных требований.

Механизм контроля за институтами-участниками реализуется в трех основных формах:

- функции надзора и контроля возложены на независимые органы - корпорация страхования вкладов эти функции не выполняет;
- корпорация страхования вкладов имеет широкие полномочия, включая выполнение функций регулирования, контроля и надзора;
- промежуточная система исполнения надзорных функций - страховые организации тесно взаимодействуют с органами банковского контроля и надзора в целях обмена информацией.

Некоторые страны практикуют возможность приобретения активов проблемных банков фондами страхования депозитов в целях уменьшения затрат на слияние и снижение риска банкротства.

В некоторых странах, корпорации страхования депозитов могут дублировать функции органа банковского надзора, в то время как в ряде развитых стран (Франция, Германия, Япония, Великобритания) защита вкладчиков является главной задачей системы страхования, а контроль и надзор за банковской деятельностью - второстепенной.

Таким образом, исходя из типологии, простое деление систем защиты банковских вкладов на добровольные и обязательные, не исчерпывает всех экономических задач в рамках института страхования вкладов. Поэтому при формировании национальной системы защиты вкладчиков возможно целесообразно опираться на обширный зарубежный опыт.

Институт страхования банковских вкладов в России сформирован на основе положений федерального закона "О страховании вкладов физических лиц в банках РФ" №177-ФЗ принятым Государственной Думой 28 ноября 2003 года и одобренным Советом Федерации 10 декабря 2003 года.

Вышеуказанный закон устанавливает:

1. правовые, финансовые и организационные основы функционирования системы обязательного страхования вкладов;

2. компетенцию, порядок образования и деятельности Агентства по страхованию вкладов;

3. порядок выплаты возмещения по вкладам, и регулирует отношения между основными элементами института страхования банковских вкладов, таких как:

1. банки РФ;
2. Агентство по страхованию вкладов;
3. Центральный банк Российской Федерации (Банк России);
4. органы исполнительной власти Российской Федерации в сфере отношений по обязательному страхованию вкладов граждан в банках.

Основными целями института страхования банковских вкладов в РФ являются:

- ♦ защита прав и законных интересов вкладчиков банков РФ;
- ♦ укрепление доверия к банковской системе РФ;
- ♦ стимулирование привлечения сбережений населения в банковскую систему РФ.

Введение данного института породило много дискуссий в банковском и научном сообществе, тем не менее, его эффективность во многом будет зависеть от качества проводимых в банковском секторе реформ. Кроме того, требуется наработанная практика страхования банковских вкладов отсутствующая в России на сегодняшний день.

Возможности и проблемы системы страхования вкладов

Основная цель создания системы страхования депозитов заключается в предотвращении банковской паники и оттока депозитов. При этом выделяют следующие общие причины создания системы страхования депозитов¹:

- 1) защита мелких вкладчиков через создание механизма немедленной выплаты застрахованной части депозита;
- 2) повышение доверия к банковской системе и ее стабильности за счет введения строгих и четких правил работы с банками-банкротами и предотвращения распространения кризиса на систему в целом;
- 3) увеличение сбережений и повышение экономического роста;
- 4) возможность конкуренции небольших и средних банков с крупными и/или государственными;
- 5) определение границ государственного участия на случай банкротства банка;
- 6) привлечение самих банков к спасению себе подобных.

Таким образом, система страхования депозитов является очень важным элементом функционирующей банковской системы. Однако существует такая точка зрения, что подобная система снижает стимулы для принятия эффективных решений банковскими менеджерами, вкладчиками, заемщиками, государственными и политическими деятелями, является противной самой сущности рыночной экономики².

¹ Гореликов К.А. Особенности циклического развития современной экономики. – М.: ИНИОН РАН, 2009. – С. 62.

² Экономическая история мира. Европа (в 6 томах). Под общ. ред. Конотопова М.В. 4-е издан., М., 2008

Вообще среди проблем СДС выделяют следующие¹:

1) моральные, когда предоставление гарантии поощряет застрахованного к принятию повышенных рисков (как вкладчика, так и банкира);

2) ошибочный выбор банков-участников, когда гарантия оказывается более необходима проблемному банку (ненадежные банки больше заинтересованы во вступлении в систему страхования с унифицированными взносами, а добровольная система может в результате оказаться несостоятельной);

3) проблемы управления и финансирования системы страхования (агентство или корпорация по страхованию депозитов могут находиться под государственным, частным или совместным контролем, иметь различные источники финансирования, что влечет за собой сложности, обусловленные отношениями принципал-агент: политическое и экономическое вмешательство, внутренние противоречия между разными группами влияния);

4) проблемы финансовой целостности и состоятельности (сочетание независимости и подотчетности, достаточность средств).

Также противники СДС приводят в свою защиту такой аргумент, что в условиях банковского кризиса СДС оказывается практически бесполезной. Столкнувшись с масштабным банковским кризисом, правительства зачастую предпочитают предоставить вкладчикам полные гарантии их депозитов, а систему страхования снова вводить постепенно, по мере стабилизации ситуации в банковском секторе².

Но даже, несмотря на отрицательные моменты в страховании депозитов, трудно не согласиться с высказыванием, что "успешно действующую в стране государственную систему гарантирования вкладов граждан можно рассматривать как апофеоз социального рыночного хозяйства"³. Таким способом государство проявляет заботу о своих гражданах и в то же время создает необходимые условия для нормального функционирования банков.

Литература

1. Гореликов К.А. Особенности циклического развития современной экономики. – М.: ИНИОН РАН, 2009.

2. Гореликов К.А. Трансформационные особенности современных финансовых кризисов. – М.: Футурис, 2010.

3. Конотопов М.В, Сметанин С.И. Из тупика: экономический опыт мира и путь России. М., 2002.

4. Экономическая история мира. Европа (в 6 томах). Под общ. ред. Конотопова М.В. 4-е издан., М., 2008

¹ Гореликов К.А. Особенности циклического развития современной экономики. – М.: ИНИОН РАН, 2009. – С. 155-157.

² Конотопов М.В, Сметанин С.И. Из тупика: экономический опыт мира и путь России. 2-е издание, М., 2002– С. 48.

³ Гореликов К.А. Особенности циклического развития современной экономики. – М.: ИНИОН РАН, 2009. – С. 276.

О напряженном состоянии торových оболочек, подверженных распределенному давлению и изгибу

Безоян Эдуард Коломбосович,

канд. техн. наук, доцент

генеральный директор ООО «Чананар», E-mail: e.bezoyan@road.am

В основном торových оболочки служат для соединения круглых труб, расположенных под углом друг к другу. Известно, что использование угловых элементов приводит к концентрациям напряжений и существенному снижению несущей способности. Это предопределяет целесообразность инженерного подхода к решению задачи, то есть принятия некоторых допущений, позволяющих найти аналитическое решение при пренебрежении силовыми факторами, имеющими незначительную роль в восприятии внешних нагрузок. В статье рассматривается напряженно-деформированное состояние торových оболочек, когда на его торцы действуют изгибающие моменты, и кроме того на внешнюю поверхность действует горное давление. Принимается, что продольные осевые усилия от изгиба распределены по линейному закону в зависимости от расстояния от нейтральной оси. Используются дифференциальные уравнения равновесия и интегральные условия неразрывности деформаций. Показано, что наиболее опасным фактором является изгибающий момент, возникающий в кольцевом направлении. Вычисления показывают, что расчет торových оболочек как кривой балки не может быть применен даже в первом приближении.

Ключевые слова: торových оболочки, изгиб, композиты.

Обычно торových оболочки используются для соединения круглых труб. При этом наиболее опасными нагрузками являются изгибающие, приложенные по торцам. В отличие от круглых цилиндрических оболочек, у которых аналогичные нагрузки приводят к напряжениям, направленным вдоль оси, у торových оболочек эти нагрузки приводят к изгибу в кольцевом направлении, что вызывает их разрушение. Классические методы расчета оболочек [1-5] связаны с серьезными математическими трудностями, что делает целесообразным для инженерных расчетов использовать ряд упрощений [6], согласно которым пренебрегаются в качестве силовых факторов крутящие моменты, а также изгибающие моменты M в осевом направлении.

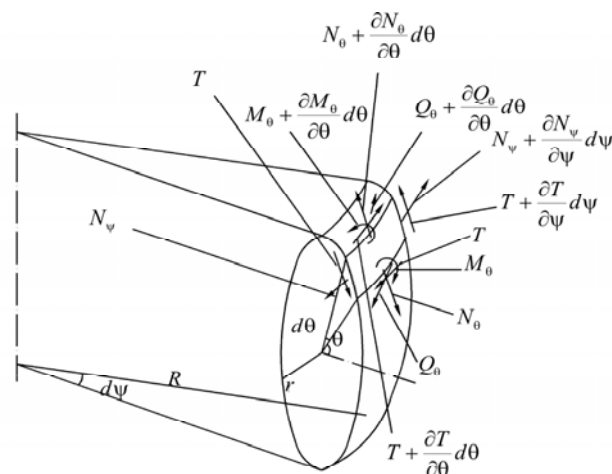


Рис. 1. Схема воздействия внутренней силы.

На рис. 1 показан элемент торовой оболочки радиусом R , отсеченный двумя плоскостями под углом $d\psi$ и сечениями под углом θ и $\theta + d\theta$. Рассматривается равновесие элемента $ABCD$ (толщина оболочки не показана, чтобы не загромождать чертеж).

Ниже приведены уравнения равновесия этого элемента, находящегося под действием силовых факторов $N_\psi, N_\theta, Q_\theta, T$ и M_θ (Внешние нагрузки на чертеже также не показаны) и распределенных внешних нагрузок, изменяющихся по следующей зависимости [7].

$$p(\theta) = p_1 - p_2 \cos 2\theta - p_0, \quad q(\theta) = -q_0 \sin 2\theta, \quad (1)$$

где $p(\theta)$ - интенсивность нормальной, а $q(\theta)$ - касательной нагрузки:

Дифференциальные уравнения равновесия относительно силовых факторов торовой оболочки с учетом вышеуказанных допущений запишутся так:

$$\frac{\partial N_\theta}{\partial \theta} (R + r \cos \theta) - N_\theta r \sin \theta + Q_\theta (R + r \cos \theta) + r \frac{\partial T}{\partial \psi} + N_\psi r \sin \theta + q(\theta) r (R + r \cos \theta) = 0,$$

$$\begin{aligned} \frac{\partial Q_0}{\partial \theta}(R+r \cos \theta)-N_{\psi}(R+r \cos \theta)-N_{\psi} r \cos \theta-Q_0 r \sin \theta- \\ -p(\theta) r(R+r \cos \theta)=0, \\ r \frac{\partial N_{\psi}}{\partial \psi}-2 T r \sin \theta+\frac{\partial T}{\partial \theta}(R+r \cos \theta)=0, \\ \frac{\partial M_{\theta}}{\partial \theta}(R+r \cos \theta)-M_{\theta} r \sin \theta-Q_{\theta}(R+r \cos \theta) r=0. \end{aligned} \quad (2)$$

Нагрузки (1) соответствуют внешнему горному давлению, естественно, не зависящему от координаты ψ . Кроме того принимается, что торовая оболочка подвержена также чистому изгибу, приложенному на его торцах. При этих условиях, очевидно, напряженное состояние торовой оболочки не зависит от координат. В системе (2) имеется пять неизвестных $N_{\psi}, N_{\theta}, Q_{\theta}, T, M_{\theta}$. Обычно к ним добавляют условия совместности деформации, однако такой подход для инженерных расчетов мало эффективен. Дело в том, что найти достаточно надежный способ расчета деформации оболочек, в особенности для композиционных материалов со сложной системой армирования и неоднородностью, достаточно точным оказывается допущение о линейной зависимости N_{ψ} от расстояния точки до нейтральной оси, то есть:

$$N_{\psi}(\theta)=a+b \cos \theta \quad (3)$$

из интегрального условия равновесия имеем:

$$\int_0^{2 \pi} N_{\psi}(\theta) r \cos \theta \cdot r d \theta=M, \quad \int_0^{2 \pi} N_{\psi}(\theta) \cdot r d \theta=P, \quad (4)$$

где P - общая сжимающая сила .

Из условия равновесия торовой оболочки получим

$$P=r^2 \pi\left(p_1-\frac{p_2}{2}+\frac{q_0}{2}\right) . \quad (5)$$

Подставляя (3) в (4) получим:

$$b=\frac{M}{\pi r^2}, \quad a=-\frac{P}{2 \pi r} . \quad (6)$$

Решая третье уравнение системы (2), получим:

$$T(\theta)=C(R+r \cos \theta)^{-2} . \quad (7)$$

Интегрируя $T(\theta)$ в пределах от 0 до 2π , получим общий крутящий момент, действующий на торцах оболочки, который равен нулю, откуда заключаем, что $C \equiv 0$, следовательно:

$$T(\theta) \equiv 0 \quad (8)$$

Имея в виду (8), дифференцируя второе уравнение (2) по θ и используя первое уравнение получим:

$$\frac{\partial^2}{\partial \theta^2}\left[Q_0(R+r \cos \theta)\right]+Q_0(R+r \cos \theta)=a_1 \sin \theta+a_2 \sin 2 \theta+a_3 \sin 3 \theta \equiv F(\theta) \quad (9)$$

где

$$a_1=r^2 q_0, \quad a_2=-\frac{3 M}{2 \pi r}+(q_0+2 p_2) r R, \quad a_3=\frac{1}{2} r^2\left(q_0+3 p_2\right) . \quad (10)$$

Решая уравнение (9), получим:

$$Q_0(R+r \cos \theta)=\int_0^{\theta} F(\xi) \sin (\theta-\xi) d \xi+c_1 \cos \theta+c_2 \sin \theta, \quad (11)$$

где C_1 и C_2 - постоянные, определяемые в дальнейшем из краевых условий.

Поставляя $F(\theta)$ в (11), после интегрирования получим:

$$Q_0(R+r \cos \theta)=\sum_{i=1}^3 Q_i \sin (i \theta)+Q_4 \cos \theta+c_1 \cos \theta+c_2 \sin \theta, \quad (12)$$

где

$$Q_1=\frac{1}{2} a_1+\frac{2}{3} a_2+\frac{3}{8} a_3, \quad Q_2=-\frac{1}{3} a_2, \quad Q_3=-\frac{1}{8} a_3, \quad Q_4=-\frac{1}{2} a_1 . \quad (13)$$

Из четвертого соотношения системы (2) с учётом (12) получим:

$$\begin{aligned} M_{\theta}(\theta)(R+r \cos \theta) r^{-1}=\sum_{i=1}^3 M_i(1-\cos (i \theta))+M_4 \theta \sin \theta+ \\ +c_1 \sin \theta+c_2(1-\cos \theta)+c_3, \end{aligned} \quad (14)$$

где

$$M_1=a_1+\frac{2}{3} a_2+\frac{3}{8} a_3, \quad M_2=-\frac{1}{6} a_2, \quad M_3=-\frac{1}{24} a_3, \quad M_4=\frac{1}{2} a_1 . \quad (15)$$

Отметим, что в выражении (14) все слагаемые являются четными функциями кроме члена, содержащего C_1 . Учитывая, что задача симметрична относительно координаты, поперечная сила Q_{θ} в точке $\theta=0$ равна нулю, то есть согласно (12), имеем $c_1=0$: Из второго соотношения (2) получим также:

$$\begin{aligned} N_{\theta}(R+r \cos \theta)=\sum_{i=1}^3 i Q_i \cos (i \theta)+Q_4(\cos \theta-\theta \sin \theta)+c_2 \cos \theta- \\ -\frac{1}{\pi} \cos \theta\left(-\frac{P}{2}+\frac{M}{r} \cos \theta\right)-\left(p_1-p_2 \cos 2 \theta\right) r(R+r \cos \theta) . \end{aligned} \quad (16)$$

Для определения постоянных C_2 и C_3 рассмотрим поперечное сечение торовой оболочки (рис. 2).

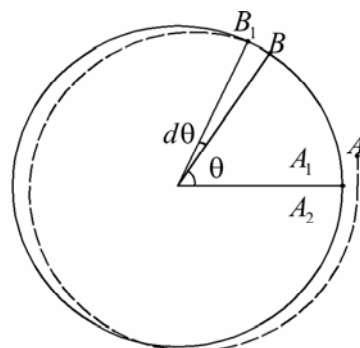


Рис. 2. Схема деформации поперечное сечение торовой оболочки.

Положим мысленно, что в точке A сечение заземлено, а соседняя с ней точка A_1 может свободно перемещаться. Требованием к решению является то, что горизонтальное и вертикальное перемещение точки A_1 равны нулю, а также равно нулю изменение наклона касательной в этой точке. Как это принято в расчетах конструкций, перемещение точек связывают лишь с изгибом, так как влияние других силовых факторов весьма незначительно. Положим, что изгиб

имеет место только на элементарном участке BB_1 , соответствующем координате θ , при этом будем иметь следующие перемещения du_x , du_y и $d\varphi$:

$$\begin{aligned} du_x &= A_2 A_3 \cos \frac{\theta}{2} = 2r \sin \frac{\theta}{2} \chi(\theta) \cos \frac{\theta}{2} d\theta = r \chi(\theta) \sin \theta d\theta, \\ du_y &= A_2 A_3 \sin \frac{\theta}{2} = 2r \sin \frac{\theta}{2} \chi(\theta) \sin \frac{\theta}{2} d\theta = r \chi(\theta) (1 - \cos \theta) d\theta, \\ d\varphi &= \chi(\theta) d\theta. \end{aligned} \quad (17)$$

Интегрируя эти выражения по окружности, получим условия:

$$r \int \chi(\theta) \sin \theta d\theta = 0, \quad r \int \chi(\theta) \cos \theta d\theta = 0, \quad r \int \chi(\theta) d\theta = 0. \quad (18)$$

Учитывая, что задача симметрична относительно координаты θ , кроме того интегрирование и в (18) может быть осуществлено по полуокружности, при этом, заменяя изменения кривизн изгибающими моментами, получим два следующих условия:

$$\int_{-\pi}^{\pi} M_{\theta}(\theta) \cos \theta d\theta = 0, \quad \int_{-\pi}^{\pi} M_{\theta}(\theta) d\theta = 0. \quad (19)$$

Поставляя (14) в (19), получим соотношения для определения C_2 и C_3 :

$$c_2 = -M_1 - M_2 \alpha - M_3 \alpha^2 - M_4 \beta, \quad (20)$$

$$c_3 = -M_2 (1 - \alpha) - M_3 (1 - \alpha^2) - M_4 (1 - \beta),$$

в (20) принято следующее обозначение

$$\alpha = \frac{\sqrt{R^2 - r^2} - R}{r}, \quad \beta = 1 - \frac{\sqrt{R^2 - r^2}}{r} \ln \frac{\sqrt{R^2 - r^2} + R}{2(R - r)}. \quad (21)$$

Имея в виду (20), силовые факторы можно представить в виде:

$$M_{\theta}(\theta) = \frac{r}{(R + r \cos \theta)} \left[(M_2 \alpha + M_3 \alpha^2 - M_4 \beta) \cos \theta - M_2 \cos 2\theta - M_3 \cos 3\theta + M_4 (\beta + \theta \cos \theta) \right],$$

$$Q_{\theta}(\theta) = -\frac{1}{(R + r \cos \theta)} \left[(M_2 \alpha + M_3 \alpha^2 - M_4 \beta) \sin \theta + 2M_2 \sin 2\theta + 3M_3 \sin 3\theta + M_4 (\cos \theta - \theta \sin \theta) \right],$$

$$\begin{aligned} N_{\theta}(\theta) &= -\frac{1}{(R + r \cos \theta)} \left\{ [(M_2 \alpha + M_3 \alpha^2 - M_4 \beta) \cos \theta + 4M_2 \cos 2\theta + 9M_3 \cos 3\theta - M_4 (2 \sin \theta + \theta \cos \theta)] + \right. \\ &\quad \left. + \frac{1}{\pi} \cos \theta \left(-\frac{P}{2} + \frac{M}{r} \cos \theta \right) + (p_1 - p_2 \cos 2\theta) r (R + r \cos \theta) \right\}. \end{aligned} \quad (22)$$

Положим, что торовая оболочка подвергается изгибу моментом M ,

то есть $(p_1 = p_2 = 0; q_0 = 0)$. Для изгибающего момента $M_{\theta}(\theta)$, поперечной силы $Q_{\theta}(\theta)$ и усилия $N_{\theta}(\theta)$ получим:

$$M_{\theta}(\theta) = -\frac{M}{4\pi(R + r \cos \theta)} [\cos 2\theta - \alpha \cos \theta], \quad (23)$$

$$Q_{\theta}(\theta) = \frac{M}{4\pi r (R + r \cos \theta)} [-\alpha \sin \theta + 2 \sin 2\theta],$$

$$N_{\theta}(\theta) = \frac{M}{4\pi r (R + r \cos \theta)} [2 - \alpha \cos \theta - 2 \cos 2\theta].$$

Ниже рассмотрим численный пример расчета углепластиковых торовых оболочек со следующими размерами и характеристиками материала: $r = 0,01\text{м}$, $R = 0,03\text{м}$, $\delta_{\psi} = \delta_0 = 0,5 \cdot 10^{-3}\text{м}$, $E_0 = 17,3 \cdot 10^4\text{МПа}$, $E_{\pi/2} = 1,7 \cdot 10^4\text{МПа}$,

где δ_{ψ} и δ_0 – суммарные толщины слоев композита в соответствующих направлениях, причем крайние слои с толщиной $\delta_{\theta}/2$ имеют ориентацию θ , внутренние же ψ , E_0 , $E_{\pi/2}$ и – модули упругости однонаправленного слоя композита в направлении вдоль волокон и поперек их, соответственно.

Вследствие симметрии M_{θ} для значений θ более π значения M_{θ} повторяются. График изменения изгибающего момента показан на (рис. 3).

$M_{\theta}(\theta)(M/r)^{-1}$

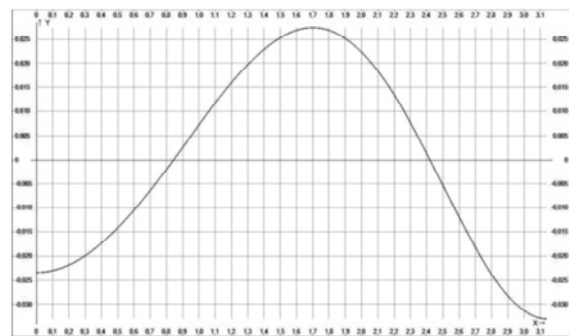


Рис. 3. График изгибающего момента ($R=3r$).

Наибольшее численное значение достигается в точке $\theta = \pi$ и равно $-0,0327M/r$. Определим напряжения, возникающие в торовой оболочке.

Из условия равновесия имеем:

$$\int_{-0,5(\delta_{\psi} + \delta_0)}^{0,5(\delta_{\psi} + \delta_0)} \sigma_{\theta}(z) z dz = M_{\theta}, \quad (24)$$

где z – координата по толщине оболочки ($z=0$ – соответствует середине толщины). На основе гипотезы плоских сечений имеем:

$$\sigma_{\theta}(z) = \begin{cases} \chi z E_{\pi/2} & |z| < 0,5\delta_{\psi} \\ \chi z E_0 & |z| > 0,5\delta_{\psi}, \end{cases} \quad (25)$$

где χ – изменение кривизны оболочки в направлении θ .

Из последних соотношений получим:

$$\chi = \frac{12M_{\theta}}{E_0(\delta_{\psi} + \delta_0)^3 - \delta_{\psi}^3(E_0 - E_{\pi/2})}. \quad (26)$$

Наибольшее напряжение σ_{θ} , естественно, достигается на поверхности оболочки:

$$\sigma_{\theta \max} = \sigma_{\theta}(z = 0,5(\delta_{\psi} + \delta_0)) = \frac{6M_{\theta}E_0(\delta_{\psi} + \delta_0)}{E_0(\delta_{\psi} + \delta_0)^3 - \delta_{\psi}^3(E_0 - E_{\pi/2})} = 22,11M \cdot \text{см}^{-3}.$$

Рассмотрим теперь нормальные напряжения, возникающие в направлении ψ только от действия N_{ψ} и которые имеют место при рассмотрении торовой

оболочки как кривой балки. Из условия равновесия и совместности деформаций имеем:

$$\sigma_0 \delta_\psi + \sigma_{\pi/2} \delta_\theta = N_\psi, \quad \frac{\sigma_0}{E_0} = \frac{\sigma_{\pi/2}}{E_{\pi/2}}, \quad (27)$$

откуда с использованием (6) получим:

$$\sigma_0 = 5,797M \cdot \text{см}^{-3}, \quad \sigma_{\pi/2} = 0,569M \cdot \text{см}^{-3}.$$

Таким образом, изгибающий момент M_θ вызывает напряжения, существенно превосходящие возникающие от N_ψ , т.е. расчет торовой оболочки как кривой балки недопустим даже в первом приближении.

Литература

1. Гольденвейзер А.Л. Теория упругих и тонких оболочек. Гостехиздат 1953. 544с.
2. Амбарцумян С.А. Общая теория анизотропных оболочек. М. Наука. 1974. 416с.
3. Новожилов В.В. Теория тонких оболочек. М. Судпромгиз. 1962. 413с.
4. Тимошенко С.П. Пластинки и оболочки. МЛ. 1948. 460с.
5. Niordson F.I. Introduction to shell theory. Textbook. Denemark. Solid mechanics. 1980. 125p.
6. Власов В.З. Избранные труды. том2. Изд-во АН СССР. М. 1963. 506с.
7. Булычев Н.С. Механика подземных сооружений. М. Недра. 1989 270с.

Методика измерения температуры образца с передачей данных на ПК

Карякин Александр Тимофеевич,
кандидат технических наук, доцент,
karyakin2279@mail.ru

Хакулов Астемир Мухамедович,
магистрант, Кабардино-Балкарский государственный университет

Статья посвящена вопросам повышения удобства, точности и скорости периодических высокотемпературных измерений лабораторных образцов, нагреваемых в печи в стационарных условиях. Авторы предлагают обратиться к забытому в настоящее время из-за ряда недостатков способу измерения высоких температур низкотемпературными датчиками. В своем «классическом» варианте он носит название метода трех точек на кривой нагрева датчика температуры. При этом сам датчик выполнен в виде полого цилиндра, а чувствительный элемент, измеряющий температуру, располагается на его оси. Цилиндр приводят в контакт с поверхностью контролируемого твердого тела, либо погружают в жидкую или газообразную среду, температуру которой необходимо измерить. Конструкция датчика с двумя чувствительными элементами, нагрев которых происходит неодинаковым образом, сокращает время, необходимое для проведения измерений, а температура в третьей точке сказывается достаточно далекой от измеряемой температуры, что позволяет без особых затруднений измерять высокие температуры низкотемпературными датчиками. Применение современной интегральной элементной базы и программной обработки результатов измерений позволяет устранить недостатки базового метода и предложить, по сути, новую оригинальную методику лабораторных измерений температуры с передачей данных на ПК и вычислением результата измерений. Приведены схемы подключения датчиков и алгоритм обработки. Ключевые слова: температурные измерения, интегральная микросхемотехника, датчик температуры, персональный компьютер.

Введение

В практике лабораторных физико-химических исследований возникает постоянная необходимость осуществления температурных измерений с достаточно высокой точностью. При этом современные методы проведения эксперимента требуют задействования средств вычислительной техники не только для обработки результатов, но и для записи показаний датчиков [2, 8].

Методика и устройства сопряжения различных измерителей температуры с портами персонального компьютера разработаны достаточно хорошо и в полной мере могут удовлетворить потребности практически любого лабораторного эксперимента. В настоящее время разработаны дешевые и точные интегральные микросхемы цифровых термометров, которые не требуют сложных внешних схем подключения и содержат в одном корпусе законченное устройство для измерения температуры [3, 9].

В лабораторных условиях существует необходимость измерения температур образцов, нагреваемых в печи до температур 300 – 400 °С и более. В таких условиях интегральные датчики напрямую использовать нельзя, а применяемые традиционные методы не всегда обеспечивают требуемые характеристики измерения. Для разрешения данного противоречия в настоящей статье предлагается способ измерения высоких температур низкотемпературными датчиками.

1. Преимущества и недостатки различных датчиков для измерения температуры

Преимущества интегральных датчиков [9]:

- полная и настроенная в заводских условиях схема, выдающая точное значение температуры в градусах (в цифровом виде) без необходимости калибровки и применения сложных внешних устройств;
- строгая линейность преобразования;
- возможность получения (с применением программных средств) высокой точности измерения до 0,01 градуса (например, в микросхеме DS1821);
- очень низкая стоимость;
- возможность объединения большого числа датчиков в одну двухпроводную линию, почти ничем не ограниченную по их количеству;
- отсутствие в схеме измерения АЦП и любых внешних аналоговых устройств, подверженных влиянию параметров среды;
- простые схемы сопряжения с ПК и простота управления, богатый набор разработанных и бесплатно распространяемых программ.

К сожалению, ввиду ограниченного температурного диапазона функционирования полупроводниковых приборов, применение интегральных датчиков невозможно при температурах начиная с 125 – 150 °С и выше.

В данном температурном диапазоне используются традиционные методы измерения, наиболее распро-

страненными из которых является применение термомпар и пирометрический метод [2, 10]. В обоих случаях приходится мириться с рядом недостатков, для некоторых применений весьма существенных, поскольку современный уровень состояния вопроса не может предложить ничего более совершенного.

2. Основы предлагаемой методики

Помимо описанных выше, существуют и другие методы измерения высоких температур, не получившие широкого распространения. Среди них выделяется метод высокотемпературных измерений при помощи низкотемпературных датчиков, который был разработан и совершенствовался еще в 1960-х годах (патенты СССР 173455, 174812 и др.: [1, 6, 7]). Метод не заслужил должного развития из-за ряда недостатков, к основному из которых следует отнести сложность для электроники тех лет схему обработки сигналов датчиков (на то время исключительно аналоговых). Еще одним серьезным ограничением к применению метода была достаточно высокая длительность проведения цикла измерения и неудовлетворительная точность результата. Поэтому измерение высоких температур низкотемпературными датчиками на практике почти не нашло применения и спустя несколько лет после изобретения было благополучно забыто.

По мнению авторов, в настоящее время возник ряд предпосылок, позволяющих вернуться к данной идее, по крайней мере, в лабораторных условиях. Среди них:

- медленные скорости изменения температур лабораторных образцов;
- наличие разработок по сокращению времени измерения температуры указанным методом [6, 7];
- доступность цифровых низкотемпературных датчиков [8];
- возможность резкого повышения точности измерений благодаря использованию таких датчиков;
- возможность программной реализации обработки цифровых сигналов по требуемым алгоритмам средствами микропроцессорной техники или ПК [4];
- возможность подключения нескольких датчиков к одному интерфейсу.

3. Сущность базового метода измерения температуры и его усовершенствований

Опишем принцип измерения высокой температуры низкотемпературными датчиками. В своем «классическом» варианте [1] он носит название метода трех точек на кривой нагрева датчика температуры. При этом сам датчик выполнен в виде полого цилиндра, а чувствительный элемент, измеряющий температуру, располагается на его оси. Цилиндр приводят в контакт с поверхностью контролируемого твердого тела, либо погружают в жидкую или газообразную среду, температуру которой необходимо измерить.

Следует понимать, что сам по себе цилиндр герметичен, то есть нагрев чувствительного элемента осуществляется через воздух, заполняющий цилиндр внутри, от его стенок, которые достаточно быстро приобретают температуру объекта. Это и позволяет при высокой температуре цилиндра применять низкотемпературный чувствительный элемент, который

попросту не успевает разогреться до того состояния, когда будет разрушен.

Показания чувствительного элемента снимают в три момента времени на стадии регулярного теплового режима (режима постепенного, плавного повышения его температуры). Измеряют также два интервала времени между этими моментами. Затем нагрев датчика прекращают, а данные измерений обрабатывают, рассчитывая температуру объекта по аппроксимации кривой нагрева.

Как уже было сказано ранее, такой способ измерения занимает много времени. Кроме того, температура в третьей, последней точке измерения обычно уже оказывается достаточно близкой к измеряемой высокой температуре, а значит, разность между максимальной рабочей температурой датчика и температурой объекта не удается сделать достаточно большой, и выгода от применения низкотемпературных датчиков оказывается незначительной. Например, датчик с пределом температуры в 125 °С сможет измерить температуру в 160 – 180 °С, но не более того, а для температур в 300 – 400 °С метод оказывается совершенно непригодным.

Данное обстоятельство заставило советского изобретателя Ф. В. Бочкова модернизировать описанный метод, за что ему было выдано два авторских свидетельства, упомянутых выше [6, 7]. Отдельно запатентованы датчик и способ измерения температуры, однако способа измерения также предложено два, отличающихся друг от друга.

Согласно первому из них, датчик выполняется в виде системы, имитирующей свойства неограниченного цилиндра или пластины. Чувствительных элементов в системе устанавливается два: один из них располагается в ее центре симметрии, на оси, а другой – посередине между осью и тепловоспринимающей поверхностью, в направлении теплового потока. В процессе измерения снимают показания двух чувствительных элементов датчика и разность их показаний в два произвольных момента времени.

Конструкция датчика с двумя чувствительными элементами, нагрев которых происходит неодинаковым образом, сокращает время, необходимое для проведения измерений, а температура в третьей точке сказывается достаточно далекой от измеряемой температуры, что позволяет без особых затруднений измерять высокие температуры низкотемпературными датчиками.

На рис. 1 схематически представлен датчик, выдвигаемый в среду.

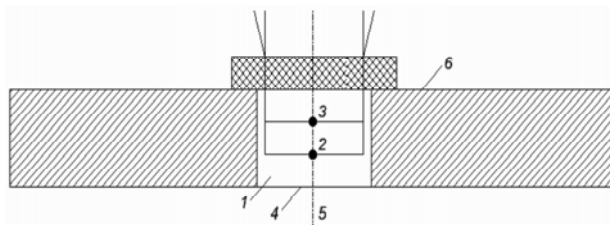


Рис. 1. Конструкция датчика температуры

В теле датчика 1 размещены два чувствительных элемента 2 и 3. Тепловоспринимающая поверхность датчика 4 омывается контролируемой средой 5. Дат-

чик установлен в стенке б трубопровода или емкости с контролируемой средой.

Температура объекта определяется из уравнения

$$t_o = \frac{\Delta t_1 \cdot t_{n2} - \Delta t_2 \cdot t_{n1}}{\Delta t_1 - \Delta t_2}, \quad (1)$$

где Δt_1 и Δt_2 – разность показаний чувствительных элементов, расположенных на оси датчика и в точке между осью датчика и его тепловоспринимающей поверхностью, в моменты времени t_1 и t_2 , соответственно; t_{n1} и t_{n2} – показания промежуточного чувствительного элемента, расположенного между осью датчика и его тепловоспринимающей поверхностью, в эти же два момента времени.

Видно, что отсчеты времени не входят в расчетную формулу, то есть время снятия двух групп показаний может действительно быть выбрано произвольным. Это уменьшает время измерения, если показания чувствительных элементов меняются достаточно быстро.

Для данного метода измерения разработана блок-схема автоматического измерения и обработки результата (рис. 2).

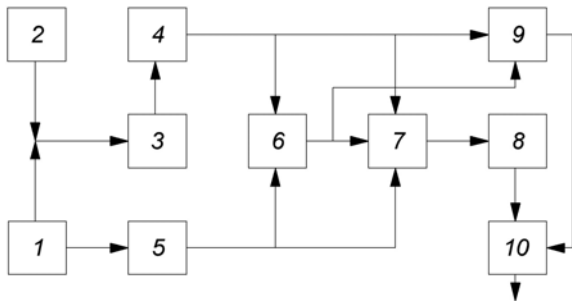


Рис. 2. Блок-схема первого метода измерения

Сигнал с промежуточного чувствительного элемента 1 и предварительно усиленный усилителем 3 сигнал с дифференциального чувствительного элемента (1 – 2), где 2 – центральный чувствительный элемент, расположенный по оси датчика, поступают в измерительные устройства 4 и 5.

В момент времени t_1 эти уровни сигналов вводят в запоминающее устройство 6. В момент времени t_2 из запоминающего устройства 6 и с измерительных устройств 4 и 5 величины упомянутых сигналов (для двух моментов времени) поступают в блок перемножения 7, а затем в вычитающем устройстве 8 находится разность их произведений в соответствии с числителем уравнения (1). В вычитающем устройстве 9 одновременно находится разность сигналов с дифференциальной термопары в те же два момента времени. В делительном устройстве 10 производится деление указанных величин, и на его выходе получается уровень сигнала, соответствующего измеряемой температуре.

Второй способ определения температуры объекта развивает положения первого. Датчик по-прежнему выполнен в виде имитатора неограниченного цилиндра или пластины с двумя чувствительными элементами, расположенными в двух точках датчика по направлению теплового потока. В результате сохраня-

ются все преимущества разработки, но чувствительные элементы включаются через делитель напряжения (или перемножитель) дифференциально, что упрощает схему обработки сигналов и еще больше снижает время, необходимое для проведения измерений.

Способ позволяет получить показания измеряемой температуры в момент наступления стадии регулярного теплового режима, т. е. задолго до наступления теплового равновесия между датчиком и средой. Поэтому становится возможным измерение температуры, существенно превышающей максимальную рабочую температуру чувствительного элемента.

Единственные ограничения, накладываемые на область применения способа, связаны с сущностью мероприятий, выполняемых для упрощения процедуры измерения. Данный способ можно использовать только в тех случаях, когда достаточно обширную группу измерений проводят при неизменных условиях, например, на одном и том же трубопроводе с одной и той же жидкостью. Для конкретных условий измеряются и рассчитываются постоянные коэффициенты K и N . Данные для нахождения коэффициентов определяются в предварительном опыте в условиях регулярного теплового режима. Расчет выполняется по формулам

$$K = \frac{t_{u2} - t_{u1}}{\Delta t_2 - \Delta t_1}, \quad N = K - 1, \quad (2)$$

где t_{u1} и t_{u2} – показания центрального чувствительного элемента, расположенного на оси датчика, в два момента времени стадии регулярного теплового режима; Δt_1 и Δt_2 – разность показаний чувствительных элементов.

Теперь для проведения измерения температуры объекта достаточно снять показания двух чувствительных элементов в начальный момент стадии регулярного теплового режима и определить искомую температуру по следующей формуле:

$$t_o = K \cdot t_{n1} - N \cdot t_{u1}. \quad (3)$$

В результате длительность процесса измерения сокращается на целый интервал стадии регулярного теплового режима и становится равной длительности только дорегулярной стадии режима нагрева датчика. Температура прогрева чувствительных элементов снижается до температуры начала регуляризации (конечно, только на стадии измерения температуры, но не на стадии калибровки, т.е. определения коэффициентов K и N). Процесс измерения температуры заканчивается в момент наступления стадии регулярного теплового режима. Таким образом, в этом случае закономерность регулярного теплового режима используется полностью и наиболее эффективно.

На рис. 3 показана блок-схема автоматического измерения высокой температуры согласно второму способу (без учета схемы калибровки).

Сигналы промежуточного 11 и центрального 12 чувствительного элемента умножаются в блоках перемножения 13 и 14, соответственно, на постоянные коэффициенты K и N . Разность этих произведений находится посредством дифференциального включения выходов блоков. На выходе дифференциальной цепи снимается сигнал, пропорциональный измеря-

мой высокой температуре, в соответствии с формулой (3).

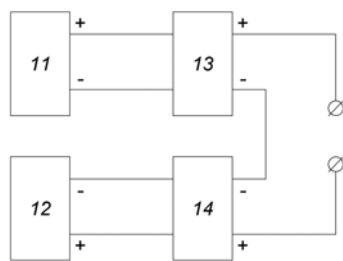


Рис. 3. Блок-схема второго метода измерения

4. Актуальность и новизна разработки

Выражения (1) – (3) являются, вообще говоря, строгими, поэтому погрешность измерения высоких температур при выполнении точных вычислений по формулам зависит только от погрешностей используемых в них датчиков. Поскольку, как мы уже упоминали выше, точность измерения температуры интегральными цифровыми термометрами может достигать 0,01 °C [3], а обработка результатов измерения (вычисление температуры объекта) может осуществляться программным путем на ПК, нетрудно понять, что погрешность, а иногда и быстрота выполнения измерений любым из двух вариантов предлагаемого метода будут лучшими, чем при использовании термометра или пирометров. Кроме того, метод намного более прост, не требует длительной калибровки или применения дорогостоящих компонентов. Это обуславливает высокую актуальность разработки.

Новизна же предложенной методики заключается в следующем. Прежде всего, в ней устранены все недостатки, присущие исходному методу [1]:

- схема обработки сигналов датчиков реализована программным путем и перенесена в ПК, что обеспечивает простоту и удобство измерений;
- длительность цикла измерений приближается к длительности, реализуемой традиционными методами;
- точность измерения повышена до значений, ограниченных характеристиками применяемых датчиков, и очень высока.

Недостатки удалось устранить благодаря применению современной элементной базы, прогрессивных принципов измерения и цифровых методов обработки сигналов, эффективному использованию возможностей ПК.

Кроме того, нельзя не учитывать, что методика на сегодняшний день не имеет практических аналогов, что также определяет новизну разработки. Следует еще раз подчеркнуть, что рассматриваемые принципы измерения высоких температур применимы только к стационарным процессам, когда температура образца медленно меняется во времени.

Достоинства предлагаемой методики:

- высокая линейность и точность измерения, обусловленная выходными характеристиками применяемых цифровых микросхем;
- отсутствие аналоговых узлов, вызывающих температурные и временные дрейфы измеряемого сигнала;
- отсутствие необходимости в предварительных настройках и калибровке схемы (за исключением случаев использования ускоренного способа измерения);

- предельная дешевизна и доступность компонентов;
- простейшая схема сопряжения с ПК.

5. Схема установки для измерения высоких температур

Итак, в качестве датчиков температуры удобнее всего использовать наиболее распространенные на сегодняшний день микросхемы разработки компании Dallas Semiconductor (ныне – подразделение Maxim Integrated) DS1821 или DS18S20, стоимость которых на российском рынке радиоэлементов составляет всего лишь около 2 долларов. Микросхемы объединяются параллельно в трехпроводную или даже двухпроводную линию (с «паразитным» питанием) и работают в соответствии с протоколом 1-Wire [9].

Указанные микросхемы питаются положительным постоянным напряжением от 3 до 5,5 В. Ток потребления в режиме ожидания составляет менее 1 мкА, в режиме измерения (преобразования) температуры – около 1 мА. Поэтому микросхемы, даже при относительно большом их числе, могут питаться от источника питания компьютера через выводы его портов.

В дальнейшем, при построении схемы и алгоритма работы программы для измерения температуры, мы будем исходить из того, что выполняется измерение одного лабораторного образца, и число чувствительных элементов (микросхем цифровых термометров) равно двум. Полная электрическая принципиальная схема такого термометра вместе с адаптером для COM-порта изображена на рис. 4.

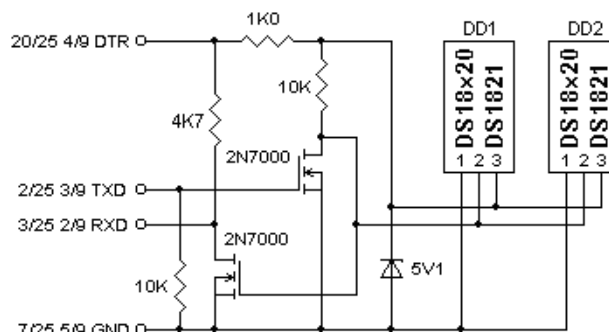


Рис. 4. Схема подключения датчиков и адаптер для COM-порта

Однопроводная шина данных и ПК имеют общую «землю», а для питания микросхем цифровых термометров используется линия DTR последовательного порта. Нумерация контактов разъемов показана вначале для 25-выводного разъема (/25), а следом – для 9-выводного (/9). Спецификация протокола RS-232C здесь реализована не вполне строго – на входе RXD формируются лишь однополярные уровни. Однако большинство ПК оснащены портами, которые нормально работают и с такими уровнями. Вместо указанных на схеме рис. 4 л-канальных МОП транзисторов можно применить полевые транзисторы других типов, близкие по параметрам, например, BSS138, либо отечественные серий КП501 или КП505.

Выводы и перспективы применения

Разработанный термометр для лабораторных высокотемпературных измерений низкотемпературными датчиками обладает рядом практических преимуществ.

ществ по сравнению с традиционными методами измерения высоких температур при помощи термопар или пирометров. Применение метода показывает его высокую точность, простоту измерения и короткое время, требуемое для установления и снятия показаний. Несомненным плюсом является и низкая стоимость прибора, состоящего из нескольких электронных компонентов или блоков общего применения и небольшого металлического цилиндра, а также любого бытового ПК или ноутбука для обработки и записи показаний с минимальными системными требованиями.

Помимо лабораторного измерения температуры образцов, данный термометр применим во всех случаях, когда необходимо обеспечить периодическое измерение температуры в области 200 – 400 °С и даже более. Отметим, что непрерывное измерение с применением данного метода нереализуемо. Требуется регулярное прекращение механического контакта датчика с контролируемым объектом. Однако, вследствие широкого распространения во многих техпроцессах именно периодического способа опроса ряда температурных датчиков, это не может являться серьезным препятствием к универсальному применению прибора. Разработка несложного автоматического электронно-механического устройства, способного периодически прекращать и на определенное время возобновлять механический контакт датчика с объектом, позволяет полностью автоматизировать процесс измерения температуры и сделать его квазинепрерывным.

Литература

1. Геращенко О.А. Тепловые и температурные измерения. Справочное руководство. – К.: Наукова думка, 1965. – 304 с.
2. Зимин Г.Ф. Проверка и калибровка термоэлектрических преобразователей. – М.: АСМС, 2001. – 48 с.
3. Квашин А. Цифровой термометр ВМ8037. // Новости электроники. – 2005 г. – №6. – С. 30 – 31.
4. Кухтецкий С.В. AVR-USB-MEGA16: измеряем и контролируем температуру. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://microsin.net/programming/>
5. Макетная плата AVR-USB-MEGA16. / Администрация сайта Microsin.net. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://microsin.net/programming/>
6. Описание изобретения к авторскому свидетельству СССР № 173455. / Ф.В. Бочков. Датчик высокой стационарной температуры. – Опубликовано 21.07.1965 г. – Бюллетень №15.
7. Описание изобретения к авторскому свидетельству СССР № 174812. / Ф.В. Бочков. Способ измерения высоких стационарных температур. – Опубликовано 07.09.1965 г. – Бюллетень №18.
8. Пушкарев М. Популярные контактные технологии термометрии. // Компоненты и технологии. – 2006 г. – №1. – С. 140 – 146; №2. – С. 162 – 168.
9. Ридико Л.И. Компьютерный термометр с датчиками DS18S20/B20. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.digit-el.com/files/>
10. Ходунков В.П. Термометрия и инфракрасная радиометрия многофазных и многообъектных систем. – СПб.: Политехника, 2013. – 259 с.

Критерии оценки качества подготовки педагогов к межкультурной деятельности в ходе изучения спецкурса иностранного языка

Меркулова Людмила Петровна

доктор педагогических наук, профессор кафедры иностранных языков Самарского государственного аэрокосмического университета им. академика С.П. Королева (Национальный исследовательский университет) mlp @ssau.ru

Киреева Ирина Анатольевна

кандидат педагогических наук, доцент кафедры романо-германских языков ФГБОУ ВПО «Московский государственный гуманитарно-экономический институт», aйна_68@bk.ru

Якушева Татьяна Сергеевна

Преподаватель кафедры теории и методики преподавания иностранных языков и культур ФГБОУ ВПО Тольяттинский государственный университет, ya-ta@yandex.ru

Данная статья посвящена анализу качества подготовки педагогов к межкультурной деятельности в ходе изучения спецкурса иностранного языка. Актуальность статьи состоит в необходимости повышения качества подготовки педагогов к межкультурной деятельности при изучении иностранных языков. Целью данной статьи является характеристика различных уровней качества результатов подготовки педагогов, рассмотрение перспектив перехода преподавателей иностранных языков на новую педагогическую технологию. В представленной публикации находят отражение результаты исследований количественных оценок качества объекта исследования. Авторами рассматривается необходимость изучения и использования опыта межкультурной научно-педагогической деятельности. При изучении темы использованы методы математического анализа.

В статье обосновывается необходимость для педагогов стать активными и эффективными участниками международного образовательного пространства, вести конструктивный диалог с представителями зарубежных образовательных институтов, представлять отечественный опыт научно-педагогической деятельности в рамках международных образовательных институтов и отечественные достижения в области педагогической науки за рубежом.

Ключевые слова: критерии контроля качества, параметры качества, результаты, межкультурное взаимодействие и общение, уровни процесса подготовки, спецкурс иностранного языка.

В процессе подготовки педагогов к межкультурной деятельности при изучении спецкурса иностранного языка наиболее благоприятными являются условия потенциального выравнивания качества процесса и результатов подготовки. В ходе проведенного авторами педагогического исследования на базе столичного и региональных вузов (Московский государственный гуманитарно-экономический институт (МГГЭИ) г. Москва, Самарский государственный аэрокосмический университет им. академика С.П. Королева / Национальный исследовательский университет (СГАУ) г. Самара, Тольяттинский государственный университет (ТГУ) г. Тольятти) удалось выявить три основных уровня качества процесса подготовки педагогов к межкультурной деятельности: низкий, средний и высокий.

На низком уровне качества процесса подготовки большая часть субъектов образовательной системы имеет нечеткое представление о подготовке педагогов к межкультурной деятельности в международном образовательном пространстве. Содержание спецкурса иностранного языка определяется исключительно в соответствии с государственным образовательным стандартом и не учитывает специфику региональной системы дополнительного профессионального образования в плане заказов зарубежной научной и педагогической практики педагогов. Преимущественно используются традиционные технологии обучения иностранному языку для научных целей и формы организации учебной деятельности (аудиторные занятия, самостоятельная работа по реферированию научного текста).

Потенциал нового спецкурса не используется вообще.

Средний уровень качества процесса подготовки характеризуется тем, что ее сущность четко сформулирована в виде концептуально-методологических положений, которые отражают направления подготовки педагогов к межкультурной деятельности. Цель подготовки сформулирована не только на основе нормативных документов о международной деятельности вузов, но с учетом потребностей научно-педагогической межкультурной практики региональных вузов, их особенностей и возможностей. В практику подготовки педагогов введены спецкурсы по межкультурным проблемам [1], науки и практики. Педагогические технологии включают активизирующие методы проведения практических занятий и самостоятельных работ с использованием иностранного языка.

На высоком уровне качества процесса подготовки педагогов ее сущность представляется как генеральная перспектива развития вуза относительно сотрудничества в условиях международного образовательного пространства. Цель задается диагностически, с учетом традиций межкультурного сотрудничества педагогов, тенденций развития вуза и финансовых

возможностей региональной системы образования. Педагогические технологии включают отечественные и зарубежные методы сотрудничества в преподавании и учении, а также методы исследования. Учебно-методическая и научная работа педагогов строится на основе межкультурной деятельности и коммуникации.

Характеристика уровней качества результатов подготовки педагогов к межкультурной деятельности выявлена в исследовании с учетом разработанных параметров качества.

Низкий уровень качества результатов подготовки педагогов характеризуется тем, что у них не наблюдается стремления к овладению основами межкультурного общения при изучении спецкурса иностранного языка и соответствующему саморазвитию в автономной учебной деятельности; они не способны к системному осмыслению ценностных ориентаций и реалий научно-педагогической интеркультуры, не могут построить систему культурных переменных научной и педагогической деятельности; работают только по инструкции или образцу.

Средний уровень качества результатов подготовки педагогов характеризуется тем, что они ориентированы на овладение основами межкультурного общения при изучении спецкурса иностранного языка и саморазвитие; они достаточно владеют знаниями о социокультурном аспекте научной и педагогической деятельности в стране изучаемого языка, знаниями о национально-специфических реалиях; затрудняются в применении своих знаний, умений и навыков в межкультурной деятельности, хотя имеют опыт научной работы совместно с зарубежными коллегами, а также опыт межкультурной научно-исследовательской работы со студентами.

Высокий уровень качества результатов подготовки педагогов характеризуется тем, что они проявляют четкое стремление к образованию и саморазвитию в сфере межкультурной научно-педагогической деятельности; способны к адекватной научно-педагогической работе в условиях международных образовательных институтов; способны к применению интеркультурных педагогических прецедентов в собственной профессиональной деятельности на основе иностранного языка для научных целей; способны находить нестандартные решения межкультурных научно-педагогических вопросов, задач и проблем в условиях регионального вуза, используя средства иностранного языка для научных целей.

Таковы критерии качества подготовки педагогов к межкультурной деятельности.

Однако, чтобы констатировать потенциальное выравнивание параметров качества результатов подготовки с параметрами качества процесса подготовки, прежде от преподавателей иностранных языков потребовалась переориентация на новую технологию межкультурной интеграции педагогов при подготовке в системе дополнительного профессионального образования на основе спецкурса иностранного языка.

Для измерения показателей качества в исследовании использовались методы математического анализа[5].

При этом вычисления количественных оценок качеств объекта исследования производились не только по оценкам экспертов СГАУ г. Самара, ТГУ г. Тольятти, где непосредственно проводилось опытно-экспериментальное исследование, но также по оценкам независимых экспертов МГГЭИ г. Москва. Мы не случайно говорим о необходимости повышения качества подготовки педагогов к межкультурной деятельности.

Изучение и использование опыта межкультурной научно-педагогической деятельности позволит педагогам стать активными и эффективными участниками международного образовательного пространства, вести конструктивный диалог с представителями зарубежных образовательных институтов, представлять отечественный опыт научно-педагогической деятельности в рамках международных образовательных институтов и отечественные достижения в области педагогической науки за рубежом.

Литература

1. Апанасюк Л.А. Теоретико-методологическое обоснование социально-культурных программ преодоления ксенофобии в молодежной среде / Л.А. Апанасюк // Вестник Тамбовского университета. Серия: Гуманитарные науки. - 2013. - Т. 117. № 1. - С. 161-165.
2. Сафонова, В. В. Обучение языкам международного общения в контексте диалога культур и цивилизаций / В. В. Сафонова. – Воронеж.: 1997. – 237 с.
3. Сафонова, В. В. Социокультурный подход к обучению иностранным языкам [Текст] / В. В. Сафонова. – М.: Высшая школа, Амскорт интернэшнл, 1991. – 305 с.
4. Селевко, Г. К. Современные образовательные технологии [Текст] / Г. К. Селевко. – М.: Народное образование, 1998. – 14 с.
5. Селезнева, Н. А. Автоматизация проектирования систем управления качеством высшего образования [Текст]: дис. ... докт. техн. наук в форме научного доклада / Н. А. Селезнева. – Воронеж, 1992. – 37 с.

Инновационный подход к описанию процесса электродиффузии на основе вывода и использования уравнения для плотности тока при выполнении условия электронейтральности

Лаврентьев Александр Владимирович,
к. х. н., докторант ФГБОУ ВПО «Кубанский государственный технологический университет», e-mail: avlavrentiev@yandex.ru

Урtenов Магомeт Хусеевич,
д. ф-м. н. ФГБОУ ВПО «Кубанский государственный университет», Краснодар, Россия e-mail: urtenovmax@mail.ru

Декомпозиционная система электродиффузионных уравнений может быть использована для моделирования нестационарной задачи переноса бинарного электролита в электромембранной системе очистки воды с учетом гравитационной и вынужденной конвекции, а также джоулева разогрева раствора и переноса тепла через мембраны. Предлагаемая в данной работе полная декомпозиция системы уравнений при выполнении условия электронейтральности для бинарного и тернарного электролитов позволяет строить достаточно общие модельные задачи и эффективные численные методы соответствующих краевых задач. Кроме того показано, что можно предложить упрощенную модельную задачу, в которой электрический ток направлен строго перпендикулярно плоскости мембран. Эта задача может быть использована для моделирования физико-химических процессов, протекающих в электромембранной системе, в случаях, когда не требуется повышенная точность расчетов.

Ключевые слова: декомпозиционная система электродиффузионных уравнений, бинарный и тернарный электролиты

Введение. В предыдущих работах авторов [1-3] было выведены уравнения для плотности тока, которые совместно с декомпозиционными уравнениями представляют собой полную декомпозиционную систему уравнений. Также было показано, что эта система уравнений позволяет строить достаточно общие модельные задачи и эффективные численные методы соответствующих краевых задач. Рассмотрим применение полученных результатов для бинарных и тернарных электролитов.

Покажем, в качестве примера, как выведенная в работах [1-3] декомпозиционная система электродиффузионных уравнений может быть использована для моделирования нестационарной задачи переноса бинарного электролита в электромембранной системе очистки воды с учетом гравитационной и вынужденной конвекции, а также джоулева разогрева раствора и переноса тепла через мембраны.

1. Математическая модель.

Перейдем к безразмерному виду (индексом (d) обозначены размерные величины), положив:

$$x = \frac{x^{(d)}}{h^{(d)}}, \quad y = \frac{y^{(d)}}{h^{(d)}}, \quad \vec{E} = -\frac{h^{(d)} F^{(d)}}{R^{(d)} T^{(d)}} \text{grad} \varphi^{(d)},$$

$$\vec{I} = \frac{\vec{I}^{(d)} h^{(d)}}{D^{(d)} C_0^{(d)} F^{(d)}}, \quad \vec{J}_i = \frac{\vec{J}_i^{(d)} h^{(d)}}{D_i^{(d)} C_0^{(d)}}, \quad D_i = \frac{D_i^{(d)}}{D^{(d)}}, \quad C_i = \frac{C_i^{(d)}}{C_0^{(d)}},$$

$$t = \frac{t^{(d)} V_0^{(d)}}{h^{(d)}}, \quad \vec{V} = \frac{\vec{V}^{(d)}}{V_0^{(d)}}, \quad R_i = \frac{t^{(d)} V_0^{(d)} R_i^{(d)}}{h^{(d)} C_0^{(d)}}, \quad Pe = \frac{V_0^{(d)} h^{(d)}}{D^{(d)}}.$$

Здесь h – межмембранное расстояние, D – характерное значение коэффициента диффузии, V_0 – значение скорости течения раствора на входе в канал, Pe – число Пекле.

При этом нестационарная неизотермическая задача переноса бинарного электролита в канале обессоливания электромембранной системы очистки воды с учетом гравитационной и вынужденной конвекции, а также джоулева разогрева раствора и переноса тепла через мембраны решается следующая краевая задача:

$$\frac{\partial C}{\partial t} = -V_x \frac{\partial C}{\partial x} - V_y \frac{\partial C}{\partial y} + \frac{1}{Pe} \left(\frac{\partial^2 C}{\partial x^2} + \frac{\partial^2 C}{\partial y^2} \right), \quad (1)$$

$$\frac{\partial \eta}{\partial \tau} = -\frac{\partial C}{\partial x} \cdot \frac{\partial \eta}{\partial x} - \frac{\partial C}{\partial y} \cdot \frac{\partial \eta}{\partial y} + C \left(\frac{\partial^2 \eta}{\partial x^2} + \frac{\partial^2 \eta}{\partial y^2} \right), \quad (2)$$

$$I_x = -\frac{\partial \eta}{\partial y}, \quad I_y = \frac{\partial \eta}{\partial x}, \quad (3)$$

$$E_x = \frac{1}{(z_1^2 n_1 D_1 + z_2^2 n_2 D_2) C} \left(I_x + (z_1 n_1 D_1 + z_2 n_2 D_2) \frac{\partial C}{\partial x} \right),$$

$$E_y = \frac{1}{(z_1^2 n_1 D_1 + z_2^2 n_2 D_2) C} \left(I_y + (z_1 n_1 D_1 + z_2 n_2 D_2) \frac{\partial C}{\partial y} \right),$$

$$\frac{\partial T}{\partial t} = -V_x \frac{\partial T}{\partial x} - V_y \frac{\partial T}{\partial y} + \frac{1}{Re \cdot Pr} \left(\frac{\partial^2 T}{\partial x^2} + \frac{\partial^2 T}{\partial y^2} \right) + \frac{B_E}{Pe} (i_x E_x + i_y E_y),$$

$$\frac{\partial \xi}{\partial t} = -V_x \frac{\partial \xi}{\partial x} - V_y \frac{\partial \xi}{\partial y} + \frac{1}{Re} \left(\frac{\partial^2 \xi}{\partial x^2} + \frac{\partial^2 \xi}{\partial y^2} \right) - \frac{Gr}{Re^2} \left[A_c \left(\frac{\partial C}{\partial y} \sin \gamma - \frac{\partial C}{\partial x} \cos \gamma \right) + A_r \left(\frac{\partial T}{\partial y} \sin \gamma - \frac{\partial T}{\partial x} \cos \gamma \right) \right],$$

$$\frac{\partial \psi}{\partial \tau_2} = \frac{\partial^2 \psi}{\partial x^2} + \frac{\partial^2 \psi}{\partial y^2} - \xi,$$

$V_x = \frac{\partial \psi}{\partial y}, V_y = -\frac{\partial \psi}{\partial x}$, с граничными условиями:

$$\left. \begin{pmatrix} V_x \\ V_y \end{pmatrix} \right|_{x=0, x=1} = \begin{pmatrix} 0 \\ 0 \end{pmatrix}, \left. \begin{pmatrix} V_x \\ V_y \end{pmatrix} \right|_{y=0, y=L} = \begin{pmatrix} 0 \\ 1 \end{pmatrix}, \left. \frac{\partial C}{\partial x} \right|_{x=0} = i_x t_A,$$

$$\left. \frac{\partial C}{\partial x} \right|_{x=1} = -i_x t_K, C|_{y=0} = 1, \left. \frac{\partial C}{\partial y} \right|_{y=L} = 0, \left. \frac{\partial T}{\partial x} \right|_{x=0} = -k(T-1),$$

$$\left. \frac{\partial T}{\partial x} \right|_{x=1} = k(T-1), T|_{y=0} = 1, \left. \frac{\partial T}{\partial y} \right|_{y=L} = 0; \left. \frac{\partial \eta}{\partial x} \right|_{x=0} = 0,$$

$$\left. \frac{\partial \eta}{\partial x} \right|_{x=1} = 0, \eta|_{y=0} = I_0 L, \eta|_{y=L} = 0.$$

Здесь

$$Gr = \frac{\Delta \rho_0^{(d)} \bar{g}^{(d)} (H^{(d)})^3}{\rho_0^{(d)} (\nu^{(d)})^2}, Re = \frac{V_0^{(d)} H^{(d)}}{\nu^{(d)}}, Pr = \frac{\nu^{(d)}}{\alpha^{(d)}} -$$

безразмерные числа соответственно Грасгофа, Рейнольдса и Прандтля;

$$B_E = \frac{R^{(d)} C_0^{(d)}}{\rho_0^{(d)} c_p^{(d)}}, A_c = \frac{C_0^{(d)} \partial \rho^{(d)}}{\Delta \rho_0^{(d)} \partial C^{(d)}}, A_r = \frac{T_0^{(d)} \partial \rho^{(d)}}{\Delta \rho_0^{(d)} \partial T^{(d)}};$$

ξ – функция вихря, ψ – функция тока жидкости,

ρ – плотность раствора (ρ_0 – характерная плотность), \bar{g} – ускорение свободного падения, ν, λ – коэффициенты кинематической вязкости и теплопроводности соответственно, C_p – удельная теплоемкость раствора; $t_A = t_1 - t_{1A} = t_{2A} - t_2, t_K = t_{1K} - t_1 = t_2 - t_{2K}, t_i, t_{iA}, t_{iK}$ – соответственно, числа переноса ионов i в растворе, а также в анионо- и катионообменных мембранах (предполагается, что t_{iA} и t_{iK} – известные константы); k – коэффициент теплообмена; I_0 – заданная плотность источника тока; L – длина канала обессоливания. Остальные величины имеют ранее определенный смысл. При этом $\xi, \psi, \vec{V}, C, T, \vec{E}, \vec{i}$ являются неизвестными и подлежащими определению функциями времени t и координат x, y .

2. Результаты численных расчетов

Ниже представлены некоторые результаты численных экспериментов, проведенных для 0.1 М раствора NaCl при скоростях прокачивания раствора $V_0^{(d)} = 0.1$ мм/с и $V_0^{(d)} = 0.5$ мм/с, углах наклона $\gamma = 0^\circ$ (вертикальное расположение, раствор прокачивается снизу-вверх) и $\gamma = -90^\circ$ (горизонтальное расположение, раствор прокачивается слева-направо), ширине канала обессоливания $H^{(d)} = 7$ мм и длине $L^{(d)} = 20$ мм, температуре $T_0^{(d)} = 20^\circ\text{C}$, плотностях тока $I_0^{(d)} = 70$ А/м² и $I_0^{(d)} = 50$ А/м².

Линии тока жидкости свидетельствуют о возникновении парного вихря при низких входных скоростях V_0 (менее 0.3 мм/с для вышеуказанных входных параметров). Один из вихрей расположен возле анионообменной ($x=0$), а другой возле катионообменной

($x=1$) мембраны. Каждый из них осуществляет доставку вещества из глубины раствора к межфазной границе мембрана/раствор, способствуя тем самым интенсификации процесса обессоливания. В течение нескольких минут (около 10 для вышеуказанных входных параметров) происходит бифуркация вихрей, которые сносятся течением в сторону выхода канала обессоливания. По прошествии этого времени устанавливается стационарный режим (рис. 1а). Под действием вихревого потока жидкости формируется поле концентраций. Сечения этого поля концентраций в плоскостях 1 и 2 (рис. 1а) представлены на рисунке 1б кривыми 1 и 2, соответственно.

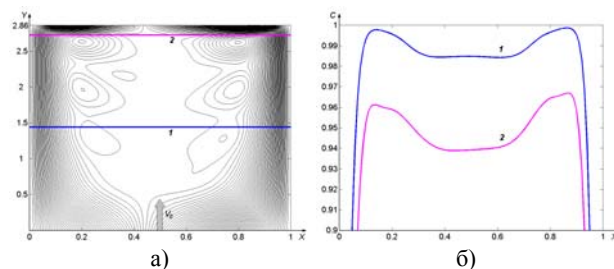


Рис. 1. Линии тока жидкости (а) и концентрационные профили (б) спустя 20 мин. с момента включения тока плотностью $I_0^{(d)} = 70$ А/м²; раствор прокачивается снизу-вверх со скоростью $V_0^{(d)} = 0.1$ мм/с; 1 – концентрация в середине канала ($y=0.5L$), 2 – на выходе ($y=0.95L$).

При увеличении скорости прокачивания раствора влияние подъемных сил уменьшается, и вихревые структуры не возникают (рисунок 2а). Как и следовало ожидать, концентрация электролита уменьшается по длине канала вследствие переноса катионов через катионообменную и анионов – через анионообменную мембрану (рисунок 2б).

При больших скоростях входного потока (более 0.5 мм/с для данных входных параметров) течение раствора приобретает ламинарный характер, а профиль скорости стремится к параболе Пуазейля. В этом случае имеется возможность сопоставления результатов численных расчетов с результатами, полученными по известной конвективно-диффузионной модели [1,4]. Сравнение показывает, что результаты расчетов по обеим моделям хорошо согласуются не только качественно, но и количественно.

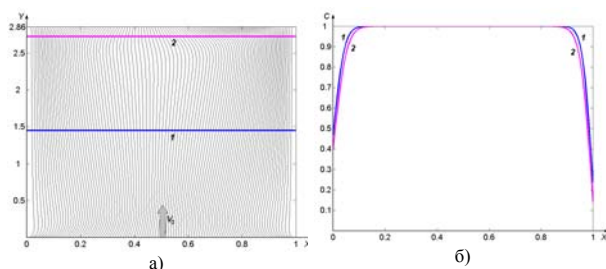


Рис. 2. Линии тока жидкости (а) и концентрационные профили (б) спустя 20 мин. с момента включения тока плотностью $I_0^{(d)} = 70$ А/м²; раствор прокачивается снизу-вверх со скоростью $V_0^{(d)} = 0.5$ мм/с; 1 – концентрация в середине канала ($y=0.5L$), 2 – на выходе ($y=0.95L$).

На рис. 3 представлены численные результаты, полученные для горизонтального положения канала обессоливания, когда анионообменная мембрана расположена сверху, а катионообменная – снизу. Анализ полученных данных показывает, что в этом случае движение жидкости также является вихревым,

однако имеет место нестационарность, или, точнее, квазистационарность. Время полного цикла при этом может составлять несколько десятков секунд (около 40 для указанных входных параметров). Структура вихрей отлична от наблюдаемой при вертикальном положении канала. Воздействие вихрей наиболее сильно проявляется со стороны катионообменной мембраны, где обедненный диффузионный слой расположен над мембраной, о чем свидетельствует изменение концентрационных профилей на рисунке 3. Аналогичная картина наблюдается и в случае, когда анионообменная мембрана находится снизу, а катионообменная – сверху.

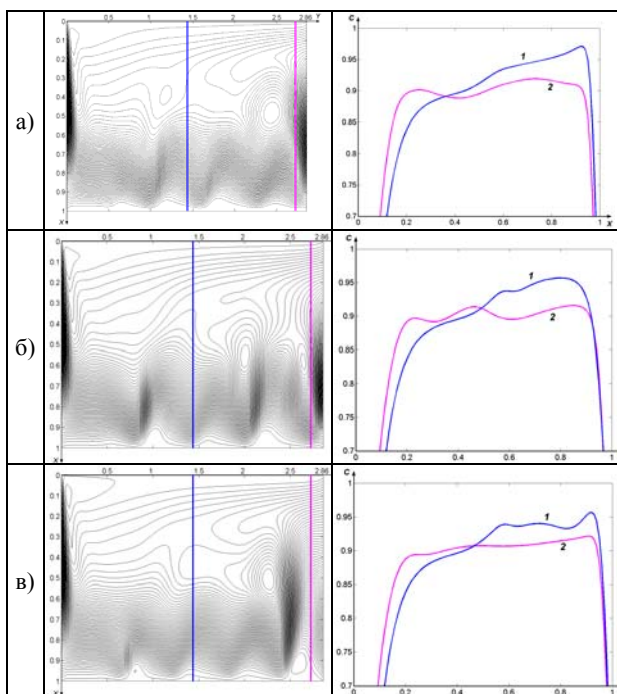


Рис. 3. Линии тока жидкости и концентрационные профили спустя 2 ч (а), 2 ч. + 14 с (б), 3 ч. + 28 с (в) с момента включения тока плотностью $I_0^{(d)}=50 \text{ A/m}^2$; раствор прокачивается слева-направо со скоростью $V_0^{(d)} = 0.1 \text{ мм/с}$; 1 – концентрация в середине канала ($y=0.5L$), 2 – на выходе ($y=0.95L$).

Плотность электрического тока, рассчитанная с помощью декомпозиционного уравнения (2) и формул (3), представлена на рис. 4-6. Убывание плотности тока по длине канала обессоливания (ось Oy), наблюдаемое на рисунках 4а, 5а, связано с ростом сопротивления раствора, обусловленным уменьшением концентрации электролита, особенно в диффузионных слоях (рисунки 1б, 2б). Анализ результатов показывает, что отклонение вектор-функции плотности электрического тока от направления, перпендикулярного плоскости мембраны, мало в широком диапазоне параметров электрохимической системы. Таким образом, можно предложить упрощенную модельную задачу, в которой электрический ток направлен строго перпендикулярно плоскости мембран. Эта задача может быть использована для моделирования физико-химических процессов, протекающих в электрохимической системе, в случаях, когда не требуется повышенная точность расчетов.

Заключение. Предлагаемая в данной работе полная декомпозиция системы уравнений при выполнении условия электронеutrальности для бинарного и тернар-

ного электролитов позволяет строить достаточно общие модельные задачи и эффективные численные методы соответствующих краевых задач. Кроме того мы показали, что можно предложить упрощенную модельную задачу, в которой электрический ток направлен строго перпендикулярно плоскости мембран. Эта задача может быть использована для моделирования физико-химических процессов, протекающих в электрохимической системе, в случаях, когда не требуется повышенная точность расчетов.

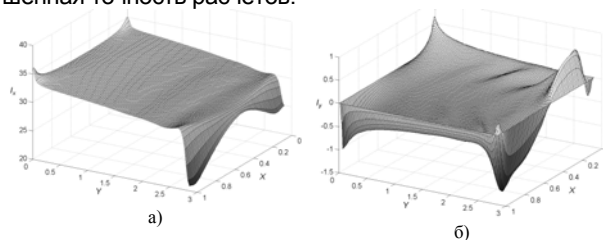


Рис. 4. Распределение плотности электрического тока I_x (а) и I_y (б) спустя 20 мин. с момента его включения; средняя плотность тока $I_0^{(d)}=70 \text{ A/m}^2$; раствор прокачивается снизу-вверх со скоростью $V_0^{(d)} = 0.1 \text{ мм/с}$.

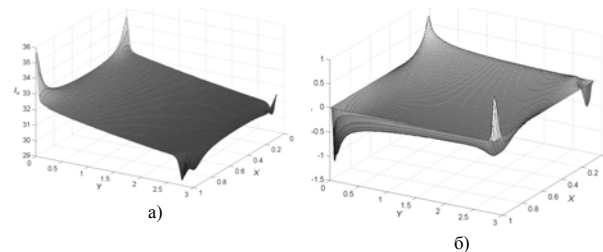


Рис. 5. Распределение плотности электрического тока I_x (а) и I_y (б) спустя 20 мин. с момента его включения; средняя плотность тока $I_0^{(d)}=70 \text{ A/m}^2$; раствор прокачивается снизу-вверх со скоростью $V_0^{(d)} = 0.5 \text{ мм/с}$.

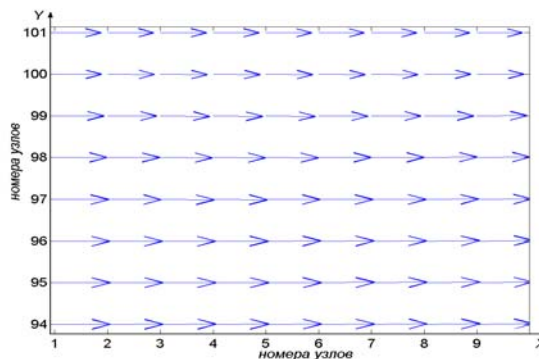


Рис. 6. Фрагмент векторного поля плотности электрического тока спустя 20 мин. с момента его включения; средняя плотность тока $I_0^{(d)}=70 \text{ A/m}^2$; раствор прокачивается снизу-вверх со скоростью $V_0^{(d)} = 0.1 \text{ мм/с}$.

Литература

1. Гнусин Н.П., Заболоцкий В.И., Никоненко В.В., Уртенев М.Х. Конвективно-диффузионная модель процесса электродиализного обессоливания. Предельный ток и диффузионный // Электрохимия. 1986. Т.22. №3. С.298-302.
2. Никоненко В.В., Уртенев М.Х., Мартынова Н.В. Декомпозиция систем электродиффузионных уравнений // Численные методы анализа. М., 1995. С.43.
3. Pismenskiy A.V., Nikonenko V.V., Urtenov M.Kh., Pourcelly G. Mathematical modelling of gravitational convection in electrodialysis processes // Desalination. 2006. Vol.192. P.374-379.

Новая модель избирателя: альтернативный подход

Манукян Арсен Григорьевич,

аспирант, Национальный исследовательский университет – Высшая Школа Экономики
arsenm@list.ru

Данная статья посвящена предвыборным процессам в Армении. Основной идеей статьи состоит в том, что по модели Даунса можно прогнозировать результаты выборов. Для этого нужно учесть предшественников каких направлений избираются. В работе направлениями считаются власти, оппозиция и компромиссные силы.

В отличие от идеи Даунса, где голоса избирателей разделяется между правыми и левыми, в статье избиратель, в постсоветских странах, и в частности в Армении, где институты демократии находятся в низком уровне развития, выбирает между оппозицией и властью.

Кроме того в статье проводится анализ политических деловых циклов в Армении и в России (как основного наследника СССР), выявляются отличия и сходности.

В результате, получена политическая технология и для оппозиции, и для властей, и для избирателей.

Технология оппозиции дает возможность кандидата выиграть выборы, улучшая позицию избирателей.

Технология властей предполагает ситуация "нет сдвигов" - власть сохраняет данную ситуацию, не ухудшая позицию избирателей.

Технология избирателей - когда за счет рациональных ожиданий избиратели улучшают свою позицию. В этом случае не важно кто выигрывает, так как оба варианта приносят одинаковую "полезность". В последнем технологии мы получаем кривые безразличия избирателей. В работе определяем "бюджетные ограничения".

Научная новизна статьи состоит в том, что микрометодом (принцип максимизации полезности) решить макро проблему.

Ключевые слова: кривые безразличия, политические процессы, позиция избирателей, новая модель избирателя.

Введение

После развала СССР, на постсоветском пространстве началась новая эпоха: страны перешли от плановой экономики к рыночной экономике, от командных управлений к демократии. Этот переход сопровождался появлением новых явлений.

Одним из новых явлений стали политические деловые циклы. В Армении и в России сильнее, чем в развитых странах, проявляется оппортунизм политиков, который выражается в стремлении сохранить власть любыми методами.

Это явление входит в противоречие с экономическими ожиданиями избирателей. Для получения голоса избирателей политики прибегают к различным формам манипулирования. В конечном счете, они стремятся получить политическую ренту, чтобы использовать его для сохранения и укрепления власти. Процесс приобретает черты закономерности и уже давно требует политико-экономической оценки.

В наше время очень многие авторы рассматривают поведение домохозяйств не только с точки зрения потребления. Опубликованы ряд исследований, где поведение домохозяйств оценивается с позиции таких проблем как гендерные вопросы, семейные взаимоотношения, трудовые процессы и т.п. Но, к сожалению, отсутствуют комплексные труды, посвященные поведению домохозяйств как избирателей. Кроме того, в настоящее время в работах, посвященных анализу экономических ожиданий, избирателей основное внимание уделяется политическим деловым циклам западных обществ, где и рыночные отношения, и демократия имеют многовековую историю. К сожалению, работ изучающих закономерности политических деловых циклов на постсоветском пространстве катастрофически мало. Все это делает данное исследование чрезвычайно актуальным.

Экономисты сосредоточены на данную проблему с 1971 года (*Gerald Cramer, 1971*¹; *Edward Tufte, 1975*²; *William Nordhaus, 1975*³). Конечно, идеи о существовании взаимосвязей деловой активности существуют гораздо дольше, так у Шумпетера проскальзывают идеи относительно политической природы деловых циклов⁴.

Есть много исследователей среди постсоветских ученых, которые были заинтересованы в этой проблеме, и получили очень важные результаты. Мы не можем не заметить произведения *Л.Полищука (1996)*⁵, *Р.Нуреева (2001)*⁶, *В.Мау (2001)*¹, *А.Акаева (2008)*², *А. Заостровцева (2009)*³ и других.

¹G. Kramer "Short-Term Fluctuations in U.S. Voting Behavior." American Political Science Review 1971 Vol. 65: 131-143

²Tufte, E. "Determinants of the Outcomes of Midterm Congressional Elections," American Political Science Review 1975 Vol. 69, 812-26;

³W. Nordhaus "The Political Business Cycle." Review of Economic Studies 1975 Vol. 42: 169-189

⁴ см. : Schumpeter, J., Business Cycles: A Theoretical, Historical, and Statistical Analysis of the Capitalist Process, New York: McGraw Hill. 1939.

⁵Полищук Л.И. Экономическая эффективность и присвоение ренты: анализ спонтанной приватизации. - Экономика и математические методы, 1996, 32, Вып. 2

⁶Нуреев Р. Социальные субъекты постсоветской России: история и современность // Мир России 2001

В статье значительное место уделено работам Э. Даунса⁴ и У. Нордхауза

Но в данной статье, в отличие от основных работ по тематике политических деловых циклов, акцент делается не на поведение политиков, а, наоборот, поведение избирателей является предметом исследования.

1. Основы электорального поведения

Основной фигурой в политике - избиратель. Для создания и развития политической программы кандидату (или партии) необходимо понять кто его избиратель, и какое значение имеет в политических процессах. Избирателю, на самом деле, не нужно обещание кандидата (партии), ему необходимо решить перед ним стоящие проблемы, удовлетворяя свои «потребности». Эта ситуация очень похожа на поведение потребителя на рынке. Если потребитель хочет с помощью бизнес-профессионалов решить перед ним стоящие задачи и предоставляет свои желания, то избиратели ожидают от политических сил создающих политическую стабильность (стабильный экономический рост, низкий уровень безработицы и инфляции, свободную бизнес среду и т.д.). Но настоящее время у избирателей появились новые желания: для них не только важно решение вышеуказанных вопросов, но и немало внимание они уделяют самому процессу решений проблем - как это произойдет. Для избирателей важны такие моменты, как доступность политиков для граждан, ввод новой политической культуры, облегчение процесса приобретения общественных благ, дополнительные "льготы". Все эти нюансы могут обеспечить политикам добавочные дивиденды.

Термин «**электоральное поведение**» можно характеризовать поведение, демонстрируемое избирателями в поиске, отборе, оценке и использовании политических программ, обеспечивающие политическую стабильность.

Есть целый ряд принципов для анализа избирателей. Прежде всего, изучение прикладных поведенческих дисциплин является хорошим способом, чтобы понять поведение избирателей. Голосование поведение является сложным и многогранным процессом и для его изучения необходимо использовать междисциплинарный подход - приемы и методы, используемые в психологии и социологии. Исследование может проводиться с использованием различных методов, чтобы контролировать поведение (эксперименты, использование социологических опросов, анкеты, интервью и т.д.). Кроме того, целесообразно изучать отдельные этапы процесса принятия решений о выборе.

Любая политическая система, как и экономическая, стоит перед дилеммой: с одной стороны, потребности общества безграничны, полностью ненасытны, с другой стороны, ресурсы общества необходимые для производства товаров, ограничены или редки. Проблема ограниченности ресурсов является

принципиальным вопросом и для экономистов, и для политиков.

Если в потребительском поведении кривая производственных возможностей (КПВ) показывает возможное максимальное количество одновременно производимых (двух или более) товаров с заданными ресурсами и технологией, имеющихся в распоряжении общества, то в электоральном поведении, эта кривая показывает все возможные эффективные политические решения, относительно экономической политики. Для выбора одной политики необходимо пожертвовать другими вариантами. Общество должно выбрать политику для своего дальнейшего развития. С проблемой выбора экономические и политические системы сталкивались всегда. Подводя итог, можно сказать, что в теории электорального поведения КПВ совпадает с кривой контрактов.

Как показано на рис. 1, в этом случае, избиратель выбирает между экономическими политиками, которые предлагают кандидаты (партии).

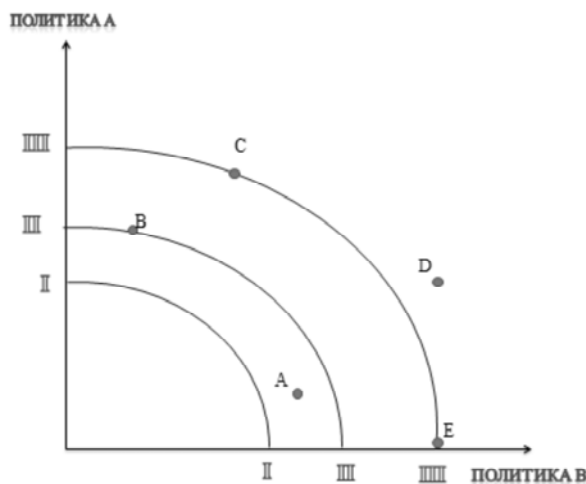


Рис.1. Кривая политических производственных возможностей

Предположим, политики перед выборами могут предложить КПВ II (вместо существующей КПВ I). В этом случае избиратель должен выбрать точку В, потому что из всех возможных вариантов (точек А, С, D, E), как только она находится на кривой II. В результате кандидат (партия) победил на выборах. Тем не менее, для достижения максимальной эффективности экономической политики, кандидат (партия) А должна сформировать коалицию с кандидатом (партией) В. Перед выборами кандидаты (или партии) обещают новый уровень КПВ (см. Рис.1). В следующих выборах, кандидат (партия) будет стремиться к реализации новой КПВ III, которая обеспечивает высокий уровень эффективности экономической политики. Как избиратели будут выбирать в данном случае, мы рассматриваем позже.

Ясно, что каждый избиратель имеет определенные предпочтения, и в экономических программах кандидата (партии) А и В они учитываются.

Мы полагаем, что все эти компоненты экономической политики одинаковы, то есть, избирателя не волнует, какой набор выбрать. Следовательно, компоненты экономической политики принадлежат множеству безразличия. Набор безразличия представля-

¹Мау А.В., Кочеткова О.В., Яновский К.Э. Экономические факторы электорального поведения и общественного сознания (Опыт России 1995-2000 годов). М.: изд-во ИЭПП, 2001

²Акаев А.А. Влияние деловых циклов на долговременный экономический рост. — ДАН РФ, 2008, том 421, №1 с 29-33

³Заостровцев А.П. Теория общественного выбора: экономический анализ поиска ренты, бюрократии и диктатур. Санкт-Петербург, 2009

⁴Downs A. An economic theory of democracy. 1957. P 28

ет собой совокупность избирательных вариантов выбора, каждый из которых обеспечивает тот же уровень благосостояния, и поэтому не имеют привилегий перед другими.

Кривая безразличия является графическое отображение множества безразличия (см. рис. 2а). Кривая безразличия можно представить как набор компонентов экономической политики, обеспечивающий избирателям одинаковый уровень экономической стабильности, то есть, в результате чего, тот же уровень благосостояния. Учитывая разные возможные комбинации этих компонентов, соответствующие разным значениям экономического благополучия, мы можем сделать карту безразличия. Карта кривых безразличия представляет собой совокупность кривых безразличия, соответствующих различным уровням благосостояния для избирателя. Политические предпочтения избирателей графически можно показывать с помощью карт безразличия. Каждая следующая кривая безразличия предполагает относительно высокий уровень благосостояния (см. рис.2б).

В то время как кривые безразличия описывают систему предпочтений избирателя, бюджетная линия характеризует множество доступных ему вариантов.

Бюджетное ограничение показывает, какие наборы компонентов экономической политики доступны избирателю в данном этапе развития экономики и при таком уровне развития институтов демократии. Бюджетное ограничение можно выразить следующей функцией

$$W = f(\alpha A, \beta B), \text{ где}$$

W - благосостояние каждого избирателя,

α, β - коэффициенты эффективности экономической политики A и B .

В наших дальнейших рассуждениях будем считать, что данная связь линейная и бюджетное ограничение описывается уравнением

$$\alpha A + \beta B \leq W.$$

Бюджетное пространство представляет собой всю доступную избирателю область выбора. На рисунке это заштрихованный треугольник, ограниченный бюджетной линией и осями координат. Линия бюджетного ограничения в самом простом случае описывается уравнением

$$\alpha A + \beta B = W.$$

Бюджетная линия показывает различные комбинации компонентов двух экономических политик, которые доступны в данном этапе развития экономики. Бюджетная линия включает информацию об уровне благосостояния избирателя и эффективности каждой предлагаемой экономической политики. По другому она показывает все доступные избирателю комбинации компонентов экономической политики.

Как сказали выше, кривые безразличия несут субъективную информацию о предпочтениях избирателя и строятся на основе наборов безразличия. Совмещая бюджетную линию и карту безразличия, можно найти оптимальную позицию избирателя.

Равновесное положение избирателя достигается в точке B (см. рис.4), в которой бюджетная линия касается кривой безразличия. В точке потребительского оптимума совпадают углы наклона бюджетной линии (α/β) и кривой безразличия (MRS ¹).

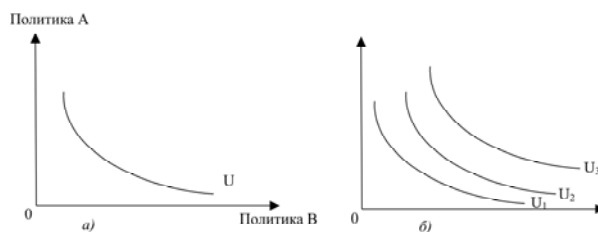


Рис. 2. Кривые безразличия избирателя

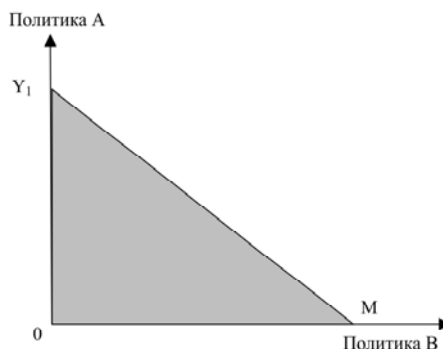


Рис. 3. Бюджетная линия

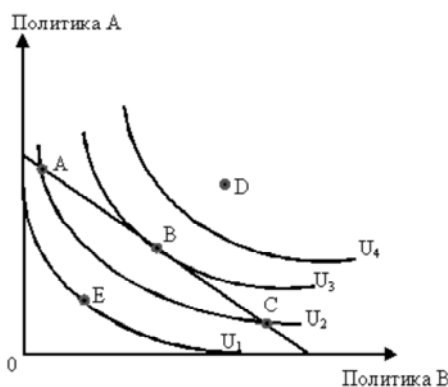


Рис. 4. Графическая интерпретация электорального равновесия

Предельная норма замещения (MRS) показывает, в каком соотношении избиратель хочет обменивать компоненты экономической программы A и B . Соотношение α/β демонстрирует, в какой пропорции избиратель действительно может обменивать эти компоненты. Интерпретация предельной нормы замещения как соотношения минимальных условий благосостояния позволяет выразить условие равновесия избирателя в следующей форме:

$$\frac{MW_A}{MW_B} = \frac{\alpha}{\beta} \text{ или } \frac{MW_A}{\alpha} = \frac{MW_B}{\beta}.$$

2. Общее Равновесие

В этом разделе мы будем объединять кривые производственных возможностей и кривые безразличия избирателей, чтобы создать модель политической среды в целом. Это объединяет политиков, которые должны решить, какие сочетания компонентов экономической политики обеспечит победу на выборах в данном уровне экономического развития и демократических институтов, и избирателей, которые должны выбирать, какая комбинация из предлагаемых политик обеспечивает самый высокий уровень

¹ MRS - соотношения предельных благосостояний программ A и B .

благополучия. Политики, действующие рационально, будут выбирать ту политику или программу, которая максимизирует их популярность и авторитет среди избирателей, а избиратели, также действующие рационально, будут лояльны к той политике, которая максимизирует их благополучие. Главный вопрос заключается в том, как эти два разные класса, политики и избирателями, могут достичь консенсуса.

В нашей дискуссии, мы уже ввели понятие бюджетного ограничения. Это ограничение имело две характеристики. Первая заключается в том, что она разделила наборы экономических компонентов на доступных и на недоступных в данных условиях. Вторая характеристика - наклон бюджетные линии. Это представляет относительный коэффициент эффективности политики β , деленной на коэффициент эффективности политики α . Вторая характеристика позволяет нас назвать бюджетную линию линией эффективности. Эта линия является важным инструментом, потому что ее наклон показывает относительную эффективность.

Напомним, что относительная эффективность является эффективностью политики с точки зрения другой политики. В случае избирателя, относительная эффективность политики A является уровнем благополучия политики B , от которого отказался избиратель. Таким образом, относительная эффективность политики будет число голосов, которые получит политик во время выборов (α / β).

Политики

Так как мы в политике КПВ идентифицировали с кривой контрактов, а наклон КПВ является предельная норма трансформации (MRT), что, другими словами, означает, чтобы заключить новый «договор», политик, сперва, должен пожертвовать один компонент экономической политики, замещая его другим (или одну целую программу).

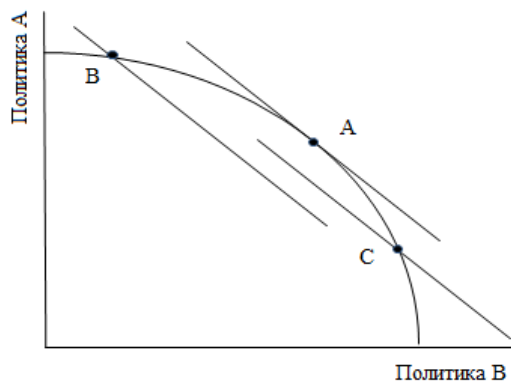


Рис. 5. Максимизация популярности и авторитета политиков

Максимизация популярности и авторитета политического деятеля происходит, когда дополнительные контракты равны дополнительным голосам, которые являются результатом изменений в своей политике. Как показано на рис. 5, в точке A наклон линии эффективности равен наклону КПВ. Это эквивалентно $\alpha / \beta = MRT$. На данный момент, популярность политиков максимальна.

Избиратели

Напомним, что кривые безразличия являются графиками предпочтений избирателей. Каждая комбинация

компонентов экономической политики на кривой безразличия обеспечивает одинаковый уровень благополучия для избирателя. Задача избирателя является максимизация своего благополучия. Такое сочетание компонентов политики графически означает достичь самую высокую возможную кривую.

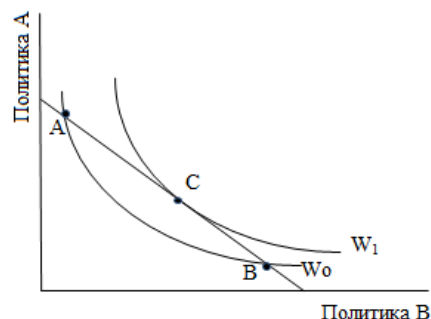


Рис. 6. Максимизация благополучия избирателей

Это показано на рис. 6 в точке C , как касания кривой безразличия к бюджетному ограничению. В точке C , предельная норма замещения (MRS), наклон кривой безразличия, равен относительной эффективности - наклону бюджетной линии. Другими словами, $\alpha / \beta = MRS$.

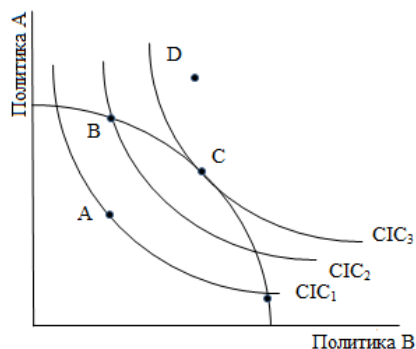


Рис. 7. Возможные контракты между политиками и избирателями

Рис.7 иллюстрирует несколько возможных вариантов, которые общества (политики и избиратели), возможно, хотели бы достичь. Сочетание A означает падения внутри КПВ, что явно не является оптимальным выбором, так как более компонентов экономической политики можно было бы получить.

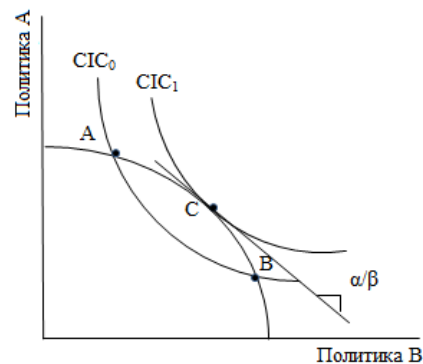


Рис. 8. Общее равновесие

Комбинация B на КПВ является доступным для общества, но есть другие наборы, которые обеспечивают более высокий уровень благополучия (так как

кривая безразличия стоит выше). Комбинация **C** также выражает все возможности экономических политик, кроме того, ни одна другая доступное сочетание не обеспечивает более высокий уровень благосостояния. Набор **D** лежит за КПВ и, следовательно, не может быть "произведено" ни одной политикой.

Комбинация **C** является оптимальным сочетанием, но вопрос в том, каким образом общество может добраться до него. Здесь большую роль играют эффективность. Если политики и избиратели оптимизаторы, они будут реагировать на изменения эффективностей.

Общее равновесие происходит в точке **C**, где $MRS = \alpha / \beta = MRT$ (см. рис. 8).

3. Новая модель избирателя

Как уже сказали, для избирателя выбор политической программы является не целью, а средством, то нужно уточнить, в чем заключается сама цель.

Предположение. Цель избирателя в политическом процессе заключается в улучшении (в крайнем случаи, не ухудшение) уровня своего благосостояния.

$$W_t \geq W_{t-1}, \text{ где}$$

W_t – уровень благосостояния избирателя после выборов,

W_{t-1} – уровень благосостояния избирателя до выборов.

Рассмотрим данную цель в методологическом схеме цели (см. рис.9).

Внутренние факторы	ЦЕЛЬ Сохранение уровня благосостояния	Вспомогательные факторы
определенность свобода в эк. действиях самореализация		социальная корпоративность установленные "правила" игры стабильный эк. рост
Внешние факторы		Препятствующие факторы
социальный статус экономические обязательства минимизация риска		не развитые социальные институты несправедливые "правила" нестабильная экономическая система

Рис. 9. Схема цели избирателя (Составлено автором)

Данная схема цели включает в себе все факторы воздействия в пространстве для достижения цели. Применения данной схемы на цель избирателя создает возможности для возникновения альтернативы классической теории электорального поведения. Так как, все классические исследователи (Berelson, B., Lazarfeld, P.F., & McPhee, W.N. (1954)¹, Knoke, D. (1990)², Bartels, L.M. (2010)³, Sanders, D., Clarke, HD, Stewart, CM, &Whiteley, P. (2011)⁴) теорию электо-

ральное поведение идентифицируют с процессом выборов, то ясно становится почему в центре почти всех исследований стоят действие политиков (policymakers). нисходя из чего и ставятся всем известные задачи данной теории.

С новой модели, мы пытаемся решить некоторые проблемы "классической теории".

Участие избирателя в выборах

Одна из важных вопросов классической теории это вопрос участия избирателя на выборах.

По этой модели, избиратель будет участвовать в выборах, если:

✓ внешние факторы влияют больше внутренних, и влияние вспомогательных факторов сильнее, чем препятствующие;

✓ влияние внутренних факторов прикрывает влияние внешних факторов, но воздействие вспомогательных факторов слабее препятствующих.

В этих двух случаях, избиратель имеет мотивацию на участие, так как это может повлиять на ход развития процессов (самореализация).

Когда вспомогательные и внутренние факторы превышают соответственно препятствующих и внешних факторов, или наоборот, у избирателя нет мотивации для участие. В первом случае, он удовлетворен и равнодушен к выборам, так как имеет высокий уровень экономического благосостояния и свобода действий. В противном случае, он не голосует, потому что думает, что ничего не может изменить.

Равновесие избирателя

Равновесие избирателя происходит, когда внешние и внутренние факторы покрывают друг друга, а также влияние, вспомогательных факторов не слабее, чем препятствующих.

Из рис. 9 видно, что внутренние факторы выявляют предпочтения, внешние ставят их в рамки, вспомогательные и препятствующие факторы отражают объективную ситуацию в области исследования.

Ссылаясь на определения в разделе Основы электорального поведения, становится ясно, что новая модель избирателя объективно выражает все позиции избирателя и создает предпосылки для развития политической технологии.

4. Частный случай модели Э. Даунса

Как везде, так и в постсоветском пространстве (в частности, в Армении) все участники политического процесса стремятся к максимизации своей полезности.

Энтони Даунс сформировал фундаментальную гипотезу: «партии скорее формируют политику с целью победы на выборах, а не выигрывают выборы с целью проведения политики»⁵. С этой целью Даунс представляет политическую конкуренцию по аналогии с моделью одномерной пространственной дифференциации рынка.

Даунс в качестве примера рассматривал распределение голосов избирателей в соответствии с их идеологическими предпочтениями. Отметим, на горизонтальной оси позиции избирателей от крайне левых до крайне правых (см. рис. 10).

Если позиции избирателей распределяются между крайностями в обществе равномерно, мы получим нор-

¹Berelson, B., Lazarfeld, P.F., & McPhee, W.N. (1954). Voting: A Study of Opinion Formation in a Presidential Campaign. Chicago: University of Chicago Press.p. 331

²Knoke, D. (1990). Political Networks.The Structural Perspective. Cambridge: Cambridge University Press

³Bartels, L. M. (2010). The Study of Electoral Behavior. In: Leighley, J. E. (ed.) The Oxford Handbook of American Elections and Political Behavior. New York: Oxford University Press, 239-261

⁴Sanders, D., Clarke, H. D., Stewart, C. M., &Whiteley, P. (2011).Downs,

Stokes and the Dynamics of Electoral Choice. British Journal of Political Science, 41: 287-314.

⁵Downs A. An economic theory of democracy. 1957. P 28

мальное распределение с пиком над точкой М. В середине оси обозначим позицию медианного избирателя точкой М (рис. 10). Общая площадь, находящаяся под кривой, представляет 100%-ов голосующих. Допустим, что голосующие отдадут свои голоса тем, кто ближе им по своим идеологическим воззрениям.

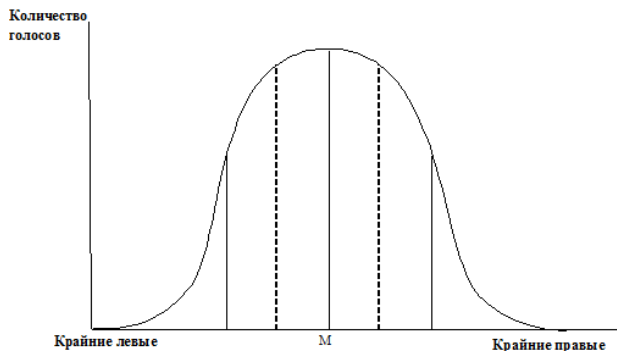


Рис. 10. Распределение голосов избирателей в соответствии с их идеологическими предпочтениями

В странах, где развитие демократических институтов находится на низких уровнях, из-за отсутствия зрелой политической культуры меняем ось модели Э. Даунса, и вместо левых и правых, в выборах участвуют оппозиция и власти. Если один из кандидатов выбирает срединную позицию (например в точке М), то тогда он получит по крайней мере 50% голосов. Если же кандидат занимает позицию А, то он получит меньше 50% голосов. Если один кандидат занимает позицию в точке А, а другой в точке М, то кандидат в точке А получит голоса избирателей, находящихся левее линии А' (срединная позиция между А и М), т.е. меньшинство голосов. Кандидат, занимающий позицию М, сможет получить голоса избирателей, находящихся правее линии А' т.е. большинство (см. рис. 10).

Лучшей стратегией для кандидата будет максимальное приближение к позиции медианного избирателя, так как она обеспечит ему большинство голосов на выборах. Аналогичная ситуация сложится, если один из кандидатов будет правее другого (займет позицию в точке В). Очевидно, что наши партии А и В будут стремиться к центру, чтобы выиграть выборы (см. рис. 11).

И в этом случае, победа достанется тому, кто лучше отразит позицию избирателя-центриста. Проблема заключается, однако, в точном определении (идентификации) интересов и чаяний медианного избирателя.

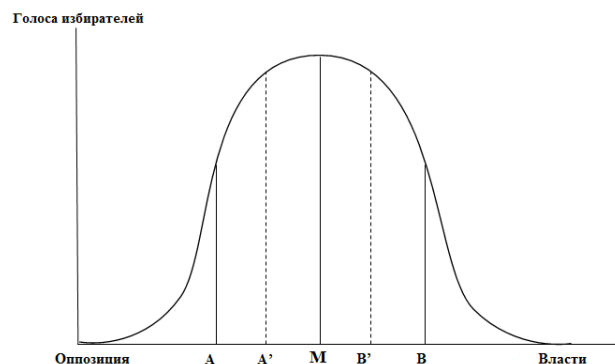


Рис. 11. Распределение голосов между властью и оппозицией

Рассматриваем ситуацию, когда в борьбу вступает третий кандидат. Например, один кандидат занимает позицию В, а два других – позицию М. Тогда первый получит голоса, находящиеся под кривой распределения правее линии В', а каждый из двух других – половину голосов, лежащих левее этой линии (см. рис. 12).

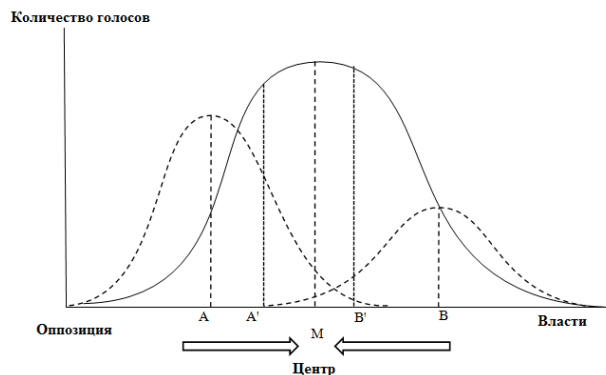


Рис. 12. Движение к центру в модели Даунса

Поэтому большинство голосов выиграет первый кандидат. Если один из двух кандидатов принял бы позицию А, то кандидат, занимающий позицию М, получил бы очень незначительный процент голосов, равный площади, находящейся под кривой распределения между А' и В'. Поэтому у кандидата М есть стимул выйти из сегмента АВ, тем самым он ставит одного из двух других кандидатов в затруднительное положение. Процесс продвижения может долго продолжаться, но он имеет свои границы. Пока пик распределения находится в точке М, любой кандидат может повысить свои шансы, двигаясь по направлению к М.

Именно такая ситуация встречается в России, когда оппозиция не может объединиться. Из-за отсутствия единого оппозиционного кандидата, голоса каждого кандидата оппозиции уменьшаются, в результате чего и кандидат властей выигрывает выборы.

Как раз такая ситуация в Армении, где оппозиция не может объединиться. Из-за отсутствия единого кандидата от оппозиции, голоса оппозиции уменьшаются, в результате чего и власти кандидата побеждают на выборах.

Литература

1. Bartels, L. M. (2010). The Study of Electoral Behavior. In: Leighley, J. E. (ed.) The Oxford Handbook of American Elections and Political Behavior. New York: Oxford University Press, 239-261
2. Berelson, B., Lazarsfeld, P.F., & McPhee, W.N. (1954). Voting: A Study of Opinion Formation in a Presidential Campaign. Chicago: University of Chicago Press. p. 331
3. Downs A. An economic theory of democracy. 1957
4. Knoke, D. (1990). Political Networks. The Structural Perspective. Cambridge: Cambridge University Press
5. Kramer G. "Short-Term Fluctuations in U.S. Voting Behavior." American Political Science Review 1971 Vol. 65
6. Nordhaus W. "The Political Business Cycle." Review of Economic Studies 1975 Vol. 42

7. Nordhaus W. The Political Business Cycle, MacRae C.D. A Political Model of the Business Cycle// Journal of Political Economy. 1977. Vol.85.

8. Sanders, D., Clarke, H. D., Stewart, C. M., &Whiteley, P. (2011). Downs, Stokesandthe Dynamics ofElectoral Choice. British Journal of Political Science, 41: 287-314.

9. Schumpeter, J., Business Cycles: A Theoretical, Historical, and Statistical Analysis of the Capitalist Process, New York: McGraw Hill. 1939.

10.Tufte, E. "Determinants of the Outcomes of Midterm Congressional Elections," American Political Science Review 1975 Vol. 69

11.Блауг М. Экономическая мысль в ретроспективе Пер. с англ., 4-е изд. — М.: "Дело Лтд", 1994

12.Бункина М.К., Семенов А.М., Семенов В.А.. Макроэкономика: Учебник. - 3-е изд., перераб. и доп. - М.: Издательство «Дело и Сервис». - 512 с., 2000

13.Второй электоральный цикл в России (1999-2000 г.) / Под ред. В.Я.Гельмана, Г.В.Голосова, Е.Ю.Мелешкиной. М.: Весь мир, 2003.

14.Заостровцев А.П. Теория общественного выбора: экономический анализ поиска ренты, бюрократии и диктатур. Санкт-Петербург, 2009

15.Крыштановская О. Режим Путина: либеральная мелитократия?// ProetContra. 2002 №4

16.Ленин В. И., Полн. собр. соч., 5 изд., т. 42

17.Мау А.В., Кочеткова О.В., Яновский К.Э. Экономические факторы электорального поведения и общественного сознания (Опыт России 1995-2000 годов). М.: изд-во ИЭПП, 2001

18.Нуреев Р. Социальные субъекты постсоветской России: история и современность // Мир России 2001

19.Нуреев Р.М., Теория общественного выбора, Курс лекции, Москва, 2005

20.Нуреев Р.М., Шульгин С.Г., Экономические субъекты постсоветской России, 2010

21.Экономика. Толковый словарь. — М.: "ИНФРА-М", Издательство "Весь Мир". Дж. Блэк. Общая редакция: д.э.н. Осадчая И.М.. 2000.

22.Энциклопедический словарь Ф.А. Брокгауза и И.А. Ефрона. — С.-Пб.: Брокгауз-Ефрон. 1890—1907.

Повышение надёжности функционирования и эффективности использования ремонтного запаса электроэнергетических предприятий

Остапенко Юлия Юрьевна,

аспирантка кафедры экономики предприятия и производственного менеджмента ФГБОУ ВПО «Санкт-Петербургский государственный экономический университет»,
e-mail: djulia87@list.ru

Тема статьи актуальна, так как осуществление плано-предупредительных и аварийно-восстановительных ремонтов, ориентированных на устранение возможных отказов оборудования и восстановление прерванного электроснабжения, способствует поддержанию эффективного функционирования энергосистемы и повышению надёжности энергоснабжения потребителей.

Обеспечение надёжности функционирования электроэнергетических предприятий в статье структурно представлено в нормативно-правовом и договорном с потребителем регламентировании не превышения установленного периода времени перерыва в электроснабжении, в последовательности проведения ремонтов и формирования ремонтного запаса, соблюдении каждой энергосистемой своего подхода к использованию различных видов ремонтов, снижении затрат на транспортировку и использование материальных ресурсов для ремонтной деятельности.

Повышение надёжности электроснабжения и снижение затрат на плановые ремонты возможно на основе соблюдения правил технического эксплуатации электрических станций, перспективных схем организации эксплуатации материальной базы энергосистем.

Вклад автора состоит в рекомендациях по повышению надёжности энергосистем посредством осуществления ремонта в соответствии с техническим состоянием объекта энергосистемы, по оптимизации ремонтного запаса.

Ключевые слова: надёжность электроснабжения, ремонтный материальный запас, предприятие энергосистемы, управление использованием ремонтного запаса

Рационализация формирования объёмов и использования материальных запасов на электроэнергетических предприятиях должна обеспечивать решение таких задач, как поддержание эффективного функционирования энергосистемы и повышение надёжности энергоснабжения потребителей электроэнергии. В этих целях обеспечение безаварийного электроснабжения потребителей может быть выполнено на основе таких специальных систем, как плано-предупредительный ремонт, дублирование работы оборудования, аварийно-восстановительный ремонт [1].

Система плано-предупредительных ремонтов оборудования (ППР) ориентирована на устранение возможных отказов оборудования во время плановых ремонтов. Оборудование электроэнергетических объектов должно меняться при наличии остаточного ресурса, так как последствия аварийных ситуаций из-за его отказа могут принести больше ущерба и затрат на восстановление, чем возможная недовыработка ресурса и его досрочная плановая замена. С этой целью для проведения плано-предупредительных ремонтов создается ремонтный запас. Для формируемого ремонтного запаса заранее известно время и объём его использования. Поэтому ремонтный запас можно назвать страховым, так как страхуется только срыв поставки оборудования.

Функционирование системы дублирования работы оборудования должно обеспечиваться посредством создания резерва для установленного оборудования и технических устройств для различных альтернативных вариантов схем электроснабжения потребителей с возможностью быстрого переключения между ними.

Создание системы аварийно-восстановительных ремонтов основано на аварийном запасе запасных частей и материалов, который используется для ликвидации аварийной ситуации и восстановления прерванного электроснабжения, а также для ремонта отключенного основного оборудования при использовании системы дублирования работы электроэнергетического оборудования. Необходимость иметь такой запас вызвана большой разницей между временем поставки требующихся запасных частей и материалов (в стандартных случаях от одного до полутора месяцев), а также нормативным временем ликвидации аварийной ситуации (в большинстве случаев – одни сутки). В этом случае неизвестны ни сроки, ни объём возможного использования аварийного запаса. Однако ввиду широкого применения систем ППР и ДРО для обеспечения надёжности электроснабжения аварийно-восстановительный ремонт имеет ограниченное применение.

В энергосистемах обеспечение надёжности электроснабжения должно быть директивно поставлено в основу всей деятельности. Уже на стадии заключения договора с потребителем ему присваивается категория надёжности и допустимое время перерыва в

электроснабжении. При превышении данного времени происходит оплата потребителю штрафных санкций и компенсация понесённых убытков. При этом основным условием премирования всего персонала предприятий энергосистемы по результатам деятельности за месяц, является условие отсутствия аварий и непревышение допустимого времени перебива в электроснабжении. Для достижения этого результата применяемая система планово-предупредительных ремонтов содержит аварийный запас для ликвидации аварийных ситуаций.

Система электроснабжения характеризуется большим влиянием каждого элемента на всю цепь электроснабжения. Выход из строя одной опоры на линии или даже изолятора приводит к отключению всего участка электрической цепи. Поэтому устранение аварийных отключений связано с большими затратами на переезд к месту аварии. Для повышения надёжности электроснабжения потребителей и уменьшения затрат на переезды плановые ремонты должны проводиться при некотором остаточном ресурсе оборудования и на крупных участках воздушных линий, а также на целых подстанциях.

Основные положения по планово-предупредительному ремонту приведены в «Правилах технической эксплуатации электрических станций и сетей Российской Федерации» и в «Правилах устройства электроустановок» [2]. Данные «Правила...» закладывают проведение планово-предупредительных ремонтов для повышения надёжности электроснабжения начиная с момента проектирования строительства линий и подстанций.

В целях рационализации запасов на электроэнергетических предприятиях менеджмент должен определять, с какой существующей ремонтной базой региональной энергосистемы планируется проводить ремонт, устанавливать возможные пути подъезда к объекту.

Кроме того, размещение ремонтных баз и их оснащение оборудованием, транспортом, средствами связи должно производиться на основании перспективных схем организации эксплуатации с учётом существующей материальной базы. Для проведения планово-предупредительных ремонтов должен быть образован ремонтный запас запасных частей и оборудования.

Источником финансирования для формирования ремонтного запаса служит поступление оплаты от бытовых субъектов хозяйствования за переданную электроэнергию. Эта сумма может быть наибольшей в осенне-зимний период, когда происходит экстремальное потребление электроэнергии. Расходы же на плановые ремонты максимальны в летний период (снижение нагрузки потребления электроэнергии) из-за необходимости проведения работ на открыто расположенных воздушных линиях и подстанциях. Это обстоятельство дополнительно усложняет финансирование и негативно отражается на оптимизации объёма ремонтного запаса.

Несмотря на большую важность проведения планово-предупредительных ремонтов для повышения надёжности электроснабжения потребителей, единых общепринятых механизмов нормирования затрат на ремонты, подкреплённых соответствующей правовой базой, в настоящее время не существует. Отсутствует и нормирование затрат на ремонт каждого кон-

кретного объекта в зависимости от его стоимости и срока полезной эксплуатации, в соответствии с методикой начисления амортизации на полное восстановление основных фондов.

Поэтому существовавшая ранее практика проведения ремонтов не реже установленного периода времени должна быть заменена ремонтом по техническому состоянию. Это создает дополнительные трудности при защите ремонтной программы в энергетических комиссиях при формировании тарифа на электроэнергию, которая в основном считает планируемые затраты на ремонты завышенными.

При отсутствии единого подхода к формированию ремонтных программ каждая региональная энергосистема придерживается своего подхода к использованию различных видов ремонта. Поэтому и формирование ремонтного запаса в каждой региональной электроэнергетической системе имеет свои отличия.

Существующие ведомственные нормативные документы по планированию ремонта основное внимание уделяют организации работ и расходу материалов на месте проведения ремонта. При закупке материалов для ремонта анализируются цены и объём закупки с учётом интервала времени между двумя закупками при возобновляемых закупках, а также условия предоставления различных скидок и товарного кредита в зависимости от объёмов закупок. В общем случае при увеличении размера заказа затраты растут, уменьшение же времени между закупками позволяет обойтись меньшими партиями закупки и снижением отвлечения средств из оборота, но в это время растут транспортные расходы.

Одной из важных проблем рационализации создания и использования материальных запасов при их планировании является задача снижения затрат в условиях увеличивающегося влияния транспортных расходов при доставке материалов и запасных частей на место проведения ремонта. В этом случае основными факторами, требующими учёта, выступают:

- основные затраты, приходящиеся на перевозку крупногабаритных грузов, часто на нескольких видах транспорта;
- так как для электроэнергетических предприятий характерно наличие материалов и оборудования, поставляемых в транспортной упаковке (провод в барабанах, изоляторы в ящиках), то это вынуждает предприятия заказывать их количество пропорционально единицам упаковки.

Наметившаяся в настоящее время тенденция замены планово-предупредительных ремонтов ремонтами по техническому состоянию приводит к тому, что используются не все материалы из конкретной поставки. Это приводит к росту остатков или увеличению транспортных затрат, если заказывать материалы и оборудование малыми партиями под конкретную потребность. При доставке материалов и запасных частей в транспортной упаковке возникает проблема их полного и быстрого использования. Это уменьшает риск возникновения неликвидов из остатков таких поставок и содействует оптимизации ремонтного запаса.

Эффективное управление сформированным запасом для плановой ремонтной деятельности возможно в том случае, когда известен расход материалов на ремонт и график его использования, что позволяет

достаточно точно сформировать потребность и график поставок.

Такая система управления использованием ремонтного запаса основана на синхронизации процессов доставки материальных ресурсов и потребления их при изготовлении продукции в необходимых количествах к тому времени, когда следующее звено производственного цикла в них нуждается, с целью минимизации затрат, связанных с созданием запасов.

При превышении предложения над спросом стало экономически выгодным производить продукцию под конкретные запросы заказчика. Эта концепция налагает более высокие требования к надёжности поставщиков и к соблюдению графиков поставки. Такие требования привели к тому, что американские и европейские производители смогли внедрить концепцию ремонтного запаса на 10-15 лет позже японцев именно из-за низкой надёжности поставок [4].

Раньше в энергетическом комплексе применялось годовое централизованное планирование. Решение о пополнении запасов на периферийных складах принималось централизованно. В научной литературе такой тип планирования относят к так называемой толкающей (выталкивающей) системе (push system). Реагирование на потребность в изменении материальных ресурсов для ремонта при этом происходит за счёт увеличенных складских запасов, что приводит к затовариванию складов и возникновению неликвидов.

Таким образом, установление величины материального запаса для ремонтной деятельности является одним из ключевых направлений рационализации формирования объёмов запаса и использования оборотного капитала.

Литература

1. Вештеюнас М.А. Особенности развития рынка энергосервисных услуг в России // Журнал правовых и экономических исследований. 2012. № 4. - С. 40-43.

2. Правила технической эксплуатации электрических станций и сетей Российской Федерации. Утверждено Минэнерго России № 229 от 19.06.2003г.

3. Тришкин О.Б. Управление энергетическими затратами в системе энергетического менеджмента российских промышленных предприятий // Вестник Российской академии естественных наук. Серия экономическая. 2013. № 1(17). - С. 64-66.

4. Monthly Electricity Survey. International Energy Agency. December 2005.

Проблемы и перспективы устойчивого развития агропромышленного комплекса России

Поляков Денис Андреевич,
РЭУ им. Г.В. Плеханова, аспирант aft99@yahoo.com

Сидоров Андрей Андреевич,
РЭУ им. Г.В. Плеханова, аспирант
andrey-24-01-1990@rambler.ru

Статья посвящена рассмотрению развития агропромышленного комплекса России на современном этапе. В статье обозначена роль сельского хозяйства в экономике России, подробно рассматриваются ключевые проблемы, изучаются перспективы развития агропромышленного комплекса России.

В статье исследованы факторы, препятствующие укреплению конкурентоспособности продукции агропромышленного комплекса России, определяет возможные варианты решения проблем агропромышленного комплекса России с целью выхода из нынешнего кризисного состояния.

Рассматриваются стратегические задания регулирования экономики агропромышленного комплекса России и возможные меры государства в данном направлении.

Статья представляет интерес выявлением круга вопросов в области развития агропромышленного комплекса России, которые необходимо решить на сегодняшний день.

Статья содержит большой статистический материал и предлагается к изучению широкому кругу читателей.

Ключевые слова: агропромышленный комплекс, конкурентоспособность, сельское хозяйство, сельскохозяйственное производство, расходы живого труда, сбалансированное продовольственное хозяйство, государственное регулирование.

Актуальность исследования. Сельское хозяйство играет крайне важную роль в экономике государства, так как способно обеспечить сырьем предприятия пищевой и легкой промышленности. Само по себе сельское хозяйство нельзя отнести к группе высокотехнологических отраслей, однако на современном этапе для поддержания конкурентоспособности абсолютно необходимо внедрение технических и управленческих инноваций. Проблемы развития АПК предопределены прежде всего нестабильностью земельного, в частности, колебанием погодных условий. Россия, несомненно, ввиду обширных территорий, пригодных для использования, имеет высочайший потенциал для сельского хозяйства, однако важно добиться не только роста выпуска сельскохозяйственной продукции, но и не допустить вредного воздействия на окружающую среду. Более того, приоритетной задачей должно являться обеспечение возможности получения стабильно высокого дохода в долгосрочной перспективе. Это касается проблемы истощения земель, а также повышения их эффективности.

Проблема актуализируется в связи с тем, что в современных условиях агропромышленный комплекс России переживает трудные времена, связанные с мировым финансовым кризисом.

Результаты исследования.

Согласно данным Федеральной службы государственной статистики объем продукции сельского хозяйства в РФ всех сельхозпроизводителей в 2012 г. в действующих ценах составил 3190,4 млрд руб., что на 4,7% меньше показателя 2011 г [1]. Однако валовой сбор был ниже из-за того, что товаропроизводители не убрали весь урожай [2].

Одной из ключевых проблем агропромышленного производства России до сих пор является низкая степень освоения предприятиями современных инновационных технологий (в России в сельском хозяйстве используется на практике около 4% всех научных разработок, в то время как в развитых странах этот показатель достигает 50% [3]). Вследствие этого в отрасли автоматически делается невозможным процесс снижения себестоимости сельскохозяйственной продукции и рост ее качества и безопасности, который бы отвечал международным стандартам.

Обращаясь к слабым сторонам российского сельского хозяйства, следует особо подчеркнуть проблему нехватки квалифицированных кадров, особо остро эта проблема проявляется в растениеводстве, в силу наиболее широкого применения там зарубежной техники, требующей высокого уровня квалификации и компетентности персонала. Однако не всегда имеющиеся на местах кадры обладают необходимыми знаниями.

Второй, типично российской и часто обсуждаемой темой, и не только для сельского хозяйства, является коррумпированность сферы. Бесспорно, проблема коррупции является серьезным тормозом в развитии

сельского хозяйства России и должна привлечь к своему решению значительное внимание. Несомненно, коррупция не может быть устранена усилиями отдельно взятого предприятия, однако не смотря на данное обстоятельство, эта проблема должна находить свои методичные и последовательные решения.

В целях развития сельского хозяйства, а также комплексного развития сельских территорий правительством Российской Федерации была утверждена концепция федеральной целевой программы «Устойчивое развитие сельских территорий на 2014-2017 годы и на период до 2020 года. Согласно документу, основными тремя проблемами являются сложная демографическая ситуация, обезлюдение сельских территорий и низкий уровень развития инфраструктуры и социальной сферы. Данная программа предусматривает в качестве мер к ускорению развития и придания ему статуса устойчивого действия по улучшению состояния инженерной и социальной инфраструктуры, улучшение жилищных условий, грантовую поддержку местных инициатив сельских сообществ по улучшению жизнедеятельности.[3]

Таким образом, очевидно, что нехватка квалифицированной рабочей силы имеет под собой более глубокое основание. Сфера сельского хозяйства не является привлекательной для молодых специалистов, зачастую более привлекательно выглядит трудоустройство в других сферах экономики. Несомненно, необходимо принятие последовательных мер для повышения привлекательности и престижности сельского хозяйства. На проблему нехватки квалифицированных кадров, а также тесно связанную с ней неразвитость социальной и инженерной инфраструктуры вполне может повлиять предприятие, ведущее свою деятельность в сфере сельского хозяйства.

Укреплению конкурентоспособности продукции АПК дополнительно препятствуют такие факторы:

- 1) низкий уровень развития финансово-кредитной системы;
- 2) отсутствие отраслевых кооперативных банков;
- 3) неразвитость сферы страхования кредитных и производственных рисков;
- 4) неразвитость инфраструктуры АПК;
- 5) низкий уровень специализации функционирующих хозяйств[4].

Возможным вариантом выхода из нынешнего кризисного состояния АПК может стать переход аграрного производства от отраслевой формы развития к другой конкурентной, в которой бы происходил процесс взаимодействия свободных рыночных сил согласно принципу самоорганизации, - кластерной форме.

В настоящее время появляется ряд вопросов, которые необходимо решить:

- улучшение качества сельскохозяйственной продукции;
- обеспечение экологизации продукции;
- минимизация использования продукции;
- обеспечение конкурентоспособности продукции;
- оптимизация уровня цен;
- удовлетворение спроса на рынке и предоставление максимума предложения.

Интенсивное развитие сельскохозяйственного производства в России должно сопровождаться снижением расходов живого труда на производство единицы продукции. Однако, как уже отмечалось, фор-

мирование и функционирование АПК в России происходят в условиях обострения проблемы трудовых ресурсов, поскольку в аграрных предприятиях растет дефицит рабочей силы.

Так, за последние годы среднегодовое количество работников сельскохозяйственных предприятий уменьшилось почти на 30% [4]. Потребность в сельскохозяйственных работниках за счет механизации труда, усовершенствования ее организации и других факторов сокращается медленнее, что ухудшает обеспечение хозяйств рабочей силой.

В России прослеживается тенденция к значительному сокращению посевных площадей под озимой пшеницей при низком качестве работ. Большой процент площадей засеяны в неоптимальные сроки, что приводит к серьезному падению урожайности.

Цель развития АПК России - мировой уровень производительности. В России есть все предпосылки для качественного роста АПК: огромные земельные ресурсы, система подготовки кадров, огромный платежеспособный спрос.

Организация в России сбалансированного продовольственного хозяйства возможно лишь при условии осуществления прогнозируемого механизма государственного регулирования АПК, который включает широкий комплекс мероприятий относительно влияния государства на систему экономических отношений.

Стратегическими заданиями регулирования экономики АПК России являются обеспечение:

- стабильности продовольственного снабжения на протяжении года при разных условиях на всей территории страны;
- ресурсной достаточности продовольственных товаров за счет собственного производства и импорта;
- рациональной структуры потребления;
- доступности пищевых продуктов всем слоям населения независимо от доходов;
- надлежащего качества продовольственных товаров.

Решение проблем развития агропромышленного комплекса России лежит в плоскости как аграрной, так и регулятивной, региональной и социальной политики. Относительно первой, то идет речь именно о поддержке стремлений производителей сельскохозяйственной продукции осуществлять ее хранение, переработку, реализацию, которая дает возможность значительно увеличить собственные доходы, создать рабочие места, улучшить благосостояние сельских жителей.

Возможным направлением развития АПК в России является диверсификация деятельности, в т.ч. создание благоприятных условий для распространения несельскохозяйственных видов деятельности в сельской местности [5].

Выводы. Следовательно, сегодня существует неотложная потребность принятия в аграрном секторе неотложных и эффективных мероприятий с целью прекращения дальнейшего развития негативных тенденций и обеспечения роста масштабов производства большинства видов сельскохозяйственной продукции, улучшения качества продукции, улучшения ценовой конъюнктуры на потребительском рынке, и т.п.

Государство должно снижать налоговую нагрузку, стимулировать экспорт сельскохозяйственной продукции, контролировать сырьевые рынки.

Как видим, нынешняя ситуация в сельском хозяйстве России требует поиска научных путей выхода из экономического кризиса. Обязательными условиями экономического роста отрасли является создание эффективных систем ценообразования, налоговой политики, кредитования, инвестирования.

Что касается мер, которые могут быть приняты непосредственно производителями сельскохозяйственной продукции для повышения эффективности производства, то следует обратить внимание на современные идеи в сфере устойчивого развития, в частности на концепцию бережливого производства, а также устойчивого развития бизнес систем, уже зарекомендовавших себя в Российской бизнес-практике с хорошей стороны, показав высокие результаты своего применения на ряде предприятий в различных сферах. Вне всяких сомнений, применение идей и принципов вышеупомянутых концепций при должной адаптации к конкретному предприятию способны крайне положительно повлиять на результаты его работы.

Литература

1. Сайт Федеральной службы государственной статистики [Электронный ресурс]. URL: <http://www.gks.ru/>
2. Сельское хозяйство в 2012 году [Электронный ресурс]. URL: <http://www.agroinok.ru/sites/default/files/ar-2013-02-004.pdf>
3. Федеральная Целевая Программа "Устойчивое развитие сельских территорий на 2014 – 2017 годы и на период до 2020 года". URL: <http://government.ru/media/files/41d47baf642258e68c1b.pdf>
4. Пузыня Т.А. Повышение конкурентоспособности сельского хозяйства России // Современные научные исследования и инновации. – Июль 2012. - № 7 [Электронный ресурс]. URL: <http://web.snauka.ru/issues/2012/07/15980>
5. Голубов И. Методология диверсификации производства в сельском хозяйстве // Агробизнес: экономика - оборудование - технологии. – 2011. - № 5 [Электронный ресурс]. URL: eshpp.ru/pdf/2008-1.pdf

Сравнительная чувствительность к термическому воздействию хрусталика и роговицы глаза *Brachydanio rerio*

Омельчук Надежда Николаевна

кандидат биологических наук, профессор, заведующая кафедрой клинической лабораторной диагностики, Российский университет дружбы народов

Симаков Юрий Георгиевич

доктор биологических наук, профессор, кафедры биоэкологии и ихтиологии, Московский государственный университет технологий и управления им. К.Г.Разумовского

Опыт проведен на молоди лабораторных рыб *Brachydanio rerio* длиной 2 см, которые помещались в аквариумы объемом 3 литра. Для термического воздействия на глаз рыбы изымались из воды и фиксировали мокрой марлей, так, что у них открытой оставалась только голова. Термическое облучение глаз *Brachydanio rerio* проводили заостренным стержнем паяльника в течение 10 сек, расположенном на расстоянии 2 и 5 мм от роговицы. Все манипуляции совершались под контролем микроскопа МБС-10. Через час и далее в течение недели глаза рыб исследовались в поле зрения микроскопа и с использованием щелевой лампы. В результате исследований выявлено, что при воздействии стержнем паяльника с расстояния 2 мм в хрусталике появляется помутнение у 75% рыб (у 60% развивается сильная термическая катаракта), которое указывает на изменение структуры кристаллинов, основных белков хрусталика. Наибольшее помутнение хрусталика при термической катаракте отмечается через 48 часов после теплового воздействия. Наблюдение за помутневшим хрусталиком рыб в течение недели показало, что обратного развития катаракты и просветления хрусталика не наблюдается. В 30% случаев повреждается также роговица и образуется локальное бельмо в месте ближайшего нахождения термического излучателя. При термическом воздействии с расстояния 5 мм слабая катаракта развивается у 36% особей, хрусталики остальных рыб не теряют прозрачности. При этом ни у одной рыбы не отмечено поражения роговицы. Роговица у большинства рыб остается прозрачной, что указывает на устойчивость роговицы к термическому воздействию. В сравнительном плане прозрачные структуры хрусталика в большей степени представлены белками кристаллинами, а строма роговицы содержит прозрачные коллагеновые волокна и мукополисахариды. Проведенная работа показывает, что кристаллины обладают слабой термоустойчивостью по сравнению с мукополисахаридами. Показано, что частота возникновения термической катаракты у рыб зависит от дальности расположения теплового излучателя до роговицы. Ключевые слова: термическое облучение, хрусталика и роговицы глаза, коллагеновые волокна, прозрачные структуры хрусталика глаза.

В проведенном авторами данной статьи исследовании выявлялась устойчивость структуры белков хрусталика и роговицы к термическому облучению. Исследование проведено на хрусталике аквариумной лабораторной рыбки *Brachydanio rerio*. Данио полосатый в настоящее время широко используется во многих лабораториях мира для исследования регенерации органов и тканей, в онкологических исследованиях [1, 2, 3]. Мы расширяем эти исследования, так как за молекулярными изменениями структуры белков хрусталика и роговицы при термическом воздействии можно следить по помутнению прозрачных структур. В дальнейшем на этой модели может представиться возможность испытывать препараты, способные подавлять развитие термических катаракт. В наших исследованиях при развитии термической катаракты у молоди данио помутнение хрусталика происходит за 1 - 2 часа, и подобную катаракту можно назвать «молниеносной».

Цель данного исследования – провести изучение сравнительной чувствительности белков хрусталика и роговицы у *Brachydanio rerio* к такому фактору, как интенсивное инфракрасное излучение, вызывающему термическую катаракту у позвоночных животных и у человека.

Материал и методы исследования

Рыбы (*Brachydanio rerio*) в возрасте 2 месяца, длиной 2 см, помещались в 3-х литровые пластиковые аквариумы по 10 штук в устойчивую водопроводную воду. Было поставлено 9 аквариумов с данио. Три контрольные, с интактными рыбами, три аквариума с рыбами, на правый глаз которых воздействовали термическим источником с расстояния 5 мм, и в три аквариума с рыбами, получавшими термическое воздействие на глаз с расстояния 2 мм. Кормление рыб осуществляли французским кормом «Esturgeon» с размером гранул 200-300 микрон. Рыб перед опытом в течение недели адаптировали к новым условиям.

Воздействие на хрусталик данио оказывали тонкооточенным стержнем электропаяльника, острие которого подносили к глазу на расстояние 5 мм и 2 мм от роговицы, вынутой из аквариума и зафиксированной мокрой марлей рыбы. Дистанционное облучение глаза проводили в течение 10 сек, под контролем микроскопа МБС-10. Далее ежедневно, в течение 7 дней, следили за состоянием прозрачных структур глаза с помощью микроскопа МБС-10 и щелевой лампы ШП-56.

Результаты исследования и обсуждение

Катарактальные изменения в хрусталике появляются уже через 1 - 2 часа, независимо от того, на каком расстоянии от глаза находился термический облучатель. Однако наибольшее помутнение хрусталика и роговицы отмечается через 48 часов после термического воздействия. В глазу контрольных рыб хрусталик прозрачен и не различим в зрачке (рис.2 б).

При нанесении дистанционного инфракрасного воздействия (нагреватель в 2 мм от роговицы) развивается термическая катаракта. Хрусталик становится видимым в зрачке данио и помутневшим. Помутнение хрусталика сходное с термической катарактой у других животных и даже у людей, например при развитии катаракты стеклодувов (рис. 1).

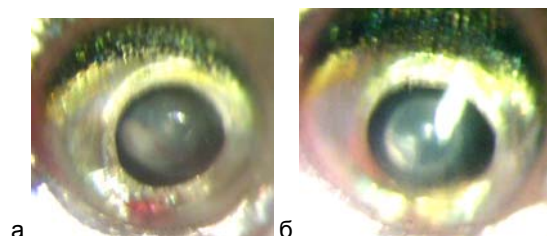


Рис. 1. Помутневший хрусталик у данио. через 48 часов после термического облучения глаза с расстояния 2 мм; а – поражение хрусталика и роговицы; б – помутнение хрусталика без поражения роговицы

Видимо, помутнение хрусталика сопровождается изменением молекулярной структуры белков хрусталика кристаллинов [4], а поражение роговицы происходит за счет изменения мукополисахаридов в ее строме.

Помутнение хрусталика отмечалось у 60% подопытных рыб, подвергнутых действию инфракрасного облучения с близкого расстояния. У остальных рыб наблюдалось либо слабое помутнение хрусталика (15%), либо хрусталик оставался прозрачным. У 30% особей отмечалось образование бельма на роговице. Все это указывает, на индивидуальную устойчивость белков хрусталика и роговицы глаза к тепловому воздействию. Но наиболее чувствительными оказываются белки хрусталика.

Совершенная иная картина наблюдается при облучении глаза рыб горячим заостренным стержнем паяльника с расстояния 5 мм. Прежде всего, отмечается отсутствие поражения роговицы, хотя у части рыб наблюдается помутнение хрусталика, оно менее выражено, чем у рыб, получавших термическое воздействие с близкого расстояния, но несет признаки, характерные для термической катаракты. Такая ослабленная катаракта отмечена у 36% рыб, получавших термическое воздействие (рис. 2 а)

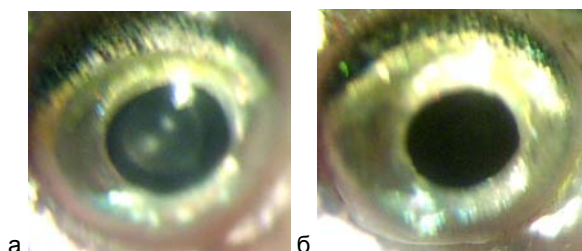


Рис. 3. Результат термического воздействия на хрусталик рыб с расстояния 5 мм в течение 10 сек: а – Слабая термическая катаракта; б – глаз без изменений после воздействия.

Ниже приводится таблица, в которой дано процентное соотношение рыб, у которых хрусталик и роговица получили термическое воздействие с различных расстояний (табл. 1).

После 48 часов воздействия инфракрасного излучения «молниеносная катаракта» достигла миниму-

ма и в дальнейшем не развивалась. Не отмечалось также обратного развития помутнения, которое наблюдается при нанесении микротравм иглой в передний полюс хрусталика [5].

Таблица 1
Количество рыб с поражением хрусталика и роговицы через 48 часов после термического воздействия с различных расстояний (в % к посадке)

Расстояние от излучателя до роговицы	Прозрачный хрусталик	Частичная лучевая катаракта	Развитая лучевая катаракта	Прозрачная роговица	Бельмо на роговице
5 мм	64	36	нет		
2 мм	25	15	60		

Механизм денатурации белков под влиянием термического воздействия можно объяснить следующим образом. α-Кристаллин, один из представителей семейства малых белков теплового шока, функционирует как молекулярный шаперон, взаимодействуя с развернутыми или неправильно свернутыми белками, предотвращая их агрегацию. В хрусталике глаза α-кристаллин обеспечивает защиту р- и у-кристаллинов от электромагнитного облучения и окислительного стресса, повреждающих эти белки и приводящих к развитию катаракты [6]. Повышенная экспрессия α-кристаллина выявлена также во многих тканях в условиях стресса и при различных патологиях. Многочисленные работы посвящены изучению его влияния на денатурацию и агрегацию различных белков [7, 8].

Заключение

После дистанционного термического воздействия на хрусталик и роговицу глаза, у молоди - Brachydanio rerio, выявлена различная устойчивость белков хрусталика и роговицы к инфракрасному излучению. Было взято, 90 особей, длиной 2 см, из которых 30 были контрольные, а остальные рыбы были подвергнуты дистанционному термическому воздействию в течение 10 сек, инфракрасным точечным облучателем, расположенным 2 и 5 мм от глаза. По окончании опыта оценивали степень помутнения хрусталика и роговицы в различных вариантах эксперимента под контролем МБС-10 и щелевой лампы.

В результате испытаний выявлено, что белки роговицы примерно в два раза более устойчивы к термическому воздействию по сравнению с альфа кристаллинами хрусталика, не смотря на то, что роговица была расположена ближе к термическому источнику. При воздействии излучателя тепла с расстояния 5 мм прозрачный хрусталик сохраняется у 64% особей, и катаракта в слабой степени отмечена у остальных. При этом роговица остается прозрачной. При воздействии на глаз с расстояния 2 мм, полная лучевая катаракта развилась у 60% особей, частичная катаракта у 15%, только у 25% рыб хрусталик остался прозрачным, и у 30% особей отмечено поражение роговицы. Выявлена индивидуальная устойчивость хрусталика и роговицы к термическому воздействию, на что указывает отсутствие помутнения хрусталика и роговицы у некоторых особей.

Литература

1. Traver D, Winterer A, et all., Effects of lethal irradiation in zebrafish and rescue by hematopoietic cell transplantation// Blood 1. 2004. 04, pp. 1298–1305.

2. Niethammer Ph., Clemens A et all. A tissue-scale gradient of hydrogen peroxide mediates rapid wound detection in zebrafish// *Cell Death Differ.* 2009 1: 431-442.

3. Oren M. Decision making by p53://*Life, death and cancer.* №3 -2003.

4. Jester JV Corneal crystallins and the development of cellular transparency". *Semin. Cell Dev. Biol.* 19 (2): 2008. p. 82–93.

5. Симаков Ю.Г., Пенкин М.А. Оценка генотоксичности загрязнителей рыбохозяйственных водоемов по цитологическим показателям эпителия хрусталика радужной форели. *Вопросы рыболовства.* Т 1, № 3 (35). 2008, С.711 – 716.

6. Golub N.V., Markossian K.A., Sholukh M.V., Muranov K.O., Kurganov B.I. Study of kinetics of thermal aggregation of mitochondrial aspartate aminotransferase by dynamic light scattering: protective effect of alpha-crystallin. *Eur. Bio-phys. J.* 2009.- V.38.- № 5.- P.547-556.

7. Сумеркина, В.А. Факторы поддержания прозрачности хрусталика в условиях *in vitro* // *Медицинский вестник Башкортостана.* -2009.-№2.-С. 164-167.

8. Кривандин А.В., Муранов К.О., Островский М.А. Исследование комплексообразования в растворах α - и β -L-кристаллинов при 60°C. // *Молекулярная биология* 2004.- Том 38, № 3.- С.532-546

Упаковка «Сорбикум», как инструмент маркетинговой деятельности ООО «Восток» на рынке биологически активных добавок

Пантелеев Дмитрий Николаевич

к.э.н., генеральный директор ООО "Кировский Биохимический Завод".

Фокина Ольга Васильевна

к.э.н., заведующая кафедры Менеджмента и маркетинга ФГ БОУ ВПО "Вятский Государственный Университет"

Созинова Анастасия Андреевна

к.э.н., доцент кафедры Менеджмента и маркетинга ФГ БОУ ВПО "Вятский Государственный Университет"

Сегодня в условиях конкурентной среды на потребительских рынках обостряется борьба за потребителей. Опыт потребительских рынков показывает, что в конкурентной борьбе выигрывает тот, чья упаковка на взгляд потребителя товара более привлекательна. Именно это напрямую влияет на продажи товара.

Упаковка – это совокупность средств, обеспечивающих целостность продукции и выполняющая функции удобства транспортирования, хранения, реализации товара. Данная функция является основополагающей, но не основной. В маркетинге главной задачей, решаемой за счет упаковки, является успешное продвижение товара. В условиях перенасыщенного потребительского рынка 78% покупателей приобретают товар в стильной и удобной упаковке. Поэтому производители при учете конкурентоспособности своего товара стремятся одержать победу в маркетинге упаковки. В том числе и представители Кировского рынка переоценивают свои возможности на уровне «продавец-покупатель» и ставят упаковку на одно из первых мест среди инструментов воздействия на потребительское решение о покупке.

Ключевые слова: маркетинг, упаковка, мерчандайзинг, потребители, БАД, «Сорбикум»

В настоящее время российский рынок БАД по мнению экспертов составляет 2,3 млн.долл. с годовым темпом прироста в 17%. Данную тенденцию можно объяснить следующим. Менталитет потребителей в последние годы серьезно изменился в сторону поддержания здоровья, профилактики заболеваний и ускорению процесса выздоровления. Так как биологически активные добавки это особый вид товара, у которого функциональные свойства воздействуют на здоровье потребителя.

Еще одним фактором, влияющим на высокий темп роста рассматриваемого рынка, являются инвестиции в эту сферу. При этом в финансирование данной отрасли происходит не только за счет средств компаний рассматриваемой отрасли, но и за счет средств сторонних предприятий. Например, в Кировской области ООО «БиохимЗавод» приобрел завод ООО «Восток» для производства биологически активных добавок.

Так же при описании факторов, влияющих на высокий темп роста рассматриваемого рынка, можно отметить, что профессиональные медики стали положительно относиться к возможностям применения БАДов. Также хотелось бы отметить, что на развитие рассматриваемого рынка оказывают влияние аптеки. Так как именно они формируют кредит доверия у потребителей к БАДам, определяют место выкладки товара.

Но первостепенную роль в развитии рынка БАДов играет упаковка самого товара. При этом, по мнению экспертов, резервы данного фактора достаточно высоки. Именно поэтому проведем исследование упаковки одного из представителей рынка БАД – препарат «Сорбикум» производства ООО «Восток», г. Омутнинск Кировской области.

В связи с тем, что планируется выход препарата «Сорбикум» на российский рынок, производителям препарата необходимо учитывать много факторов. Самый основной, что наша страна является многонациональной и потребители рассматриваемого БАДа имеют свои культурные особенности и предпочтения. Исходя из этого, они могут по-разному реагировать на упаковку товара. Именно поэтому ООО «Восток» необходимо узнать, восприимчив ли российский потребитель БАДов к упаковке, будет ли яркая и красочная упаковка побуждать потребителя к приобретению того или иного БАДа, эффективна ли упаковка как инструмент маркетинговой деятельности в борьбе за потребителя?

Для того, чтобы ответить на вопрос: «Влияет ли упаковка БАД на принятие решение потребителем о покупке?» было проведено исследование. С помощью социальной сети «В контакте» было опрошено 572 потребителя (из которых 247 человек являются жителями Кировской области).

В начале опроса респондентам было предложено ответить, чем они руководствуются при выборе любого товара, т.е. что является самым весомым для них

критерием. Ответы потребителей представлены на рис. 1.

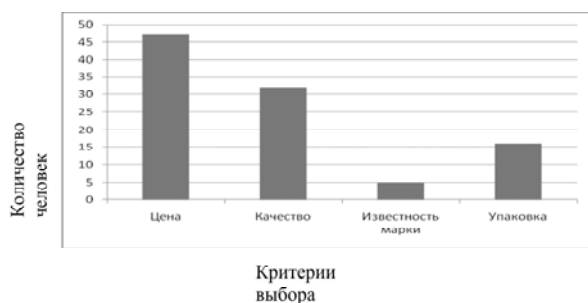


Рис. 1. Степень влияния критериев при выборе товара.

Как видно из представленного рисунка, основная доля потребителей обращает внимание на цену при выборе товара (47%). На втором месте идет качество товара (32%), упаковка же занимает третье место в данном рейтинге (16%).

Затем респондентам предложили ответить на вопросы, касающиеся только упаковки БАДов. Результаты представлены в табл. 1.

Таблица 1
Результаты опроса по влиянию характеристик упаковки БАД на потребительский выбор

Характеристики упаковки	Степень влияния, %		
	18 – 35 лет	35–55 лет	55 и выше
Привлекательность упаковки	100	88	67
Удобство упаковки	89	100	50
Оригинальность упаковки	66	31	3
Целостность	100	100	100
Материал	50	62	70
Возможность длительного хранения	18	69	93
Наличие акций	84	75	10
Яркость упаковки	63	93	57
Читаемость текста на упаковке	39	78	90
Наличие крупного логотипа или названия	61	87	40
Наличие краткой инструкции по использованию на упаковке	11	31	23

Мы видим, что разные сегменты потребителей БАД обращают внимание на разные характеристики упаковки. Здесь ключевым является слово «обращают», что говорит о важности упаковки в принятии ими решения о покупке БАД. Молодые люди (18 – 35 лет) большее внимание уделяют привлекательности, удобству упаковки, наличию на ней акций и ее оригинальности. В то время как для потребителей среднего возраста (35 – 55 лет) кроме удобства упаковки, является важным ее яркость, читаемость текста и наличие на ней крупного логотипа. Для пенсионеров же (55 лет и более) важным становится материал, возможность длительного хранения и читаемость текста на упаковке. На такую характеристику как целостность упаковки обращают внимание все потребители.

Рассмотрим другой фактор, влияющий на продажи препарата «Сорбикум» - его рекламу. Фармацевтические компании и предприятия, производящие БАД рекламируют свой товар на телевидении, радио, в печатных изданиях, в медицинских учреждениях и аптеках и с помощью других общественных коммуникаций. Именно такими стандартными средствами рекламы и воспользовались производители «Сорбикум». Реклама препарата была опробована только на территории Кировской области.

территории Кировской области. Опрос потребителей данного БАДа показал следующее (рис. 2).



Рис. 2. Средства коммуникации, используемые при продвижении препарата «Сорбикум»

Наибольшее количество потребителей «Сорбикум» узнали о препарате из газеты «Источник новостей» (39,7%) и из программ телевидения (24,6%). На долю всех остальных средств коммуникации приходится 35,7%. Остается такой неиспользованный резерв в продвижении данного товара как рекомендация врача. Хотя другие российские производители БАД пользуются данным средством коммуникации достаточно эффективно. Со слов категоричного менеджера компании «Ижфарм» в аптеках данной сети по рекомендации врача продается порядка 28% БАД от всего объема данного товара.

Исследование, проводимое на территории Кировской области, не ограничивалось только анализом коммуникативных средств рассматриваемого препарата. Респондентам предлагалось ответить на ряд вопросов, связанных с самим препаратом непосредственно. Результаты представлены на рис. 3.



Рис. 3. Впечатление потребителей «Сорбикум» от приобретения препарата

По результатам исследования можно сделать следующие выводы. Основное, что обращает внимание, что респонденты единожды попробовавшие данный товар в основной своей доле (91,9%) отказываются покупать его повторно. Это говорит о том, что у производителя будут серьезные проблемы с лояльным отношением постоянных потребителей. Данный товар требует определенной доработки с точки зрения потребительских свойств товара (физические или функциональные свойства товара). Упаковка данного товара не привлекательна в целом для большинства потребителей товара (59,7%). Остальные рассматриваемые показатели также набрали в общей доле большее количество ответов нет, что говорит о сла-

бой маркетинговой подготовке вывода данного товара на рынок. Естественно по результатам данного исследования в качестве рекомендаций необходимо предложить разработку грамотной маркетинговой стратегии для продвижения данного товара на рынок.

Согласно мнению сотрудников аптечных сетей, самое главное для препарата «Сорбикум» - это смена основного цвета упаковки. Исследования маркетологов интернет – магазина «БАДоПАД» (<http://www.badopad.ru>) показывают, что рекомендуемый цвет упаковки БАДов, влияющий на положительное решение о покупке БАДа, влияющего на функции пищеварения – розовый и красный. Данные факты подтверждают и исследования, проводимые на кафедре товароведения и товарной экспертизы РЭА им. Г.В. Плеханова. Ученые изучают с помощью метода СД восприятие потребителями цвета упаковки разных групп БАД для определения наиболее предпочтительного цвета упаковки БАД.

Таким образом, исследование показало, что для большинства опрошенных потребителей при выборе товара важными являются его цена и качество. Тем не менее, 16 % из них покупают товар только потому, что их заинтересовала именно его упаковка. Более того, оставшиеся 84% потребителей, которые ориентированы на цену и качество товара все равно уделяют изучению упаковки достаточное количество внимания, выбирая продукт, упаковка которого в большей степени соответствует важным для потребителя характеристикам.

Исходя из вышесказанного, можно сделать вывод, что упаковка влияет на принятие решения потребителем рынка о его покупке, что говорит о неоспоримости важности упаковки как атрибута конкурентоспособности товара. Поэтому предприятиям, которые заинтересованы в увеличении сбыта своих продуктов рынке, стоит уделять большое внимание на то, в какой обертке подается их продукт, в том числе и БАД. Но потребителю бывает не так просто угодить. Иногда представления производителя об упаковке, которая точно должна понравиться потребителю, не совпадают с мнением последнего и не находят у него понимания. Примером этому послужил случай с препаратом «Сорбикум» производства ООО «Восток».

Вопреки их предположениям решение упаковки данного препарата не нашло понимания у потребителей и сбыт данного продукта остается на низком уровне. Этот пример говорит о том, что при создании упаковки товара, производителю необходимо учитывать психологию потребителя, т.е. ориентироваться на предпочтения потребителя не только при создании товара, но и при разработке его упаковки, что еще раз подтверждает тот факт, что упаковка оказывает влияние на потребителей при выборе товара.

Литература

1. Голубкова Е. Н. Психологическое воздействие света, цвета, формы и корпоративной символики на восприятие рекламируемого продукта / Е. Н. Голубкова, Ю. А. Мартынцева // *Маркетинг в России и за рубежом*. -2005.-№4.-С. 50-51.
2. Горчакова В. Г. Цвет в маркетинге телепродукции / В. Г. Горчакова // *Маркетинг в России и за рубежом*. 2009. - № 3. - С. 58-65.
3. Гуревич П. С. Психология рекламы : Историко-аналитическое и философское содержание / П. С. Гуревич. Ростов н/Д : Феникс, 2009. - 462 с.
4. Дзикевич С. А. Эстетика рекламы : Эстетическая структура рекламной коммуникации : учеб. пособие / С. А. Дзикевич. М.: Гардарики, 2004. - 244 с.
5. Имшинецкая И. А. Креатив в рекламе / И. А. Имшинецкая. М. : РИП-холдинг, 2002. - 172 с.
6. Кузнецов П. А. Социальная реклама. Теория и практика : учеб. пособие / П. А. Кузнецов. М. : Юнити-ДАНА, 2010.- 175 с.
7. Миронова Е. Воздействие цвета в рекламе / Е. Миронова // *Лаборатория рекламы, маркетинга и Public Relations*. 2002. - № 4. - С. 18-21.
8. Созинова А.А. Использование психологии цвета для эффективного бизнес-маркетинга. // *Гуманитарные, социально-экономические и общественные науки*. 2013. - №1. <http://www.online-science.ru/>.
9. Символы в коммуникации. Коллективная монография / под ред. И. М. Дзялошинского // *Коммуникативные исследования*. Вып. 6. М.:НИУ ВШЭ, 2011.-161 с.
10. Фролов Д. П. Цветовые технологии рекламной коммуникации / Д. П. Фролов // *Маркетинг в России и за рубежом*. 2009. - № 3. - С. 66-72.
11. Шалимова Л. А. Феномен цвета в культуре рекламы : дис. . канд. филос. наук / Л. А. Шалимова. Дедовск, 2007. - 163 с.

Актуальные вопросы социально-демографической ситуации в Республике Татарстан

Давлетшина Лейсан Анваровна, аспирант кафедры Социально-экономической статистики Московский государственный университет экономики, статистики и информатики (МЭСИ)

В статье рассматриваются актуальные вопросы социально-демографического развития на примере Республики Татарстан. Изложенные в работе расчеты и полученные выводы раскрывают что в настоящее время статистический анализ социально-демографической ситуации на региональном уровне сопряжен с целым рядом проблем.

Ключевые слова: Республика Татарстан, социально-демографическая ситуация, актуальные вопросы статистики, региональная статистика.

Параметры социально-демографической ситуации любого государства формируются как результат взаимодействия разнообразных общественных явлений и процессов, протекающих в его отдельных административно-территориальных единицах. В связи с этим всесторонний экономико-статистический анализ состояния и результатов развития социально-демографической обстановки на региональном уровне вызывает огромный научный и практический интерес, особенно с позиций перспективного роста как страны в целом, так и конкретных субъектов. [1]

Республика Татарстан расположен в центре Российской Федерации на Восточно-Европейской равнине, на месте слияния двух крупнейших рек — Волги и Камы. На территории региона встречаются особенно плодородные мощные чернозёмы, а преобладают серые лесные и выщелоченные чернозёмные почвы. Основным ресурсом недр республики является *нефть*. В недрах республики имеются также промышленные запасы *известняка, доломитов, строительного песка, глины для производства кирпича, строительного камня, гипса, песчано-гравийной смеси, торфа*, а также перспективные запасы *нефтебитумов, буроугольного и каменного угля, горючих сланцев, цеолитов, меди, бокситов*. По результатам 2011 года наибольший удельный вес в структуре внутреннего регионального продукта по видам деятельности Республики Татарстан принадлежат следующим отраслям: добыча полезных ископаемых (21,5%), обрабатывающее производство (16,9%).

Индекс промышленного производства по сравнению с 2010 г. составил 106,4%, по видам деятельности "Добыча полезных ископаемых" - 100,6%, "Обрабатывающие производства" - 112,6%, "Производство и распределение электроэнергии, газа и воды" - 101,7%. В объеме отгруженных товаров собственного производства, выполненных работ и услуг собственными силами по добыче полезных ископаемых республика занимает 7 место в России (в федеральном округе - 1), по обрабатывающим производствам - 8 (2), по производству и распределению электроэнергии, газа и воды - 7(1). [2]

На долю республики приходится свыше трети общероссийского производства каучуков синтетических, четверть - шин, покрышек и камер резиновых новых, грузовых автомобилей, пластмасс в первичных формах.

Республика Татарстан – один из центральных регионов Приволжского федерального округа. Данная фраза применима как к территориальному расположению региона, так и к месту, определенное в развитии субъекта в целом (табл. 1). [3]

Сопоставление основных параметров экономических, социальных и демографических процессов в относительном выражении наглядно иллюстрирует существующие диспропорции общественного развития. Так, рассматривая роль Республики Татарстан в развитии Приволжского федерального округа (границы которой раскинулись на 14 субъектах Российской

Федерации), явно бросается в глаза что Татарстан, занимая достаточно скромную территорию в рамках федерального округа, включает в себя довольно активное развитие. Наибольший вес принадлежит к показателям характеризующим экономическое развитие региона – инвестиции в основной капитал и основные фонды в экономике, что в свою очередь способствует формированию достаточно высоких значений внутреннего регионального продукта, оборота розничной торговли, ввода в действие общей площади жилых домов и среднегодовой численности занятых в экономике. [3]

Таблица 1
Роль Республики Татарстан в развитии Приволжского федерального округа в 2011 г.

Характеристики	Удельный вес региона в общероссийских показателях, %
Площадь территории	6,54
Численность населения	12,76
Среднегодовая численность занятых в экономике	12,69
Внутренний региональный продукт	17,75
Основные фонды в экономике	20,16
Ввод в действие общей площади жилых домов	17,61
Оборот розничной торговли	15,42
Инвестиции в основной капитал	22,91

Таблица 2
Место, занимаемое Республикой Татарстан в Приволжском федеральном округе по основным показателям социально-демографической ситуации в 2011 г.

Показатели	Место*
Изменение численности населения	1
Общий коэффициент рождаемости населения	5
Общий коэффициент смертности населения	14
Коэффициент младенческой смертности	13
Средняя продолжительность жизни	1
Среднедушевые денежные доходы населения	3
Инвестиции в основной капитал на душу населения	1
Число собственных легковых автомобилей на 1000 человек населения	8
Численность врачей на 10000 человек населения	10
Число зарегистрированных преступлений на 100000 человек населения	9

*ранжирование показателей проводилось от большего значения к меньшему

Данные табл. 2 указывают о передовых позициях республики среди четырнадцати субъектов Приволжского федерального округа. В данном случае Татарстан занимает лидирующие позиции по большинству показателей, за исключением: численность врачей на 10000 человек населения, число зарегистрированных преступлений на 100000 человек населения, число собственных легковых автомобилей на 1000 человек населения. Помимо передовых позиции, в Татарстане, как и в любом другом субъекте, есть области, требующие особого внимания, так как их значение в большей степени характеризуется низкой мобильностью. В Республике Татарстан к ним относятся: число собственных легковых автомобилей на 1000 человек населения, численность врачей на 10000 человек населения, число зарегистрированных преступлений на 100000 человек населения. Наличие в регионе подобных значений должно, по нашему мнению, обращать на себя особое внимание и требовать скрупулезного изучения возникновения отставания и взвешенных решений.

Статистическая характеристика состояния и изменений социально-демографической ситуации регионов вызывает огромный практический интерес, потому что позволяет на местном уровне адекватно оценивать результаты проводимых политико-административных и экономических преобразований. Однако при интерпретации эффективности развития социальных и демографических процессов зачастую возникают проблемы объективного и субъективного свойства, которые, в конечном счете, сводятся к неоднозначному или противоречивому толкованию одних и тех же показателей.

Например, фактически сложившиеся в нашей стране параметры явного кризиса естественного движения населения (сокращение численности жителей, превышение уровня смертности над уровнем рождаемости, низкая средняя продолжительность жизни и т.п.) при необходимости могут быть представлены в различном свете в зависимости от расстановки акцентов в демографическом развитии общества. Чтобы разобраться в причинах подобных явлений требуется выделить и систематизировать основные проблемы количественного измерения социально-демографической ситуации, вытекающие как из внутренней специфики предмета познания, так и связанные с внешними условиями и попытками отображения сущности общественной жизни.

Многие проблемы оценки и анализа социально-демографической ситуации вытекают из ее особенностей как объекта статистического исследования. Первая из них определяется многоаспектным характером фиксируемых явлений и процессов (табл. 3). [3]

Таблица 3
Основные показатели социально-демографической ситуации в 2011 г.

Показатели	Российская Федерация	Приволжский федеральный округ	Республика Татарстан
Физическая плотность населения, чел. на км ²	8,4	28,71	56,33
Удельный вес городского населения, %	74	71	76
Степень диспропорциональности половой структуры населения, %	7,54	7,99	7,64
Коэффициент миграционного прироста населения, ‰	22	- 4	32
Уровень старости населения, %	22,6	23,1	21,8
Уровень экономической активности населения, %	68,7	68,6	70,4
Уровень безработицы населения, %	5,5	5,3	4,1
Напряженность рынка труда (среднее время поиска работы безработными), месяцев	7,9	7,8	7,8
Ожидаемая продолжительность жизни, лет	69,83	69,24	71,3
Заболеваемость населения, на 1000 чел.	796,9	877,9	849,8
Число зарегистрированных преступлений, на 100 000 чел.	1684	1643	1458
Индекс потребительских цен (декабрь к декабрю предыдущего года), %	106,1	106,2	105,9
Уровень населения с денежными доходами ниже величины прожиточного минимума, %	12,7	-	8,1

Данные табл. 3 свидетельствуют о том, что со статистических позиций состояние социально-демографической ситуации отображается на опреде-

ленный момент времени и по многим направлениям. Поэтому чтобы вести предметный разговор о том, насколько хорошими (или плохими) являются параметры социальных и демографических процессов в конкретном регионе страны, их требуется сопоставить с некоторой базой сравнения. В ее качестве на практике часто используют общефедеральные показатели, которые позволяют установить, какие административно-территориальные единицы отличаются от них в лучшую, а какие в худшую сторону. В данной работе помимо широко распространенного сопоставления с общефедеральными значениями используется сравнение с Приволжским федеральным округом, как главенствующим над Республикой Татарстан субъектом.

В процессе сопоставления разнообразных характеристик социально-демографической ситуации, на наш взгляд, не типичным представляется положение, когда все без исключения рассматриваемые показатели конкретного региона лучше (или хуже), чем по стране в целом. Подобный вариант вполне возможен, но в практической деятельности аналитиков различного ранга гораздо чаще встречается случай, при котором одни параметры региональных процессов лучше, а другие параметры хуже (или совпадают) по сравнению с базой сравнения. Данный вариант как раз имеет место в таблице 3, где Республика Татарстан достаточно выгодно смотрится на фоне как Российской Федерации, так и Приволжского федерального округа. В то же время, следует отметить, что значения показателей по Республике Татарстан по всем представленным в таблице параметрам выше чем в Приволжском федеральном округе с разной долей интенсивности, и зачастую в несколько раз (например, коэффициент миграционного прироста, физическая плотность населения). При соотнесении данных по Татарстану и России выявляется два показателя, по которому Татарстан уступает общефедеральным значениям: степень диспропорциональности половой структуры населения и заболеваемость населения, по остальным параметрам Республика Татарстан смотрится более выигрышно.

В результате при идентификации общего состояния социально-демографических процессов в Республике Татарстан складывается проблематичная ситуация. Она заключается в том, что однозначно невозможно дать качественную сравнительную характеристику объекта исследования. В этой связи открываются широкие возможности для субъективного восприятия и последующей оценки реальной действительности, так как каждый специалист может по-своему понимать значение и ранжировать те или иные компоненты социально-демографической обстановки. Следовательно, вполне объективно существует *проблема сводной статистической характеристики социально-демографического развития общества, вследствие многообразия аспектов (форм) его практического проявления.* [4]

Решение названной проблемы в полном объеме, по нашему мнению, возможно только с учетом выбранного уровня научной абстракции. Если предположить, что все показатели, используемые для отображения социально-демографической ситуации равноправны, то разумным выходом можно считать попытку построения одного обобщающего параметра (индекса и т.п.). Если же попытаться ранжировать все

характеристики, приведенные в таблице 3, в зависимости от их роли и значения, то обязательно придется столкнуться с вопросом обоснования приоритетов. Он, в свою очередь не имеет единственного ответа, так как все зависит от целей и задач конкретного прикладного исследования. Например, в заданных условиях места и времени более актуальным и практически важным может являться либо уровень демографической старости общества, либо напряженность рынка труда. Причем соотношение между ними не обязательно будет стабильным. По этой причине установление любых весов применяемых показателей состояния социальных и демографических процессов заведомо носит субъективный характер.

Весьма заманчивым и интересным направлением совершенствования методики статистической оценки социально-демографической ситуации выступает разработка интегрального показателя (или критерия), разрешающего при помощи одного числа охарактеризовать состояние общества. Однако в этом случае приходится констатировать серьезные расхождения в единицах измерения у отдельных элементов, входящих в состав объекта исследования. Так, из тринадцати показателей развития социальных и демографических процессов в Республике Татарстан, представленных в таблице 3, восемь выражены в процентах, один – в чел. на квадратный километр, один – в месяцах, один – в расчете на 1000 жителей, один – в годах и один – в расчете на 100 000 жителей. Подобное разнообразие, естественно, порождает *проблему сводной количественной характеристики неоднородных компонентов социально-демографической ситуации, имеющих неодинаковые единицы измерения.*

Практическая реализация проблемы подобного рода обычно основывается на использовании приемов и методов нормирования, стандартизации показателей или их перевода в пространство главных (укрупненных) компонент. Правда, получаемые при этом результаты, не всегда оправдывают ожидания, так как далеко не все математические операции имеют социально-экономический смысл. Например, объединение удельного веса городских жителей, степени диспропорциональности половой структуры населения и уровня старости общества в некую структурно-демографическую компоненту вызывает серьезные сомнения в силу отсутствия реального содержания и искусственного характера данной операции.

Если усложнить постановку исходной задачи и попытаться отразить не только статику, но и динамику социально-демографической ситуации, то можно выйти на проблему гораздо более высокого уровня (табл. 4). [3]

Содержание табл. 4, на наш взгляд, в полном объеме раскрывает *проблему сводного анализа множества разнонаправленных изменений параметров социально-демографической ситуации.* Во-первых, показатели состояния социальных и демографических процессов развиваются в различных направлениях (одни увеличиваются, другие сокращаются). Во-вторых, некоторые из них (например, степень диспропорциональности половой структуры населения) могут меняться настолько медленно, что при округлении до целых единиц измерения подвижки вообще могут не наблюдаться. В-третьих, направление динамики конкретных показателей по-разному отражается на характере трансформации со-

циально-демографической ситуации. Так, повышение уровня старости ухудшает, а повышение уровня экономической активности – улучшает общественную обстановку. В-четвертых, если пойти дальше качественных определений, приведенных в таблице 1.3.4, и перейти непосредственно к самим размерам изменений показателей социально-демографических процессов, то выяснится, что они претерпевают не всегда сопоставимые, как по скорости, так и по глубине колебания (рис. 1).

Таблица 4

Изменение основных показателей социально-демографической ситуации в Республике Татарстан (2011 г. по сравнению с 2010 г.)

Показатели	Направление изменения	Характер изменения
Физическая плотность населения, чел. на км ²	Повышение уровня	Улучшение ситуации
Удельный вес городского населения, %	Повышение уровня	Улучшение ситуации
Степень диспропорциональности половой структуры населения, %	Без изменений	Без изменений
Коэффициент миграционного прироста населения	Повышение уровня	Улучшение ситуации
Уровень старости населения, %	Повышение уровня	Ухудшение ситуации
Уровень экономической активности населения, %	Повышение уровня	Улучшение ситуации
Уровень безработицы населения, %	Снижение уровня	Улучшение ситуации
Напряженность рынка труда (среднее время поиска работы безработными), месяцев	Повышение уровня	Ухудшение ситуации
Ожидаемая продолжительность жизни, лет	Повышение уровня	Улучшение ситуации
Заболеваемость населения, на 1000 чел.	Повышение уровня	Ухудшение ситуации
Число зарегистрированных преступлений, на 100000 чел.	Снижение уровня	Улучшение ситуации
Индекс потребительских цен (декабрь к декабрю предыдущего года), %	Снижение уровня	Улучшение ситуации
Уровень населения с денежными доходами ниже величины прожиточного минимума	Повышение уровня	Ухудшение ситуации

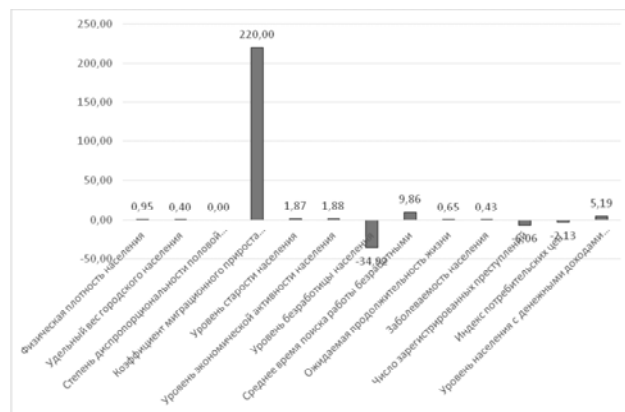


Рис. 1. Прирост (убыль) уровней основных показателей социально-демографической ситуации в Республике Татарстан (2011 г. по сравнению с 2010 г.), %

Даже среди однородных по единицам измерения показателей наблюдаются количественные трансформации, которые не совпадают не только по направлению или смыслу, но и по своему размеру. Различия могут иметь место, как в уровне значений, так и в их порядке. К примеру, среди характеристик состояния социально-демографической ситуации в Татарстане, представленных на рисунке 1, размер изменения уровня заболеваемости населения (по модулю, то есть без учета направления динамики) более чем в восемьдесят раз меньше размера изменения уровня безработицы населения. Причем сложность проблемы дополнительно заключается в том, что отдельные компоненты общественной ситуации обладают различной степенью инерционности, а поэтому чисто количественные трансформации параметров (особенно в сравнении с другими характеристиками) могут либо вообще быть малоинформативными, либо исказить истинное соотношение вещей.

С учетом всех выше перечисленных обстоятельств приходится констатировать, что объединение изменений различных компонентов социально-демографической ситуации сопряжено с огромными практическими трудностями и далеко не всегда носит абсолютно объективный характер.

Литература

- Карманов М.В., Карманов А.М. Особенности интегральной оценки демографической безопасности общества // Экономика, статистика и информатика. Вестник УМО. – 2009. – № 4. – С. 116-120.
- Официальный сайт Территориального органа Федеральной службы государственной статистики по Республике Татарстан. URL: <http://tatstat.gks.ru/>
- Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики РФ / Сборник «Регионы России. Социально-экономические показатели». URL: <http://www.gks.ru>
- Карманов М.В., Смелов П.А., Егорова Е.А., Золотарева О.А., Кучмаева О.В. и др. Методологические вопросы экономико-статистического анализа социально-демографических групп населения – М.: МЭСИ, 2010. 342 с.

Влияние миграции населения на формировании социально-экономической ситуации в России

Эпштейн Никита Дмитриевич,

младший научный сотрудник отдела демографических исследований Московского государственного университета экономики, статистики и информатики (МЭСИ)

Пузаков Алексей Владимирович

аспирант кафедры Математической статистики и эконометрики (МСиЭ), Московский государственный университет экономики, статистики и информатики (МЭСИ)

APuzakov@mesi.ru

В статье построена подсистема показателей миграционного движения населения, направленная на комплексную оценку разнообразных последствий территориальных перемещений людей. Проанализированы точки зрения специалистов в области миграции и систематизированы актуальные проблемы миграционного движения населения в Российской Федерации.

Ключевые слова: миграция, миграционная политика, социально-экономическая ситуация, демография

Миграция населения, сложный и многоаспектный общественный процесс, обладающий как положительными итогами территориальных перемещений людей, так и негативными. Поэтому в зависимости от того с какой стороны рассматривать этот процесс взору исследователя будут открываться либо достижения, либо проблемы.

Всестороннюю и детальную характеристику влияния миграционного движения населения на социально-экономическую обстановку нельзя осуществить без статистических показателей, которые дают количественную оценку явлений и процессов, связанных с территориальными перемещениями людей. По нашему мнению, ее построение может происходить в разных направлениях. Наиболее простым из них служит то, которое ориентировано на дополнение традиционных показателей миграции населения параметрами, отражающими участие мигрантов в самых различных сферах жизнедеятельности общества. К ним, несомненно, относятся:

1) показатели политической деятельности мигрантов, включая приезжих, принявших гражданство, вступивших в брак с местным населением и т.п. (представительство в органах власти, органах управления различного уровня; наличие политических партий или их отделений, численность членов и др.);

2) показатели общественной деятельности мигрантов (количество общественных и религиозных организаций; их структура по характеру деятельности, вероисповеданию и т.д.; численность членов землячеств, прихожан и др.);

3) показатели экономической деятельности мигрантов (численность занятых в экономике; их удельный вес в общей численности занятых в экономике; структура занятости по секторам экономики, видам занятий и т.д.; численность безработных трудовых мигрантов; количество фирм, компаний, созданных мигрантами; их доля на рынке по объему производства, продажам и др.);

4) показатели демографической активности мигрантов (уровни рождаемости, смертности, брачности, разводимости приезжих; оседлость, территориальная подвижность; их удельный вес в общей численности родившихся, умерших, вступивших в брак, разошедшихся, сменивших место жительства и др.);

5) показатели образовательной активности мигрантов (численность обучающихся в дошкольных учреждениях, школах, вузах и т.п.; их удельный вес в общей численности слушателей воспитательных и образовательных учреждений и др.);

6) показатели медицинской активности мигрантов (посещаемость приезжими учреждений здравоохранения; уровень и структура заболеваемости; удельный вес в общей численности лиц с впервые установленным диагнозом и др.);

7) показатели криминальной активности мигрантов (количество преступных группировок, численность их участников; структура и интенсивность преступно-

сти; удельный вес преступлений, совершенных мигрантами в общем количестве преступлений и др.).

С нашей точки зрения, приведенная выше конструкция, охватывает простейшие, но вместе с тем очень важные статистические показатели, позволяющие выйти на оценку роли миграционного движения населения в трансформации социально-экономической ситуации. Несомненно, их состав не является абсолютно идеальным и нуждается в уточнениях, дополнениях, конкретизации и т.д., которые предоставят возможность получить более полную и адекватную характеристику сложившейся обстановки.

Анализ научной литературы, посвященной вопросам и проблемам миграционного движения населения в современном обществе, явно оставляет двойственное впечатление. С одной стороны, подавляющее большинство авторов сходятся во мнении о том, что территориальные перемещения людей приводят к осязаемым изменениям социально-экономической ситуации практически на всех уровнях человеческой деятельности. С другой стороны, те же самые специалисты кардинальным образом расходятся в оценках качественного содержания той роли, которую в настоящее время играет миграция населения.

Если попытаться синтезировать многочисленные точки зрения и сформулировать промежуточный вывод, связанный с оценкой значения миграционного движения населения в формировании социально-экономической ситуации, то, по нашему мнению, безусловно, приходится признать, что исторически любые территориальные перемещения людей представляют собой важный фактор изменения реальной действительности. Однако на практике он может проявляться по-разному. В этой связи большой практический интерес вызывает классификация возможных вариантов воздействия миграции населения на социально-экономическую обстановку. На наш взгляд, в ее составе целесообразно выделять следующие ключевые направления (рис. 1).

Уровень рассмотрения любого общественного процесса является обязательным элементом самых разнообразных классификаций, применяющихся в современной экономической науке. В этом отношении не является исключением и миграционное движение населения. Его воздействие на социально-экономическую ситуацию в любой конкретной стране может быть рассмотрено либо на государственном, либо на региональном уровнях. Подобный подход применительно к России носит актуальный и вполне обоснованный характер, так как наше государство состоит из многочисленных субъектов, которые имеют как общие, так и специфические черты территориальных перемещений людей. Анализ существующих источников информации о миграционных процессах, показал, что за кадром остается целый ряд традиционных разрезов, без которых просто невозможно подробно раскрыть роль территориальных перемещений людей в трансформации общественной обстановки.

Поэтому в качестве возможных направлений совершенствования информационной базы статистики миграционного движения населения именно с позиций его воздействия на социально-экономическую ситуацию, с нашей точки зрения, целесообразно было бы уже собираемые статистические данные конкретизировать следующими направлениями:

- учет брачного состояния мигрантов, а также вида перемещения (для семейных – с семьей или без семьи, с частью членов семьи и т.п.);
- регистрация разговорного языка мигрантов, а также владения другими языками и, прежде всего, русским языком как государственным языком территории прибытия;
- отражение религиозной принадлежности мигрантов, особенно в контексте ее совпадения с местными традициями;
- развернутая (включая детей) фиксация уровня образования мигрантов;
- выявление характера и уровня профессиональной подготовки мигрантов (специальность, занятие, прежнее место работы и т.п.).

Направления воздействия миграции населения на социально-экономическую обстановку	В зависимости от уровня влияния	государственное
		региональное
	В зависимости от происхождения влияния	внешнее
		внутреннее
	В зависимости от характера влияния	позитивное
		негативное
	В зависимости от масштаба влияния	массовое
		локальное
	В зависимости от силы влияния	существенное
		несущественное
	В зависимости от скорости влияния	быстрое
		медленное
В зависимости от способа влияния	прямое	
	опосредованное	
В зависимости от формы проявления влияния	явное	
	скрытое	

Рис. 1. Классификация возможных вариантов воздействия миграции населения на социально-экономическую обстановку

Без учета перечисленных выше, далеко не полных, но по сути дела основных аспектов структуры миграционных потоков крайне сложно и вообще невозможно строить суждения о месте и роли миграционного движения населения в современном российском обществе. При этом, на наш взгляд, отдельными позициями должны идти такие направления как обеспечение адекватного статистического учета размера, структуры и интенсивности нелегальной миграции, а также процесса ассимиляции приезжих, так как в последние годы демографическая экспансия, предполагающая устойчивое формирование и расширение ареалов проживания некоренного населения, не желаемого считаться с местными традициями и устоями, приобретает в современной России все более масштабный характер.

Если попытаться как-то ранжировать основные проблемы миграционного движения населения, заметно влияющие на общественную обстановку, то, с

нашей точки зрения, вполне оправданно будет начать с национальной безопасности – основы существования любого государства. В этом аспекте известный политический деятель В. Пехтин, оценивая демографическую ситуацию на Дальнем Востоке, озвучил в Госдуме такие данные, что только в прилегающих к нашей границе провинциях Китая проживает более 100 млн. чел. по сравнению с 5 млн. чел. в наиболее заселенной, южной части Дальневосточного федерального округа. Причем в провинции Хэйлундзянь плотность населения достигает 46 чел. на один км², в то время как в Приморском крае – 14 чел. на км², в Амурской области – менее 3 чел. на км², а в Хабаровском крае – менее 2 чел. на км². В результате чего он сделал вывод: «Дальневосточный регион, один из наиболее важных геостратегических плацдармов России, сегодня становится объектом демографической экспансии со стороны соседних государств».

В работе В.И. Дятлова «Мигрантофобия как фактор миграционных процессов и проблема национальной безопасности», в которой, рассматривая миграцию населения с точки зрения демографической и территориальной экспансии, автор отмечает: «Широко распространено представление о китайской миграции как составной части, важнейшем инструменте экспансии как целенаправленного, спланированного и организованного процесса, осуществляемого государством и тотально мобилизованным и организованным населением. Сами мигранты в этой конструкции предстают не отдельными людьми, частными лицами со своими мотивациями и свободой воли и выбора, а неотъемлемой органической частью, «щупальцем» государства». Ее квинтэссенция как раз заключается в развитии той концепции, что мигрант, особенно осознанно уклоняющийся от ассимиляции с коренным населением, по сути дела представляет собой «боевую единицу» иностранного государства, которая мирным путем, постепенно добивается своих целей. При этом весьма характерно, что демографическая экспансия, осуществляемая посредством территориальных перемещений людей, никогда не ограничивается исключительно областью народонаселения. Приезжие начинают активно проникать в самые разнообразные сферы социально-экономической жизни, включая производство, бизнес, политику и т.д.

Как бы обобщая все выше сказанное, доктор экономических наук, профессор, академик РАН В.В. Миросердов в статье «Демографическая катастрофа» ставит свой вопрос еще более жестко и значительно шире: «Кто будет осваивать сибирские богатства, которыми прирастает Россия? Кто будет обрабатывать огромные площади сельскохозяйственных земель? Как считают аналитики, демографическая экспансия чужих народов в Сибирь через два десятка лет будет реально угрожать нашей национальной безопасности». Таким образом, речь уже приходится вести не об одном Дальневосточном федеральном округе, а о значительной и большей части территории Российской Федерации, которая явно служит заманчивым и лакомым куском для мигрантов со всего света, а не только из сопредельных государств.

Представляется, что можно по-разному относиться к подобным взглядам, касающимся демографической экспансии, подразумевающей процесс сокращения удельного веса коренных жителей в населении, а также снижения их роли в политической, экономиче-

ской, социальной, религиозной и т.д. жизни общества за счет естественного и миграционного движения некоренных жителей, не желающих принимать устои и традиции, исторически сложившиеся на определенной территории. Однако исторический опыт многих стран убедительно доказывает, что те популяции, которые легковесно относились к возможным последствиям территориальных перемещений людей и связанными с ними аспектами национальной безопасности давно уже либо канули в лету, либо принципиально изменили свое место на геополитической карте мира и далеко не в лучшую сторону.

Отдельно следует отметить, что этническая миграция имеет и другие грани, связанные с более высоким уровнем рождаемости некоренного населения и своеобразным социальным поведением, определяемым условиями жизни. Ж. Пучинана в своей работе «Мистическое путешествие Таймураза Козонова» акцентирует внимание на следующих проблемах: «Поясню на примерах. Всего тридцать лет назад албанцев в Косово было несколько сотен тысяч. Теперь их около миллиона, и они уже одной своей массой вытесняют славян с их территории. В условиях компактного проживания более многодетная генерация неизбежно начнет доминировать, постепенно, но неуклонно вытесняя меньшую. Прибавьте к этому, что многие родители многодетных семей не в состоянии их прокормить, следовательно, детям приходится добывать хлеб насущный самим – со всеми исходящими отсюда последствиями, первое из которых – рост преступности». Следовательно, миграционное движение населения является таким фактором трансформации социально-экономической ситуации, который начиная с внешней экспансии, постепенно усиливает свое воздействие и за счет внутренней демографической экспансии. При этом последняя может «прорасти» и в таком негативном процессе, как преступность.

О проблеме преступности мигрантов, особенно находящихся в нашей стране на нелегальном положении, можно встретить прямо противоположные суждения – от очевидного признания до полного отрицания и обвинений в ксенофобии. Миграция сама по себе уже большой стресс для людей, совершающих переезд. Нелегальная миграция, если так можно образно выразиться, это, как минимум, стресс в квадрате. Ну, а нелегальная миграция в условиях даже незначительного кризиса, не говоря уже о глобальных финансово-экономических потрясениях, вообще гипер стресс, разрывающий в клочки любые представления о цивилизованном поведении в обществе. Поэтому вполне объяснимо, что в менее или более стрессовых обстоятельствах мигранты сворачивают на путь спонтанной или организованной преступности, которая дожидается своего часа и как пылесос затягивает в себя людей волей судьбы, оказавшихся в тяжелых жизненных условиях.

Острота данной проблемы станет еще очевидней, если сюда добавить роль миграции населения в формировании эпидемиологической обстановки. И. Гладили в статье «Мигранты заражают Россию туберкулезом и СПИДом», обращает самое пристальное внимание на высказывания главы Роспотребнадзора Г. Онищенко о том, что трудовая миграция в нашу страну по большей части продолжает оставаться нелегальной, а поэтому активно способствует проникновению из-за рубе-

жа инфекционных заболеваний. В частности, он пишет: «Ко всем прочим бедам, которые несут России, захлестнувшие ее орды мигрантов, в последнее время добавилась еще одна: среда гастарбайтеров становится источником эпидемий опаснейших болезней. Ведь каждый пятый мигрант, по статистике Минздрава РФ, является носителем таких заболеваний, как туберкулез, сифилис, гепатит, СПИД. Если вспомнить, что общее количество мигрантов в России, по неофициальным оценкам, приближается к 15 млн. чел. (а по некоторым данным, даже превышает это число), то это значит, что 3 млн. чел. живущих среди нас являются разносчиками заразы. Это, согласитесь, серьезнейшая угроза нашей безопасности».

Вероятно, что у страха глаза велики и многие ученые, специалисты, журналисты, политики, чиновники и т.д. несколько преувеличивают масштаб проблемы распространения трудовыми мигрантами опасных заболеваний в России. Но ведь не стоит забывать и тех реалий, которые сложились во многих пограничных с нами развивающихся странах. Уровень развития здравоохранения там оставляет желать лучшего, собственно как и обеспеченность граждан элементарными средствами личной гигиены и простейшими медицинскими препаратами, что объективно приводит к более высокой заболеваемости населения различными инфекционными заболеваниями, эпидемиологические вспышки которых носят более частый и опасный характер. В этих условиях вполне естественно допустить, что в Российскую Федерацию приезжают не только пышущие здоровьем трудовые мигранты, но и действительно больные люди. Следовательно, постановка проблемы инфекционной безопасности и степени ее влияния на социально-экономическую ситуацию является, на наш взгляд, вполне правомерной и логичной. Ведь заболевшие дети и взрослые из состава коренных жителей вынуждены тратить деньги на поправку здоровья из частных и государственного бюджетов, лица, занятые в экономике вместо производства товаров и услуг оформляют больничные листки, а умершие вообще выбывают из созидательного процесса навсегда. Поэтому с точки зрения необоснованных социально-экономических потерь инфекционная угроза внешних миграционных потоков носит явно негативный характер и настоятельно требует совершенствования действующего российского законодательства в сторону ужесточения требований по контролю здоровья не только приезжающих трудовых мигрантов, но и вообще всех лиц, проникающих на территорию России.

Вместе с тем, несмотря на всю важность и актуальность рассмотренных выше проблем, нельзя не отметить, воздействие территориальных перемещений людей на рынок труда. По сути дела, это тот аспект социально-экономической ситуации, вокруг которого вертится много вопросов, затрагивающих коренные интересы жителей любого государства. Многие специалисты понимают, с одной стороны, что миграция населения – это обязательный атрибут современной эпохи, так сказать вектор мирового развития, а, с другой стороны, общественный процесс, имеющий свои достоинства и недостатки. Однако толкование данных плюсов и минусов именно с точки зрения их влияния на рынок труда и социально-экономическую обстановку в России явно вызывают разночтения.

В этом контексте, на наш взгляд, наиболее показательными являются итоги диспута, в свое время организованного в Политехническом музее под руководством модератора М. Фишмана – главного редактора журнала «Русский Newsweek». Принявшие в нем участие известнейшие в нашей стране ученые охватили практически весь спектр мнений, связанный с воздействием миграционного движения населения на рынок труда. Так М. Делягин отметил: «Если получение дешевой рабочей силы можно считать плюсом, то у трудовой иммиграции и масса минусов. Это порча рынка труда – местное население постоянно слышит от работодателей, что оно «заелось», потому что не хочет работать за те копейки, за которые согласны трудиться трудолюбивые мигранты. В результате местные специалисты демотивированы, часть из них испытывает глубокие психологические проблемы, приводящие к депрессии и алкоголизму. Вторая проблема рынка труда – это возникновение этнического бизнеса, который появляется на любом уровне, начиная от добычи нефти и заканчивая торговлей на рынке. Третья проблема – общая деморализация общества. Когда социум наполнен людьми, которые не имеют почти никаких прав и труд которых почти ничего не стоит, это называется рабовладельческим обществом».

Наверное, можно по-разному относиться к приведенным выше показательным высказываниям. Однако, по-нашему мнению, если попытаться их осмыслить и обобщить, то напрашиваются некоторые выводы. Во-первых, с нелегальной миграцией все предельно ясно. На этот вопрос отвечает действующее законодательство, в соответствии с которым она собственно и называется нелегальной. Следовательно, здесь остается только применить меры государственного реагирования, соответствующие сложившейся обстановке.

Таким образом, завершая рассмотрение основных современных проблем воздействия миграции населения на социально-экономическую ситуацию, хотелось особо подчеркнуть два момента. Первый из них лучше проиллюстрировать при помощи высказывания П. Бурдукова и А. Орлова, содержащегося в их совместной статье «Демография, как продолжение политики иными средствами» – «Меры против миграционно-демографической экспансии, в отличие от мер по повышению рождаемости, требуют сравнительно низких затрат и способны дать ощутимый эффект в короткие сроки». И второй момент, при любых взглядах на место и роль территориальных перемещений людей в формировании параметров общественной обстановки, следует осознавать, что наряду с плюсами будет всегда и минусы. Однако, чтобы эти минусы не перешли в разряд острых проблем важно своевременно и адекватно оценивать любые изменения текущей конъюнктуры, а в решении данной задачи серьезную поддержку способна оказать статистическая наука, занимающаяся выявлением количественных закономерностей социально-экономических явлений и процессов, среди которых присутствует и миграция населения.

Литература

1. Карманов М.В., Смелов П.А. Методология прикладного анализа воспроизводства мужского населения. Монография. – М.: МЭСИ, 2011

2. Смелов П.А., Карманов М.В., Верещака Е.Г., Гладышев А.В., Давлетшина Л.А., Игнатов И.В. Прикладной анализ демографической ситуации на региональном уровне. Монография. – М.: МЭСИ, 2010
3. Карманов М.В., Смелов П.А., Дударев В.Б., Зареченский А.М. Методология экономико-статистического исследования демографической безопасности и здоровья общества. Монография. – М.: МЭСИ, 2009
4. Карманов М.В., Смелов П.А., Егорова Е.А., Золотарева О.А., Кучмаева О.В. Методологические вопросы экономико-статистического анализа социально-демографических групп населения. Монография. – М.: МЭСИ, 2010
5. Карманов М.В., Смелов П.А. Демографическая экспансия как способ передела современного мира // Научно-аналитический журнал «Инновации и инвестиции». – 2011 - №4
6. Большой энциклопедический словарь. Под редакцией А.М. Прохорова. Издание 2-е, переработанное и дополненное. - М.: Большая Российская энциклопедия, 1998. - с.1102
7. Ионцев В.А. Международная миграция населения: теория и история изучения. - М.: МАКС-Пресс, 1999.
8. Зайончковская Ж.А. Россия в разном масштабе времени. - М., 1999.
9. Моисеенко В.М. Территориальное движение населения: характеристика и проблемы управления. - М., 1985.
10. Переведенцев В.И. Методы изучения миграции населения. - М., 1975.

Приоритетные компетенции современного руководителя

Федоров Юрий Викторович,

к.т.н., заведующий кафедрой «Экономика предприятия», ФГБОУ ВПО «Ижевский государственный технический университет имени М.Т. Калашникова»

В статье обоснована необходимость определения приоритетных компетенций руководителей с учетом усложнения предметной области менеджмента в условиях сохраняющейся нестабильности среды бизнеса, а также разворачивания объективных процессов становления информационного общества. В качестве приоритетных компетенций современного руководителя, обеспечивающих эффективное управление успешной деятельностью компании, выделены лидерство, гибкость, концептуальные компетенции, способность сформировать команду, фасилитация.

Также в статье рассматриваются различные научные подходы изучения проблемы лидерства: личностный, поведенческий, ситуационный. Описывается сформированный в 1990 г. подход с точки зрения изменений внешней и внутренней среды, или адаптивного руководства. Ставится под сомнение принятый в последнее время факт, что наиболее востребованными руководителями являются профессиональные менеджеры безотносительно их знаний в той или иной сфере бизнеса. Именно специфические знания позволяют принимать оптимальные решения.

Ключевые слова: компетенции, менеджмент, руководитель, лидерство, гибкость, команда, фасилитация, риски, предпринимательские способности, креативность.

Одной из наиболее сложных проблем менеджмента, не теряющей своей актуальности на протяжении многих лет, является проблема определения компетенций руководителя (топ-менеджера, менеджера), необходимых, с одной стороны, и достаточных – с другой, для достижения требуемых результатов успешной деятельности организации. Актуальность обозначенной проблематики обусловлена, прежде всего, современными требованиями инновационного социально-ориентированного развития российской экономики, эффективность и конкурентоспособность которой в условиях глобализации мировых экономических систем непосредственно зависит от уровня менеджмента и эффективности функционирования отдельных компаний. При этом следует учитывать, что хозяйственная деятельность на этапе посткризисного развития характеризуется повышенными рисками в результате сохраняющейся общей экономической нестабильности и высокой вероятности новых волн глобального финансово-экономического кризиса, что требует постоянного совершенствования управления с целью повышения гибкости и скорости реакции системы корпоративного менеджмента на происходящие изменения.

В настоящее время в среде ученых-экономистов и практиков все больше растет понимание того, что начавшийся в 2008 г. кризис носит системный характер, и завершится он не ранее, чем произойдет структурная трансформация мировой экономики, включая формирование новых моделей экономического регулирования и мирохозяйственных связей¹. Естественно, что подобная перестройка будет длительной, а общее состояние этого продолжительного периода формирования новых институтов и механизмов экономического развития будет турбулентным. Следует также принимать во внимание объективные процессы глобальной смены технологических укладов при переходе от индустриальной экономики к постиндустриальному обществу и масштабы их воздействия, что будет значительно усиливать общую неустойчивость и колебания. Таким образом, турбулентность среды бизнеса в ближайшее время следует рассматривать, как неотъемлемый элемент экономического ландшафта и один из наиболее существенных внешних факторов влияния.

Помимо прикладного значения, важность определения наиболее значимых компетенций руководителя, способных обеспечить успех управления в современных условиях, связана с формированием новой парадигмы менеджмента, что обусловлено, по мнению большой группы авторитетных зарубежных и российских ученых, наличием отчетливой тенденции перехода в ближайшие 15-20 лет к более фрагментированному и полному противоречий миропорядку на

¹ Мау В. Экономическая политика 2010 года: в поисках инноваций // Вопросы экономики. 2011. № 2. С. 4.

основе лидерского менеджмента¹. Таким образом, очевидна необходимость дальнейшего исследования широкого круга вопросов, касающихся приоритетных компетенций современных руководителей.

Не вдаваясь в терминологическое уточнение понятия «компетенции», так как это составляет предмет самостоятельного исследования, отметим, что смысл данной дефиниции мы понимаем в соответствии с определением Л. Спенсера и С. Спенсера: «Компетенция – базовое качество индивидуума, имеющее причинное отношение к эффективному и/или наилучшему на основе критериев исполнению в работе или других ситуациях»², то есть как совокупности активно используемых знаний, умений, навыков, способностей, необходимых работнику для эффективного выполнения определенной работы. Глубокий научный анализ основных подходов к определению понятия «компетенция» и взаимосвязи этой категории с понятием «компетентность» дан в работах Одегова Ю.Г., который сделал справедливый, с нашей точки зрения, вывод о том, что понятия компетентности и компетенций взаимообусловлены, но не тождественны. Компетенция – это относительно устойчивая черта работника, обеспечивающая эффективное выполнение производственной функции с определенной результативностью, а компетентность – это мера эффективности выполнения функций³.

Необходимость определения приоритетных компетенций руководителя в современных условиях связана, по нашему мнению, со следующими объективными факторами:

- глобализация всех сторон экономической и социальной жизни общества, включая глобализацию отношений и мышления, что имеет, как положительные, так и негативные проявления и последствия, в том числе на уровне системы корпоративного менеджмента и работы руководителя;

- становление постиндустриальной модели общества, характер которого можно определить как информационный, и соответствующий этому переход к «новой экономики», базовыми ресурсами которой становятся, информация, знания и их носители – люди. Основными принципами этого перехода специалисты называют: рост эффективности любой деятельности; рост наукоемкости любого предмета труда и процесса менеджмента; распространение мягких систем с одновременным изменением структуры занятости (от материально-производственной сферы к сфере услуг); рост доли рабочего времени для самодиректора; интеллектуализация труда на базе интеграции технических и гуманитарных знаний; отказ от приоритетности профессиональной специализации в пользу ключевых компетенций, а также сближение человека труда с конечным полезным результатом своей деятельности и ресурсами⁴;

- стремительное совершенствование и глобальное распространение информационно-коммуникационных технологий, благодаря чему получают развитие сете-

вые структуры, и формируется эффект сетецентричности, в результате, предметная область менеджмента смещается в сторону многоуровневой сетевой системы отношений, сопровождающих деятельность организации, как сложной социально-экономической системы;

- ускорение технологических, социальных, организационных изменений и усложнение их характера;

- усиление рисков факторов в связи с сохранением общей социально-экономической нестабильности, что повышает уровень ответственности руководителей за качество принимаемых ими решений в условиях повышенных рисков.

Указанные факторы обуславливают усложнение предметной области менеджмента, что, в свою очередь, ведет к изменению роли современных руководителей и выдвигает новые требования к их компетенциям. Поэтому набор профессиональных управленческих компетенций должен соответствовать не только комплексу управленческих задач, решаемых руководителем любой организации, независимо от сферы деятельности и масштабов бизнеса: управление проектами; управление изменениями; управление задачами; управление ресурсами; управление людьми; управление информацией; управление связями; управление качеством и эффективностью, но и специфике целей управления конкретной организации на определенном этапе социально-экономического развития, с учетом этапа жизненного цикла организации, ее рыночных позиций, наличия ресурсов и возможностей, особого типа корпоративной культуры, стиля руководства, уровня подготовки управленческого персонала и т.д.

Многочисленные исследования профессиональных управленческих навыков российских руководителей, в частности исследования Ассоциации менеджеров, позволили выделить 10 наиболее важных профессиональных качеств топ-менеджера для эффективного руководства компанией: формирование управленческой команды; стратегическое видение бизнеса; умение управлять стратегическими изменениями в развитии бизнеса; способность принимать решения в условиях неопределенности; самодисциплина и организованность; умение делегировать полномочия и контролировать получение необходимых для бизнеса результатов; способность налаживать и поддерживать конструктивные отношения с внешними сторонами и внутри коллектива; детальное знание внутренних бизнес-процессов и производственной специфики предприятия (сферы экономической деятельности); способность к ведению переговоров и убеждению в своей позиции⁵.

Согласно другому исследованию, базовыми компетенциями современного успешного менеджера являются: стратегическое видение, предприимчивость, ориентированность на клиента, мотивация на успех, организационные навыки, принятие решений, влияние, управление эффективностью, мотивирование, делегирование, развитие подчиненных⁶.

Аналогичные списки можно уточнять и дополнять в зависимости от уровня менеджера в управленче-

¹ Кулапов М.Н., Одегов Ю.Г., Никулин Л.Ф. О некоторых взглядах на «Менеджмент 3.0» (новая редакция) // Управленец. 2011. № 5-6 (21-22). С. 26.

² Спенсер Л., Спенсер С. Компетенции на работе / Лайл Спенсер, Сайн Спенсер. – М.: ГИППО, 2010. С. 9.

³ Одегов Ю.Г., Руденко Г.Г., Бабынина Л.С. Экономика труда. Учебник. В 2 т. Т.1. – М.: Альфа-Пресс, 2007. С. 670-672.

⁴ Кулапов М.Н., Одегов Ю.Г., Никулин Л.Ф. Указ. соч. С. 28.

⁵ Ключевые компетенции российских менеджеров: документ для обсуждения / А. Афонин [и др.]. – М., 2003.

⁶ Там же.

ской иерархии, с учетом внешних и внутренних факторов среды бизнеса и других параметров. Безусловно, все перечисленные компетенции необходимы для эффективного и успешного выполнения руководителем управленческих функций. Однако при этом, на наш взгляд, важно выделить приоритетные компетенции руководителя – те профессиональные и личностные качества, которые способствуют успешному управлению развитием компании в нынешних условиях нестабильности, повышенных рисков и динамичного изменения всех компонентов субъектно-объектных управленческих отношений.

С учетом современных особенностей предметной области менеджмента, считаем целесообразным выделение следующих наиболее приоритетных компетенций руководителя:

- лидерство;
- гибкость;
- концептуальность;
- способность сформировать команду;
- фасилитация.

Все выделенные компетенции связаны и взаимно дополняют друг друга, образуя кластер приоритетных компетенций, одновременно каждая из них представляет собой самостоятельный мини-кластер – отдельное образование взаимосвязанных знаний, умений, навыков и способностей.

Лидерство как необходимая исходная компетенция составляет основу для реализации всего потенциала имеющихся у руководителя профессиональных управленческих компетенций в процессе решения современных задач менеджмента. Лидерство представляет собой комбинацию двух составляющих: с одной стороны, это врожденные черты характера, с другой – приобретенные умения. С помощью специальных программ обучения можно активизировать некоторые лидерские черты поведения, которые до этого были у человека в пассивном состоянии, однако для этого необходимо изначальное присутствие таких качеств в самом характере. Лидерство руководителя включает в себя осознанную и ответственную «Я»-позицию, умение видеть будущее и донести это видение до сотрудников, вселить в них энтузиазм и уверенность, мотивировать на приложение дополнительных усилий для достижения поставленных целей, побуждать следовать за собой, создать условия, позволяющие сотрудникам проявить себя в полной мере. Руководитель-лидер не боится взять на себя ответственность за результат работы группы, коллектива, компании. Лидер вдохновляет своим примером, ценностями, достижениями, уверенным поведением, знаниями, убеждением в правильности принятых решений.

Современное изучение проблемы лидерства базируется на использовании ряда научных подходов, которые на протяжении нескольких десятилетий последовательно сменяли друг друга. Личностный подход (1930-е гг.) объясняет лидерство наличием определенного набора общих для всех лидеров личных качеств, таких как: уверенность в себе, способности и знания, честность, энергичность, честность и прямота, адаптивность и т.п. Однако само по себе наличие лидерских личных качеств не приводит к достижению успеха. В рамках поведенческого подхода (1940-1950-е гг.) основное внимание акцентируется на стиле лидерства, под которым понимается сово-

купность характерных приемов и методов, используемых руководителем в процессе управления. Стиль лидерства отражает степень делегирования полномочий от руководителя подчиненным, используемый тип власти, методы работы с внешней средой, способы влияния и манеру поведения руководителя по отношению к подчиненным. В классическом варианте выделяют авторитарный, либеральный, демократический стили руководства, хотя на практике демократический лидер в его хрестоматийном понимании не существует, поскольку любое лидерство предполагает определенную долю авторитарного стиля руководства. Ситуационный подход (1960-е гг.) базируется на том, что решающую роль для эффективности лидерства играют ситуационные факторы, однако при этом не отвергается важность личностных и поведенческих характеристик.

В 1990-е гг. сформировался подход к оценке эффективности руководства с точки зрения учета изменений внешней и внутренней среды, или адаптивного руководства (управления), что означает применение всех известных стилей управления, методов и способов влияния на людей в зависимости от конкретной ситуации. Этот подход получил дальнейшее развитие в современных теориях лидерства, которые отличаются выбором разнообразных оснований для структурирования и классификации типологии лидерства (эмоциональное, организационное, экспертное, этическое), моделей лидерства (режиссура, сценирование, импровизация), классов лидерства: суперлидерство и распределенное лидерство и т.д.¹

Компетенция «лидерство» неразрывно связана с компетенцией «гибкость», что выражается, прежде всего, в умении найти и использовать адекватный подход при решении конкретной задачи с использованием необходимых методов и средств, наиболее соответствующий стиль лидерства в той или иной ситуации, готовность и способность изменять управленческие структуры и процессы, внедрять новые стратегии развития компании, в наибольшей степени отвечающие складывающейся ситуации. Учитывая, что в современных условиях постоянно меняются факторы внешней и внутренней среды, гибкость или умение выбирать подход в зависимости от ситуации становится синонимом эффективного лидерства. Прежде всего, это относится к умению выбрать стиль лидерства. Согласно исследованию Hay Group, проведенному в 2011 г., треть менеджеров (36%) во всем мире не применяют какой-либо определенный стиль лидерства или используют только один, и только 26% способны использовать на практике 4 и более стилей лидерства. В результате, в 55% случаев руководители ухудшают рабочую обстановку, и лишь 19% руководителей создают атмосферу, способствующую эффективной деятельности подчиненных². Наименьшей гибкостью отличаются руководители компаний в

¹ Базарова Г.Т. Социально-психологические особенности профессиональной деятельности менеджера / Современный кадровый менеджмент. Сборник. Выпуск 2 / Под ред. Т.Ю. Базарова. – М., 2002; Базаров Т.Ю. Импровизация как основа совместного творчества в управлении // Национальный психологический журнал. 2006. № 1; Дафт Р.Л. Уроки лидерства. – М.: Эксмо, 2007. – 480 с.; Шейн Э. Организационные культуры и лидерство. – М., СПб.: Питер, 2002. – 336 с.

² Источник: Недостаточная гибкость руководителей подрывает мотивацию персонала // Штат [Электронный ресурс]. URL: <http://www.hrmedia.ru/node/992>

странах Европы, Ближнего Востока и Африки: лишь каждый пятый или 22% руководителей применяют четыре и более стилей лидерства в своей работе, а 57% руководителей создают неблагоприятный климат для подчиненных. В России последний показатель выше – демотивирующий климат в коллективе создают 62% менеджеров, и только 15% руководителей обеспечивают формирование высоко эффективной рабочей обстановки; при этом подавляющее большинство отечественных руководителей используют в работе 2 стиля лидерства: директивный и товарищеский, однако, без учета оптимальности применения того или иного в конкретной ситуации¹. Необходимо отметить, что для решения первоочередной задачи – перехода к инновационному развитию и повышению на этой основе производительности и эффективности, наиболее предпочтительными следует считать стиль наставничества и авторитета. Это позволит формировать у сотрудников чувство причастности к достижению общих и значимых целей, вовлекать сотрудников в поиск новых и результативных направлений работы, ее совершенствования, повысит инициативность и ответственность. Использование же преимущественно директивного стиля неизбежно создает барьер между руководителем и сотрудниками, затрудняет или делает невозможными необходимые организационные изменения.

По данным Всероссийского исследования уровня эффективности работы руководителей, проведенного в 2013 году агентством HR ПУЛЬС, менее половины HR-специалистов – всего 46% оценивают высшее руководство своих компаний с точки зрения гибкости как эффективное². Учитывая, что от гибкости руководителя в используемых им стилях лидерства непосредственно зависит уровень вовлеченности сотрудников, необходимо признать, что более половины российских руководителей находятся ниже требуемого уровня эффективности своей деятельности. Таким образом, данная компетенция подлежит развитию практически у половины российских топ-менеджеров, что позволит использовать имеющиеся способности руководителей наилучшим образом.

Следует отметить, что гибкость руководителя включает также способность быстро адаптироваться и эффективно работать в любой среде, в том числе за рубежом, то, что Л. Спенсер и С. Спенсер назвали портативностью³. Это качество представляется особенно актуальным в современных условиях глобализации, межстранового распределения бизнеса, когда руководители должны уметь успешно работать в иной культурной и национальной среде, для чего необходимы толерантность, межкультурное и межличностное понимание, стрессоустойчивость.

В числе приоритетных компетенций современного руководителя следует выделить блок знаний, навыков, умений и способностей, которые мы объединили в понятие «концептуальность» и рассматриваем концептуальные компетенции как поддерживающие две предыдущих – лидерство и гибкость. В данную группу входят системность мышления, стратегическое видение,

аналитические способности, креативность мышления, способность принимать быстрые решения в условиях неопределенности и рисков, инновационность, предпринимательские способности, обладание специфическими знаниями в конкретной сфере деятельности – все то, что позволяет руководителю выстраивать определенную концепцию деятельности с учетом многочисленных факторов, нестабильности и рисков, разрабатывать стратегию развития компании и доводить ее до стадии реализации посредством четких целей текущей деятельности всех структурных подразделений и сотрудников.

Системность мышления, стратегическое видение и аналитические способности обеспечивают руководителю целостное видение ситуации, способность понимать быстро меняющуюся обстановку, возможности рынка, угрозы со стороны конкурентов, а также сильные и слабые стороны своей компании, чтобы определить оптимальную стратегию, позволяют найти пути решения проблемы или задачи с учетом влияния различных факторов, прогнозировать возможных сценариев развития событий, выделить отдельные элементы и оценить их взаимосвязи и значимости, выявить проблемные области реализации решений, предсказывать кризисные тенденции и адекватно реагировать на них, делать систематизированные и логичные выводы, основанные на правильно отобранной наиболее существенной информации.

Креативность мышления позволяет находить нестандартные варианты выхода из проблемных ситуаций, быстро принимать неожиданные решения, которые могут быть единственно правильными в условиях неопределенности и повышенных рисков.

Инновационность современного руководителя предполагает не только понимание необходимости инноваций во всех сферах деятельности организации, но и готовность к их внедрению, а также способность инициировать и осуществить инновационные организационные изменения, в том числе в области нахождения оригинальных решений профессиональных задач всеми сотрудниками с использованием творческого подхода к своим обязанностям. Инновационность руководителя определяется также его способностью генерировать и реализовывать новые идеи, нести ответственность за проводимые изменения.

Предпринимательские способности руководителя имеют решающее значение на стадии практической реализации всех принимаемых решений, в том числе инновационных, от них непосредственно зависят конечные результаты деятельности компании. Поэтому необходимо знание экономических законов, выявление, анализ и постоянный мониторинг тенденций рынка, оценка действий конкурентов, поддержание и развитие связей с ключевыми клиентами, поставщиками, связанными сторонами, способность к предпринимательскому риску с обязательной оценкой возможных последствий, умение распределять ресурсы компании наиболее оптимальным способом, чтобы проводить необходимые изменения. В связи с этим, в числе необходимых концептуальных знаний, навыков и способностей мы считаем обязательным наличие у руководителя специфических знаний.

Принято считать, что в настоящее время наиболее востребованными являются профессиональные менеджеры безотносительно их знаний в той или

¹ Недостаточная гибкость руководителей подрывает мотивацию персонала // Штат [Электронный ресурс]. URL: <http://www.hrmedia.ru/node/992>

² Там же.

³ Спенсер Л., Спенсер С. С. 348.

иной сфере бизнеса. Однако такой подход представляется нам не совсем обоснованным. Руководитель современной организации помимо собственно профессиональных управленческих знаний и навыков должен обладать специфическими знаниями, быть компетентным специалистом в своей сфере экономической деятельности. Это предполагает глубокое знание бизнес-процессов, современных технологий, методов и специальных аспектов квалифицированно-го выполнения работы с учетом отечественного и зарубежного опыта. Именно наличие специфических знаний позволяет принимать обоснованные оптимальные решения.

Руководитель-лидер принимает окончательные финальные решения по реализации стратегического развития организации, однако подготовка этих решений и их последующая реализация осуществляются коллективом сотрудников, командой, которую формирует каждый руководитель. Поэтому способность сформировать дееспособную эффективную команду сотрудников, работающих как единое целое, это одна из приоритетных компетенций современного руководителя.

Как отмечают специалисты, в менеджменте начала XXI века особо заметной становится проблема «команды»¹. Это относится, в первую очередь, к США, где возник культ и поклонение команде при традиционном вековом американском индивидуализме. Проводятся серьезные исследования необходимости требований к команде, ее реальность, прозрачность, четкость границ, единство цели, структура, причем особое внимание обращается на результативность коучинга в команде².

Сформировавшееся к настоящему времени представление о «команде» определяет формирование команды как процесс целенаправленного создания особого способа взаимодействия людей в группе, который позволяет эффективно реализовывать их профессиональный, интеллектуальный и творческий потенциал в соответствии со стратегическими целями данной группы. При таком подходе команда рассматривается как группа людей, взаимодополняющих, взаимозаменяющих и поддерживающих друг друга в ходе достижения поставленных целей. Особая атмосфера сотрудничества, созданная в команде, обеспечивает согласованное достижение общих целей, внимание к точке зрения, интересам и инициативам сотрудников, оказание помощи и поддержки, коллективное использование информации и знаний. Представляется, что для современных условий ведения бизнеса формирование дееспособных команд имеет особое значение, так как в этом случае достигается более рациональное распределение и использование ресурсов, которые всегда ограничены, а также более быстрое решение поставленных задач, что имеет критически важное значение в ситуации высокой динамики, неопределенности и рисков.

Можно отметить наиболее значимые факторы, определяющие характер воздействия руководителя на команду: личностные качества, в том числе лидерство; модус интеллектуальной активности; профессиональная компетентность, соответствующая типу организационной культуры компании; демонстрируемый

стиль лидерства; мотивация; коммуникации; делегирование полномочий. Совокупность этих факторов обуславливает характер воздействия руководителя и, в итоге, определяет эффективность деятельности команды, которая оценивается степенью достижения поставленных целей.

На наш взгляд, необходимость формирования команды и, соответственно, наличие у руководителя способности создать настоящую команду связаны еще с одним аспектом. Усиление общей стратегической направленности современного менеджмента повышает значение прогностической функции управления. Все чаще при прогнозировании на корпоративном уровне используется методология Форсайта, которая предполагает формат коллективной работы в команде. Термин форсайт стал широко использоваться с начала 1990-х годов вместо традиционного прогноза, который подразумевает научное предсказание и описание некоего определенного будущего, подлежащее учету при разработке стратегий развития. Форсайт же исходит из того, что имеется множество вариантов возможного будущего, и то из них, которое действительно наступит, во многом зависит от действий, предпринимаемых сегодня³, что представляется особенно значимым с учетом нынешних реалий социально-экономической ситуации. Качественным отличием методологии Форсайта является то, что это метод, основанный на выработке согласованных суждений широкого круга специалистов из самых разных областей, генеральная цель заключается в достижении наиболее полного консенсуса всех участников по обсуждаемому вопросу. На наш взгляд, использовании принципов, процедур и методик Форсайта в практике работы современного руководителя способно значительно повысить результативность корпоративного менеджмента.

Одной из задач руководителя при формировании действенной команды является организация управления взаимоотношениями в команде посредством воздействия на сложные сети контактов сотрудников. В связи с этим возникает логический переход к следующей компетенции, которую мы выделяем в качестве приоритетной для современного руководителя – фасилитация командной работы.

Фасилитация командной работы предполагает организацию облегчения взаимодействия людей в рабочей группе – команде. В этом смысле от руководителя, как модератора или фасилитатора требуется способность обеспечить эффективную деятельность различных людей, с различными интересами, мотивацией, устремлениями, навыками, способностями и т.д. Роль руководителя-фасилитатора заключается в грамотной постановке целей, доведении ясных и понятных задач до каждого сотрудника, распределение ролей, установление и поддержание общих благоприятных для всех правил и процедур участия в совместной деятельности, вовлечение членов команды в обсуждение возникающих проблем, поощрение участия, контроль и коррекция поведения и промежуточных результатов работы. Содержание рассматриваемой компетенции находит отражение также в делегировании разумной ответственности,

³ Кузык Б.Н. Прогнозирование, стратегическое планирование и национальное программирование: Учебник / Б.Н. Кузык, В.И. Кушлин, Ю.В. Яковец. – 4-е изд., перераб. и доп. – Москва: Экономика, 2011. – С. 68.

¹ Кулапов М.Н., Одергов Ю.Г., Никулин Л.Ф. Указ. соч. С. 27.

² Harvard Business Review. 2009. Ноябрь.

ровании разумной ответственности, выражении положительных ожиданий в отношении сотрудников, независимо от их различий, поощрении успехов и результатов повышения качества исполнения. Все это объединяет сотрудников, заставляет их почувствовать себя более способными и мотивированными для принятия большей ответственности.

Рассмотренные компетенции, которые мы определяем как приоритетные для современного руководителя, не исчерпывают всего возможного перечня наиболее значимых компетенций, способных обеспечить высокую эффективность управления успешным развитием компании в условиях сложных социально-экономических трансформаций, неопределенности и рисков.

Литература

1. Базарова Г.Т. Социально–психологические особенности профессиональной деятельности менеджера / Современный кадровый менеджмент. Сборник. Выпуск 2 / Под ред. Т.Ю. Базарова. – М., 2002.
2. Базаров Т.Ю. Импровизация как основа совместного творчества в управлении // Национальный психологический журнал. 2006. № 1.
3. Дафт Р.Л. Уроки лидерства. – М.: Эксмо, 2007. – 480 с.
4. Кулапов М.Н., Одегов Ю.Г., Никулин Л.Ф. О некоторых взглядах на «Менеджмент 3.0» (новая редакция) // Управленец. 2011. № 5-6 (21-22). С. 26-31.
5. Ключевые компетенции российских менеджеров: документ для обсуждения / А. Афонин [и др.]. – М., 2003. 26 с.
6. Кузык Б.Н. Прогнозирование, стратегическое планирование и национальное программирование: Учебник / Б.Н. Кузык, В.И. Кушлин, Ю.В. Яковец. – 4-е изд., перераб. и доп. – Москва: Экономика, 2011. 604 с.
7. Мау В. Экономическая политика 2010 года: в поисках инноваций // Вопросы экономики. 2011. № 2. С. 4-15.
8. Недостаточная гибкость руководителей подрывает мотивацию персонала // Штат [Электронный ресурс]. URL: <http://www.hrmedia.ru/node/992>
9. Одегов Ю. Г. Экономика труда. В 2 томах. Том 1: Учебник / Ю.Г. Одегов, Г.Г. Руденко, Л.С. Бабынина. – М.: Издательство «Альфа-Пресс», 2007. 760 с.
10. Спенсер Л., Спенсер С. Компетенции на работе / Лайл Спенсер, Сайн Спенсер. – М.: ГИППО, 2010. 384 с.
11. Шейн Э. Организационные культуры и лидерство. – СПб.: Питер, 2002. 336 с.

Электронно-коммуникативные технологии в развитии креативности студентов в системе высшего образования

Барышева Тамара Александровна,

доктор психологических наук, профессор кафедры педагогики начального образования и художественного развития ребенка Российского государственного педагогического университета им. А.И.Герцена
tomalex2@mail.ru

Гоголева Валентина Владимировна,

кандидат педагогических наук, доцент кафедры теории и истории государства и права Санкт-Петербургского государственного политехнического университета, nevedom@yandex.ru

Статья посвящена актуальной проблеме развития креативности студентов в информационной образовательной среде, раскрывается потенциал дистанционных электронно-коммуникативных технологий. В контексте структурно-интегративной методологии обосновывается модель многофакторной структуры креативности как системного психического образования, возможность и эффективность развития креативности студентов в процессе реализации авторской программы «Креативность. Опыт самопознания», основанной на технологии рефлексивной самоорганизации студентов в условиях информационной образовательной среды. Описывается содержание и технологическая реализация дистанционной развивающей программы. Анализируются структура и этапы технологии рефлексивной самоорганизации (self-examination-development) как совокупности способов, средств и методов, активизирующих процессы самопознания и саморазвития личности.

В статье отмечено, что электронно-коммуникативная версия электронного дистанционного курса «Креативность. Опыт самопознания» включает основные необходимые для самопознания и развития креативности информационные ресурсы, предоставляет студентам возможность эффективно их использовать и, в результате, разработать собственный креативный проект в сфере будущей профессиональной деятельности.

Ключевые слова: креативность, технология рефлексивной самоорганизации, психодизайн, информационная среда.

Актуальность проблемы развития креативности личности в условиях дистанционных электронно-коммуникативных технологий обусловлена углубляющимися процессами информатизации системы образования России и необходимостью поиска эффективных стратегий развития творческой личности.

Электронно-коммуникативные, информационные технологии в силу своей специфики (свобода выбора и определения образовательной траектории, неограниченный доступ к альтернативным информационным ресурсам, личностно-ориентированный характер и др.) позволяют в полной мере активизировать и реализовать потребность личности в самоактуализации и творчестве. В этом плане создание сетевых образовательных ресурсов предоставляет *уникальные и равные для всех* возможности.

Наиболее эффективными в системе образования, как показывает практика и экспериментальные данные, являются: *интерактивные технологии*, основанные на диалоговом или ином типе общения (видеоконференции, электронная почта, учебно-развивающие игры, комбинаторика, кодирование, конструирование и др.); *виртуальное проектирование* – репродуктивное (модификации по образцу), продуктивное (проектирование по условиям, результатам, по теме), инновационное (системное проектирование); *дистанционные технологии* (кейс-технологии, учебное телевидение); *рефлексивные технологии саморазвития*, направленные на приобретение опыта самопознания, развитие рефлексии (авторизованные электронные учебники, пособия, элективные курсы и другое); *комплексные информационные технологии*, которые соединяют дистанционные, аудиовизуальные, интерактивные, мультимедийные, авторизованные средства [3].

Апробация этих технологий в системе высшего образования продемонстрировала возможность компенсировать те пробелы образования, которые в последние годы стали особенно очевидны. Репродуктивная схема (информация - преподаватель - студент), заменяется более продуктивной для всех субъектов образовательного процесса (информация - студент - преподаватель). Таким образом, осуществляется *персонализация* познания и образования, которая предоставляет возможность не только накопления важной информации и выработке познавательной рефлексии, но и в рамках всего образовательного пространства постоянному воспроизводству "персональных авторов познания", где функции *авторства* принадлежат студенту.

Как показывает практика, эффективное применение электронно-коммуникативных технологий в образовании связано с определенными трудностями, вплоть до "ломки" привычных схем, «реконструкции профессионального менталитета» преподавателей. Перенос педагогических стереотипов (даже себя оправдавших в рамках традиционного обучения) в дан-

ном случае невозможен. Информационные технологии - это другой "язык", иные средства выразительности и взаимодействия, а значит и другой тип педагогического мышления. Они позволяют продуцировать и варьировать различные педагогические формы обучения - от элементарных видеовариантов лекций до разработки целостных авторизованных базовых и элективных учебных курсов.

Как показывают экспериментальные данные, эффективное развитие креативности студентов в условиях информационной образовательной среды обеспечивает реализация разработанной и апробированной в РГПУ им. А.И. Герцена и СПбГПУ **дистанционной развивающей программы «Креативность. Опыт самопознания», основанной на технологии рефлексивной самоорганизации (self-examination-development)[1].**

Цель программы: психодизайн креативности в процессе рефлексивной самоорганизации.

Экстраполируя в сферу психологии содержание понятия «дизайн-деятельность», сущностью которого является процесс проектирования целостной функционально-эстетической, гармоничной, эмоционально выразительной формы, *психодизайн креативности* можно трактовать как процесс проектирования (или самопроектирования) творческого потенциала по принципам гармонизации параметров креативности, функциональности и самоактуализации (творческой экспрессии, творческой продуктивности) [2].

Структура **технологии** рефлексивной самоорганизации (self-examination-development) как совокупности способов, средств и методов, активизирующих процессы самопознания и саморазвития в условиях информационной среды включает:

- мотивацию (в основном за счет художественного материала и специальных заданий);
- самостоятельное освоение и преобразование альтернативной теоретической информации;
- психологическое моделирование (разработка модели творческой личности);
- освоение пакета диагностических инструментов;
- автопортрет – художественно-эскизная разработка автопортрета и создание индивидуальной графической модели-метафоры на основе рефлексии и результатов самодиагностики креативности;
- определение зон актуального развития и проблемных зон в структуре креативности;
- освоение развивающих технологий;
- проектирование программы саморазвития;
- психодизайн креативности;
- креативное проектирование – разработка творческих проектов в сфере профессиональной деятельности.

Основное назначение технологии рефлексивной самоорганизации (self-examination-development) состоит в создании условий для самопознания, самоорганизации и саморазвития личности, осознания себя субъектом творческой деятельности, определения своих креативных качеств, требующих совершенствования.

Содержание курса разработано в соответствии с современными представлениями о сущности, структуре креативности, а также о закономерностях процесса самопознания и саморазвития личности в условиях дистанционного образования.

Креативность (от лат. *creatio* - созидание) - *интегральное свойство личности, творческие ресурсы человека, проявляющиеся в трансформации информационных процессов и конструктивных инновационных преобразованиях во всех сферах жизни (познании, общении, профессиональной деятельности, самосовершенствовании и т.д.)*,

В отличие от понятия творчества, которое является процессуально-результативной характеристикой, креативность - *субъектная детерминанта творчества*.

Психологическая структура креативности включает систему креативных свойств и способностей личности. В индивидуальных вариантах структура креативности представляет собой своеобразное и уникальное сочетание мотивационных, эмоциональных, интеллектуальных, эстетических, экзистенциальных, коммуникативных креативных качеств (свойств). Ядром в структуре креативности являются три составляющих: *мотивация* обеспечивает творческий процесс энергетически, *интеллектуальные* креативные свойства «отвечают» за динамику творческого процесса, *эстетические* – за качество результата творчества

В качестве одного из важных психолого-педагогических факторов развития креативности мы предлагаем рассматривать *компетентность* личности в области теории и технологий творчества. Компетентность на определенном этапе становится креативным свойством и входит в структуру креативности [1].

Технологическая реализация мультимедийной web- программы дистанционного варианта элективного учебного курса «Креативность. Опыт самопознания» объективно использует возможности информационной среды для креативной образовательной деятельности.

Программа представляет гипертекстовую систему, в основу построения которой заложен блочно - модульный принцип. Мультимедийная составляющая представлена графическими объектами – статическими изображениями в форматах *.gif, *.jpg, динамическими изображениями - анимированными gif, аудиофайлами в формате *.mp3.

Особенность гипертекстовых систем - многообразие путей навигации, но при разработке данного материала не все смысловые пересечения оформлялись в виде гиперссылок, предоставляющих неограниченную свободу передвижения по всему полю гипертекста, что способно увести от осознания стройной системы информации. В данном случае выбран компромисс между линейно-концентрическим и модульным принципами работы с материалом. В то же время предполагается использование многообразия источников информации.

Несмотря на некоторые сознательно наложенные ограничения при построении системы создается возможность выбора индивидуальной траектории для освоения, анализа и преобразования информации. Управление познавательной деятельностью берут на себя сами материалы. Принцип «личностной обращенности», положенный в основу построения системы, позволяет максимально индивидуализировать процесс самопознания. Материал используется в соответствии с индивидуальными запросами, формируемыми в процессе работы. Содержание курса

отражает современный уровень научных достижений, ставятся проблемные вопросы не предусматривающие однозначных ответов, так как для эффективного функционирования системы необходима ответная реакция поиска со стороны пользователя. Основная нагрузка ложится на понимание общей структуры курса, на возможность повторений, возвращений. Внутренняя система сопровождения, заложенная в основные структурные блоки программы способствует достижению конкретных целей – повышению компетентности в области теории и практики творческой деятельности, самопознанию и самоосознанию своего творческого потенциала, разработке программы саморазвития, приобретению опыта самостоятельного креативного проектирования. Предоставление такой самостоятельности служит развитию навыка самообучения, приобретению опыта самопознания и самотворчества.

Система гиперссылок использована для структурирования материала, предоставления дополнительной информации, что позволит в дальнейшем обновлять и дополнять основной контент.

В реализации программы широко задействован принцип визуального моделирования, обучающемуся предоставляется возможность использования большого числа графических материалов, что значительно расширяет ресурс воздействия

Содержание электронно-коммуникативной версии дистанционного элективного курса «Креативность. Опыт самопознания» включает шесть основных модулей («*Модель творческой личности*», «*Автопортрет. Опыт самопознания*», «*Портреты творческой одаренности. Опыт исследований*», «*Дневник самопознания*», «*Банк данных диагностических методик*», «*Банк данных развивающих методик*»). Каждый модуль структурирован в соответствии со спецификой содержания и функциональным назначением. Модули «*Словарь*», «*Библиография*» выполняют дополнительные функции.

Первый модуль – «*Модель творческой личности*» – базовый информационный ресурс. Структура модуля включает информацию о различных актуальных проблемах психологии творчества: «*Психология творчества. Теории. Идеи. Концепции*», «*Творческий процесс. Сущность и структура*», «*Бессознательные процессы в структуре творческой деятельности*». «*Онтогенез креативности*», «*Социальные факторы развития креативности*». В данном разделе предоставляется также информация об основных компонентах креативности в соответствии с гипотезой о многомерной модели структуры креативности: *мотивация; эмоционально-креативные свойства; интеллектуально-креативные свойства и способности; эстетические креативные свойства; коммуникативно-творческие способности; экзистенциальные креативные свойства; компетентность.*

Второй модуль – «*Автопортрет. Опыт самопознания*» – включает миниэнциклопедию «*Автопортрет в искусстве*». Данный модуль выполняет информационную и мотивационную функции. Искусствоведческая информация и опыт самопознания, воплощенный в художественных образах разных эпох и стилей, как показывает практика, способствует самообразованию в художественной сфере, повышает компетентность в области психологии и мотивирует процессы самопознания.

Центральной частью миниэнциклопедии «*Автопортрет в искусстве*» является раздел «*Автопортреты художников*», в котором представлен ретроспективный анализ развития жанра автопортрета как средства самопознания. Этот раздел представляет собой разветвленный гипертекст (более 120 файлов в формате html), включающий изложение истории развития автопортрета в изобразительном искусстве, информацию о 80 художниках, упоминаемых в основном тексте, их автопортреты и сведения о них, художественно-психологический анализ произведений выдающихся зарубежных (П.Парлеха, Боттичели, Мантенья, Рафаэля, Тициана, Тинторетто, Д. Рейнолдса, Э.Кирхнера и др.) и отечественных (А.Матвеева, Д.Левицкого, И.Репина, П.Кончаловского, Н.Альтмана и др) мастеров художественной культуры. Наиболее подробно рассмотрены автопортретные циклы Дюрера, Рембрандта, Ван Гога. Кроме этого, энциклопедия содержит небольшие разделы «*Автопортрет в поэзии*» (с включением текстов П.Верлена, К.Бальмонта) и «*Автопортрет в музыке*» (с включением звуковых файлов).

Содержание третьего модуля – «*Портреты одаренности. Опыт исследований*» – предоставляет возможность подготовиться к самостоятельному проведению экспериментального исследования. Модуль включает информацию об уровнях психодиагностики, основных направлениях исследований креативности.

Четвертый модуль – «*Дневник самопознания*» – эксклюзивные комментарии, эскизы, заметки, размышления. Структура модуля такова, что в процессе взаимодействия с банками теоретической и диагностической информации субъект может оперативно фиксировать свои размышления, результаты диагностических тестов и исследований, строить модель творческой личности. Модуль включает методы получения, систематизации, поиска и обработки информации, технологии и творческие задания для самодиагностики и разработки программы саморазвития. Данный модуль – полифункционален и структурирован в соответствии с логикой процесса познания и самопознания. Содержание модуля включает микро-разделы: *Мои комментарии* (самоопределение уровня компетентности в области теории творчества); *психологическое моделирование* (разработка модели креативных свойств, значимых в профессиональной сфере); *эскизы к автопортрету* (самодиагностика, создание автопортрета и программы саморазвития); *мои исследования* (приобретение исследовательского опыта); *мой креативный проект* (приобретение опыта разработки креативных проектов).

Пятый модуль – электронный Банк данных диагностических методик, предназначен для самодиагностики и аргументации выводов в процессе самопознания. Диагностические методики систематизированы в соответствии с концепцией структуры креативности и тематикой содержания элективного курса. Основными принципами отбора диагностических методик являются: взаимодополнительность, сочетание классических апробированных в экспериментальной практике средств и авторских методик с широким диапазоном средств арт-диагностики.

Шестой модуль – Банк данных развивающих методик, предназначен для разработки программы саморазвития и включает разнообразные технологии и методы, апробированные в педагогической практике [4].

В состав учебно-методического комплекса элективного курса «Креативность. Опыт самопознания» входят: Веб-ресурс, СД-вариант, печатный вариант программы, "Дневник самопознания" (рабочая тетрадь), монография («Креативность. Диагностика и развитие»), учебно-методические пособия [1; 4], а также информационно-художественные аудиовизуальные модули (СД-вариант) - "Автопортрет" и "Синестезия".

Таким образом, электронно-коммуникативная версия элективного дистанционного курса «Креативность. Опыт самопознания» включает основные необходимые для самопознания и развития креативности информационные ресурсы, предоставляет студентам возможность эффективно их использовать и, в результате, разработать *собственный креативный проект в сфере будущей профессиональной деятельности*.

Литература

1. Барышева Т. А., Жигалов Ю.А. Психолого-педагогические основы развития креативности: учеб.пособие.– СПб.: СПГУТД, 2006
2. Барышева Т.А. Психодизайн креативности (мониторинг эффективности рефлексивной синергетической модели образовательной деятельности студентов)// Педагогический дизайн. Материалы научно-практической конференции 26-27 октября 2004 г. С.14-20.
3. Носкова Т.Н. Сетевая образовательная коммуникация: Монография.- СПб.: Изд-во РГПУ им.А.И.Герцена, 2011.
4. Творчество: теория, диагностика, технологии: словарь-справочник/ Под общ. Ред Т.А.Барышевой. – СПб.: ООО «Книжный Дом», 2008.

Формирование и функционирование системы управления оказанием комплексных услуг учреждений дополнительного профессионального образования

Лебедев Вячеслав Викторович

кандидат экономических наук, доцент
докторант ФБОУ ФПО "Санкт-Петербургский государственный университет кино и телевидения"

Формирование системы управления оказанием услуг учреждений дополнительного образования должно строиться на фундаментальных принципах системного подхода её создания и функционирования и на уровне согласования элементарного взаимодействия с достижением поставленной перед системой целевой установки, с её количественными и качественными характеристиками. Так как система управления хозяйствующим субъектом (учреждением), осуществляющим деятельность по оказанию услуг дополнительного образования, направлена на достижение им экономических и социальных результатов, исходя из организации такого взаимодействия элементов, которое адекватно целевой ориентации объекта управления, то система управления, несмотря на её существенные отличия от локальной или отраслевой социально-экономической системы (учреждение дополнительного образования или отраслевая образовательная составляющая сферы услуг), должна учитывать не только требования, предъявляемые к составу и рационализации взаимодействия технологических и ресурсных элементов, но и общие принципы создания эффективно функционирующих систем. Это связано с тем, что процесс управления образовательным учреждением различных организационно-правовых форм на коллективно-долевой или некоммерческой основе свои целевые ориентации на достижение максимально возможных экономических и социальных результатов связывает с деятельностью объекта управления.

Ключевые слова: Качество услуг дополнительного образования; Особенности управления учебного заведения дополнительного образования; Формирование конкурентных стратегий; Стратегия некоммерческого образовательного учреждения; Особенности формирования и функционирования системы управления развитием учреждений дополнительного профессионального образования

Качество оказываемых услуг дополнительного образования является одним из основных факторов для некоммерческих образовательных учреждений, в соответствии с которым увеличиваются не только объёмы оказания дополнительных образовательных услуг, но и снижение затрат на все диверсифицированные виды образовательных услуг, повышение доходности учебного заведения дополнительного образования.

Наряду с этим, уровень конкурентоспособности некоммерческих организаций дополнительного образования в существенной степени зависит от:

- снижения затрат на оказание образовательных услуг при сохранении или повышении уровня качества услуг;
- роста экономической и социальной заинтересованности персонала в конечных результатах деятельности некоммерческой организации;
- внедрения инновационных технологий в процесс оказания дополнительных образовательных услуг;
- рационализации учебно-методического комплекса, роста уровня усвояемости которого, развитие навыков и умений в профессиональной деятельности, которые направлены не только на повышение образовательной привлекательности учебного заведения, но и на приведение в состояние равновесности спроса и предложения на дополнительные образовательные услуги, рост репутации и образа деятельности некоммерческого образовательного учреждения на рынке услуг.

Особенности управления перспективным (средне-, долгосрочным) развитием некоммерческого учебного заведения дополнительного образования связаны с принятием и реализацией стратегии конкурентных преимуществ, в свою очередь, включающей в свой состав стратегию инновационных изменений (внедрение инновационных технологий в учебный процесс с целью повышения качества образовательных услуг и получения дополнительных экономических преимуществ перед конкурентами), оперативного реагирования на изменения рыночного спроса на те или иные виды дополнительных образовательных услуг, дающее преимущество некоммерческому образовательному учреждению перед другими конкурентами на рынке образовательных услуг, опережая их во введении, например, новых курсов, программ для повышения квалификации и переподготовки специалистов или квалифицированных работников, востребованных рынком в связи с общим повышением технического и технологического, информационного уровня производства продукции, оказания услуг [1, 2, 5].

Формирование конкурентных стратегий в системе управления долгосрочным социально-экономическим развитием некоммерческой организации дополнительного образования требуют учёта различных складывающихся внешних и внутренних ситуаций и выбора того варианта выхода из сложной экономической, финансовой или социальной ситуации, которая, не снижая темпов экономического роста, не уменьшает размеров занимаемого некоммерческой организацией сегмента рынка дополнительных образовательных услуг (выбор варианта в ситуации сложившихся сильных и слабых сторон конкурентов).

Так, например, структура высоких затрат Мурманского государственного технического университета выступает слабой стороной функционирования университета на рынке дополнительных образовательных услуг, несмотря на то, что данный университет занимает одно из первых мест на рынке образовательных услуг [3, 4].

В этой связи важно отметить то, что хотя низкие издержки некоммерческого частного образовательного учреждения «Северо-Западный центр русско-британской высшей школы управления» ставят его в позицию сильного конкурента, но доля занимаемого им сегмента рынка дополнительных образовательных услуг невелика.

В то же время необходимо учитывать, что конкурентная стратегия некоммерческого образовательного учреждения, основывающаяся на высоком качестве оказываемых потребителям образовательных услуг, требует значительных затрат на:

- рост технического, технологического и информационного уровня образовательного процесса (оборудование современными техническими средствами обучения специализированных аудиторий для практических и лекционных занятий, компьютерные классы, аудио-визуальные средства обучения);
- повышение образовательного уровня и профессионального мастерства педагогических работников;
- обеспечение обучающихся современной учебной и учебно-методической литературой по всем дисциплинам образовательной программы;
- издание некоммерческим образовательным учреждением учебников и учебных пособий с грифом Министерства образования и науки, других органов исполнительной власти Российской Федерации;
- обеспечение доступа обучающимся к основным информационным и образовательным источникам на интерактивной основе;
- установление для обучающихся выхода в национальные и международные информационные системы.

В целом можно сделать обобщающий вывод о том, что особенности формирования и функционирования системы управления текущей деятельностью и перспективным социально-экономическим развитием учреждений дополнительного профессионального образования, заключающиеся в: возмездности образовательных услуг в учреждениях с частичным видом деятельности по оказанию потребителям услуг дополнительного профессионального образования; самостоятельном установлении направления подготовки и переподготовки специалистов, возможности выбора организационно-правовой формы учебного заведения, соответствующей экономическим и социальным интересам учредителей, обеспечению учебного процесса ресурсами в целях достижения планово-расчетных результатов в текущем и перспективном периодах времени; реализации очной и очно-заочной форм образовательного процесса с нормативным сроком обучения, создаваемой программой дополнительного образования; учёте разнообразия в образовательных услугах негосударственного учебного заведения в соответствии с рыночным спросом потребителей, требуют от субъекта управления образовательным процессом формирования и реализации конкурентных стратегий, учёта складывающихся внешних и внутренних экономических, финансовых, социальных ситуаций и выбора наиболее приемлемой из них, не снижая темпов экономического роста, не уменьшая размера занимаемого сегмента рынка образовательных услуг.

Литература

1. Гроув Э. Высокоэффективный менеджмент. - М.: «Филин», 2006.
2. Евменьев Н.Ю. Особенности управления социальной сферой в информационном обществе. - СПб.: Изд-во СПбГУЭФ, 2009.
3. Лебедев В.В. Особенности управления текущим функционированием и долгосрочным развитием некоммерческого образовательного учреждения / Сборник научных трудов Балтийской академии туризма и предпринимательства. - СПб.: Издательство «АСТЕ-РИОН», 2008.
4. Лебедев В.В. Современное экономико-правовое регулирование учреждений дополнительного образования. - М.: МИИР, 2010.
5. Михеева Н.А., Галенская Л.Н. Менеджмент в социально-культурной сфере. - СПб: Изд-во Михайлова В.А., 2002.

Методика мониторинга эффективности человеческого капитала консалтинговой компании

Леднев Кирилл Александрович

аспирант Московской Финансово-Промышленной Академии «Синергия»

5147996@mail.ru

Консалтинг характеризуется высоким уровнем взаимосвязи качества человеческого капитала с качеством оказываемых услуг. Консалтинговая услуга является нематериальным благом, что дополнительно усложняет процесс ее объективной оценки. Технологии в области оценки эффективности работы консультантов позволяет своевременно реагировать на проблемы в работе, оказывать помощь, выявлять потребность в обучении, планировать движение персонала, мотивировать к труду, тем самым повышая качество оказываемых услуг и конкурентоспособность консалтинговой компании.

Предложенные автором ключевые показатели эффективности работы консультанта способны учитывать специфику консалтинговой услуги и соответствующего труда консультанта и направлены на решение следующих задач:

- наиболее объективную оценку результатов труда консультантов;
- отслеживание динамики развития человеческого капитала консалтинговой фирмы;
- возможности воздействия на проблемные зоны в профессиональных компетенциях каждого отдельного сотрудника.

Ключевые слова: консалтинг, управление человеческими ресурсами, HR-технологии

Введение

Способность компании быстро меняться в обстановке стремительно развивающегося рынка – одно из главных условий успешного развития бизнеса. Замедление или тем более остановка грозит неизбежным отставанием от конкурентов. Чтобы оставаться конкурентоспособной организацией, консалтинговая фирма вынуждена постоянно эволюционировать, перестраиваться, внедрять новые технологии, что требует немалых усилий, знаний и умений. Именно знания и умения в наше время являются основным источником конкурентного преимущества, а носителем данных знаний является именно персонал организации, в совокупности составляя человеческий капитал фирмы, нуждающийся в бережном отношении и постоянном развитии. Для фирмы, предоставляющей консалтинговые услуги человеческого капитала на конкурентоспособность предприятия очень велико, поэтому инвестиции в человеческий капитал являются первостепенной необходимостью, особенно в процессе внедрения инновационных технологий или продуктов. Управление консалтинговой фирмой должно основываться на необходимости максимального раскрытия потенциала персонала, и готовности руководства фирмы инвестировать средства в развитие своих сотрудников с целью повышения ценности человеческого капитала организации. Определение направления повышения качества человеческого капитала возможно лишь с помощью объективной и разносторонней оценки работы каждого сотрудника, что позволит отслеживать темпы его развития, оперативно влиять на процесс труда конкретного сотрудника.

Ключевые показатели эффективности работы консультантов

Стремительное изменение внешней среды обуславливает наличие значительного объема неоднородной информации, связанной с деятельностью консалтинговой фирмы, и диктует необходимость применения наиболее эффективных технологий управления, позволяющих учитывать влияние всех воздействующих на управляемый объект факторов, обеспечивающих возможность диагностирования состояния экономической деятельности и прогнозирования тенденций развития для принятия обоснованных управленческих решений. Такой технологией является мониторинг эффективности деятельности консалтинговых компаний.

«Эффективность – достижение каких-либо определенных результатов с минимально возможными издержками или получение максимально возможного объема продукции из данного количества ресурсов»¹

Известно, что управлять можно только тем, что измеряется. Даже если стратегия компании представляется совершенно ясной ее руководителю, этого

¹ Электронный ресурс словарей и энциклопедий «Академик» http://dic.academic.ru/dic.nsf/econ_dict/16954#sel=5:29.5:28

недостаточно для того, чтобы она успешно выполнялась. Стратегия должна быть понятна всем членам управленческой команды и сотрудникам, поэтому необходимы средства управления реализацией стратегии, позволяющие направлять и отслеживать траекторию движения фирмы к ее стратегическим целям. В связи с этим часто актуальными являются анализ и совершенствование системы измерения результатов деятельности различных подразделений компании. Это осуществляется для того, чтобы разобраться, что делает конкретное подразделение, каков результат его работы, и, самое главное, как этот результат можно измерить. Одним из инструментов измерения является система KPI (Key Performance Indicator) или ключевые показатели эффективности (КПЭ).

К процессу разработки системы ключевых показателей эффективности необходимо приступить после завершения нескольких обязательных подготовительных этапов, а именно:

- выработка стратегического видения;
- определение функциональных показателей эффективности;
- определение ключевых показателей эффективности.

Успех компании в долгосрочной перспективе на 90% обязан правильно выбранной и реализованной стратегии и на 10% - краткосрочным тактическим преимуществам. Без наличия четкой стратегии разработка системы мотивации на базе КПЭ невозможна.

«Построение стратегической карты. Стратегия – это набор зависимых целей, постепенное достижение каждой из которых приводит к достижению главной стратегической цели. При построении структуры целей в компании очень важно понимать, что стратегию можно представить в виде модели «дерева целей». Процесс разбиения целей в модели называется декомпозицией. Каскадирование ведет к повышению качества стратегического управления во всех вовлеченных организационных единицах, поскольку цели и стратегические мероприятия из вышестоящих подразделений могут быть последовательно переданы в системе мотивации на базе КПЭ нижестоящих организационных единиц.»¹

Ключевые показатели эффективности позволяют отслеживать ход реализации стратегии и корректировать ее в соответствии с изменяющимися условиями, а также обеспечивают основу для планирования и оценки исполнения бюджета и деятельности каждого сотрудника.

Для консалтинговой корпорации характерно разделение консультантов на две основные категории: по привлечению новых клиентов и по работе уже с существующими партнерами. Следует учесть, что подобное функциональное разделение присуще компании с существующей обширной клиентской базой, а само разделение на привлечение новых заказчиков и работу с постоянными клиентами следует считать необходимостью для компании, которая успешно развила свою клиентскую базу. Однако, открытие регионального филиала преследует цель проработки рынка потенциальных клиентов именно в регионе, поэтому наличие отдела по работе с постоянными клиентами есть не что иное как результат первичной ус-

пешной работы консультантов по поиску и привлечению. В зависимости от этапа развития будет зависеть и принадлежность сотрудников к определенному направлению, то есть на первом этапе консультанты будут в основном привлекать новых клиентов, а со временем работать со своей клиентской базой. В первом случае важным критерием эффективности выступает показатель количества привлеченных новых клиентов. На втором этапе, когда консультант не занимается привлечением заказчиков, а только поддерживает созданную им самим базу клиентов, развивается ее за счет увеличения количества и стоимости услуг, критерий привлечения новых клиентов отступает на второй план и замещается показателем дебиторской задолженности. Однако показатель привлечения новых клиентов должен присутствовать и для таких сотрудников, это позволит понимать персоналу, что его заработная плата не ограничена пределами заказов его клиентов, и он в любое время может привлечь нового клиента для получения дополнительного вознаграждения.

Специфика консалтинговой услуги и соответствующего труда консультанта позволяет автору выделить ряд ключевых показателей эффективности работы консультанта:

1. Объем продаж или сумма всех оплаченных заказов. Основным критерий работы консультанта, обязательно привязан к определенному плану (минимуму), диктуемому, в свою очередь, спецификой оказываемых консультаций, реальным состоянием рынка, опытом сотрудника.

2. Количество заключенных сделок. Немаловажный критерий, направленный больше на стимуляцию консультанта к активным действиям и заключению большего количества сделок с клиентом, продажи ему дополнительных услуг.

3. Количество новых клиентов. По сути, дублирует предыдущий критерий, однако направлен на стимулирование консультанта к ориентации на увеличение количества заключенных сделок именно с новыми клиентами, расширению клиентской базы.

4. Фактическое время, посвященное работе. Данный показатель отражает отношение сотрудника к своим обязанностям и присутствия на рабочем месте, учитывает сверхурочные часы работы, отгулы. Не учитываются обоснованные причины отсутствия на работе закрепленные для сотрудника действующим трудовым законодательством. Показатель позволяет предупредить возможное расхолаживание, опоздания сотрудников. Показатель также является методом контроля и, от части, возможен в электронном виде – при включении компьютера сотрудника и вводе логина/пароля данные о входе регистрируются в системе, при завершении работы с компьютером пользователь выходит из системы, тем самым показывая, что его рабочий день окончен.

5. Дебиторская задолженность. Важный показатель, позволяющий стимулировать отсутствие неоплаченных сделок. Особенно актуален по прошествии определенной времени работы филиала, создания определенной клиентской базы. Предлагается достаточно жесткая мера – в случае возникновения задолженности по договорам клиентов определенного сотрудника удерживать часть вознаграждения или не выплачивать его полностью до фактического погашения задолженности клиентами.

¹Ключков А.К. KPI и мотивация персонала: полный сборник практических инструментов. М.: Эксмо, 2010. - с. 71

6. Отсутствие жалоб со стороны клиентов. Данный показатель играет важную роль, так как потеря клиента, особенно на региональном рынке, может привести к неприятностям для компании. Систематическое неудовлетворения потребностей клиентов, создание у них негативных ощущений от сотрудничества по причине неквалифицированных или негативных консультаций может привести к серьезным последствиям и нанести непоправимый вред как филиалу, так и бренду корпорации в целом.

7. Успехи в корпоративном обучении. Учитывая важность постоянного развития персонала, внутрикорпоративное обучение носит постоянный характер, тем самым позволяя повышать уровень развития и успехи персонала на протяжении всего периода работы. Оценка этого показателя позволит персоналу ценить свои достижения в корпоративном обучении, подтолкнет к саморазвитию. Система оценки обучения персонала будет раскрыта в данной работе в главах, посвященных дистанционному обучению и системе мотивации персонала консалтинговой компании.

Ключевые компетенции профессиональных консультантов

Наряду с ключевыми показателями эффективности необходимо выделить и ключевые компетенции сотрудников, то есть набор профессиональных знаний, навыков, личностно-деловых характеристик, мотивов и установок, способствующих успешному решению задачи, и написанные в терминах наблюдаемого поведения.

Алавердовым А.Р. были выявлен ряд основных требований к компетенциям консультантов. Первым из них является наличие у него постоянно обновляемых теоретических знаний. Это определяет потребность в более интенсивном по срокам и формам, чем в других сферах бизнеса, повышении квалификации консультантов в режиме специального обучения и самообразования. Вторым требованием выступает наличие практического опыта работы в консультируемой области. Третьим требованием является наличие у консультанта ряда личностных качеств, определяющих его профессиональную пригодность для работы в исследуемой области.¹

Для консультантов консалтинговой компании автором предложены следующие ключевые компетенции, являющиеся наиболее важными:

1. Профессионализм – компетентность в профессиональной области, знание функциональных обязанностей, процедур и технологий компании, владение необходимым по должности оборудованием.

2. Качество работы – соответствие качества работы, внутренних операций, деловых процессов требованиям компании с точки зрения точности, тщательности, аккуратности, количества ошибок, сроков предоставления.

3. Клиент-ориентированность – степень направленности сотрудника на удовлетворение нужд клиента (потребителя услуг) как внешнего, так и внутреннего.

4. Корпоративность – следование внутрикорпоративным нормам и стандартам: как документально

зафиксированным, так и неявным, степень лояльности и корпоративного «патриотизма».

Также можно выделить дополнительную группу ключевых компетенций консультантов консалтинговой корпорации:

1. Командная работа – умение работать в команде, обмениваться информацией, поддерживать коллег, степень доброжелательности отношения к ним, готовность помочь.

2. Ориентация на развитие – стремление к самосовершенствованию, постоянное повышение квалификации, профессиональных знаний и навыков.

3. Самостоятельность – способность работать самостоятельно и ответственно, достигать результатов с минимальным внешним контролем.

4. Позитивность – степень инициативности, творческого подхода к улучшению существующего положения дел, систем, процедур, услуг для клиентов, отношения к новым делам и задачам.

Для руководителя группы консультантов ключевыми компетенциями являются: бизнес-видение, постановка задач, делегирование полномочий, принятие решений, оптимизация ресурсов, лидерство, мотивирование, организация командной работы.

Определение уровня компетентности сотрудников носит субъективный характер и присваивается непосредственным руководителем в виде среднего балла, получаемого путем деления суммы всех уровней на количество оценок. Данный показатель определяется в ходе процедуры аттестации персонала филиала.

«Аттестация персонала» — один из важнейших элементов кадровой работы, представляющий собой периодическое освидетельствование профессиональной пригодности и соответствия занимаемой должности каждого работника определенной категории. Состав кадров, подлежащих аттестации, устанавливается в каждой отрасли деятельности согласно перечню должностей руководителей, специалистов и др. работников.»²

Основываясь на многогранности труда консультанта и специфике консалтинговой услуги можно сделать вывод об обязательности комплексного подхода к оценке эффективности сотрудников. Процесс оценки начинается с разработки ключевых показателей эффективности, измеряемых и отражающих фактический результат каждого сотрудника. Набор ключевых компетенций позволяет определять степень и уровень обладания тем или иным сотрудником тем или иным навыком, профессиональной компетенций. Оценка эффективности должна происходить постоянно, главной процедурой по взвешиванию вклада каждого сотрудника в успех деятельности филиала будет являться аттестация персонала. Основным требованием является прозрачность системы оценки для сотрудников корпорации, а также функционирование системы оценки на принципах справедливости и непредвзятости.

Заключение

Основываясь на многогранности труда консультанта и специфике консалтинговой услуги можно сделать вывод об обязательности комплексного подхода к оценке эффективности сотрудников. Процесс оцен-

¹ Алавердов А.Р. Консалтинговая деятельность в системе конкурентных преимуществ негосударственных вузов//Современная конкуренция - № 2, 2012. – с.3

² Электронный ресурс <http://psyfactor.org/personal/personal1-24.htm>

ки начинается с разработки ключевых показателей эффективности, измеряемых и отражающих фактический результат каждого сотрудника. Набор ключевых компетенций позволяет определять степень и уровень обладания тем или иным сотрудником тем или иным навыком, профессиональной компетенций. Оценка эффективности должна происходить постоянно, главной процедурой по взвешиванию вклада каждого сотрудника в успех деятельности филиала будет являться аттестация персонала.

Предложенный ряд ключевых показателей эффективности работы консультанта учитывает специфику консалтинговой услуги и соответствующего труда консультанта и направлен на решение следующих задач:

- наиболее объективную оценку результатов труда консультантов;
- отслеживание динамики развития человеческого капитала консалтинговой фирмы;
- возможности воздействия на проблемные зоны в профессиональных компетенциях каждого отдельного сотрудника.

Система разделения консультантов на категории в зависимости от его опыта, уровня владения ключевых профессиональных компетенций, успехов в корпоративном обучении, позволяет:

- построить прозрачную систему должностной иерархии и планировать движение персонала в организации;
- распределить должностные обязанности сотрудников в зависимости от принадлежности консультанта к той или иной категории;
- мотивировать сотрудников на корпоративное обучение и саморазвитие;
- повысить лояльность персонала за счет очевидной прозрачности карьерного роста в случае плодотворной и качественной работы, в первую очередь, над самим собой.

Основным требованием к системе оценки эффективности работы сотрудников является прозрачность и понимание системы оценки сотрудниками, а также функционирование системы оценки на принципах справедливости и непредвзятости.

Литература

1. Электронный ресурс словарей и энциклопедий «Академик» http://dic.academic.ru/dic.nsf/econ_dict/16954#sel=5:29,5:28
2. Ключков А.К. КРП и мотивация персонала: полный сборник практических инструментов. М.: Эксмо, 2010. –
3. Алавердов А.Р. Консалтинговая деятельность в системе конкурентных преимуществ негосударственных вузов // Современная конкуренция - № 2, 2012. – с.3
3. Электронный ресурс <http://psyfactor.org/personal/personal1-24.htm>

CRM-система как один из способов построения клиентоориентированной политики компании

Новокрещенов Сергей Александрович

профессор, кафедра экономики и управления на металлургических предприятиях Уральский гуманитарный институт (УрГИ).

Кириллова Вера Витальевна

к.с.-х.н., доцент, кафедра без сокращений: заведующий кафедрой менеджмента Уральский гуманитарный институт (УрГИ).

Бурова Елена Владимировна

декан факультета экономики и управления, Уральский гуманитарный институт (УрГИ).

Савин Глеб Владимирович

к.э.н., доцент кафедры коммерции, логистики и экономики торговли, Уральский Государственный Экономический Университет (УрГЭУ).

В научной литературе приводятся различные методы оптимизации процессов взаимодействия с клиентами. CRM – стратегия деятельности компании, которая предполагает создание таких механизмов взаимодействия с клиентами, при которых их потребности являются приоритетными для предприятия.

CRM-технологий позволяет условно разделить их на следующие классы: операционные CRM, аналитические CRM.

Лояльность клиентов для компаний является приоритетным направлением их управленческой деятельности. В этой ситуации не обойтись без CRM-технологий.

В данной статье показаны возможности конкретной системы управления отношениями компании с клиентами Microsoft Dynamics CRM. Выявлена и обоснована необходимость использования программного обеспечения для ускорения и повышения качества обслуживания клиентов. Проанализированы характерные особенности существующих CRM-систем. Показана актуальность внедрения CRM-систем в современных компаниях.

Одна из важнейших задач, которую помогает решить CRM-система, это организация cross-sales, up-sales.

Ключевые слова: система управления взаимодействием с клиента; техническая архитектура; оптимизация работ с клиентами; Майкрософт; оптимизация работ с клиентами; аналитический CRM.

Система оптимального управления взаимодействием компании с клиентами – CRM (Customer Relationship Management). Существующая в настоящее время концепция управления взаимоотношениями с клиентами направлена на изучение рынка и конкретных потребностей клиентов. Основными функциями CRM являются сбор, хранение, анализ информации о потребителях (покупателях), партнерах и оценка возможных рисков [1]. На основе анализа имеющейся информации разрабатываются управленческие решения по производству новых товаров или услуг и, как результат, компания достигает поставленных целей и улучшает свои финансовые показатели.

В настоящее время в научной литературе приводятся различные методы оптимизации процессов взаимодействия с клиентами в рамках не только российских, но и международных компаний.

Цель работы – разработка концептуальных основ построения CRM-системы управления и практическая реализация организационной структуры с учетом функциональных особенностей системы управления отношениями Microsoft Dynamic CRM. В соответствии с поставленной целью, первоочередной задачей является анализ условий применения CRM-систем в рамках российской концепции управления бизнес-процессом, разработка и реализация способа построения клиентоориентированной политики компании.

CRM – это специфический подход к ведению бизнеса, при котором стратегия деятельности компании предполагает создание таких механизмов взаимодействия с клиентами, при которых их потребности являются приоритетными для предприятия. Подобная ориентированность на клиента затрагивает не только общую стратегию бизнеса компании, но и структуру, бизнес-процессы и другие операции. В рамках такого подхода целью внедрения CRM-стратегии является создание оптимального механизма привлечения новых клиентов и развития отношений с существующими клиентами.

Под управлением взаимоотношениями между компанией и клиентами понимается процесс привлечения новых клиентов, преобразования нейтральных покупателей в лояльных клиентов и формирования из постоянных клиентов бизнес-партнеров.

В основу построения CRM-систем положены следующие принципы:

- наличие единой информационной базы данных, откуда в любой момент времени поступает информация обо всех случаях взаимодействия компании с клиентом;
- синхронизация процессов управления множественными каналами передачи воздействия;
- анализ собранной информации о клиентах и принятие соответствующих организационно-управленческих решений.

Анализ литературных данных по теории и практике управления процессами на основе CRM-

технологий позволяет условно разделить их на следующие классы:

1. Операционные CRM – самый известный и широко используемый класс, благодаря чему обусловлена позиция и стремление консультантов и разработчиков относить его к стандарту, на который ориентируются последующие поколения CRM-разработок.

Среди данного вида программ можно выделить следующие функции:

- планирование и координирование контактов с клиентами;
- сбор и типизирование всех возможных сведений о клиентах;
- оперативный контроль ведения длительных сделок в условиях неопределенности и риска[2];
- анализ выполнения каждого этапа проекта или заключения сделки;
- формализация всех процессов, ориентированных на взаимодействие с клиентами.

Эта разновидность программных продуктов более всего подходит банкам, страховым компаниям, лизинговым компаниям, проектным организациям и трейдерским компаниям, которые ведут долгосрочные и многоэтапные проекты с большим числом работников или несколькими отделами. Поскольку число заключенных договоров в единицу времени сравнительно мало, каждая сделка занимает много дней и даже месяцев. Этим обусловлен не только индивидуальный подход, но и точное следование обозначенным срокам, условиям договора; требуется согласованная работа и пунктуальность всех задействованных сотрудников компании.

Такие системы способны работать автономно, без интеграции с прочими элементами программного обеспечения, исключая интеграции с платформой 1С. На практике, однако, чаще всего ограничиваются лишь синхронизацией справочников. Это характерно, в основном, для российских систем.

Поскольку в аналитических возможностях CRM-систем этого уровня потребность не возникает, они являются ограниченными, поскольку рассматривается только анализ этапов сделки, оценка деятельности сотрудников и выбор клиентов.

На рынке технологий существует множество таких систем. Среди зарубежных разработок широко известны такие, как «Microsoft CRM», «GoldMine», «Sales Logic» и «Siebel». Среди российских – «WinPeak», «SalesExpert» и «Парус CRM». Активно используют и украинскую версию «Terrasoft» [3].

2. Аналитические CRM – класс, появившийся сравнительно недавно и пока не получивший широкого практического применения; вероятно поэтому целый ряд разработчиков операционных продуктов не относят его к программам уровня Customer Relationship Management. К сожалению, такое мнение распространено и среди специалистов. Отсюда возникает своеобразный замкнутый круг: с одной стороны, потенциально существует необходимость разработки систем управления персоналом в ведущих фирмах или компаниях, а, с другой стороны, у управления нет понимания, а следовательно, и заинтересованности в конечной цели функциональных возможностей таких операционных продуктов. Приближенная оценка показывает, что в данном случае требуется аналитическая программа.

Следует отметить, что система CRM – это не детерминированное множество функций. Это гибкий инструмент, который позволяет реализовывать разные функции управления лояльностью клиентов. Именно поэтому аналитические системы, рассматриваемые нами, имеют отношение к концепции CRM, основные функции которых были показаны выше.

CRM-продукт названного класса актуален для компаний, заключающих большое число сделок, ориентированных на малый срок сотрудничества по каждой из них. Как правило, это относится к розничным сетям, фирмам, предлагающим товар мелким оптом, а также к компаниям, оказывающим массовые услуги, и к предприятиям, имеющим широкий ассортимент и большую базу клиентов. Таким образом, система ориентирована на работу с рыночными сегментами, а не с индивидуальными клиентами.

Тем не менее, лояльность клиентов для таких компаний является приоритетным направлением их управленческой деятельности. Условиями для ее сохранения являются точная и гибкая ценовая политика, ассортимент, подходящий для конкретного сезона, а также постоянное наличие востребованного товара на складе с целью удовлетворения потребностей клиента в любой момент времени.

В работе с разнородной информацией, поступающей в больших объемах, помогает аналитический инструмент – основной модуль в системах данного класса.

Исследователь проблем управления взаимоотношений с клиентами Джилл Дише [4] выделяет три основных направления реализации CRM-системы в деятельности предприятий, в зависимости от уровня сложности:

- CRM-проект, рассчитанный на одно подразделение предприятия, который реализуется с помощью внутренних ресурсов предприятия;
- многофункциональный CRM для одного подразделения и в целом на предприятие – сложный проект, включающий построение и документирование бизнес-процессов;
- CRM-система как единственная функция предприятия для выполнения бизнес-задачи, с возможностью использования дополнительно привлеченных ресурсов.

Важно осознавать, что оптимизация и автоматизация процесса взаимоотношений с клиентами является важным, но не единственным и не первоочередным шагом при построении клиенториентированной компании и автоматизации бизнес-процессов.

Первичным элементом CRM-систем является база данных как физических, так и юридических лиц, которые взаимодействуют с внешней компанией в рамках деятельности предприятия.

База данных клиентов представляет собой значимый актив, а CRM-система позволяет использовать их в работе с максимальной эффективностью. Клиентская база консолидирована, организация получает полную информацию о своих клиентах и их предпочтениях и, основываясь на этих сведениях, строит стратегию управления взаимодействием.

Единая база данных клиентов и полная предыстория взаимоотношений с ними в совокупности с мощными аналитическими инструментами CRM позволяет сохранять, развивать и выявлять наиболее ценных клиентов, а также привлекать новых.

Одна из важнейших задач, которую помогает решить CRM-система, это организация cross-sales, up-sales. Система позволяет формировать матрицу кросс-продаж и продуктивно-сегментную матрицу, группировать клиентов по различным параметрам и выявлять их потенциальные интересы.

Внедрение CRM-технологий в практику управления бизнес-процессами приводит к:

- I. в отделе продаж:
 - увеличению прибыли компании;
 - повышению точности прогнозирования продаж;
 - повышению вероятности заключения сделки;
 - снижению издержек;
 - росту производительности труда сотрудников компании;
 - снижению текучести кадров.
- II. в маркетинге:
 - развитию направленного маркетинга. Управление маркетингом улучшается за счет использования системы планирования, разработки и реализации маркетинговых компаний;
 - расширению каналов маркетинга за счет использования Интернет;
 - поддержке клиентов и снижению издержек на службу поддержки. Снижение издержек происходит за счет автоматизации рутинных операций, использования базы знаний об обращениях клиентов, автоматизации контроля прохождения заявок;
 - улучшению качества сервиса. Полная информация о клиенте позволяет более точно идентифицировать категорию обращения и точно определить необходимый ресурс для решения проблемы;
 - повышению удовлетворенности клиента. Иницируется желание клиента работать с компанией, которая всегда точно и своевременно предоставляет информацию, поддерживает регулярные контакты с ним, всегда вовремя и качественно решает сервисные проблемы;
 - качественный сервис способствует повторным покупкам.

Выводы:

- управление маркетингом: сотрудники отдела маркетинга получают единую библиотеку маркетинговых материалов, инструменты для сегментации клиентов, автоматизации персонализированных рассылок для целевой аудитории. а для измерения прибыльности проводимых кампаний и эффективности деятельности отдела маркетинга CRM-система предлагает специальные инструменты анализа;
- управление продуктовым портфелем: CRM-система позволяет структурировать номенклатуру и управлять полным каталогом товаров и услуг компании;
- управление рабочим временем: благодаря возможности связывать все задачи с соответствующими контрагентами, контактами, сделками формируется и накапливается история работы с каждым клиентом;
- автоматизация документооборота: можно организовать коллективную работу с документами при гибком разграничении прав доступа, электронное визиование, а также учет взаимосвязей между документами;
- оптимизация коммуникаций внутри компании: cgm-система поможет синхронизировать действия персонала, контролировать выполнение функциональных ролей команды в сделках, организовать ав-

томатическое распределение задач между сотрудниками различных отделов на основании логики действующих бизнес-процессов.

Как ранее отмечалось, в практике управления бизнес-процессом реализовано большое количество CRM-программ, которые оптимизируют работу с клиентской базой, выстраивают взаимоотношения «клиент-компания». Такими программами в настоящее время являются: NetSuite CRM +, Alent CRM, RegionSoft CRM, Simply Super CRM, SugarCRM, Oracle Siebel CRM, 1C:CRM, Microsoft Dynamics® CRM и др.

Microsoft Dynamics® CRM — это наиболее перспективная, по нашему мнению, программа для российского рынка, мощный инструмент для управления взаимоотношениями с клиентами. Эта система повышает продуктивность сотрудников внутри и вне организации и облегчает взаимодействие отделов продаж, маркетинга и обслуживания клиентов с помощью современных технологий, интегрированных в единую рабочую среду [5].

Преимущества Microsoft Dynamics CRM для руководителей компаний:

- комплексное CRM-решение, включающее блоки управления маркетингом, продажами и обслуживанием клиентов, закрывает весь спектр задач взаимодействия с клиентами;
- мощные аналитические возможности, в том числе панели ключевых показателей деятельности для руководителей, предоставляют возможности управленческого контроля;
- привычный и естественный ролевой пользовательский интерфейс снижает затраты на обучение сотрудников;
- гарантии производителя по развитию и поддержке системы защищают вложения в технологии;
- низкая совокупная стоимость владения и быстрый результат внедрения обеспечивают высокий возврат на инвестиции.

Концептуальная архитектура системы (см. рис. 1) также позволяет использовать Microsoft Dynamics CRM как платформу создания бизнес-приложений, которые поддерживают не только управление взаимоотношениями с клиентами, но и другие бизнес-процессы.

Одна из наиболее универсальных характеристик Microsoft Dynamics CRM - возможность работы через периферийные устройства компьютера: веб-браузер, смартфон и др.



Рис. 1. Техническая архитектура Microsoft Dynamics CRM

Microsoft Dynamics CRM предлагает широкие возможности бизнес-анализа, основанные на передовых технологиях:

- создание стандартных аналитических отчетов для управления маркетингом, продажами и обслуживанием клиентов;
- генерация отчетов;
- управление целями, выраженные в финансовых или других показателях и отслеживание их выполнения в реальном времени;
- создание панелей мониторинга, отражающие интегральные результаты работы компании в целом или отдельные бизнес-процессы;
- визуализация табличных данных, которая объединяет таблицу и графическое представление. Это позволяет изменять внешний вид, фильтры, сортировки и другие параметры выборки одновременно для графического табличного представления данных.
- технология детализации («drill down»). Из любого отчета или панели мониторинга пользователь может получить детальную информацию о том, как именно был сформирован тот или иной показатель;
- экспорт и анализ в Microsoft Excel.

Microsoft Dynamics CRM может работать совместно с продуктами Microsoft сразу после установки. Чтобы интегрировать Microsoft Dynamics CRM с такими продуктами, как Microsoft Outlook, Microsoft Word, Microsoft Excel, Microsoft Sharepoint, не требуется никакое программирование — просто установите компоненты Microsoft Dynamics CRM, которые бесплатно доступны для скачивания с сайта Microsoft, и вы можете использовать все преимущества интегрированной информационной системы.

Интегрировать Microsoft Dynamics CRM с другими системами не составит труда (см. рис. 2). Microsoft Dynamics CRM построена на современной архитектуре веб-сервисов, что позволяет без проблем интегрировать её с любой другой информационной системой. Даже если ИС, с которой предстоит интегрировать Microsoft Dynamics CRM, не поддерживает современные технологии, интеграцию можно осуществить другими способами, например, с помощью импорта-экспорта файлов.

Производительность и масштабируемость Microsoft Dynamics CRM соответствуют требованиям крупнейших предприятий. Для оптимизации и конфигурирования системы необходимы только стандартные инструменты и технологии.

Тестирование производительности Microsoft Dynamics CRM показало, что потенциал масштабирования системы позволяет ей эффективно работать на крупнейших предприятиях, обслуживая до 150 тыс. одновременных пользователей и отзываясь их запросы за доли секунды.

Майкрософт в сотрудничестве с Intel выполнила тестирование производительности Microsoft Dynamics CRM 2011 на серверах Dell R910, основанных на процессорах Intel® Xeon® серии 7500 и использующих твердотельные накопители Pliant Technology.

Тестирование производительности выполнялось на реализации Microsoft Dynamics CRM 2011, включающей последние версии Microsoft® Windows Server® и Microsoft SQL Server®, а также серверы на базе процессоров Intel® Xeon® серии 7500. В этой тестовой среде Microsoft Dynamics CRM 2011 показыва

ла следующие характеристики производительности (см. табл. 1) [6]:

Таблица 1

Результаты нагрузочного тестирования на 150 тыс. пользователей

Показатель	Значение
Одновременно работающие пользователи*	150 000
Среднее время ответа	0,4 секунды
Веб-запросы	5,5 млн. в час
Бизнес-транзакции	703 080 в час
Среднее использование сервера БД	39,60%
Среднее использование сервера CRM	42%
* 150 000 пользователей, каждый из которых выполняет бизнес-транзакцию в системе раз в 8 минут.	

Результаты этого тестирования показывают, что для одного экземпляра Microsoft Dynamics CRM 2011 время отклика может составлять менее секунды, даже когда 150 тыс. одновременно работающих пользователей выполняют ресурсоемкие рабочие задачи в большой и сложной базе данных — количество записей в тестовой базе данных составило более 220 млн., а ее размер превысил 720 ГБ.

Развертывание Microsoft Dynamics CRM можно масштабировать для удовлетворения потребностей даже очень крупных предприятий [6].

Изучая опыт внедрения и решения своих проблем в ходе внедрения Microsoft Dynamics CRM, мы решили остановиться на проблеме и ее решении в группе компаний «Интерфакс».

Общее число клиентов «Интерфакса» составляет несколько десятков тысяч, они расположены в России, странах СНГ, а также в Европе, Азии и Северной Америке.

Маркетинговые подразделения поставили достаточно жесткие требования при переходе на новую систему:

- консолидация данных о работе с клиентами по всем информационным потокам в единую систему;
- повышение прозрачности бизнес-процессов, их значительная оптимизация;
- уменьшение операционных затрат;
- качественный скачок в обслуживании клиентов;
- усиление контроля и повышение эффективности работы менеджеров.

Исторически сложилось, что для управления взаимоотношениями с клиентами в «Интерфаксе» использовалась система другого ведущего мирового разработчика. Курс на внедрение Microsoft Dynamics CRM был взят в силу ряда факторов:

- исчерпывающая – с точки зрения нужд сотрудников – функциональность;
- полное покрытие основных бизнес-процессов, начиная от первого звонка клиента и заканчивая выставлением счетов в рамках подписок/разовых услуг;
- отсутствие платы за техническую поддержку;
- наличие у «Интерфакса» штата высококвалифицированных сотрудников, способных довести систему до ума с учётом её гибкости и масштабируемости.

В системе в настоящий момент работают клиентские менеджеры, менеджеры по продажам, сотрудники back-office, руководители продуктов, руководители подразделений, аналитики и топ-менеджеры.

Основные преимущества внедрения:

- централизация данных о клиентах, включая историческую информацию, перенесённую из прежней CRM; информационное обеспечение всего цикла продаж;

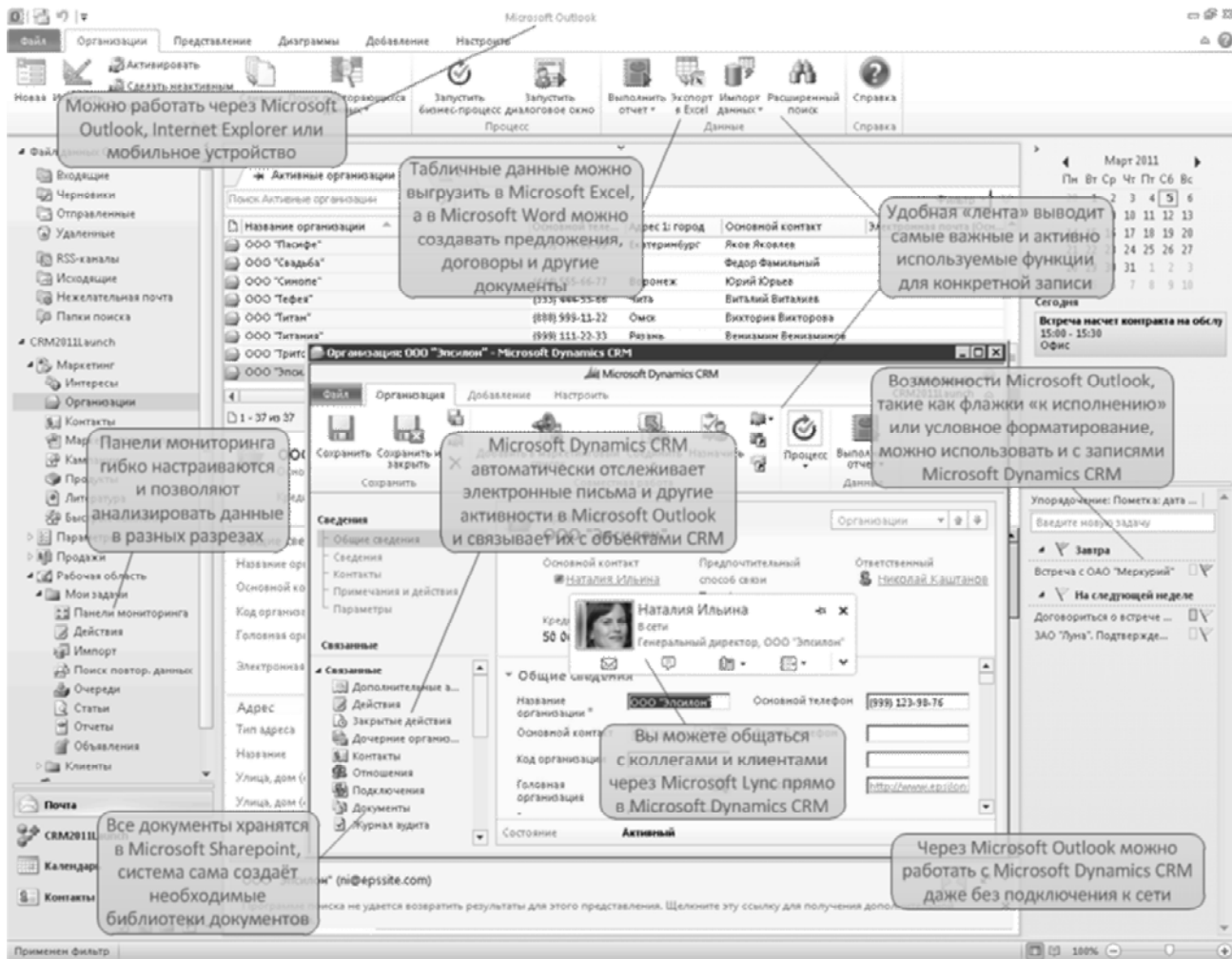


Рис. 2. Интеграция Microsoft Dynamics CRM с другими программами

- повышение точности в оценках продаж и их результативности;
- интеграция с внутренней бухгалтерской системой и внешней системой предоставления бизнес-справок;
- повышение эффективности операционной работы менеджеров, вплоть до их мобильности (Microsoft Dynamics Mobile);
- оптимизация и, как следствие, увеличение прозрачности бизнес-процессов;
- низкая совокупная стоимость владения (TCO).
- В заключении приведем некоторые основные стратегические данные, которые, на наш взгляд, являются наглядным дополнением к изложенным выводам:
 - большая часть компаний из списка Fortune 500 теряет 50% своих клиентов каждые 5 лет [7];
 - затраты на привлечение нового клиента в среднем в пять раз больше, чем на удержание существующего;
 - удовлетворенный клиент расскажет об удачной покупке в среднем 5-ти своим знакомым. Неудовлетворенный - минимум 10-ти;
 - увеличение процента удержания клиентов на 5% увеличивает прибыль компании на 50-100% [8].

Литература

1. Статистические методы прогнозирования: учебно-практическое пособие / Т.А. Дуброва; Под ред. Барановой И.В.; Московский государственный университет экономики, статистики и информатики. - М.: МЭСИ, 1998. - 91 с.
2. Дубров А.М., Лагоша Б.А., Хрусталева Е.Ю. Моделирование рискованных ситуаций в экономике и бизнесе. / Учеб. пособие / Под ред. Б.А.Лагоши. - М.: Финансы и статистика, 1999. - 176 с.
3. <http://www.crmworld.ru/> (дата обращения 30.03.2013)
4. Дише Д. CRM-Навигатор. Пособие по управлению взаимоотношениями с клиентами. - Киев: Издательство Алексея Капусты, 2006. - 375 с.
5. Снайдер М. Microsoft Dynamics CRM 4.0. Серия «Справочник профессионала». / Снайдер М., Стергер Дж.; пер. с англ. - М.: ЭКОМ Паблишерз, 2009. - 624 с.: ил.
6. <http://www.microsoft.com/ru-ru/dynamics/default.aspx> (дата обращения 30.03.2013)
7. <http://blog.anvil.com.ua/> (дата обращения 30.03.2013)
8. <http://habrahabr.ru/> (дата обращения 30.03.2013)

Соотношение между ERP и бизнес-аналитикой: метод марковских переключений

Худжатулла Рашиди Алошти

аспирант третьего года кафедры «Кибернетика» Российского государственного технологического университета – «МАТИ», член научной группы Исламского Университета Азад Коимшахра Исламской республики Иран (кафедра Государственного управления).
E-mail: rsh_hojat@yahoo.com

Целью этой статьи является исследование соотношения между системами ERP и BI (Business Intelligence - бизнес-аналитики) в производственных компаниях. Для выполнения данной работы нами использована модель марковских переключений в 100 компаниях Соединенных штатов Америки в течение 1990-2010 гг.

В статье показано, что ERP и BI имеют положительную корреляцию и эти две системы увеличивают производительность компаний. Другими словами, в них заключаются философия управления и инструмент, содействующий организациям в управлении и уточнении бизнес-информации с целью принятия эффективных решений. А также, ERP обеспечивает компаний средствами интеграции их бизнес-функции в единый бизнес-процесс.

Результаты данного исследования показывают, что производительность в первом режиме, то есть без систем ERP и BI, меньше чем производительность во втором режиме (то есть с системами ERP и BI). Таким образом, ERP с системами BI улучшают производительность компаний.

Ключевые слова: ERP, BI (Business Intelligence - бизнес-аналитика), марковские переключения.

1. Введение

Бизнес-аналитика (BI – Business Intelligence) – это выразительный, обобщающий термин, представленный Ховардом Дреснером (1989г.) для описания ряда концепций с целью улучшения принятия решений по коммерческим вопросам путем использования компьютеризированных систем поддержки, основанных на фактах [13]. BI можно определить как философия управления и инструмент, содействующий организациям в управлении и уточнении бизнес-информации с целью принятия эффективных решений [8]. Согласно оценкам BI должна была стать инструментом анализа, обеспечивающим автоматизированного принятия решений относительно деловой конъюнктуры, продаж, потребительского спроса и т.п. Она использует анализ громадной базы данных и математический, статистический и искусственный интеллект [4].

В новом мире конкуренции, многие компании начали реализовать планирование ресурсов предприятия (Enterprise resource planning – ERP). Ехи и Мэдсен дали ERP такое определение: «Система ERP – это комплексное программное решение, охватывающее ряд бизнес-процессов, которые дают компаниям возможности получения целостного подхода делового предприятия [6].

В этой статье мы исследовали соотношение между ERP и BI на основе теоретических и эмпирических подходах. Статья состоит из 4 разделов. В следующем параграфе мы рассмотрели литературу о ERP и BI. В третьем разделе мы представили метод исследования. Последний раздел посвящен эмпирическим результатам и заключению.

2. Обзор литературы

Ехи и Мэдсен составили отчет о результатах эмпирического исследования по критическим проблемам, воздействующим на успешное внедрение ERP [6]. В их исследовании были определены 8 факторов, на основе которых излагается 86% вариантов, которые воздействуют на внедрение ERP. Результаты показали сильную корреляцию между успешным внедрением ERP и шести из установленных факторов.

Элойни, Дальмин и Мининно предложили инновационный метод для поддержки Анализа риска с целью обеспечения наиболее лучшее и систематическое понимание главных связей между разными факторами и специфическими эффектами, связанными с проектами ERP [2]. Реальное конкретное исследование относительно многонациональной компании и привлечение группы экспертов и специалистов-практиков представлено для пояснения применения этого метода.

Амид, Моалак и Равасан определили такие факторы и классифицировали их, чтобы помочь другим предприятиям, консультантам и реализующим предотвратить ошибки и провалы во время реализации проектов ERP [3]. В своей статье они определили 47 факторов провала. Затем была разработана анкета и разослана членам команд проектов ERP в иранских предприятиях, которые столкнулись провалом в своих

проектах. Устойчивый разведочный факторный анализ (EFA – Exploratory Factor Analysis) был использован для анализа данных, который в итоге классифицировал критические факторы провала в семи группах, названных как поставщики и консультанты, трудовые ресурсы, управленцы, управляющие проектами, процессы, организационная и техническая. Результаты их исследования предоставили очень полезный справочный материал для ученых и управляющих для определения связанных проблем провала проектов ERP в развивающихся странах.

Мунир Ахмад и Куэнка представили результаты исследования для определения и анализа взаимосвязи критических проблем, возникших во время внедрения ERP небольших и средних предприятиях [1]. Было обращено внимание на трем основным вопросам исследования. Первый, в чем заключается основные решающие факторы успеха? Второй, как взаимодействуют эти факторы во время всего процесса внедрения? Третий, какие факторы имеют наиболее высокое воздействие и на каких этапах? Чтобы ответить на эти вопросы было рассмотрено более 50 соответствующих исследований для определения основных критических факторов успеха для внедрения ERP в больших организациях. Затем, была изучена применимость основных критических факторов успеха на небольшие и средние предприятия. Далее, также было предпринято изучение отраслей промышленности, чтобы определить какие критические факторы успеха имеют наиболее высокое воздействие на каких этапах. Были использованы полученные данные относительно связей критических факторов успеха, чтобы разработать инструмент для мониторинга и с течением времени улучшения процесса внедрения ERP в небольших и средних предприятиях. Во время разработки инструмента с целью подтверждения разрабатываемой модели было проведено собеседование с восемью лицами из предприятий и научных сообществ, имеющими опыт внедрения ERP. Результаты представили полезные ориентиры на взаимодействие организационных и рабочих параметров для успешного внедрения ERP.

Юсуф, Гунасекананб и Абсорпе провели исследование ключевых параметров внедрения системы ERP внутри крупной организации производства и определили основные проблемы, чтобы противостоять им во время успешного внедрения информационной системы предприятия [15]. В их исследовании охвачен подробный обзор проблем, стоящих за процессом внедрения ERP через методологии изучения конкретного случая. Она сосредотачивается на коммерческие, технические, а также культурные проблемы в основе внедрения компании Роллс-ройса.

Кандра предложил новое мнение в определении ключевых antecedентов в успешном внедрении планирования бизнес-ресурсов на основе перспектив способности знания и оно помогает понять ключевой фактор успеха во внедрении планирования бизнес-ресурсов. Используя онлайн опрос, который был отправлен 150 респондентам из уровня высшего руководства, которые по большей части работали в многонациональных компаниях и использовали систему ERP, всего 46 из респондентов дали ответ на онлайн опрос [5]. Результат исследования показал, что способность знания (knowledge capability), которой вла-

деет компания, может влиять на успех внедрения ERP.

Ву и другие дали BI определение как термин бизнес-менеджмента, использованный для описания приложений и технологий, используемые для сбора, обеспечения доступа и анализа информации об организации с целью содействия руководству для принятия наилучших деловых решений [14]. Другими словами, цель BI заключается в обеспечении систем предпринимательства имеющими большое практическое значение технологиями поддержки принятия решений, включая традиционную технологию организации хранилищ данных, отчетности, нерегламентированного запроса и OLAP (Online Analytical Processing – оперативный анализ данных, онлайн-аналитическая обработка).

Эльбашир и другие системам BI дали определение как важная группа систем для анализа данных, составления отчетов, которые обеспечивают управляющих на разных уровнях организации своевременными, соответствующими и надежными способами для использования информации, дающую им возможность принимать наилучшие решения [7]. Они разъяснили, что системы BI очень часто внедряются в качестве расширения возможностей к корпоративным системам, имеющим широкое применения, такие как системы ERP. Масштаб инвестиции в системах BI отражает ее возрастающую стратегическую важность, выделяя необходимость уделять больше внимания научным исследованиям вопроса.

Линь и другие спроектировали модель оценки результатов деятельности и сделали вывод, что точность продукции, ее соответствие с требованиями и ее поддержка организационной эффективности являются наиболее критическими факторами в измерении эффективности системы BI [11]. Они изложили необходимость индикаторов измерения для представления производительности системы BI, однако не предоставили средство для оценки интеллекта системы.

Лёнквист и Пирттимаки рассматривали BI в качестве набора дополнительных процессов и изложили, что много литературы сосредотачиваются на подтверждении значимости BI [12]. Они стимулировали тому, чтобы практики и исследователи начали применить измерение BI в своей работы.

Кахраман и другие рассматривали роли интеллектуальных средств в информационных системах предприятий для достижения успешной деловой политики [10]. Они подчеркивали, что интеллектуальные методы (intelligence techniques) могут быть использованы в процессе принятия решений информационных систем предприятий. Они сделали вывод, что гибридные системы, которые включают в себя два или более двух средств интеллекта (intelligence techniques) впредь будут много использоваться; поэтому организациям необходимо предпринимать усовершенствованный подход для оценки интеллекта своих информационных систем.

3. Метод исследования

В этой статье мы представили новый метод для анализа соотношения между ERP и BI. Нами представлена модель марковских режимных переключений, которая повышает показатели традиционной производительности путем позволения оценки инве-

стиционной политики в коэффициенте динамики во времени. Модель режимных переключений объединяет несколько наборов параметров (коэффициентов) модели в одну систему и какое множество параметров должен быть применен зависит от режима, в котором вероятно находится система в конкретный момент времени. Например, двухрежимная модель:

$$Y(t) = \begin{cases} = X(t) \times b_1, & S(t) = 1, \\ = X(t) \times b_2, & S(t) = 0. \end{cases}$$

$S(t)$ является переменной состояния, которая изменяется во времени и не может наблюдаться инвесторами. $S(t)$ определяется цепью Маркова:

$$P(S_{t+1} = j | S_t = i) = p_{ji}$$

Первый режим – компания с системой ERP и BI, а второй режим – компания без системы ERP и BI.

Рассмотрим временной ряд y_t (показатель эффективности), его условная плотность $f(y_t | Y_{t-1}; \Theta)$, где $Y_{t-1} = \{y_{t-1}, y_{t-2}, \dots\}$ является множеством всех прошлых наблюдений y_t , а Θ является вектором параметров, которые должны оцениваться¹. Простейший случай двух состояний, в котором структурные изменения происходят в определенные моменты времени T_1 , его функция плотности распределения превращается в $f(y_t | 1, Y_{t-1})$ для T_1 наблюдений и $f(y_t | 2, Y_{t-1})$ для остальных – $T - T_1$ наблюдений. Функция правдоподобия имеет следующий вид:

$$\prod_{t=0}^{T_1} f(y_t | 1, Y_{t-1}) \prod_{t=0}^{T-T_1} f(y_t | 2, Y_{t-1})$$

Например, временной ряд $y_t = u_i + u_t$, где $u_t \sim i.i.d.N(0, \sigma_i^2)$.

Для $i = 1, 2$, функция плотности распределения следующая:

$$f(y_t | i, Y_{t-1}) = \frac{1}{\sqrt{2\pi\sigma_i^2}} \exp\left[-\frac{1}{2} \frac{(y_t - u_i)^2}{\sigma_i^2}\right]$$

Эту структуру можно легко расширить для случая с изменениями кратных структур путем увеличения возможного значения индекса i от 2 до любого данного числа J . Здесь мы можем заменить индекс i в функции плотности распределения $f(y_t | i, Y_{t-1})$ дискретной переменной s_t , возможными значениями которого являются 1, 2, ..., J и функция плотности распределения обобщается на $f(y_t | s_t, Y_{t-1})$.

Рассмотрим этот временной ряд $y_t = u_{s_t} + u_t$, где $u_t \sim i.i.d.N(0, \sigma_i^2)$. Функцией плотности распределения имеет вид:

$$f(y_t | s_t, Y_{t-1}) = \frac{1}{\sqrt{2\pi\sigma_{s_t}^2}} \exp\left[-\frac{1}{2} \frac{(y_t - u_{s_t})^2}{\sigma_{s_t}^2}\right]$$

Здесь $2J$ параметры, которые J разных средних значений и J разных вариантов.

Заметим, что переменная s_t , которая может рассматриваться как индикатор режима, является случайной переменной, она имеет свое собственное распределение и не может быть наблюдаемой, что означает, что мы не можем построить функцию прав-

доподобия используя $f(y_t | s_t, Y_{t-1})^2$. Следовательно, мы должны получить плотность распределения $f(y_t | Y_{t-1})$ исключая ненаблюдаемые переменные s_t . Если прошлая информация Y_{t-1} не помогает в определении распределения s_t , мы можем использовать следующий способ: обозначим условную вероятность $P(s_t | Y_{t-1})$ и умножим ее на условную плотность $f(y_t | s_t, Y_{t-1})$:

$$f(y_t | Y_{t-1}) = \sum_{s_t=1}^J f(y_t | s_t, Y_{t-1}) \cdot P(s_t | Y_{t-1}) \quad (1)$$

Ненаблюдаемая переменная s_t , исключенная путем суммирования всех его возможных значений. Соответствующее условная вероятность следующее:

$$\prod_{t=1}^T f(y_t | Y_{t-1}) = \prod_{t=1}^T \sum_{s_t=1}^J f(y_t | s_t, Y_{t-1}) \cdot P(s_t | Y_{t-1})$$

Предположим, условной вероятностью $P(s_t | Y_{t-1})$ являются заданные значения и обозначенные π_{s_t} , таким образом, мы можем рассмотреть их как параметры также как и другие параметры. Исходя из этих предположений, мы можем получить функцию правдоподобия:

$$L(\mu_1, \dots, \mu_J, \sigma_1^2, \dots, \sigma_J^2, \pi_1, \dots, \pi_J) = \prod_{t=1}^T \sum_{s_t=1}^J \frac{\pi_{s_t}}{\sqrt{2\pi \cdot \sigma_{s_t}^2}} \cdot \exp\left[-\frac{1}{2} \frac{(y_t - u_{s_t})^2}{\sigma_{s_t}^2}\right]$$

Этот пример – простая модель средней и дисперсии без динамики. Теперь мы рассмотрим динамическую модель с переключением режимов.

Предположим, что y_t модель AR(p) с коэффициентами AR со средним значением и вариантом, зависящими от s_t :

$$y_t = \mu_{s_t} + \sum_{j=1}^p \phi_{j, s_t} y_{t-j} + u_t, \text{ где } u_t \sim i.i.d.N(0, \sigma_{s_t}^2).$$

Соответствующая плотность распределения следующая:

$$f(y_t | s_t, Y_{t-1}) = \frac{1}{\sqrt{2\pi\sigma_{s_t}^2}} \cdot \exp\left[-\frac{\mu_{s_t}^2}{2\sigma_{s_t}^2}\right]$$

$$= f(y_t | s_t, y_{t-1}, \dots, y_{t-p}),$$

где

$$\mu_{s_t} = y_t - \sum_{j=1}^p \phi_{j, s_t} y_{t-j}.$$

Плотность распределения y_t теперь зависит от p членов в Y_{t-j} помимо s_t .

До этого предположили, что функция плотности распределения $f(y_t | s_t, Y_{t-1})$ зависит только от текущего значения индикатора режима s_t . Однако, временной ряд y_t во многих случаях находится под влиянием прошлых значений s_t . Другими словами, обычно требуется допустить чтобы плотность распределения y_t зависела не только от текущего значения, но и от прошлых значений индикатора режима s_t , поэтому она должна иметь следующую форму:

$$f(y_t | s_t, S_{t-1}, Y_{t-1}),$$

где $S_{t-1} = \{s_{t-1}, s_{t-2}, \dots\}$, множество всей прошлой информации о s_t .

¹ Для простоты анализа мы будем далее обозначать плотность распределения просто $f(y_t | Y_{t-1})$.

Теперь рассмотрим обобщённую модель, которая включает в себя ARCH-члены (autoregressive conditional heteroscedastic – авторегрессия условной гетероскедастичности).

Метод Гамильтона

Гамильтон ограничивает свой анализ случаем [9], в котором функция плотности распределения y_t зависит только от конечного множества прошлых значений S_t :

$$f(y_t | S_t, S_{t-1}, Y_{t-1}) = f(y_t | S_t, S_{t-1}, \dots, S_{t-m}, Y_{t-1}) \quad (2)$$

для некоего конечного целого числа m , и соответствующая условная вероятность вида $P(S_t, S_{t-1}, \dots, S_{t-m} | Y_{t-1})$. Предполагаем, что S_t подчиняются цепи Маркова первого порядка:

$$P(S_t | S_{t-1}, Y_{t-1}) = P(S_t | S_{t-1}) \equiv p_{S_t - 1 S_t}$$

где $p_{S_t - 1 S_t}$, называемая вероятностью перехода, задана постоянной величиной, которая не зависит от времени t (time-invariant) (не зависящий от времени). Условная вероятность $P(S_t, \dots, S_{t-m} | Y_{t-1})$ тогда может быть вычислена итеративно, посредством использования следующих два уравнения:

$$\begin{aligned} P(S_t, \dots, S_{t-m} | Y_{t-1}) &= \sum_{S_{t-m-1}} P(S_t | S_t - 1, \dots, S_{t-m-1}, Y_{t-1}) \cdot P(S_{t-1}, \dots, S_{t-m-1} | Y_{t-1}) \\ &= \sum_{S_{t-m-1}} p_{S_t - 1 S_t} \cdot P(S_{t-1}, \dots, S_{t-m-1} | Y_{t-1}) \\ &= \begin{cases} p_{S_t - 1 S_t} \cdot P(S_{t-1}, \dots, S_{t-m} | Y_{t-1}), m > 0, \\ \sum_{S_{t-1}} p_{S_t - 1 S_t} \cdot P(S_{t-1} | Y_{t-1}), m = 0 \end{cases} \quad (3) \end{aligned}$$

для $t = 2, 3, \dots, T$. Заметим, что переменная левой стороны $P(S_t, \dots, S_{t-m} | Y_{t-1})$ отличается от второй переменной в правой стороне $P(S_{t-1}, \dots, S_{t-m-1} | Y_{t-1})$, в которой все переменные S_t находятся на один период впереди. Переменная S_{t-1} , в которой первая переменная S_{t-1} и Y_{t-1} индексированы одним и тем же периодом времени, вычисляется затем следующим образом:

$$\begin{aligned} P(S_t, \dots, S_{t-m} | Y_t) &= \frac{f(y_t | S_t, \dots, S_{t-m}, Y_t) \cdot P(S_t, \dots, S_{t-m} | Y_{t-1})}{\sum_{S_{t-1}} \dots \sum_{S_{t-m-1}} f(y_t | S_t, \dots, S_{t-m}, Y_t) \cdot P(S_t, \dots, S_{t-m} | Y_{t-1})} \\ &= \frac{f(y_t | S_t, \dots, S_{t-m}, Y_t) \cdot P(S_t, \dots, S_{t-m} | Y_{t-1})}{f(y_t | Y_{t-1})} \quad (4) \end{aligned}$$

для $t = 1, 2, \dots, T$. Задав начальные значения $P(S_1, S_0, S_{-1}, \dots, S_{-(m-1)} | Y_0)$, можно вычислять $P(S_t, \dots, S_{t-m} | Y_{t-1})$ итеративно используя уравнения (3) и (4).

Сейчас, проблема заключается в том, как определить начальные значения для этих уравнений. Здесь представлено несколько полезных методов.

Начальные значения: для определения J_{m+1} начальных значений $P(S_1, S_0, S_{-1}, \dots, S_{-(m-1)} | Y_0)$, прежде всего мы заметим, что если в дальнейшем предположим, что

$$P(S_{-j} | S_{-j-1}, S_{-j-2}, \dots, Y_0) = P(S_{-j} | S_{-j-1}) \equiv P_{S_{-j-1} S_{-j}}$$

для $j = 0, 1, 2, \dots$, мы получим

$$P(S_1, S_0, S_{-1}, \dots, S_{-(m-1)} | Y_0) = p_{S_0 S_1} \cdot p_{S_{-1} S_0} \cdot \dots \cdot p_{S_{-(m-1)} S_{-(m-2)}} \cdot P(S_{-(m-1)} | Y_0)$$

Следовательно, задав переменные m вероятности перехода

$$P_{S_0 S_1} \cdot P_{S_{-1} S_0} \cdot \dots \cdot P_{S_{-(m-1)} S_{-(m-2)}},$$

мы должны определить значения J для переменной

$$P(S_{-(m-1)} | Y_0)$$

для возможных состояний $S_{-(m-1)}$. Самый простой метод – это предполагать,

что задано несколько констант, имеющих одинаковое количества $J-1$ для каждого из них. Альтернативой может быть их превращение в фиксированные параметры также как этот способ мы предполагаем, что вероятность перехода $P_{S_{t-1} S_t}$ является фиксированные параметры.

Третий и тщательно разработанный подход основан на предположении $P(S_{-(m-1)} | Y_0) = P(S_{-(m-1)})$ и

соотношение между безусловной вероятностью и $P(S_t)$ марковской цепи первого порядка S_t и ее

вероятностью перехода $P(S_t | S_{t-1}) = p_{S_{t-1} S_t}$.

Чтобы видеть, как она работает, давайте, сначала, вероятность перехода $P(S_t = j | S_{t-1} = i) = p_{ij}$

для всех возможных i и j вставим в матрицу $J \times J$ в следующей форме:

$$P_{J \times J} = \begin{bmatrix} p_{11} & p_{21} & \dots & p_{J1} \\ p_{12} & p_{22} & \dots & p_{J2} \\ \vdots & \vdots & \dots & \vdots \\ p_{1J} & p_{2J} & \dots & p_{JJ} \end{bmatrix}$$

которая будет рассматриваться как матрица перехода S_t . Давайте также обозначим безусловные вероятности $P(S_t = j)$ как π_j и определим $J \times 1$

вектор $\Pi = [\pi_1 \ \pi_2 \ \dots \ \pi_J]'$. Очень просто можно видеть, что $P \Pi = \Pi$ и $1' \Pi = 1$ (где 1 – это J -вектор),

которое вместе можно выражать следующим образом:

$$\begin{bmatrix} I - P \\ 1' \end{bmatrix} \Pi = \begin{bmatrix} 0 \\ 1 \end{bmatrix}.$$

Если в дальнейшем эту систему обозначим как $A \Pi = \tau$, где τ является $(J+1)$ -вектором нулей, за исключением последнего элемента 1. Решение для Π может быть получено применением оценочной

формулы наименьших квадратов: $\Pi = (A'A)^{-1} A' \tau$.

То есть, Π равна последнему столбцу $(A'A)^{-1} A'$.

Другими словами, мы можем установить, чтобы переменной $P(S_{-(m-1)} | Y_0)$ были функция вероятности

перехода в виде $(A'A)^{-1} A' \tau$.

Оценивание методом максимального (квази) правдоподобия ((Quasi) Maximum Likelihood Estimation)

После определения $f(y_t | s_t, s_{t-1}, \dots, s_{t-m}, Y_{t-1})$ и $P(s_t, s_{t-1}, \dots, s_{t-m} | Y_{t-1})$, вычисление плотности распределения Y_t можно упростить следующим образом:

$$f(y_t | Y_{t-1}) = \sum_{s_t=1}^J \dots \sum_{s_{t-m}=1}^J f(y_t | s_t, \dots, s_{t-m}, Y_{t-1}) \cdot P(s_t, \dots, s_{t-m} | Y_{t-1}). \quad (5)$$

Функция правдоподобия для оценивания методом максимального (квази) правдоподобия тогда выглядит следующим образом:

$$\prod_{t=1}^T f(y_t | Y_{t-1}). \quad (6)$$

Следует подчеркнуть, что кроме исходных параметров в функции плотности условного распределения $f(y_t | s_t, s_{t-1}, \dots, s_{t-m}, Y_{t-1})$, $J(J-1)$ вероятностей перехода также должны быть вычислены. Более того, если вероятности $P(s_{t-m} | Y_{t-1})$ рассматриваются как параметры, тогда количество вычисляемых параметров увеличится в J .

Основной задачей здесь является то, что функция правдоподобия обычно нерегулярная функция с множеством локальных максимумов. В процессе поиска глобального максимума, мы должны использовать любой из итеративных численных алгоритмов для нелинейной оптимизации и мы должны пробовать как можно больше альтернативных исходных значений для получения решения, которое действительно приведет к наибольшему значению вероятности.

Другой важный момент также должен учитываться на практике. Когда количество режимов больше двух, другая общая проблема с вычислением заключается в том, что некоторые из вероятностей перехода $p_{s_{t-1} s_t}$ могут легко не поддаваться оценке, потому что данные не содержат соответствующие режимы переключения. Например, если в выборке мы не наблюдаем никакого переключения из режима 1 на режим 3, то вероятность перехода P_{13} из режима 1 на режим 3 неопределенная и не может быть вычислена. Мы не знали бы это до вычисления, так что вычисления неизбежно включает в себя много раундов неудачных экспериментов, отнимающих много времени, до того как мы можем окончательно получить те вероятности перехода, которым должно быть задано нулевое значение заранее и исключено из вычисления.

Данные.

Мы использовали данные из Нью-йоркской фондовой биржи. В течение 1990-2010гг. нами рассмотрено 100 компаний. Эти компании использовали систему ERP и BI после 2000 года.

4. Эмпирические результаты и заключение

Вычисленные результаты показаны на рисунке 1. Результаты показывают, что эффективность в первом режиме (без систем ERP и BI) меньше эффективно-сти во втором режиме (с системами ERP и BI). Таким

образом, система ERP и BI улучшает производительность компаний.

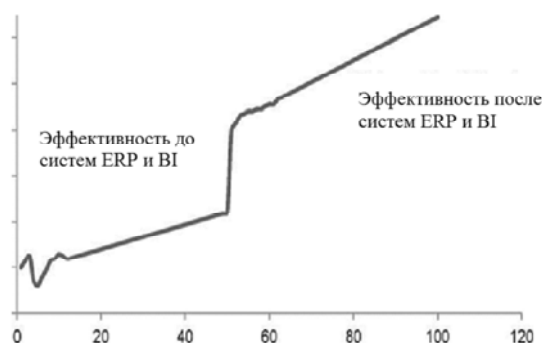


Рис. 1. Эффективность в двух режимах ERP и BI.

Результаты подтвердили, что ERP и BI имеют положительную корреляцию и эти две системы увеличивают производительность компаний. Другими словами, в них заключаются философия управления и инструмент, содействующий организациям в управлении и уточнении бизнес-информации с целью принятия эффективных решений. А также, ERP обеспечивает компаний средствами интеграции их бизнес-функции в единый бизнес-процесс.

Литература

- Ahmad, M. M., & Pinedo Cuenca, R. (2013). Critical success factors for ERP implementation in SMEs. *Robotics and Computer-Integrated Manufacturing*, 29 (3), pp. 104-111.
- Aloini, D., Dulmin, R., & Mininno, V. (2012). Modeling and assessing ERP project risks: A Petri Net approach. *European journal of operational research*, 220 (2), pp. 484-495.
- Amid, A., Moalagh, M., & Zare Ravasan, A. (2012). Identification and classification of ERP critical failure factors in Iranian industries. *Information Systems*, 37 (3), pp. 227-237.
- Berson, A., & Smith, S. J. (1997). *Data warehousing, data mining, and OLAP*. McGraw-Hill, Inc..
- Candra, S. (2012). ERP Implementation Success and Knowledge Capability. *Procedia-Social and Behavioral Sciences*, 65, pp. 141-149.
- Ehie, I. C., & Madsen, M. (2005). Identifying critical issues in enterprise resource planning (ERP) implementation. *Computers in industry*, 56 (6), pp. 545-557.
- Elbashir, M., Collier, P. and Davern, M. "Measuring the effects of business intelligence systems: the relationship between business process and organizational performance", *International Journal of Accounting Information Systems*, 9 (3), pp. 135-153 (2008).
- Ghoshal, S. and Kim, S.K. "Building effective intelligence systems for competitive advantage", *Sloan Management Review*, 28 (1), pp. 49-58 (1986).
- Hamilton, James D, 1989, *A New Approach to the Economic Analysis of Nonstationary Time Series and the Business Cycle*, *Econometrica*, Vol. 57 (2).
- Kahraman, C., Kaya, İ and Çevikcan, E. "Intelligence decision systems in enterprise information

management”, *Journal of Enterprise Information Management*, 24 (4), pp. 360–379 (2011).

11. Lin, Y., Tsai, K., Shiang, W., Kuo, T. and Tsai, C. “Research on using ANP to establish a performance assessment model for business intelligence systems”, *Expert Systems with Applications*, 36 (2), pp. 4135–4146 (2009).

12. Lönnqvist, A., & Pirttimäki, V. (2006). The measurement of business intelligence. *Information Systems Management*, 23 (1), pp. 32.

13. Nylund, A. “Tracing the BI family tree”, *Knowledge Management* (1999).

14. Wu, P., Sismanis, Y., & Reinwald, B. (2007, June). Towards keyword-driven analytical processing. *In Proceedings of the 2007 ACM SIGMOD international conference on Management of data* (pp. 617-628). ACM.

15. Yusuf, Y., Gunasekaran, A., & Abthorpe, M. S. (2004). Enterprise information systems project implementation:: A case study of ERP in Rolls-Royce. *International Journal of Production Economics*, 87(3), pp. 251-266.

Анализ рынка труда Нерюнгринского района РС (Я) за период 2003-2012 гг.

Ерёменко Галина Викторовна

доцент, Южно-Якутский институт железнодорожного транспорта – филиал федерального государственного бюджетного образовательного учреждения высшего профессионального образования «Дальневосточный государственный университет путей сообщения»,

В статье проведён анализ уровня общей и регистрируемой безработицы к экономически активному населению, рассмотрена динамика обращений граждан в Центр труда и занятости в Нерюнгринском районе республики Саха (Якутия). Рассмотрены показатели динамики снятия с учета в центре занятости зарегистрированных безработных граждан в период с 2003 по 2012 гг. Исходя из ключевых проблем сложившихся на рынке труда в Нерюнгринском районе и в республике в целом, содействие в трудоустройстве граждан из числа безработных, является организационной предпосылкой в реализации прав граждан на трудовую занятость, которые обратились в службу занятости населения. Это в свою очередь определяет комплексное решение вопроса результативного выхода безработных граждан из состояния безработицы.

Эффективная и последовательная работа в данном направлении, подразумевает снижение численности безработных граждан, возвращение их в трудовую деятельность. Данная задача предполагает комплексную работу по информированию населения и работодателей, взаимодействию с организациями и предприятиями по формированию и сопровождению банка вакансий, профессиональной переподготовки граждан в соответствии с заявленными вакансиями работодателями, и направление на вакантные рабочие места заявленные работодателями после обучения, на сезонные работы, а также содействие безработным гражданам при создании собственного дела, трудоустройство граждан на временные работы включает организацию общественных работ, а также трудоустройство несовершеннолетних граждан в возрасте от 14 до 18 лет на временные работы, активное содействие безработным гражданам в переезде в другую местность для временного трудоустройства по направлению органов службы занятости.

Особое внимание необходимо обратить на профессиональное обучение и переподготовку безработных граждан, из числа женщин, которые в силу разных причин обратились в службу занятости после отпуска по уходу за ребенком до достижения им возраста трёх лет, но самой уязвимой категорией на рынке труда является молодежь из числа выпускников общеобразовательных школ, средне-специальных и высших учебных заведений, которым трудно самостоятельно найти работу, в силу низкой квалификации, недостатка трудового стажа.

Поэтому роль центра занятости должна возрасти при выборе ими оптимального вида занятости.

Необходимо отметить, что усиление мотивации граждан к трудоустройству включает мероприятия по социальной адаптации безработных граждан на рынке труда путём проведения групповых тренинговых занятий, их психологической поддержке и организации ярмарок вакансий для различных категорий населения. Безусловно все эти мероприятия способствуют получению гражданами навыков активного, самостоятельного поиска работы, информации о вакантных рабочих местах и сокращению периода поиска работы.

Активное взаимодействие органов службы занятости с работодателями (организациями, предприятиями) и гражданами ищущими работу, должно строиться на принципах социального партнёрства. Задача повышения качества рабочей силы предполагает также работу с учреждениями профессионального образования, которые в свою очередь должны ориентироваться на требования предъявляемые, рынком труда и готовить специалистов по тем специальностям, которые сегодня наиболее востребованы, а это возможно только в тесной взаимосвязи с работодателями и центрами занятости населения.

Эффективная работа в данном направлении позволит значительно снизить численность безработных граждан, и обеспечит возвращение их в трудовую деятельность. Для этого Центру занятости населения Нерюнгринского района необходимо обратить особое внимание на профессиональную подготовку и переподготовку, а также повышение квалификации безработных граждан, и на организацию профессионального обучения безработных граждан, осуществляемой по направлению органов службы занятости, эти мероприятия позволят значительно снизить напряженность на рынке труда Нерюнгринского района.

Ключевые слова: Рынок труда, занятость, безработица, трудоустройство, органы службы занятости.

Занятость населения и конъюнктура рынка труда в Республике Саха (Якутия) имеет ряд своих особенностей. Это обусловлено недостаточной хозяйственной освоенностью Республики, очаговостью размещения производства с преимущественно горнодобывающей специализацией, неразвитостью перерабатывающих производств, большими затратами на содержание социальной инфраструктуры, высокой стоимостью создаваемых рабочих мест, предопределяет неравномерное распределение рабочей силы по территории Республики Саха (Якутия) и видам экономической деятельности.

Занятость населения представляет собой деятельность граждан, связанную с удовлетворением личных и общественных потребностей, и приносящую трудовой доход не противоречащую законодательству Российской Федерации.

На базе действующих центров по трудоустройству, переобучению и профориентации населения создается государственная служба занятости.

В связи с этим, понятие незанятости потребовало совершенно нового определения. С одной стороны, добровольная незанятость граждан признается законной. Она не может осуждаться обществом, как раньше, или служить основанием для привлечения человека к уголовной и либо административной ответственности. С другой стороны - незанятость человека, который ищет работу. В поле зрения государства должна находиться именно эта категория населения, призванного обеспечить каждому гражданину его конституционное право на труд.

Важнейшей составной частью статистики занятости является статистическая информация о безработице, которая дает возможность определить количественные характеристики уровня, объема, тенденций этого явления, количественный и качественный состав данной категории населения

По оценке Госкомстата Республики Саха (Якутия) численность экономически активного населения Нерюнгринского района по состоянию на 01.01.2013 года составила – 44,573 тыс. чел., в том числе занятое население – 41,472 тыс. чел, незанятое население – 3,101 тыс. чел.

В службу занятости за предоставлением государственных услуг обратилось за 2012 год 8111 человек, за содействием в поиске работы – 5185 человек, численность трудоустроенных граждан за 2012 год составляет 3792 человек. Процент трудоустройства обратившихся граждан за 2012 года составляет 73.1 % к численности граждан, обратившихся за содействием в поиске подходящей работы (в 2011 году – 68%). [4]

Всего в базе данных Центра занятости населения Нерюнгринского района было зарегистрировано за 2012 год – 9293 вакансий, в том числе - 76,6% от общего количества составляют вакансии по рабочим профессиям, и 75% всех вакансий - с оплатой труда выше прожиточного минимума.

Численность граждан, признанных безработными за 2012 г. - 1235 чел, что составляет 23,8 % от числа граждан, обратившихся за содействием в поиске работы, в 2011 году -32,7%.

Количество безработных, состоящих на учете в Центре занятости населения Нерюнгринского района на 1 января 2012 года - 514 человек, на 01.01.2011г.- 704 человек, снижение на 17% (к 2011году). Количество безработных, состоящих на учете в Центре занятости населения Нерюнгринского района на 01.01.2013 года - 501 человек, (снижение в 2012 году - 2,5%, к 2011 году – 28,8%)

Безработные, состоящие на учете на 01.01.2013 года, распределились таким образом: женщины – 59,9 %, молодежь до 29 лет – 40,3%, инвалиды – 14,8%, проживают в сельской местности – 9,6%, проживают в моногородах – 70,5%.

Уровень регистрируемой безработицы на 01.01.2013г. составляет 1,12, коэффициент напряженности - 0,6, коэффициент результативного выхода из безработицы – 60%, средняя продолжительность безработицы составляет - 4,5 месяца.

За 2012 год за содействием в поиске подходящей работы обратились 5185 граждан, из них признаны безработными 1235 граждан, или 23,8 % от числа обратившихся граждан.

Для объективной оценки эффективности деятельности Центра занятости за период 2003-2012 годы проведем анализ основных показателей рынка труда Нерюнгринского района.

В международной социальной статистике уровень безработицы определяется двумя показателями:

- коэффициентом (уровнем) общей безработицы – определяется отношением общей численности безработных к численности экономически активного населения:

$$K_{\text{без}} = B/S_{\text{эк.ак}} * 100\%,$$

где Б – численность безработных.

- коэффициентом (уровнем) зарегистрированной безработицы – отношение численности зарегистрированных безработных к численности экономически активного населения:

$$K_{\text{зар. без}} = B_{\text{зар}}/S_{\text{эк.ак}} * 100\%. [1.с.123]$$

Таким образом, уровень общей безработицы в 2012 г. по отношению к 2003г. снизился на 3,87%, данные представлены на (рис. 1).

Максимальное значение уровня регистрируемой безработицы в Нерюнгринском районе приходится на конец 2008 года (2,06%), далее наблюдается уменьшения этого показателя, в 2012 году он составил 1,12%.

Конъюнктура рынка труда – характер соотношения между спросом на труд и предложением труда, который характеризует реальную возможность трудоустройства для ищущих работу лиц.

Конъюнктуру рынка труда характеризует коэффициент напряженности на рынке труда (K_n). Он равен отношению числа граждан, не занятых трудовой деятельностью ($S_{\text{незан}}$) к числу вакантных должностей и свободных рабочих мест ($N_{\text{вак}}$):

$$K_n = S_{\text{незан}}/N_{\text{вак}}.$$

Данный коэффициент обычно рассчитывается как моментальный, т.е. на состояние в тот или иной момент (на конец года). Целесообразно производить его расчет исходя из численности безработных (Б),приходящихся на одну вакансию:

$$K_n = B/N_{\text{вак}}.$$



Рис. 1. Уровень общей безработицы к экономически активному населению за период 2003-2012 гг.



Рис. 2. Уровень регистрируемой безработицы к экономически активному населению в период 2003-2012 гг.

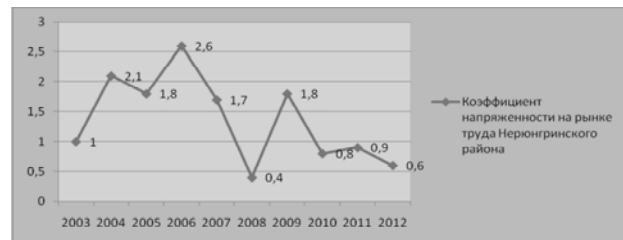


Рис. 3. Динамика изменение коэффициента напряженности на рынке труда Нерюнгринского района РС (Я)

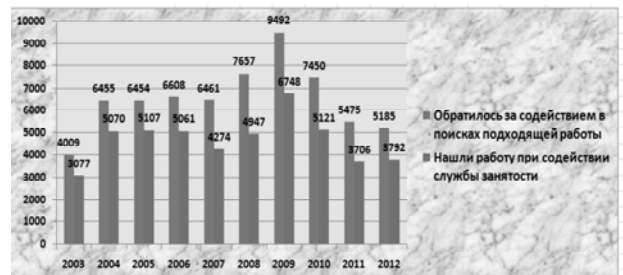


Рис. 4. Динамика результативности содействия занятости граждан, ищущих работу в период 2003-2012 гг.

Изменение количества безработных граждан, состоящих на регистрационном учете в Центре занятости Нерюнгринского района, на конец отчетного периода, характеризуется следующими показателями, которые представлены на (рис. 2).

По существу, он отражает численность безработных на одно свободное рабочее место. [2, с.140-141]

Динамика изменения коэффициента напряженности на рынке труда Нерюнгринского района за последние десять лет на конец года представлена на (рис. 3).

С 2010 года, напряженность на рынке труда имеет общую тенденцию к снижению.

За 10 лет обратилось за предоставлением государственных услуг в центр занятости 75520 человек.

Основную часть составляют граждане, обратившиеся за консультацией.

Начиная с конца 2005 года происходит постепенный рост количества безработных граждан, состоящих на учете в ЦЗН Нерюнгринского района, по сравнению с 2005 годом количество безработных граждан в 2009 году увеличилось на 47 % (рис. 4).

Это обусловлено тем, что в 2008-2009 гг. на рынке труда Нерюнгринского района наметились негативные тенденции, свидетельствующие об ухудшении экономической ситуации в организациях различных видов экономической деятельности: возрастание темпов высвобождения рабочей силы, увеличивается количество предприятий и организаций, планирующих сокращение рабочих мест, введение режимов неполной занятости. Так в течении 2008 года подали сведения о сокращении численности работников 42 предприятия на 1768 человек, в том числе: в угольной промышленности – 1276 человек, в ЖКХ - 214чел., в геологии – 44 человек, в образовании -25 чел., в связи- 14 человек, в управлении - 63человек, в торговле - 13 человек, в строительстве -84 человек, в прочих – 27 человек. Всего обратилось сокращенных в центр занятости за 2008 года – 1248 человек (из них работников ОАО ХК «Якутуголь»- 777 чел). В течение 2009 года подали сведения о сокращении численности работников 76 предприятий на 414 человека.

В связи с реализацией Комплексного плана развития рынка труда Южной Якутии прогнозируется отток квалифицированной рабочей силы на рабочие места новых строящихся предприятий, следовательно потребность в трудовых ресурсах будет ежегодно увеличиваться, в тяжелой экономической ситуации могут оказаться в первую очередь предприятия не занимающиеся кадровой политикой (подготовкой и обучением персонала) и имеющие низкий уровень заработной платы сотрудников по сравнению со средней заработной платой в целом по Республике.

Показатели динамики снятия зарегистрированных безработных, на основании которых вычислим процент «результативного выхода» из безработицы представлены на (рис. 5):

По сравнению с 2011 годом процент «результативного выхода» из безработицы уменьшился на 2,2 % и составил 60% (рис. 5).

За период 2003-2012 гг., мы рассмотрели динамику численности безработных граждан, показатели динамики снятия с учета зарегистрированных безработных, на основании которых вычислили процент «результативного выхода» из безработицы. В заключении можно сказать, что содействие трудоустройству граждан является организационной предпосылкой в реализации прав граждан, обратившихся в службу занятости в поисках работы, на трудовую занятость и определяет комплексное решение вопроса результативного выхода безработных из состояния безработицы.

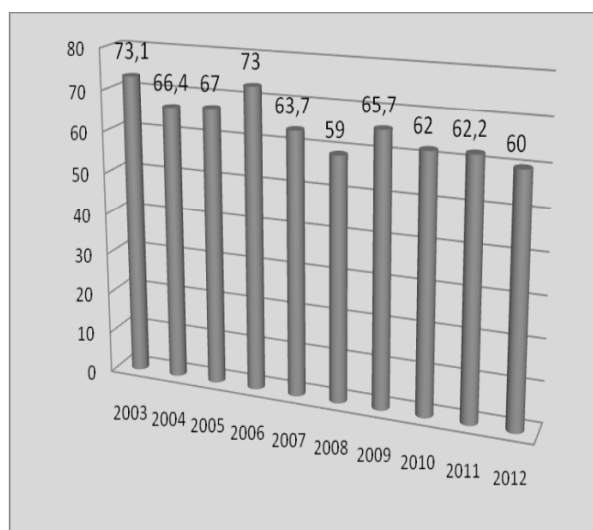


Рис. 5. Процент «результативного выхода» из безработицы

Последовательная эффективная работа в данном направлении подразумевает снижение численности безработных граждан, возвращение их в трудовую деятельность. Для этого Центру занятости населения Нерюнгринского района необходимо обратить особое внимание на переподготовку и повышение квалификации безработных граждан, на профессиональную подготовку и на организацию профессионального обучения безработных граждан, осуществляемой по направлению органов службы занятости по тем специальностям, которые действительно востребованы на рынке труда и соответствуют вакансиям заявленными работодателями, эти мероприятия позволят значительно снизить напряженность на рынке труда.

Литература

1. Социальная статистика: Учебник. / Под редакцией И. И.Елисеевой. — 4-е изд., перераб., доп. — М.: Финансы и статистика, 2005.с 123.
2. Экономика труда: учебник / С.Н. Трунин. – М.: ЗАО «Издательство «Экономика», 2009. с.140-141.
3. Об утверждении прогноза социально-экономического развития муниципального образования «Нерюнгринский район» на 2012-2016 годы [Электронный ресурс] <http://www.neruadmin.ru/dev/> (дата обращения 29 января 2014год.)
4. Территориальный орган федеральной службы государственной статистики по Республике Саха (Якутия). [Электронный ресурс] <http://stat.sakha.gks.ru/public/webpages/> (дата обращения 02 февраля 2014г.)

Институциональные факторы теневизации сферы земельных отношений

Мешков Сергей Александрович,
к.э.н., заведующий кафедрой финансов ФГБОУ ВПО «Российский государственный аграрный заочный университет» (РГАЗУ),
meshkov07@mail.ru.

Никитин Александр Валерьевич,
д.э.н., председатель Тамбовской областной Думы f5051@mail.ru

Сельское хозяйство является ведущим сектором экономики области и важной частью АПК России, обеспечивая устойчивость развития и продовольственную безопасность страны. Аграрный сектор экономики является одним из наиболее подверженных теневизации, причины которой кроются не только в экономической плоскости. Большую роль играют ментальные институты, в которых закрепляется психология временщика, не имеющего прочной связи с землей, которые в свою очередь обусловлены фундаментальными институциональными факторами, и, прежде всего, незащищенностью прав собственности. В настоящей статье на примере аграрного сектора Тамбовской области раскрывается влияние институциональных факторов на масштабы и характер теневизации в сфере земельных отношений.

Ключевые слова: институциональные факторы, сельское хозяйство, теневизация, аграрный сектор.

Сельское хозяйство в Тамбовской области дает наибольший вклад в ВРП среди всех областей ЦЧР, а промышленность – наименьший. Отсюда и проблемы региона в части роста ВРП, экономики и качества жизни, поскольку аграрный сектор почти целиком является дотационным.

АПК и его ядро – сельское хозяйство – является ведущим сектором экономики области, обеспечивая устойчивость регионального развития, продовольственную безопасность страны.

Каждый четвертый его рубль создан отраслями аграрного сектора экономики области (табл. 1,2). Первое место его отраслям принадлежит и по численности работников, – 24-25% [1].

Основное богатство региона – черноземные почвы. Земельный фонд области включает более 3,4 млн. га, в его структуре преобладают сельскохозяйственные угодья (78,9%), из которых на долю черноземов приходится 87%.

Таблица 1
Абсолютные показатели развития сельского хозяйства Тамбовской области (1995-2010 гг.)

	1995	2000	2005	2008	2009	2010
Номинальный ВРП; млн. руб., 1995г.-млрд. руб.	6215,3	23387,3	63614,8	120836,0	136323,9	139017,4
Продукция сельского хозяйства	2880,6	8797,9	18450,4	35552,4	37384,9	36950,3
В том числе:						
Продукция растениеводства	1711,9	5206,6	11298,2	25362,5	24661,3	21795,5
Продукция животноводства	1168,7	3591,3	7152,2	10189,9	12723,6	15154,8

Таблица 2
Относительные показатели развития сельского хозяйства Тамбовской области (1995-2010 гг.)

	1995	2000	2005	2008	2009	2010
Номинальный ВРП,%	100	100	100	100	100	100
Продукция сельского хозяйства	46,3	37,6	29,0	29,4	27,4	26,6
В том числе:						
Продукция растениеводства	27,5	22,3	17,7	20,9	18,1	15,6
Продукция животноводства	18,8	15,3	11,3	8,5	9,3	11,0

По объему сельскохозяйственного производства Тамбовская область находится на 6 месте среди регионов Центрального федерального округа, пропустив вперед только Московскую, Белгородскую, Воронежскую, Курскую и Липецкую области), и на 26 месте – в Российской Федерации.

Ведущую роль в аграрном секторе области играет зерновое хозяйство, свекло- и картофелеводство, мясомолочное животноводство и свиноводство.

Территориальная организация сельского хозяйства определили систему расселения в сельской мест-

ности, а перерабатывающие предприятия сформировали экономическую базу многих городских поселений с моноспециализацией.

Тамбовская область является дотационным регионом, что обусловлено отсталой отраслевой и технологической структурой региональной экономики, высоким удельным весом теневого сектора и низкой производительностью труда. По поступлению налогов и сборов на душу населения регион расположился в 8-ом десятке по РФ. Население области выживает за счет теневого сектора экономики и в первую очередь – торговли и подсобного хозяйства.

Таким образом, сложившаяся отраслевая структура и эффективность производства в различных секторах и отраслях экономики региона позволяют охарактеризовать Тамбовскую область как транзитный аграрно-промышленный регион. При этом эффективность местной промышленности остается достаточно низкой, так как доля области в объеме отгруженной продукции промышленности в РФ в четыре раза ниже аналогичной доли в численности населения. Напротив, сельское хозяйство Тамбовской области почти в 2 раза более эффективно, чем в среднем по стране [2].

Для регионального АПК характерно стремление к региональной организации производства за счет внутренних ресурсов. В процессе развития АПК наблюдается горизонтальная межхозяйственная кооперация и вертикальная интеграция как объективные экономические процессы, обеспечивающие органическое соединение сельского хозяйства с отраслями промышленности.

Занимая 17,7% площади земель сельскохозяйственного назначения в Центрально-Черноземном районе, Тамбовская область на пике развития регионального АПК (начало 70-х годов) производила порядка 17% годового объема совокупного выпуска сельскохозяйственной продукции. По картофелю этот показатель составлял 22,3%, молоку – 18%, зерновым и мясу – 17,8%, по подсолнечнику – 16%, сахарной свекле – 14%, [3].

Наиболее проблемной отраслью сельского хозяйства Тамбовщины являлось и остается животноводство. Прежде всего, это касается производства молока. Развитие животноводческих отраслей шло преимущественно за счет доходов от растениеводства, поэтому отрасли растениеводства составляли основу углубленной специализации сельскохозяйственных организаций региона.

В настоящее время на долю Тамбовской области приходится почти 11% производства сахара (4-е место в Российской Федерации), 2,2% растительного масла (9-е место в Российской Федерации), 2% сбора зерна (16-е место в Российской Федерации, 4-е место в ЦФО).

Как и в дореформенный период, животноводство остается проблемной отраслью сельского хозяйства региона. Подавляющее большинство хозяйств предпочитает заниматься растениеводством потому что:

- растениеводство в представлениях фермеров является менее рискованной отраслью сельского хозяйства, нежели животноводство;
- сезонность производства продукции растениеводства ограничивает производственный процесс (цикл) сроком от 2 месяцев до полугода;
- выращивание сельскохозяйственных культур более рентабельно, чем продукции мясного животноводства.

Таблица 3

Валовой сбор зерна в Тамбовской области

	1986-1990	1991-1995	1996-2000	2001-2005	2006	2007	2008	2009
Сбор зерна, тыс. т	2196	1804	1271	1535	1696	1581	2870	2633

Таблица 4

Производство скота и птицы на убой в Тамбовской области

	1986-1990	1991-1995	1996-2000	2001-2005	2006	2007	2008	2009
Мясо, тыс. т	152,5	113,5	66,6	58	57,5	57,2	57,5	60,1

Таблица 5

Степень износа основных фондов в сельском хозяйстве, 2009 г.

Регион	%
РФ	32,9
ЦФО	29,5
Белгородская область	20,3
Брянская область	36,8
Владимирская область	37,0
Воронежская область	29,5
Ивановская область	43,6
Калужская область	29,3
Костромская область	45,9
Курская область	31,6
Липецкая область	30,0
Московская область	36,5
Орловская область	24,0
Рязанская область	29,0
Смоленская область	41,3
Тамбовская область	35,5
Тверская область	32,0
Тульская область	34,1
Ярославская область	33,1
г. Москва	57,1

Области удалось выйти на уровень докризисного производства (табл. 3). И все же средняя урожайность пшеницы как основной зерновой культуры в российских регионах почти в 1,5 раза ниже, чем в большинстве стран, специализирующихся на ее выращивании.

Имеющаяся ресурсная база, общая долгосрочная конъюнктура зернового рынка, позволяющая вести рентабельное производство, выделяет зерновое хозяйство в число приоритетных для области направлений.

В животноводстве области, где сегодня производится более 30 процентов сельскохозяйственной продукции, положение остается таким же сложным как и в 90-е годы (табл. 4).

Тенденция сокращения численности поголовья крупного рогатого скота сохраняется и по сей день.

Главная структурная проблема сельского хозяйства России заключается не в этом, а в том, что общую аграрную картину формируют отстающие хозяйства, находящиеся на грани банкротства и имеющие долю в валовом сельхозпроизводстве около 10%. Именно они преобладают численно, и контролируют основную часть сельхозугодий, дорог и коммуникаций. Область входит в число регионов с самым высоким удельным весом убыточных сельскохозяйственных предприятий и организаций, – свыше 52,8% (РФ – 42,3%, ЦФО – 47,8%) [4].

Не в последнюю очередь указанное положение сельскохозяйственных предприятий обусловлено технико-технологической отсталостью. Разрушение

материально-технической базы – это проблема всего сельского хозяйства страны. В Тамбовской области, в силу как объективных (особенностями специализации), так и субъективных причин, сложилось более сложное положение (табл. 5).

Однако реальные масштабы производства остаются под вопросом в силу теневизации аграрного сектора. В целом по занятости (около 30%) теневой сектор Тамбовской области – второй в ЦЧР после Воронежской области, а в России – 17-ый [2].

Свой вклад в теневизацию экономики вносит и сельское хозяйство. Главной целью теневой экономической деятельности хозяйствующих субъектов является извлечение доходов, которые невозможно получить в строгом соответствии с действующим законодательством. По оценкам Госкомстата, в сельском хозяйстве на теневой сектор приходится 75% хозяйственной деятельности [5].

Сельское хозяйство представляет собой многоотраслевую сферу деятельности, для которой характерны как специализация, так и продуктовая диверсификация. Поскольку производство зерновых и технических культур является высокорисковой сферой вложения капитала, диверсификация выступает средством минимизации производственных и финансовых рисков, вызываемых как погодными факторами, так и нестабильностью рыночной конъюнктуры. Однако животноводство характеризуется не только высоким уровнем риска, но и долгосрочным характером инвестиций.

Инвестиции в растениеводство определяются годовым сельскохозяйственным циклом, в рамках которого окупаются вложения в оборотный капитал. Что же касается сельскохозяйственной техники и инвентаря, то, как элементы активной части основных средств они не привязаны к понятию «недвижимость» и, следовательно, к институту собственности на землю. Это означает, что транзакционные издержки защиты прав собственности инвесторов в растениеводческой отрасли ниже, чем в животноводстве.

Капиталоемкость животноводства усугубляется структурой капиталовложений, преобладанием пассивных элементов основных средств. Отсутствие четкой спецификации прав земельной собственности является серьезным препятствием к приходу стратегических инвесторов в сельское хозяйство и порождает такие явления, как земельное рейдерство. Наблюдается рост преступных деяний, связанных с незаконным завладением и регистрацией незаконных сделок с землей, где отчетливо прослеживается коррупционная составляющая.

Важную роль в земельном рейдерстве играет институт банкротства, носящий в России ярко выраженный прокредиторский характер.

Многочисленные исследования института банкротства [6, 7] позволяют выделить следующие специфические российские условия его банкротства:

- отстраненность государства от регулирования экономических процессов;
- традиции мягких бюджетных ограничений и существование огромного количества убыточных предприятий, в отношении которых могут быть инициированы процедуры банкротства;
- крайне неравномерное распределение этих предприятий по регионам;

- сохранение значительного количества корпораций с долей государства;

- отсутствие адекватной и квалифицированной исполнительной и судебной инфраструктуры;

- социально-политические преграды для проведения реальных процедур банкротства убыточных корпораций, особенно в случае крупнейших или градообразующих предприятий;

- технические трудности, связанные с объективной оценкой финансового состояния потенциальных банкротов;

- коррупция и прочие криминальные аспекты проблемы, в том числе связанные с процессами перераспределения собственности;

- отсутствие качественной инфраструктуры осуществления процедур несостоятельности;

- низкий уровень ответственности за злоупотребления в сфере банкротства.

Примечательно, что в аграрном секторе пик процедур банкротства сельскохозяйственных организаций и КФХ пришелся на 2006 г., после чего началось их снижение. В значительной мере этому способствовали меры государственной поддержки сельского хозяйства: расширение льготного кредитования, реструктуризация налоговых обязательств, дотирование ГСМ и др. [8].

При этом в условиях общей коррупционной среды институты банкротства действуют избирательно, зачастую, оставляя без внимания неэффективные и неплатежеспособные предприятия и доводя до банкротства предприятия, финансовую устойчивость которых можно было восстановить средствами досудебной санации.

Растениеводческие отрасли сельского хозяйства региона также испытывают на себе пресс высоких издержек транзакций. Существующая практика землепользования в отраслях сельского хозяйства ведет к деструктивным процессам, как то:

- примитивизация севооборота, сведение его к трехполью;

- загрязнение и деградация почв (общая пораженность территории эрозийными процессами составляет от 19 до 57%);

- снижение плодородия земель сельскохозяйственного назначения;

- длительное пребывание пашенных земель в залежном состоянии (площадь неиспользуемой пашни по области превышает 15% фонда земель сельскохозяйственного назначения), приводящем к зарастанию земель [9].

Таким образом, причины деструктивных процессов кроются в сложившейся в регионах РФ институциональной среде землепользования, определяющей высокие транзакционные издержки хозяйственной деятельности.

Рост транзакционных издержек землевладения и землепользования в аграрном секторе экономики отмечается во многих исследованиях. Так, по оценкам Н.В. Черноножкиной транзакции, связанные со сменой собственника земельного участка под личное подсобное хозяйство составляет 7 месяцев [10].

Факторами, вызывающими высокие транзакционные издержки землепользования и землевладения являются:

- информационный вакуум земельного рынка (незнание процедур сделок, отсутствие доступа к информации, обусловленный незрелостью информационной инфраструктуры);
- административные ограничения землевладения и землепользования;
- отсутствие четкой спецификации прав собственности на земли сельскохозяйственного назначения;
- «распыление» земельной собственности (земельных долей) и отсутствие эффективных организационных форм ассоциации собственников (кооперации, интеграции и т.п.).

Совершенствование земельного законодательства является одной из насущных задач, стоящих перед государством, направленных на минимизацию теневого сектора. Одним из факторов, способствующих распространению рейдерства в сфере земельных ресурсов, безусловно, являются пробелы в современном российском праве. Тем ни менее лакуны в законодательстве не являются единственной причиной негативных явлений теневизации аграрного сектора в отмеченных выше проявлениях.

Институциональная среда аграрных отношений, прежде всего, поземельных формируется в единстве институтов формального и неформального типов, в котором наряду с правовыми нормами не меньшую роль играют процессуальные институты, критерием неэффективности которых в целом выступает высокий уровень транзакционных издержек хозяйственной деятельности на земле.

Неэффективность указанных институтов следует оценивать через призму теории «институциональных ловушек», которые представляют собой неэффективные, но живучие институциональные нормы, воспроизводство которых обеспечивается благодаря эффектам закрепления: блокировка властями «ненужных» институтов управления и самоуправления, непрозрачность собственности, сращивание бизнеса и власти и образование властных кластеров, сдерживающих конкуренцию, культурная инерция общества, воспринимающего властный произвол как норму.

Примером может служить действующий Государственный земельный кадастр, который в ряде регионов РФ не только до конца не сформирован, но и не содержит конкретных сведений о реальной стоимости земли. Пользуясь правовой неграмотностью и информационным вакуумом, земля сельскохозяйственного назначения скупается недобросовестными предпринимателями по заниженным ценам, и не используется по целевому назначению.

Таким образом, причины того, что аграрный сектор экономики является одним из наиболее подверженных теневизации, кроются не только в экономической плоскости (неблагоприятная конъюнктура, налоги и т.д.). Большую роль играют социетальные институты, в которых закрепляется психология временщика, не имеющего прочной связи с землей, которые в свою очередь обусловлены фундаментальными институциональными факторами, и, прежде всего, незащищенностью прав собственности.

Литература

1. Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Тамбовской области [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://tmb.gks.ru:8085/digital/vrp/default.aspx>
2. Марченко Г. В. Сравнительный анализ инвестиционной привлекательности Тамбовской области. Отчет. / Г.В. Марченко, О.В. Мачульская и др. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.pandia.ru/text/77/210/86347.php>
3. Завгородний А.П. Опыт специализации сельского хозяйства. – М.: Колос, 1972. – С. 11.
4. Регионы России. Социально-экономические показатели. 2010: Стат. Сб. / Росстат. – М., 2010. – С. 914.
5. Правильно ли в США оценили масштабы коррупции в России: мнения // ИА REX, 15 февраля 2013 [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.iarex.ru/interviews/34004.html>
6. Институт банкротства: становление, проблемы, направления реформирования. – М.: ИЭПП, 2005.
7. Минакова И.В. Теоретические основы государственного регулирования несостоятельности хозяйствующих субъектов: неинституциональный подход. Монография. – Москва: Издательство «Компания Спутник +», 2006.
8. Российская экономика. Тенденции и перспективы. – М.: Проспект, ИЭПП, 2010.
9. Саяпин А.В., Козодаева О.Н. Состояние и перспективы развития крестьянско-фермерских хозяйств в регионе: производственный и финансово-инвестиционный аспекты // Социально-экономические явления и процессы. – 2010. - №5. – С. 113-114.
10. Черноножкина Н.В. Транзакционные издержки в процессе преобразований собственности на землю (на примере Омской области)/Н.В. Черноножкина // Экономические и юридические аспекты развития регионов: сб. науч. тр. – Челябинск: НОУ ЧИЭП им. М.В. Ладина, 2009. – С. 170.

Электрическая передача локомотива переменного тока с асинхронными двигателями с короткозамкнутым ротором без тяговых преобразователей частоты

Луков Николай Михайлович,
проф. Московский государственный университет путей сообщения (МИИТ),
E-mail: nm-57@yandex.ru

Бабел Марек
научный сотрудник, преп., Институт подвижного состава, Краковская Политехника.
E-mail: babel@m8.mech.pk.edu.pl

Уменьшить стоимость, габаритные размеры и массу, повысить надежность, КПД и уменьшить расходы энергии на охлаждение электрической передачи можно путем применения в ней тягового синхронного генератора и тяговых асинхронных двигателей с короткозамкнутым ротором. Применение на локомотивах тяговых генераторов переменного тока дает возможность создания электрических передач мощности переменного тока без применения тяговых преобразователей частоты и тем самым повысить технико-экономические показатели локомотивов. В статье представлено описание принципиальных схем, статических свойств и характеристик электрической передачи локомотива переменного тока, содержащей тяговый асинхронный генератор и тяговые асинхронные двигатели с короткозамкнутым ротором. В электрической передаче для питания обмоток тягового асинхронного генератора применен непосредственный преобразователь частоты без звена постоянного тока. При трогании с места и разгоне поезда локомотивом ток возбуждения небольшой, так как при этом мощность генератора небольшая.

Ключевые слова: Локомотив, электрическая передача, тяговые асинхронные генератор и двигатели, преобразователь частоты, характеристики.

На локомотивах применяются электрические передачи постоянного, переменного-постоянного и переменного-переменного тока. Электрические передачи переменного-постоянного и переменного-переменного тока имеют определенные преимущества перед электрическими передачами постоянного тока. Электрические передачи переменного-постоянного-переменного тока содержат тяговый синхронный генератор (ТСГ) с блоком возбуждения, тяговую выпрямительную установку, тяговый преобразователь частоты (ТПЧ) и тяговые асинхронные двигатели (ТАД) [1-3]. Такие электрические передачи разработаны на основе систем электрического привода осей движущих колес тягового электрического подвижного состава, на котором нет тяговых генераторов переменного тока, а электрическая энергия подается от контактной сети. При наличии на автономном локомотиве тягового генератора переменного тока могут быть разработаны электрические передачи с применением ТАД с короткозамкнутым ротором без использования ТПЧ, которые имеют определенные габаритные размеры, массу, стоимость, показатели надежности.

В разработанной электрической передаче локомотива для обеспечения плавного изменения касательной силы тяги, расширения скоростного диапазона, повышения надежности, экономичности и улучшения тяговых свойств локомотива применен тяговый асинхронный генератор (ТАГ) с независимым возбуждением с фазным ротором [4, 5], приводимым во вращение от дизеля. К жабам ТАГ непосредственно подключены ТАД с короткозамкнутым ротором, а в цепь его фазового ротора включен преобразователь частоты (ПЧ), подключенный к синхронному возбудителю (СВ), приводимому от дизеля.

Разработанная электрическая передача переменного тока содержит следующие элементы (рис. 1): ТАГ 1, обмотка 2 возбуждения которого подключена к ПЧ 3, ТАГ 1 соединен с валом дизеля ТД 4 и с валом СВ 5, обмотка возбуждения которого подключена к регулятору напряжения (РН) 6 ТАГ 1, а статорная обмотка ТАГ 1 подключена к ПЧ 3, соединенному с регулятором частоты (РЧ) 7 напряжения ТАГ f_r . К статорной обмотке ТАГ 1 подключены непосредственно ТАД 8 с короткозамкнутым ротором, валы которых соединены с осями 9 движущих колес локомотива. Регуляторы РН 6 и РЧ 7 подключены к контроллеру машиниста 10.

Электрическая передача работает следующим образом. Статор ТАГ имеет обычную трехфазную обмотку переменного тока. Обмотка возбуждения, расположенная на роторе, должна иметь одинаковое с обмоткой статора число пар полюсов. Целесообразно обмотку ротора выполнять распределенной с

целью получения синусоидального магнитного поля в воздушном зазоре ТАГ. Особенностью ТАГ является возбуждение его переменным током изменяемой частоты ω_b и переменная частота вращения ротора ω_p [4, 5]. Так как магнитное поле, создаваемое трехфазным током возбуждения в обмотке ротора, вращается относительно ротора с частотой ω_b , то частота вращения магнитного поля относительно обмоток статора ω равна алгебраической сумме частот вращения ротора ω_p и магнитного поля, создаваемого током возбуждения ω_b . В результате частоту вращения магнитного поля ω можно изменять путем изменения ω_p и ω_b , которую можно менять по значению и направлению с помощью ПЧ. Обмотка якоря (статорная) ТАГ является выходной. Независимо от отношения частот ω_p / ω она работает в генераторном режиме. Обмотка возбуждения (роторная) ТАГ является для него входной. Режим ее работы зависит от скольжения магнитного поля $S = 1 - \omega_p / \omega$. При отрицательном скольжении S (в области $\omega_p > \omega$, $S < 0$), т. е. в случае отставания магнитного поля от ротора, роторная обмотка возбуждается током обратного следования фаз. При этом обмотка возбуждения ТАГ генерирует активную мощность P (рис. 2, а).

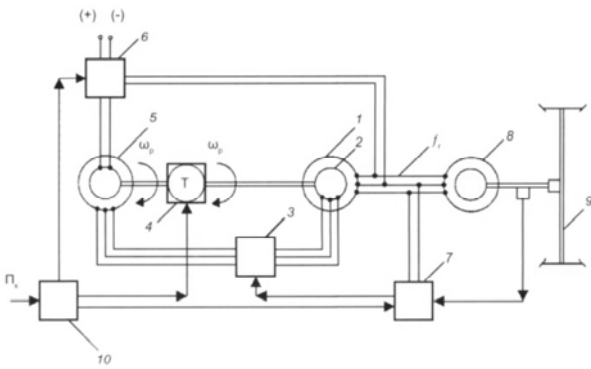


Рис. 1. Принципиальная блок-схема электрической передачи локомотива переменного тока с ТАГ и с ТАД с короткозамкнутым ротором без ТПЧ:
1 - ТАГ; 2 - обмотка возбуждения ТАГ; 3 - ПЧ; 4 - ТД; 5 - СВ; 6 - РН; 7 - РЧ; 8 - ТАД; 9 - оси движущих колес локомотива; 10 - контроллер машиниста

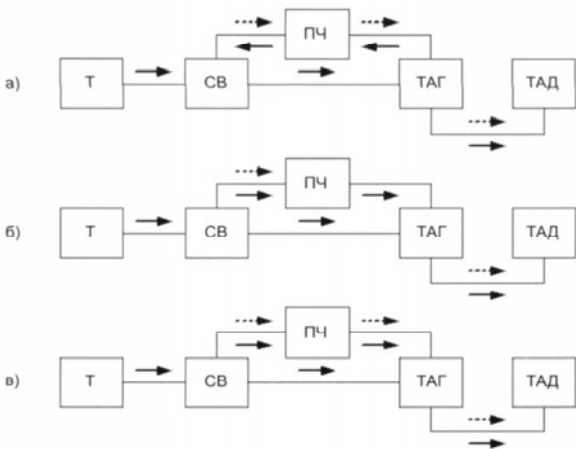


Рис. 2. Блок-схема и потоки активной ($\square P$) и реактивной ($--- Q$) мощностей в энергетической цепи электрической передачи локомотива переменного тока с ТАГ и с ТАД с короткозамкнутым ротором без ТПЧ: а) при положительном скольжении; б) при скольжении, равном нулю; в) при отрицательном скольжении

Через ПЧ эта мощность скольжения передается в возбудитель СВ, который работает в двигательном режиме, т. е. активные мощности P , генерируемые в цепи обмоток статора и ротора ТАГ, создаются в результате преобразования механической мощности N дизеля.

При трогании локомотива необходимо, чтобы разность частот ω и ω_b была бы такой, чтобы обеспечивалось значение частоты напряжения ТАГ $f_r = 1-2$ Гц. Разгон локомотива осуществляется путем уменьшения частоты ω_b до нуля с помощью ПЧ. При частоте $\omega_b = 0$ ($S = 0$) по обмотке возбуждения ТАГ протекает постоянный ток (синхронный режим работы ТАГ при $S = 0$) (рис. 2, б). При этом мощность P , подведенная к обмотке возбуждения ТАГ, равна электрическим потерям в этой обмотке, и электромагнитная мощность ТАГ $P_{эм}$ создается только в результате преобразования мощности N дизеля. При частоте $\omega_b = 0$ ($S = 0$) частота f_r определяется только частотой ω_p .

Дальнейший разгон локомотива осуществляется при частоте $\omega_b = 0$ путем увеличения частоты ω_p от минимума до максимума $\omega_{рном}$ (рис. 2, б). При частоте $\omega_{рмах}$ дальнейшее увеличение скорости локомотива может осуществляться путем увеличения ω_b , но уже обратного направления, причем $\omega = \omega_p + \omega_b$. При этом $P_{ТАД}$ или $P_{эм}$ больше P обмотки возбуждения (т. е. больше мощности скольжения) (рис. 2, в). Небаланс между ними покрывается за счет мощности дизеля N . Это означает, что мощность P , передаваемая в цепь статорной обмотки ТАГ электромагнитным путем, поступает в ТАГ со стороны вала и со стороны обмотки возбуждения. Источником реактивной мощности Q_p системы (ТАГ, ТАД, СВ) является СВ, а потребителями ее - ТАГ и ТАД. Баланс Q_p при работе ТАГ и ТАД $Q_{св} - (Q_{ТАД} + Q_{ПЧ}) = Q_{ТАГ}$. При всех ω ТАГ обладает фильтрующими свойствами, что обеспечивает хорошую синусоидальность напряжения U_r , повышение КПД, надежности и уменьшение температуры ТАД. Регулирование U_r и ω_b в зависимости от I , ω_p , f_r и скорости $v_{ТАД}$ осуществляется с помощью РН.

Т. к. ТАГ может работать при трех режимах (при скольжении отрицательном, равном нулю или положительном), то это приводит к тому, что поле тяговых характеристик локомотива делится разделительной линией (при $S = 0$) на две области. Части характеристик в верхней области соответствуют работе передачи с $\omega = \omega_p - \omega_b$, а части характеристик в нижней — работе передачи с $\omega = \omega_p + \omega_b$.

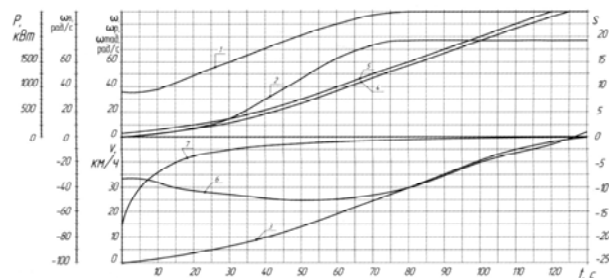


Рис. 3. Графики изменения во времени основных величин, определяющих состояние электропередачи локомотива при трогании и разгоне поезда, после перевода контроллера машиниста с 0-ой позиции до 15-й: 1 - частота вращения магнитного поля ротора ω_p ; 2 - мощность ТАГ P ; 3 - скорость движения поезда V ; 4 - частота вращения вала ТАД $\omega_{тад}$; 5 - частота вращения магнитного поля статора ТАГ ω ; 6 - частота вращения магнитного поля тока возбуждения ω_b ; 7 - скольжение магнитного поля S

Динамические свойства электропередачи локомотива отражаются характером изменения во времени основных величин, определяющих состояние электропередачи локомотива при движении поезда, в частности при трогании и разгоне поезда [6] (рис. 3).

Установлено, что электропередача при трогании и разгоне поезда только короткое время (120 с, рис. 3) работает в режиме отрицательного скольжения магнитного поля. При трогании поезда при большом скольжении используется очень малая (в 15-20 раз меньше номинальной мощности) мощность ТАГ [7]. Это обусловлено тем, что с целью ограничения максимального пускового тока ТАГ и ТАД при трогании поезда напряжение ТАГ поддерживается на низком уровне путем ограничения тока возбуждения ТАГ. В результате даже при большом отрицательном скольжении мощность возбуждения ТАГ получается небольшой. При этом с увеличением мощности ТАГ и скорости поезда (рис. 3, линия 6) частота вращения магнитного поля тока возбуждения ω_b вначале увеличивается, а затем уменьшается до нуля. При частоте ω_{pmax} дальнейшее увеличение скорости локомотива может осуществляться при положительном S путем увеличения ω_b , но уже обратного направления, причем $\omega = \omega_p + \omega_b$. При этом, что особенно важно, уменьшение скольжения магнитного поля S (рис. 3, линия 7), позволяет применить СВ и ПЧ меньшей мощности и с меньшими массогабаритными показателями. В разработанной электрической передаче локомотива должен быть применен ПЧ с непосредственной связью (без звена постоянного тока), который называется преобразователем «низкой» частоты. Для возбуждения ТАГ, который может работать при очень низкой частоте ω_b относительно ротора, целесообразно применение ПЧ именно «низкой» частоты, обеспечивающего получение синусоидального тока возбуждения при ползучих «низких» частотах. Если ТАГ и СВ имеют одинаковое число пар полюсов (например, 6), то применение в качестве ПЧ тока возбуждения ТАГ преобразователей с принудительной коммутацией позволяет осуществить наиболее простую схему управления ПЧ. Характерным важным свойством таких ПЧ является изменение знака реактивной Q нагрузки при частоте коммутации вентилях (ω_T) большей, чем частота преобразуемого напряжения СВ ($\omega_{св}$). Из принципа работы электрической передачи локомотива следует, что ПЧ для ТАГ должен быть многофазным; при проходе через синхронную частоту $\omega_b = 0$ ($S = 0$) следование напряжения по фазам на выходе ПЧ должно менять свой знак, благодаря чему магнитное поле изменяет свое направление вращения относительно ротора; при синхронной частоте $\omega_b = 0$ ($S = 0$) ПЧ должен в зависимости от фазового положения ротора соответствующим образом распределять постоянный ток возбуждения между фазами обмотки ротора ТАГ. ПЧ должен быть реверсивным для активной и реактивной мощности; высокий КПД должен обеспечиваться ключевым режимом работы переключающих полупроводниковых приборов. ПЧ выполняется не на полную мощность ТАД, а лишь на мощность возбуждателя ТАГ. В режиме короткого замыкания через ПЧ протекает не весь ток короткого замыкания, что создает ему более легкие условия работы по сравнению с электрической передачей, в которой через ТПЧ проходит полная мощность ТАД. Вес и габариты элементов электрической

передачи локомотива в значительной степени зависят от мощности возбуждения ТАГ, которая равнокорно квадратному из суммы активной мощности возбуждения в квадрате и реактивной мощности возбуждения в квадрате и определяет мощности СВ и ПЧ (рис. 2). Принимая с целью упрощения анализа, что потери в обмотке возбуждения ТАГ отсутствуют, т. е. мощность цепи возбуждения равна мощности скольжения $P_b = S \cdot P_{эм}$, и учитывая соотношение $Q_b = |S| \cdot Q$, можно выражение для полной мощности цепи возбуждения представить в виде $S_b = |S| \cdot \sqrt{P_b^2 + Q_b^2}$, где Q - реактивная мощность ТАГ и

ТАД. Из последнего выражения следует, что мощность цепи возбуждения тем больше, чем больше максимальное скольжение по абсолютному значению. Отсюда следует вывод о том, что по условию уменьшения весовых показателей электрической передачи предпочтительной из рабочих областей скольжения является та, при которой максимальная мощность цепи возбуждения имеет наименьшее относительное значение. Мощность возбуждения, вес и габариты основных элементов электрической передачи (рис. 2) получаются наибольшими при работе ТАГ в области отрицательного скольжения и наименьшими — при работе с $S > 0$ и с $S = 0$. Во всех случаях рациональная область скольжения S выбирается с учетом мощности, диапазонов изменения $\eta_{ТАД}$ и скорости, в которых полностью используется свободная мощность дизеля для тяги.

Таким образом, разработанная электрическая передача имеет определенные преимущества перед известными передачами переменного тока. Она обеспечивает плавное и непрерывное изменение касательной силы тяги, а также скорости локомотива без применения ТПЧ. Она обладает большей надежностью, меньшей стоимостью и имеет более высокий КПД, чем известные электрические передачи локомотивов.

Литература

1. Луков Н. М. Передачи мощности тепловозов: учеб. для вузов ж.-д. трансп.; под ред. Н. М. Лукова / Н. М. Луков, К. И. Рудая, В. В. Стрекопытов. - М.: Транспорт, 1987. - 279 с.
2. Струнге Б. Н. Регулирование частоты вращения и мощности дизель-генераторов тепловозов / Б. Н. Струнге, П. М. Канило, И. М. Невелев, В. А. Рузов. - М.: Транспорт, 1976. - 112 с.
3. Быков В. Г. Пассажирский тепловоз ТЭП70 / В. Г. Быков, Б. Н. Морозкин, Г. Е. Серделевич, Ю. В. Хлебников, В. М. Ширяев. - М.: Транспорт, 1976. - 232 с.
4. Алюшин Г. Н. Асинхронные генераторы повышенной частоты. Основы теории и проектирования / Г. Н. Алюшин, Н. Д. Торопцев. - М.: Машиностроение, 1974. - 352 с.
5. Торопцев Н. Д. Асинхронные генераторы автономных систем. - М.: Знак, 1998. - 288 с.
6. Луков Н. М. Автоматические системы управления локомотивов: учеб. для вузов ж.-д. трансп. / Н. М. Луков, А. С. Космодамианский. - М.: ГОУ «Учебно-методический центр по образованию на железнодорожном транспорте», 2007. - 429 с.
7. Винокуров В. А. Электрические машины железнодорожного транспорта / В. А. Винокуров, Д. А. Попов. - М.: Транспорт, 1986. - 511 с.

Структурно-многофакторный анализ как инновационный инструмент определения ресурсов повышения качества подготовки будущих специалистов в области журналистики и масс-медиа

Владимирова Татьяна Николаевна,

канд. филол. наук, доц., декан факультета журналистики Московского государственного гуманитарного университета имени М.А. Шолохова, tkamv@yandex.ru

В статье проведен структурно-многофакторный анализ внутренних и внешних факторов, влияющие на качество профессиональной подготовки студентов факультета журналистики. Нами выделяет первый уровень внутренних факторов - образовательно-воспитательная среда вуза, уровень развития научных школ и квалификация научно-педагогических работников вуза; разработанность рабочих программ дисциплин учебного плана «Журналистика»; аудиторный объем дисциплины; уровень усвоения дисциплины; вид контроля, учебно-методическое сопровождение и т.п. Второй уровень внутренних факторов - элементы конкретной педагогической системы подготовки будущего специалиста, и которые оказывают непосредственное воздействие на повышения качества учебного процесса; методы обучения; уровень компетентности преподавателя; уровень структурированности содержания дисциплины. Третий уровень внутренних факторов – это исходный уровень подготовки студенческой группы, ее возрастной состав, уровень восприятия информации, условия для саморазвития и самообразования студента; критерии обучаемости и др. Первый (базовый) уровень внешних факторов определяется: квалификационными рамками профессии (специальности) и ее типом; классом профессии; уровнем образования и квалификации. Второй (базовый) уровень внешних факторов – факторы-требования к квалификации и компетентности специалиста со стороны работодателей на каждой стадии профессионального становления. В качестве ведущего фактора, определяющего успешность профессиональной подготовки будущего специалиста, в статье выделяются отношение личности к своей образовательной деятельности, наличия у нее мотивации и рефлексии на развитие компетенций, интеллектуально-творческой инициативы и непрерывное совершенствование фундаментальных теоретико-практических знаний по выбранной профессии.

Ключевые слова: компетенции/компетентность; модель подготовки; педагогические инновации; структурно-многофакторный анализ; качество.

Современная Россия, имея огромный потенциал материальных и человеческих ресурсов, выходит в мировое пространство как одна из лидирующих стран не только в экономике, но и во многих отраслях народного хозяйства. В последнее десятилетие российское общество вступает в новую фазу информационного развития: появляются новые каналы коммуникаций, сетевые медиа и множество других объектов средств массовой информации (СМИ), обеспечивающие каждой отдельной личности своевременный доступ к полной и открытой информации. Данные обстоятельства предопределяют подготовку специалистов в области журналистики и масс-медиа *новой формации* и разработки новых моделей их подготовки в высшей профессиональной школе.

Одновременно с этим следует выделить факт динамичной модернизации отечественного образования в контексте Болонского соглашения и Национальной доктрины образования, заключающейся в изменении нормативно-законодательного сопровождения всей системы образования, внедрении нового Федеральных государственных образовательных стандартов третьего поколения (далее ФГОС-3) и совершенствование на его основе учебно-методических комплексов по направлениям подготовки и дисциплинам. Отметим, что ФГОС-3 разработаны на основе компетентностного подхода, при этом результаты подготовки будущих специалистов в рамках нового компетентностно-ориентированного стандарта определяются главным образом через профессиональные и общекультурные компетенции, т.е. в качестве системообразующей основы совершенствования образовательного процесса в вузе выступают компетенции. По сути компетенции/компетентности выступают новой результативно-целевой основой образования [1].

Из большинства дефиниций понятия «компетенции», мы в своей работе выделяем и опираемся на раскрытие данного феномена следующими исследователями:

1) В.И. Байденко, по мнению которого компетенции есть единство теоретического знания и практической деятельности на рынках труда и наиболее общий язык для описания результатов образования, которые также: а) исключают вмешательство в образовательный процесс, методы и технологии обучения; б) способствуют сравнению и подтверждению степеней при соблюдении автономии учебного заведения, его способности к инновациям и экспериментам (устанавливают общие показатели уровня); в) содействуют разработке учебных программ (процесс их проектирования начинается с идентификации результатов обучения); г) используются для внутренней и внешней оценки качества высшего образования посредством идентификаторов ключевых компетенций [2];

2) Ю.В. Фролов и Д.А. Махотин, утверждающие, что компетенции – это открытая система процедурных, ценностно-смысловых и декларативных знаний, включающая взаимодействующие между собой компоненты (связанные с познанием, личностные, социальные), которые активизируются и обогащаются в *деятельности* по мере возникновения реальных жизненно важных проблем, с которыми сталкивается носитель компетенции» [3];

3) Ю.Г. Татур, выделяющего компетентность как интегральное свойство, а также характеристику личности и показатель его успешной деятельности [4];

4) М.Д. Ильязова, выделяющая сущность понятий «компетентность» и «компетенция» как описание и способность (любое проявление возможностей человека), свойство (устойчивое психическое образование, обеспечивающее качественно-количественный уровень поведения и деятельности), качество (наличный уровень проявления какой-либо стороны возможностей человека) [5].

Отметим, что общекультурные компетенции описываются на следующие характеристики: генерализированное умение и самообразовательную готовность; включают практический контекст, который не ограничен, не специфичен и предполагает определенную степень универсальности [6].

Таким образом, мы выделяем полифункциональность и практико-ориентированную направленность компетенций как их особенность и отличие от традиционных понятий – знания, умения, навыки, опыт, наличие которых также представляют собой интегративную характеристику готовности специалиста к профессиональной деятельности.

Педагогическая практика и первые результаты внедрения компетентностно-ориентированного подхода показали, что для разработки оптимальной модели профессиональной подготовки будущих специалистов в области журналистики и масс-медиа, следует провести системный *анализ* всех внутренних и внешних факторов, влияющих на эффективность ее реализации. Наши исследования выявили, что множество внешних и внутренних факторов представляет собой не простую совокупность, а сложную *уровневую систему* со своей *структурой*, при этом все факторы взаимодействуют между собой со значительным *синергетическим* эффектом.

Во многих работах по педагогике и психологии анализ педагогических инноваций довольно часто осуществляется на основе словесных рассуждений, профессиональных дискуссий, оценке на основе опыта и интуиции [7]. По нашему мнению, это обусловлено тем, что анализ педагогических инноваций не имеет четких рамочных границ, т.е. нужны параметры оценки уровня ожидаемого результата образовательного процесса. Как показала практика, в решении данной проблемы применение *структурно-многофакторного анализа* может дать конкретный результат, к примеру, при определении основных принципов структурирования модели подготовки будущих специалистов, проектирования педагогических условий и технологий ее реализации, конструирования психолого-педагогических методик обучения и др.

В рамках нашего исследования, мы провели *структурно-многофакторный анализ* всех внутренних и внешних факторов, влияющие на качество про-

фессиональной подготовки будущих специалистов в области журналистики и масс-медиа.

Первый уровень внутренних факторов, мы представляем как характеристику: образовательно-воспитательной среды вуза, уровень развития научных школ и квалификации научно-педагогических работников вуза; условий, которые заданы ФГОС-3, разработанности рабочих программ дисциплин учебного плана для данной специальности, в которых задан: объем дисциплины (число часов, отводимых на изучение); аудиторный объем дисциплины (число аудиторных часов, отводимых на изучение); уровень усвоения дисциплины; вид контроля, учебно-методическое сопровождение и т.п.

Второй уровень внутренних факторов мы выбираем из элементов конкретной педагогической системы подготовки будущего специалиста, и которые оказывают непосредственное воздействие на повышение *качества* учебного процесса, а именно: доля компьютерных средств обучения в общем комплекте средств обучения; доля аудиторного времени, отводимая под проблемные методы обучения; уровень компетентности преподавателя; уровень структурированности содержания дисциплины и т.п.

Третий уровень внутренних факторов – это практически заранее неизвестные параметры, которые создаются объективной действительностью (в основном неизвестные и трудно предсказуемые), но при этом оказывают определенное влияние на эффективность подготовки будущих кадров, именно: исходный уровень подготовки студенческой группы, ее возрастной состав, уровень восприятия информации, условия для саморазвития и самообразования студента; критерии обучаемости (сформированность логических приемов мышления; самостоятельность мышления; преобладающий тип мышления и др.

Отметим, что второй уровень внутренних факторов формируются преподавателем, который в своей деятельности руководствуется учебным планом, и имеют нормативное обеспечения научно-технической материальной базой, организационными условиями, персоналом и т.д.

Базовыми внешними факторами, на наш взгляд являются: *первый (базовый) уровень*: – факторы, которые определяются: квалификационными рамками *профессии (специальности)* и ее *типом* в соответствии с объектом труда и ее отраслевые принадлежности (по классификации Е.А. Климова («человек – человек»; «человек – живая природа»; «человек – техника (и неживая природа)»; «человек – знаковая система»; «человек – художественный образ»); *классом профессии* - по признаку целей и ее отраслевые принадлежности (преобразующая профессия, изыскательская профессия, гностическая профессия; *требуемым уровнем образования и квалификации* (первый/начальный; второй/средний); третий/высший; четвертый/ научно-исследовательский).

Второй (базовый) уровень – факторы-требования к квалификации и компетентности специалиста со стороны работодателей на каждой стадии профессионального становления и др.; уровень развития отрасли, для которой готовится специалист; общественное признание значимости профессии и т.п.

В качестве *ведущего фактора*, определяющего успешность профессиональной подготовки будущего специалиста, мы выделяем *отношение* личности к

своей образовательной деятельности, наличия у нее мотивации и рефлексии на развитие компетенций, интеллектуально-творческой инициативы и непрерывное совершенствование фундаментальных теоретико-практических знаний по выбранной профессии.

Таким образом, структурно-многофакторный анализ является инструментом определения всех ресурсов повышения качества подготовки будущих специалистов в области журналистики и масс-медиа.

Литература

1. Зимняя И.А. Ключевые компетентности как результативно-целевая основа компетентного подхода / http://old.vvsu.ru/dap/development_program/files/zimnyaya.pdf (Дата обращения 01.03.2014)

2. Байденко В.И. Выявление состава компетенций выпускников вузов как необходимый этап проектирования ГОС ВПО нового поколения: Методическое пособие. – М.: Исследовательский центр проблем качества подготовки специалистов, 2006. – 72 с.

3. Фролов Ю.В. Компетентностная модель как основа оценки качества подготовки студентов / Ю.В. Фролов, Д.А. Махотин // Высшее образование сегодня. – 2004. – № 8. – С. 34-41.

4. Татур Ю.Г. Высшее образование: методология и опыт проектирования. Учебно-методическое пособие. – М.: Университетская книга; Логос, 2006. – 256 с.

5. Ильязова, М.Д. Компетентностный подход к результатам высшего образования: сущность, анализ, реализация: моногр.; М.Д. Ильязова, Л.Ю. Бусурина, Т.В. Жилыева; Астрахан. гос. техн. ун-т: Изд-во АГТУ, 2006. – 120 с.

6. Байденко В.И. Компетенции в профессиональном образовании (к освоению компетентного подхода) // Высшее образование в России. 2004. №11. С. 3-13.

7. Вербицкий А.А. Личностный и компетентностный подходы в образовании: проблемы интеграции / А.А. Вербицкий, О.Г. Ларионова. - М., Логос. 2009. 334 с.

Финансовое обеспечение воспроизводственного процесса в сельском хозяйстве

Ефремов Михаил Сергеевич, аспирант кафедры менеджмента и социологии труда ФГБОУ ВПО «Российский государственный аграрный заочный университет», mail@rgazu.ru

Воспроизводственный процесс находится под воздействием финансирования и кредитования, обеспечивающих функционирование экономической системы. Применительно к сельскому хозяйству автор определяет особенности воспроизводственного цикла в сельском хозяйстве и воздействие отдельных элементов на него, в частности денежные расходы организаций на текущую и инвестиционную деятельность, лизинг, налогообложение, финансовое оздоровление.

Ключевые слова: финансирование, сельское хозяйство, воспроизводство

Реформирование аграрного сектора, активный поиск форм и методов финансирования сельскохозяйственных организаций, адекватных рыночному курсу экономических преобразований и учитывающих реальный спрос на финансовые средства, значимость финансирования и кредитования в процессе воспроизводства в сельском хозяйстве обуславливает необходимость проведения исследований по совершенствованию механизма участия финансов и кредита в воспроизводственном процессе, определению путей повышения эффективности их использования, оптимизации отношений сельскохозяйственных товаропроизводителей с институтами финансово-кредитной системы.

Реальный механизм воздействия финансирования и кредитования на воспроизводственный процесс проявляется как динамичная, постоянно развивающаяся их совокупность, складывающаяся из отдельных компонентов, имеющих специфический характер влияния, определяющий четкое функционирование экономической системы.

Воспроизводственный процесс включает в себя 4 стадии: 1) производство; 2) обмен; 3) распределение; 4) потребление. В воспроизводстве участвуют различные экономические субъекты: домашние хозяйства, хозяйствующие субъекты, государство.

Реальное движение денежных средств происходит на второй и третьей стадии воспроизводственного процесса в распределении и обмене. На третьей стадии распределенная, стоимость обменивается на товарную форму, т.е. совершаются акты купли-продажи. На третьей стадии воспроизводственного процесса, постоянно совершаемые обменные операции обслуживаются двумя категориями: деньгами как всеобщим эквивалентом и ценой. Областью возникновения и функционирования финансов является вторая стадия воспроизводственного процесса, на которой происходит распределение стоимости общественного продукта по целевому назначению и субъектам хозяйствования.

В воспроизводственном процессе (производство, распределение, обмен и потребление) происходит распределение стоимости валового внутреннего продукта (выручка от реализации продукции) по целевому назначению и между субъектами хозяйствования, каждый из которых получает свою долю в произведенном продукте в денежной форме.

Распределение и перераспределение стоимости с помощью финансов сопровождается движением денежных средств, они формируются у субъектов хозяйствования и государства за счет различных видов денежных доходов, отчислений и поступлений, а используются на расширенное воспроизводство, материальное стимулирование работающих, удовлетворение социальных и других потребностей общества.

При недостатке средств из собственных источников организации могут привлекать заемные средства в виде долгосрочных и краткосрочных кредитов и ссуд банков, бюджетных ссуд и займов юридических и физических лиц.

Воспроизводство в сельском хозяйстве является составной частью общественного воспроизводства, подчинено действию общих экономических законов. Для осуществления сельскохозяйственного производства необходимы экономические ресурсы, а по окончании производственного цикла происходит распределение, обмен и потребление результатов хозяйственной деятельности.



Рис. 1. Циклы воспроизводственного процесса [1]

Этот процесс повторяется или возобновляется в условиях развивающихся отношений в неизменном масштабе при отсутствии накопления – простое воспроизводство, в возрастающем объеме за счет расширения или качественного улучшения факторов производства, накопления капитала – расширенное воспроизводство.

Воспроизводственный цикл в сельскохозяйственном производстве включает воспроизводство ресурсов – природных, трудовых, продовольственных, финансово-кредитных и денежных, услуг – производственных, социально-бытовых, рыночной инфраструктуры, информации и знаний.

Воспроизводственные циклы составляют единую систему и находятся в постоянном взаимодействии (рис. 1).

Специфика воспроизводства в сельском хозяйстве такова, что само сельское хозяйство не в состоянии осуществлять не только расширенное, но и нормальное воспроизводство. Воспроизводство в сельском хозяйстве по сути своей нуждается в государственной поддержке, которое проявляется в субсидировании, страховании, софинансировании.

Одна из проблем, состоящая в нарушении равного соотношения цен на продукцию сельского хозяйства и цен на товары и услуги, приобретаемые сельскохозяйственными организациями, в искажении финансовых,

экономических взаимоотношений сельского хозяйства со сферами агропромышленного комплекса, а также другими отраслями экономики – диспаритет цен, присущий воспроизводственному процессу.

Расширенное воспроизводство включает непрерывное возобновление и расширение производственных фондов, рост ВВП и национального дохода, воспроизводство рабочей силы и производственных отношений. Оно осуществляется с использованием экономических рычагов, товарно-денежных, финансовых и кредитных отношений.

Каждое звено финансовой системы представляет собой определенную сферу финансовых отношений, а финансовая система в целом – совокупность различных сфер финансовых отношений, в процессе которых образуются и используются фонды денежных средств.

Развитие любого элемента в системе невозможно без его внутреннего и внешнего взаимодействия, которое отражает комплекс отношений организации как внутри нее, так и вне, и регулируется нормативными правовыми актами.

Государство воздействует на воспроизводственный процесс через финансирование предприятий и отдельных отраслей хозяйства, расходов на социальные цели и налоговую политику. За счет централизо-

ванных фондов обеспечивают потребности расширенного воспроизводства на макроуровне; осуществляется межотраслевое и территориальное перераспределение ресурсов для выравнивания уровня экономического и социального развития отдельных регионов.

Существование организаций как хозяйственных единиц требует их вовлечения в сферу финансов, поскольку основным принципом осуществления коммерческой деятельности является применение денежных расчетов, поэтому в процессе осуществления хозяйственной деятельности организация пользуется услугами различных институтов финансово-кредитной системы: банков, инвестиционных институтов, бирж, страховых и иных организаций. Оптимизация отношений с подобными институтами обеспечивает повышение общей эффективности хозяйственной деятельности организации.

Расширенное воспроизводство осуществляется с использованием экономических рычагов, товарно-денежных, финансовых и кредитных отношений.

Так как в процессе осуществления хозяйственной деятельности организация пользуется услугами различных институтов финансово-кредитной системы: банков, инвестиционных институтов, бирж, страховых и иных организаций, то покажем объемы финансовых отношений через анализ расходов на текущую и инвестиционную деятельность организаций отрасли.

Денежные расходы на текущую деятельность – расходы на производство продукции, выполнение работ, оказание услуг, сдачу имущества в аренду и другие аналогичные виды деятельности. Анализ данных по отрасли сельское хозяйство, охота и лесное хозяйство показывает, что в 2011 г. наибольший удельный вес в структуре использования денежных средств занимают платежи поставщикам – 69,1%, оплата труда работников – 11,5%.

Денежные расходы на инвестиционную деятельность – рас-

ходы, связанные с приобретением земельных участков, зданий и иной недвижимости, оборудования, нематериальных активов и других внеоборотных активов, а также их продажей; с осуществлением собственного строительства, расходов на научно-исследовательские, опытно-конструкторские и технологические разработки; с осуществлением финансовых вложений (приобретение ценных бумаг других организаций, в том числе долговых, вклады в уставные (складочные) капиталы других организаций, предоставление другим организациям займов и т.п.). Наибольший удельный вес занимают затраты на приобретение, создание, модернизацию, реконструкцию и подготовку к использованию внеоборотных активов – 55,6% по отрасли.

Финансовые отношения сельскохозяйственных организаций с государством проявляются в уплате налогов и сборов в бюджеты различных уровней бюджетной системы государства.

По данным системы национальных счетов размер поступивших в бюджет от отрасли сельское хозяйство, охота и лесное хозяйство налогов превысил поступившие в отрасль субсидии в 2005 году в 20,8 раз, в 2010 г. – в 33,2 раза, в 2011 г. – в 50,0 раз, в 2012 г. – в 53,3 раза (рис. 2).

Одной из мер финансовой поддержки сельскохозяйственных товаропроизводителей, направленных на недопущение их банкротства, является финансовое оздоровление в соответствии с Федеральным законом от 09.07.2002 г. № 83-ФЗ «О финансовом оздоровлении сельскохозяйственных товаропроизводителей».

В настоящее время в программах финансового оздоровления участвует 4624 сельскохозяйственных товаропроизводителей с общей суммой реструктуризированной просроченной задолженности на сумму 12,2 млрд. руб., из нее 77,7% (9,5 млрд. руб.) – задолженность по налогам и сборам.

ОАО «Росагролизинг» обеспечивает финансовые отношения при осуществлении сделок по за-

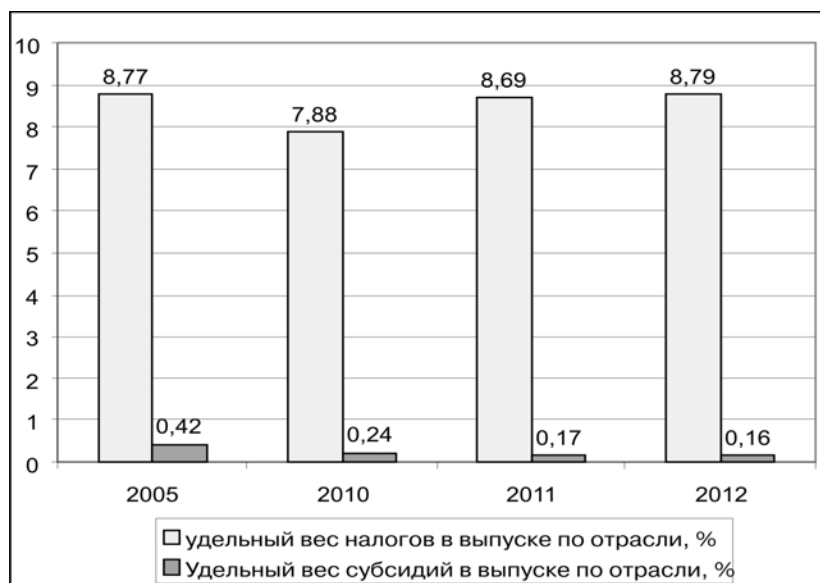


Рис. 2. Соотношение уплаченных налогов и поступивших субсидий из бюджетов всех уровней, построено по данным Росстата

купке сельскохозяйственными товаропроизводителями оборудования. Клиентская база ОАО «Росагролизинг» насчитывает более 4 тыс. отечественных сельскохозяйственных производителей.

Механизмы федерального лизинга имеют значительные преимущества перед кредитными инструментами: меньший авансовый платеж, более низкий процент удорожания стоимости техники, более длительные сроки действия договора, возможность внесения лизинговых платежей с учетом сезонности проведения полевых работ, возможность отсрочки платежа ввиду неблагоприятных погодных условий и другие преимущества.

Поставка оборудования на условиях федерального лизинга способствуют повышению рентабельности и конкурентоспособности отечественных сельскохозяйственных предприятий.

На финансовом рынке финансовые отношения сельскохозяйственных организаций осуществляются также в области страхования. Страхование сельскохозяйственных культур и многолетних насаждений осуществляется в соответствии с Федеральным законом от 25.07.2011 г. № 260-ФЗ «О государственной поддержке в сфере сельскохозяйственного страхования и о внесении изменений в федеральный закон «О

развитии сельского хозяйства» (далее – Закон), который вступил в силу в части производства растениеводческой продукции с 1 января 2012 г.

Эффективность агрострахования определяется коэффициентом убыточности страховой программы - отношение величины возмещенного ущерба к страховой премии, включая субсидии. В мировой практике данный показатель считается приемлемым, если он находится на уровне 80%. Установленный в Законе порог возмещения ущерба от гибели урожая в размере 30% исключает возможность для большинства страхователей получения компенсации ущерба, что снижает их мотивацию к страхованию.

Основным кредитором в АПК является ОАО «Россельхозбанк». Эффективность программы субсидирования процентных ставок проявляется в повышении доступности долгосрочных заемных средств, что ускорило модернизацию сельского хозяйства. Строительство, реконструкция, модернизация объектов в отрасли производилась в большей мере за счет привлеченных средств.

В ходе анализа нами выявлен значительный рост кредиторской задолженности сельскохозяйственных организаций и ее опережающие темпы по сравне-

Таблица 1

Страхование урожая сельскохозяйственных культур и посадок многолетних насаждений с государственной поддержкой в 2008–2012гг. (млн. руб.)

Показатели	Годы				
	2008г.	2009г.	2010г.	2011г.	2012г.
Удельный вес посевной площади застрахованных культур, %	24,8	18,2	13,0	20,1	18,5
Страховая сумма	123258,4	119126,8	87982,8	136572,5	175473,2
Сумма, уплаченной страховой премии, в том числе:	8794,7	9184,4	8805,8	13735,9	9699,9
взносы сельхозтоваропроизводителей	4516,2	5647,9	4509,5	7846,4	4392,2
Величина субсидий перечисленных из консолидированного бюджета	4278,5	3536,5	4296,3	5889,5	5307,7
% к страховой премии	48,6	38,5	48,7	42,8	54,7
Страховое возмещение	5326	4480	6392,4	3865,4	2181,5
% к страховой премии (коэф. эффективности убыточности страховой программы)	60,5	48,7	72,5	28,0	22,5

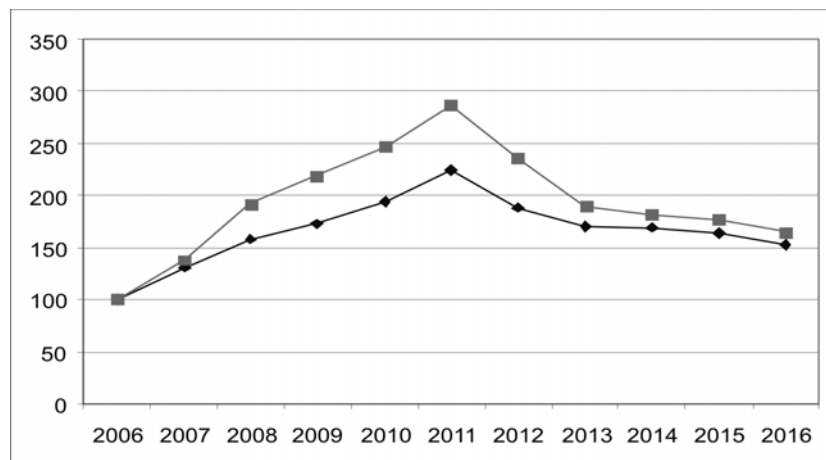


Рис. 3. Индекс роста задолженности по кредитам и выручки от реализации в

нию с выручкой от продажи товаров, продукции, работ, услуг. Наиболее высокие темпы роста этого соотношения наблюдаются в Северо-Западном федеральном округе (54 пп.), Приволжском федеральном округе (44,2 пп.), Южном федеральном округе (34,1 пп.). Снижение наблюдается лишь в Дальневосточном федеральном округе.

сельскохозяйственных организациях (факт (2006-2011гг.) и прогноз), 2006г = 100%, по данным [3]

Представленные на рисунке 3 индексы выручки и кредиторской задолженности показывают опережающие темпы роста последней. При сохранении тенденций изменения выручки и кредиторской задолженности прогнозируемые индексы стабилизируются.

Таким образом, несмотря на положительное влияние финансов и кредита на воспроизвод-

ственный процесс в отрасли, проявляющийся в повышении доступности долгосрочных заемных средств, обеспечении рентабельности производства за счет государственных субсидий, расширения программ страхования и использования лизинга в обновлении техники, что ускорило модернизацию сельского хозяйства, обеспечило производство дополнительной продукции, основными проблемами в финансировании и кредитовании сельскохозяйственного производства являются:

- завышенные размеры процентных ставок по кредитам, даже льготным, не имеющие верхних предельных границ;

- ограниченное участие сельскохозяйственных товаропроизводителей в согласовании кредитных условий;

- чрезмерный рост кредиторской задолженности, превышающий уровень в других

отраслях экономики и средний по российской Федерации;

- резкое ухудшение качества заемщиков, необходимость финансового оздоровления сельскохозяйственных товаропроизводителей;

- чрезмерные расходы на обслуживание долга, превышающий размеры выручки от реализации продукции;

- высокая зависимость от рефинансирования кредитов.

Следует также отметить изменение значимости кредитования в воспроизводственном процессе в сельском хозяйстве - превращение из экономического рычага, содействующего повышению эффективности производства и укреплению связей между звеньями АПК в основной источник покрытия производственных затрат. В перспективе рациональное сочетание кредитной и государственной поддержки, корректировка элементов этой системы станет основой эффективного функционирования организаций отрасли.

Литература

1. Исследование особенностей воспроизводственного процесса в сельском хозяйстве / Е.И. Семёнова, О.Ю. Тарасов. Монография - М.: Изд-во РГА-ЗУ, 2010. - 94 с.

2. Национальный доклад «О ходе и результатах реализации в 2011 году Государственной программы развития сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия на 2008-2012 годы» [электронный ресурс] // URL: <http://www.mcx.ru/navigation/docfeeder/show/297.htm>.

3. Основные показатели финансово-хозяйственной деятельности сельскохозяйственных организаций Российской Федерации за 2006-2011 годы. - М.: ФГБУ «Центр экспертно-аналитической оценки эффективности деятельности агропромышленного комплекса». - 2012. - 196 с.

4. Российский статистический ежегодник. 2013: Стат. сб. / Росстат. - М., 2013. - 717 с.

Виды теневой экономики и их влияние на экономическую безопасность регионов Российской Федерации

Фалинский Илья Юрьевич, канд. экон. наук, докторант факультета подготовки научно-педагогических и научных кадров Санкт-Петербургского университета МВД России, ifalinskiy@mail.ru.

В статье освещаются угрозы экономической безопасности регионов Российской Федерации. Основной акцент сделан на обоснование угроз социально-экономическому развитию регионов России со стороны теневой экономики, раскрытию содержания легальной, скрытой и теневой экономики, факторов криминальной экономики, мер по противодействию влияния теневой экономики на экономическую безопасность.

Ключевые слова: теневая экономика, экономическая безопасность, экономическая преступность, легальный сектор экономики, нелегальный сектор экономики, скрытая экономика, теневые экономические отношения, экономическая безопасность региона.

В настоящее время при существующей необходимости мониторинга экономической безопасности субъектов Российской Федерации, социальным и экономическим развитием и рисками в региональном развитии снова актуальна оценка региональной экономической безопасности, включая оценку федеральных округов. При этом, если на макроэкономическом уровне (оценка и анализ государственной безопасности экономической сферы) теоретическая основа является довольно разработанной, то для регионального уровня аналогичный инструментарий представлен в недостаточной мере.

Известно, что на субъекты страны, оказывается сильное воздействие общероссийской экономики, в то же время имеются свои проблемы безопасности, определяемые региональными особенностями: географическим положением, природно-климатическими и демографическими условиями, ресурсно-сырьевыми запасами, структурой экономических отраслей, культурными и историческими традициями их поведения и др. [2, с. 48]

Сущность безопасности региональной экономики заключается в возможностях и способностях их экономического улучшения уровня жизни населения, противодействовать внутренним и внешним угрозам, обеспечении стабильного социально-экономического и общественно-политического уровня регионов. Региональная деятельность по обеспечению безопасности экономики включает следующие мероприятия:

- выявление, классификация факторов, которые влияют на состояние безопасности экономики, и контроль над ними. Следует отметить, что оперативное вмешательство в развитие данных факторов должно предотвращать кризисные ситуации, что является самым благоприятным исходом. При потере контроля над фактором - возникновение угрозы экономической безопасности, следует стремиться свести к минимуму экономического ущерба;
- идентификация угроз, если потеря контроля над фактором;
- разработка и осуществление мероприятий по преодолению угроз, в том числе посредством взаимодействия бизнеса и власти [10, с.35].

Контролируя экономическую безопасность, следует определить все возможные и существующие угрозы безопасности экономики.

Теневой сектор экономики существует в самых разных общественных системах. Однако в различных обществах теневые отношения имеют значительные отличия между собой. Проведение анализа данных различий важный этап к пониманию причин функционирования неформальной экономики в ряде государств, для определения возможностей его деятельности в каких-либо конкретных политико-экономических системах, а также для понимания его воздействия на общество и на всю экономику в целом. Специфика неформального сектора экономики в Российской Федерации заключается:

- в тесной взаимосвязи государства и хозяйственной негосударственной теневой деятельности;
- в сложности определения форм и объемов деятельности теневого сектора экономики;
- в неофициальности, слабо связанной с криминальностью, тесная связь официального и неофициального секторов экономики;
- в использовании в неформальной деятельности ресурсов государственного социального обеспечения и государственных субсидий [7, с. 88].

Неформальный сектор экономики - это хозяйственные отношения, не отражаемые в финансовых и других отчетах. В нее входит две части: первая «на свету» - охватывающая сегменты, вписывающиеся или не противоречащие действующим законам; вторая часть - теневая экономика, отражаемая в финансовых и других отчетах, но противоречит законодательству. Главной чертой неформального сектора экономики является сокрытие от закона лишь небольшой части доходов, основная отражается в отчетности по действующему законодательству.

Скрытый сектор экономики, он же теневой, не находит отражения в финансовых и других отчетах и является в некоторой мере преступной деятельностью, но, в большинстве случаев законом предусмотрены довольно лояльные меры наказания. Бессмысленно привлекать к ответственности одного за всех, в силу того, что теневая экономика, если разбираться тщательно, есть во всех областях деятельности [12, с. 117].

Преступная экономика в общем механизме экономических отношений выделена в самостоятельный сектор в силу увеличения воздействия на экономику криминализации, коррупции, организованной преступности, ослабление ее общественной безопасности. При этом концепция преступной экономики направлена, главным образом, на изучение причин, механизмов экономических общественно-опасных проявлений, а также предупреждение и предотвращение общественно-опасной деятельности.

По иерархии движущие силы неформальной экономики располагаются следующим образом:

- надстройщики теневого сектора экономики - криминальные элементы: распространители наркотических веществ, оружия, угонщики транспортных средств, наемные убийцы и им подобные. К данной категории следует отнести и предста-

вителей органов власти и управления, если ими берутся и даются взятки или незаконно используются служебные полномочия;

- на среднем уровне находятся теневики-хозяйственники. К ним относятся предприниматели, коммерсанты, финансисты, промышленники, мелкие и средние бизнесмены, включая и «челноков». Эти люди являются «мотором» экономической деятельности, и не только незаконной;

- наемный труд (как физический, так и интеллектуальный). К ним можно отнести коррумпированных государственных служащих, доходы которых (по некоторым данным) до 60% состоят из взяток [2, с. 56].

Несомненно, это деление в определенной мере является условным и небесспорным, но в него входит порядка 30 млн. активных граждан России. Общим интересом для каждого слоя пирамиды является получение дополнительной прибыли вне пределов правового поля. С данной позиции криминальный сектор экономики содержит в себе экономические отношения, экономическую деятельность, которая отличается общественной вредностью (опасностью).

В криминальную экономику входят следующие экономические общественно-опасные деяния:

- криминализованные - влекущие к уголовной ответственности на основании действующего уголовного законодательства;

- некриминализованные - влекущие правовую ответственность на основании норм иных отраслей права;

- некриминализованные - не приводящие к юридической ответственности (несовершенство законодательства).

Анализ сущности теневого сектора экономики показал, что его можно определить с различных позиций. Так же существует множество иных подходов к определению понятия «теневой сектор экономики», но

всех их объединяет его основной признак - это скрытый характер.

Теневым сектором экономики в обществе выполняются две главные функции, являющиеся противоположностями: регулятивная (стабилизирующая) и дестабилизирующая [2, с. 66].

Преодолев стадию институционализации, теневой сектор экономики перешел на стадию качественных изменений: из хаотичных и случайных, формально не зарегистрированных взаимодействий субъектов экономики, деятельность которых не ограничена какими-либо рамками, он превращается в структурированный и самовоспроизводящийся социальный механизм, который не только скрыт от прямого контроля и наблюдения со стороны государства, но и имеет внутреннюю организацию [12, с. 133].

В сфере неформального взаимодействия можно выделить следующие стабильные характеристики:

Во-первых, те или иные экономические роли, привычные для субъектов и носящие теневой характер (к примеру, «рэкет»).

Во-вторых, сложившиеся нормы «теневого поведения» (к примеру, такой нормы, как обналичивание денежных средств под недействительные сделки).

В-третьих, устойчивые виды теневого экономического связей между определенными субъектами (к примеру, «прикрытие бизнеса» предпринимателей сотрудниками силовых ведомств).

Теневой сектор экономики не укрепляет экономическую безопасность, что доказывается следующими факторами:

- у основания теневого сектора экономики заложены несбалансированные интересы личности, общества и государства;

- бесконтрольное увеличение объемов теневого сектора экономики приводит к тому, что большинство экономических отношений не укладываются в законодательные рамки, что

приводит к институциональному кризису и сбоям всего механизма рыночного производства;

- сложность оценки объемов теневого сектора экономики порождает большие ошибки при определении главных экономических и социальных показателей общественного развития, что осложняет разработку правильных управленческих решений на всех уровнях;

- теневой сектор экономики приводит к уходу капиталов за пределы страны;

- теневым сектором экономики притягивается нелегальная миграция, чем обостряются социально-экономические проблемы государства;

- социальная незащищенность теневого общества;

- теневой сектор экономики провоцирует имущественное расслоение и рост конфронтации в обществе;

- теневой сектор экономики тормозит развитие экономики, подрывает социальную стабильность и конкурентоспособность;

- тесная взаимосвязь теневого сектора экономики с коррупцией (теневые отношения являются живительной средой для коррупции), экономической преступностью.

- бесконтрольные крупные финансовые ресурсы дают возможность воздействовать на политику государства, средства массовой информации и избирательные кампании различных уровней, что также порождает коррупцию [15, с. 169].

Главными признаками экономической преступности, кроме корыстных целей, можно назвать:

- совершение экономических преступлений в профессиональной деятельности;

- использование обязательственных отношений;

- коллективность потерпевших;

- существенные материальные убытки;

- неочевидность фактов совершения преступлений;

- ненасильственный дрящный и системный характер;

- перераспределение материальных благ;

- высокий процент латентности (по заключениям экспертов-криминологов, в общей сложности раскрывается только 15-20% преступлений подобного рода) [2, с. 73].

Баланс между легальной и теневой экономикой отсутствует, в результате чего одной из первостепенных задач стоящих перед государством при разработке организационных экономических мероприятий, которые направлены на легализацию теневой деятельности, является определение причин, появления теневой экономики, среди которых: экономические (высокие налоги; кризис финансовой системы и влияние его негативных последствий на экономику в целом; несовершенство процесса приватизации; деятельность незарегистрированных экономических структур); социальные (низкий уровень жизни населения, что способствует развитию скрытых видов экономической деятельности; высокий уровень безработицы и ориентация части населения на получение доходов любым способом; неравномерное распределение валового внутреннего продукта; правовые (несовершенство законодательства; недостаточная деятельность правоохранительных структур по пресечению незаконной и криминальной экономической деятельности; несовершенство механизма координации по борьбе с экономической преступностью [10, с. 121].

Причинами, которые способствуют развитию теневого сектора экономики, также можно назвать:

- неспособность государства вынудить организации исполнять обязательства, возложенные на них законодательством. Это можно объяснить низким уровнем квалификации чиновников и плохим уровнем организации ведомств государства, маленькими штрафами

за нарушение законов, неэффективностью судебной системы.

- слишком высокий уровень издержек, связанных с функционированием в пределах формального экономического сектора. Длительность, большая налоговая нагрузка, высокие затраты на соблюдение стандартов качества и норм охраны труда, - все это толкает организации уходить в тень.

- существующие социальные нормы.

Главными задачами государства в борьбе с неформальным сектором теневой экономики являются: выявление ее главных привлекательных особенностей; их легализация (по возможности); минимизация негативных процессов, происходящих в экономике, и не дающих возможность хозяйствующим субъектам заниматься законной деятельностью.

Если государством примутся в учет интересы личности, направится при помощи комплексных мероприятий, неформальная экономика в нужном для себя направлении, то это будет возвращением неформальной экономики в легальное русло [1, с. 98].

Литература

1. Анищенко В.Н., Илюхина Р.В. «Мониторинг состояния экономической безопасности» - монография, М.: АЭБ МВД России, 2009 - 12 п.л.

2. Бекряшев А.К. Электронный учебник «Теневая экономика и экономическая преступность» <http://newasp.omskreg.ru/bekryash/authors.htm>

3. Кейнс Дж. М. Общая теория занятости, процента и денег. - М.: Экономика, 1993.

4. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 № 195-ФЗ (ред. от 19.07.2009) // Собрание законодательства РФ, 07.01.2002, № 1 (ч. 1), ст. 1.

5. Купрещенко Н.П. Влияние коррупции на экономические отношения в Российской Феде-

рации //Налоги, специальный выпуск, 2008.- 0,7 п.л.

6.Купрещенко Н.П., Илюхина Р.В., Зуева А.С. Методология и методы экономической и правовой оценки теневой экономики (монография, М.: Научные школы, 2013 – 21 п.л.

7.Купрещенко Н.П. «Теневая экономика», М. МУ МВД России, 2012, 11 п.л.

8.Купрещенко Н.П. Экономическая безопасность: Учебное пособие. - М.: Академия экономической безопасности МВД России, 2005. - С. 37.

9.«Национальный план противодействия коррупции» (утв. Президентом РФ от 31.07.2008 № Пр-1568) // Российская газета, № 164, 05.08.2008.

10.Литвиненко А. Н. Взаимодействие бизнеса и органов внутренних дел: проблема противодействия теневой экономике // Вопросы экономики и права. Научно-информационный

журнал. №12. 2011. С. 187-189.

11.Лунеев В. Теневая экономика: криминологический аспект // Общество и экономика. 2004. № 2. - С. 100-106. 12.<http://www.rian.ru/company/20090623/175219804.html>

13.Олейников Е.А. Экономическая безопасность (теория и практика). - М.: М-МЕГА, 2000. - С. 233.

14.Распоряжение Правительства РФ от 17.11.2008 № 1662-р «О Концепции долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 года» // Собрание законодательства РФ, 24.11.2008, № 47, ст. 5489.

15.Сенчагов В.К. Экономическая безопасность: геополитика, глобализация, самосохранение и развитие (книга четвертая) / Институт экономики РАН. - М.: ЗАО Финстатинформ, 2002. - С. 58.

16.Сото Э. де. Иной путь. Невидимая революция в третьем мире. - М.: Catallaxy, 1995.

17.Судебно-бухгалтерская экспертиза как метод предупреждения экономической преступности. Учебное пособие / Нафиев С.Х., Хамидуллина Г.Р. - М.: Экзамен, 2003. - 192 с.

18.Фалинский И.Ю. Теневая экономика как угроза экономической безопасности региона (на примере Южного федерального округа Российской Федерации) – диссертация к.э.н., 2009 г., М., Академия экономической безопасности МВД России.

19.Федеральный закон от 25.12.2008 № 273-ФЗ «О противодействии коррупции» // Российская газета, № 266, 30.12.2008.

20.Экономическая безопасность России: Общий курс: Учебник / Под ред. В.К. Сенчагова. - М.: Дело, 2005. - С. 72.

Повышения эффективности информационно-консультационного обеспечения в сельском хозяйстве

Арефьев Александр Николаевич,
аспирант ФГБОУ ВПО РГАЗУ

В статье рассмотрены актуальные вопросы повышения эффективности информационно-консультационного обеспечения в сельском хозяйстве, задачи службы сельскохозяйственно-консультирования по продвижению инноваций в сельскохозяйственное производство.

Ключевые слова: служба сельскохозяйственного консультирования, научно-технический прогресс, инновация, инновационная деятельность, день поля, эффективность производства.

Система сельскохозяйственного консультирования агропромышленного комплекса как формирование инновационного типа является важным инструментом практической реализации научного обеспечения отрасли, способствует оперативному использованию достижений науки и техники и постоянному технико-технологическому обновлению агропромышленного производства. Создавая систему и поддерживая ее, государство решает задачу управления инновационным процессом на его заключительной стадии, когда сельскохозяйственные товаропроизводители не только получают информацию, но и пользуются её услугами в процессе освоения инноваций в производстве.

Поэтому создание единой и стройной системы доведения до сельскохозяйственных товаропроизводителей научно-технических достижений и передового производственного опыта с участием информационно-консультационных организаций является одной из приоритетных задач Минсельхоза России и органов управления АПК субъектов Российской Федерации.

Сегодня аграрная наука располагает достаточным потенциалом, способным активизировать инновационную деятельность. Следовательно, возникает необходимость принятия экстренных мер по повышению эффективности его использования в отрасли.

Реализация инноваций, созданных сельскохозяйственной наукой России, может привести к существенному повышению эффективности сельскохозяйственного производства. Следовательно, одной из основных задач ССК агропромышленного комплекса является содействие росту эффективности сельскохозяйственного производства путем повышения мотивации товаропроизводителей агропромышленного комплекса к принятию решений в пользу реализации достижений научно-технического прогресса, то есть в пользу внедрения в сельскохозяйственное производство новейших эффективных инноваций, инновационных технологий и проектов, передового производственного опыта.

Российская ССК изначально отличается и будет еще долго отличаться от зарубежных вариантов, пусть даже очень привлекательных и эффективных. Это связано не столько с запаздыванием в ее развитии, сколько с особенностями самой российской действительности, в которой эта система создается.

Основные особенности данной ситуации можно формулировать следующим образом:

1) Уникальная структура российского сельского хозяйства, включающего в себя сельскохозяйственные предприятия (государственные и частные), фермерские хозяйства, личные подсобные и индивидуальные хозяйства, огромную массу садоводов и огородников.

2) Значительная неравномерность в условиях, развитии и финансово-экономическом состоянии отдельных секторов сельского хозяйства и отдельных хозяйств.

3) Распределенность хозяйств на огромных территориях при слабом развитии транспортной инфраструктуры и средств связи.

4) Быстро изменяющаяся в условиях реформ политическая, экономическая, финансовая и правовая обстановка.

5) Сложность работы хозяйств всех форм собственности в рыночных условиях.

6) Недостаточная государственная поддержка сельских товаропроизводителей, особенно частных.

7) Значительное отставание от мирового уровня в вопросах применения современных компьютерных информационных технологий.

8) Отсутствие организованной инновационной деятельности в аграрном секторе России.

Исходя из сочетания этих уникальных для мировой практики особенностей, российская ССК призвана решать следующие основные задачи:

- обеспечение актуальной информацией сельских товаропроизводителей и органов управления АПК;

- развитие информационно-технической базы сельского хозяйства;

- участие в формировании и реализации эффективной аграрной политики, способствующей повышению управляемости отрасли;

- реализация актуальных образовательных программ для специалистов и руководителей хозяйств, способствующих их ускоренной адаптации к рыночным условиям;

- организация инновационных процессов в отрасли, обеспечивающая скорейшее прохождение в производство законченных научных разработок;

- содействие процессам реформирования и кооперации сельских товаропроизводителей;

- обеспечение сочетания производственных и социальных процессов на селе, содействие комплексному развитию сельской местности;

- организация прямого консультационного обслуживания сельских товаропроизводителей всех форм собственности по всем основным проблемам их деятельности;

- обеспечение целостного и устойчивого развития ССК, привлекая для этого бюджетное и внебюджетное финанси-

рование, в том числе развивая сектор специализированных услуг с частичной оплатой;

- обеспечение эффективно-го взаимодействия со всеми видами средств массовой информации, доступными сельскому товаропроизводителю, и развитие собственного рекламного-издательского дела.

Такое сочетание особенностей и задач российской ССК является уникальным для мирового опыта и требует своего собственного нетрадиционного подхода к их решению и принципиально новой формы организации.

ССК исполняет роль центра знаний и органа доведения их до сельских товаропроизводителей, органов управления и иных потребителей. Основой развития системы сельскохозяйственного консультирования на современном этапе должна стать интеграция ее структур во всеобщую аграрную систему инновационного обеспечения АПК для придания всей системе внедренческого направления.

Основная роль ССК в сельскохозяйственном производстве состоит в том, чтобы помочь производителям продукции принимать оптимальные решения.

Развитие сельскохозяйственного производства приводит к увеличению выхода продукции на единицу земли, труда, капитала и других ресурсов, используемых в производстве. Такое увеличение должно быть обеспечено за счет:

- 1) выбора более производительных технологий, таких их составляющих как семена, удобрения, другие агрохимикаты и механизация;

- 2) более эффективного применения этих технологий (например, своевременное внесение химикатов);

- 3) полного использования трудовых ресурсов, не только их мышечной силы, но и умственного потенциала. Этот принцип не работает, если управляющие производством приказывают своим работникам, как лучше

выполнить их работу. Лучше попробовать создать такой организационный климат, который будет стимулировать работников к производительному труду;

- 4) оптимального сочетания имеющихся в наличии ресурсов, например, выбор наиболее эффективного способа механизации;

- 5) перехода на производство более эффективных сельскохозяйственных культур;

- 6) изменения внешних факторов, т. е.:

- улучшения систем поставки ресурсов и предоставления кредитов;

- более рациональной организации маркетинга и переработки продукции;

- увеличения доли сельхозпроизводителя в стоимости сельхозпродукции, реализуемой конечному потребителю;

- улучшения транспортировки, осушения и орошения; изменения сельскохозяйственной политики правительства и/или земельного законодательства.

При этом направление деятельности формирования системы сельскохозяйственного консультирования должно осуществляться по следующим основным направлениям:

- оказание консультационных услуг сельским товаропроизводителям по всем направлениям сельскохозяйственного производства и развитию сельских территорий;

- помощь в освоении инноваций как отдельных технологических и технических решений, так и комплексных инновационных технологий и проектов а также программ развития инновационного обеспечения сельскохозяйственных товаропроизводителей;

- проведение обучающих и демонстрационных мероприятий, круглых столов конференций;

- информационное обеспечение субъектов АПК и сельского населения посредством Интернет, электронных носителей, печатной и видеопродукции.

Базовый вид деятельности

консультантов по организации практического сельскохозяйственного консультирования на местах должен совершенствоваться в следующих направлениях:

- укрепления региональных центров сельскохозяйственного консультирования;
- расширения районной сети ССК;
- увеличения штатного состава консультантов;
- повышения квалификации консультантов;
- расширения сфер консультационной деятельности;
- повышения информированности сельского населения о возможностях консультантов;
- повышения делового авторитета центров сельскохозяйственного консультирования.

При этом задачей всех структур ССК должно стать создание благоприятного психологического климата, информационного фона и оказание методической поддержки для вовлечения субъектов сельскохозяйственной деятельности в мероприятия, предусмотренные Государственной программой. Информационно-разъяснительная работа консультантов должна способствовать повышению уровня доверия к государственным инициативам по развитию АПК, формированию и развитию побудительных мотивов для участия в мероприятиях, предусмотренных Государственной программой.

При разработке основных мероприятий информационно-разъяснительной работы должны учитываться самые значимые аспекты, оказывающие влияние на содержание и структуру реализуемых мероприятий, а именно:

- социально-психологические особенности сельского населения;
- сегментация регионов и районов по уровню приоритетности и масштабу информационной кампании.

Задача специалистов ИКЦ должна состоять в том, чтобы крестьяне не только получили кредит, но и эффективно его

использовали, а поэтому продолжилось их консультирование по вопросам приобретения и использования техники, выбору пород скота, технологии содержания и кормления сельскохозяйственных животных, организации потребительского сбытового кооператива.

Важную роль играет информационное обеспечение сельскохозяйственных производителей в первую очередь о организационно-технологических инновациях. От уровня организации процесса сбора, накопления, поиска, хранения, передачи и методов обработки информации (в том числе ССК) зависит эффективность системы управления предприятиями, учреждениями и организациями как в научно-образовательной, так и в производственной сфере АПК. Ведущая роль здесь должна принадлежать автоматизированным системам обработки информации, а также глобальной сети передачи информации Интернет.

Система сельскохозяйственного консультирования призвана стать связующим звеном между научными организациями и сельскими товаропроизводителями. Участвуя в реализации инновационных разработок, ССК, с одной стороны, непосредственно работает с сельскими товаропроизводителями, поэтому хорошо знает их проблемы, потребности в информации и консультировании, с другой стороны, непосредственно контактирует с разработчиками НИОКР, осуществляет поиск инноваций для удовлетворения запросов клиентов, создаёт собственные информационные базы данных.

Задачей службы сельскохозяйственного консультирования должно стать участие в организации, непосредственном составлении и реализации инвестиционных проектов. Инвестиционный инновационный проект должен обосновать экономическую эффективность намеченных преобразований, определить необходимые организационные мероприятия по

внедрению новых технологий, реконструкции производства и содержать расчёт по возврату кредитов.

Таким образом, роль службы сельскохозяйственного консультирования в реализации Государственной программы заключается в следующем:

- обеспечении информацией о проекте через СМИ, печатные издания, проведение собраний, круглых столов, конференций;
- организационно-методическом сопровождении оформления кредитов;
- ведении информационных банков данных и предоставлении на их основе актуальной информации;
- проведении обучающих мероприятий по организации потребительских кооперативов и другой тематике;
- содействии эффективному расходованию кредитных ресурсов через консультирование и пропаганду инноваций;
- разработке бизнес-планов и технико-экономических обоснований;
- инновационном проектировании, внедрении и сопровождении инновационных проектов.

Система сельскохозяйственного консультирования призвана стать связующим звеном между научными организациями и сельскими товаропроизводителями. Участвуя в реализации инновационных разработок, ССК, с одной стороны, непосредственно работает с сельскими товаропроизводителями, поэтому хорошо знает их проблемы, потребности в информации и консультировании, с другой стороны, непосредственно контактирует с разработчиками НИОКР, осуществляет поиск инноваций для удовлетворения запросов клиентов, создаёт собственные информационные базы данных.

Задачей службы сельскохозяйственного консультирования должно стать участие в организации, непосредственном составлении и реализации инвестиционных проектов. Ин-

вестиционный инновационный проект должен обосновать экономическую эффективность намеченных преобразований, определить необходимые организационные мероприятия по внедрению новых технологий, реконструкции производства и содержать расчёт по возврату кредитов.

Таким образом, роль службы сельскохозяйственного консультирования в реализации Государственной программы заключается в следующем:

- обеспечении информацией о проекте через СМИ, печатные издания, проведение собраний, круглых столов, конференций;

- организационно-методическом сопровождении оформления кредитов;

- ведении информационных банков данных и предоставлении на их основе актуальной информации;

- проведении обучающих мероприятий по организации потребительских кооперативов и другой тематике;

- содействии эффективному расходованию кредитных ресурсов через консультирование и пропаганду инноваций;

- разработке бизнес-планов и технико-экономических обоснований;

- инновационном проектировании, внедрении и сопровождении инновационных проектов.

Успешному продвижению инноваций в сельскохозяйственном производстве, как показывает практика, во многом способствует проведение, так называемых «дней поля». Такая практика успешно применяется в Московской, Рязанской, Самарской, Ленинградской областях, Чувашии, Татарстане и во многих других регионах страны. Там каждый сельхозпроизводитель может, как говорится, «пощупать» новшество, убедиться в целесообразности и необходимости применить его у себя. Так, например, в Ленинградской области в августе 2011 года был проведен день поля, посвященный инновациям в картофелеводстве, где участникам были продемонстрированы 8 районированных сортов картофеля и оценена их урожайность, современные технологии его возделывания, методы защиты картофеля от болезней вредителей и сорняков, оценены вкусовые качества. К участию в дне поля были привлечены ведущие ученые-картофелеводы.

Литература

1. Веселовский М.Я. Информационно-консультационная служба АПК России. Вопросы теории и практики. - М.: ФГНУ «Росинформагротех», 2008. - С. 26-67.

2. Демишкевич Г.М. Формирование и развитие системы сельскохозяйственного консультирования в 2009 году// Ваш сельский консультант. - 2010. - № 01. - С. 13-16.

3. Можаяев Е.Е., Семенова Е.И., Смирнов Г.Е., Смирнов В.Е., Серегин А.В. Оценка эффективности управления сельскохозяйственного производства. - М.: РАКО, 2007. - С. 98.

4. Гатаулина Е.А., Мазлов В.З. Мониторинг осуществления Госпрограммы (2008-2009 годы). М.: Колос, 2010. - 440

5. Савенко В.Г. О деятельности ФГУ «Российский центр сельскохозяйственного консультирования» за 2010 год// Ваш сельский консультант. - 2011. - № 01. - С. 7-10.

6. Санду И.С., Савенко В.Г., Большакова В. В. Развитие информационного обеспечения сельского хозяйства. - М., 2007. - с. 119

Recurrence of economic development 2 Konotopov M.V., Gorelikov K.A.

Institute of economy of the Russian Academy of Sciences,
Synergy

Analysis of the various theories of the economic cycle, it is advisable to start with a General logical character of interpretation of the cycle, as well as with the relativity of their relationship. Study the different ways of understanding regarding the cyclical nature of economic development should take into account that such a complex phenomenon as an economic cycle it is impossible to understand and explain using. Only a few authors dare to declare only factor as a cause of the economic cycle, in whole or depression in particular. In fact, interpretation, based on the sole basis of a loop, all the more do not justify themselves. Most authors in the question about the reason cycle exercise discretion, indicating that the alternation of prosperity and depression is caused by several factors and may not always identical combination of both. Often theory vary and differ not so much an aggregate of reasons and terms of cycles, how many different meanings, some kind of «weights», given to those or other factors.

Keywords: Technical-technological structure, crisis, cyclicality, innovation, technology, the border of the technological possibilities, the information economy

References

1. Gorelikov K.A. Features of cyclic development of modern economy. - M: INION RAS, 2009.
2. Gorelikov K.A. Change of economic paradigms at the turn of XX-XXI centuries// Actual problems of the Humanities and natural Sciences. 2009. №12.
3. Gorelikov K.A. Transformational aspects of the global financial crisis// Microeconomics. 2010. №6.
4. Gorelikov K.A. Transformational features of the world economy in the conditions of the global financial crisis// Modern trends in Economics and management: a new perspective. 2010. №2.
5. J. M. Keynes. The General theory of employment, interest and money. - M.: EKSMO, 2009, 645C.
6. History and philosophy of economy. Under. General Ed. Konotopov M.V., 3rd ed., M., 2010.
7. Konotopov M.V. Features of the development of socio-economic processes in Russia during the crisis. In Proc. of «Actual problems of economic science and practice». M., 2009
8. Konotopov M.V., S.I. Smetanin economic History of foreign countries. 8th issued, M, 2012
9. Konotopov M.V., Tebekin A.V. abstracts June 2009 (About a world energy crisis from the positions of business cycles in economic activity j. Keynes) «Innovations and investments», 2010, №3
10. Tobin J.. Monetary policy and economic growth - M: «Либроком», 2010. - 132с.
11. Friedman M, Schwartz A Monetary history of the United States 1867-1960's. - K.: «Vakler», 2007. - 680 P.
12. Friedman M. the quantity theory of money. Lane. from English. (Series: Economics and portraits.) M: Elf press, 1996.

Innovations as the survival mechanism in the conditions of the world with limited resources .. 11 Sokolnikov M.A.

Institute of economy of the Russian Academy of Sciences
Humankind is in a world with limited resources. Demand for resources is growing from year to year, but the energy consumption is growing even faster, because energy is used in all spheres of human activities. The major part of energy in the world today is produced from non-renewable sources (oil, coal, gas). This jeopardizes the future development of mankind. To continue the forward movement, we must find a new sources before old are fully exhausted. To achieve this goal it is necessary not only to search and explore, but also to improve the existing

technology in order to improve efficiency. This will give more time to look for alternatives. Different types of innovation are a tool allowing postponing the global energy crisis and helps to move to new energy sources.

Keywords: innovation, efficiency, EROI, resources, needs.

References

1. Santo B. Innovation as means of economic development: The lane with венг. - M.: Progress, 1990, page 24
2. Bezduudny F.F. Smirnova G. A. Nechayeva O. D. Sushchnost of concept innovation and its classification 1998, page 8.
3. Avrashkov L.Ya. Innovative management, 2005, page 5.
4. Big explanatory dictionary, 2003, page 393.
5. Economic History of the World in six volumes. Under a general edition of M. V. Konotopov Volume 6, book of 2 pages 347.
6. Holliford S., Uiddet S. Motivation: Practical guidance for managers / Per with English JSC Parol. — M.: GIPPO, 2008.
7. Cutler J. Robert Costanza Energy return on investment (EROI). The Encyclopedia of Earth, 2008, with. 1.
8. Economic History of the World in six volumes. Under a general edition of M. V. Konotopov Volume 1 of page 2.
9. «Precisely in time» for workers. Group of developers of Productivity Press publishing house, 2007

Industrial and innovative policy of the Republic of Kazakhstan as basis of a sustainable development and mechanical engineering modernization 14 Zamanbekov Sh.Z.

The Kazakh state female pedagogical university
In article innovative development, modernization and introduction of new equipment mechanical engineering of Kazakhstan for providing other industries of the Republic of Kazakhstan is considered.

The current state of mechanical engineering is studied and the problems constraining its development are revealed. The great value is attached to primary development of the priority directions of mechanical engineering and restructuring of operating machine-building enterprises for what in the country there are necessary resources and the technologies borrowed from foreign countries.

Possibility of use of the mechanism of state-private partnership for acceleration of innovative progress in mechanical engineering and release of the innovative production necessary for updating of technical equipment of production in branches of economy and increase of their competitiveness is considered.

In article it is made вoд that transfer of economy of Kazakhstan to industrial and innovative development, activization of work on implementation of its restructuring and restructuring of the operating enterprises for the purpose of removal from production outdated and adjustments of production of essentially new or modified production demands strengthening of a role of the state which coordinating at the state level of interaction of state-private partnership, provides coherence of national, branch and regional priorities of development, concentration of resources on the priority directions.

Keywords: diversification, modernization, innovation, priority, mechanical engineering, restructuring, updatings of fixed assets, investment, cluster, structure.

References

1. State program on the development of the Republic of Kazakhstan forced industrial innovatively for 2010 - 2014. It is approved as Prezidentarespubliki's Decree Kazakhstan of March 19, 2010 No. 958.
2. The message of the President of the Republic of Kazakhstan N. Nazarbayev to the people of Kazakhstan «The Kazakhstan way – 2050: The uniform purpose, uniform interests, the uniform future» - Astana, on January 17, 2014.
3. A New Economy? The Changing Role of Innovation and Information Technology in Growth. Paris, OECD, 2000.

4. The message of the President of the Republic of Kazakhstan N. Nazarbayev to the people of Kazakhstan «Kazakhstan – 2050» a new political policy of the taken place state» - Astana, 2012.
5. The center of researches of problems of development of the Russian Academy of Sciences of the Russian Federation «National innovative systems in Russia and EU» - Moscow, 2006.
6. Industry of Kazakhstan and its regions / Statistical collection. – Astana, Agency of the Republic of Kazakhstan statistically, 2012. - 230 p.
7. Humphrey J. Schmitz H. Governance and Upgrading: Linking Industrial Cluster and Global Value Chain Research. IDS Working Paper No. 120, 2000.
8. Klevin A.N. Mitin S. T. About problems of restructuring of a machine-building complex. // Industry of Russia, No. 3 March, 1999.
9. Palterovich D. M. Planning of modernization of production. - M.: Economy, 1982. - 232 pages.
10. Porter M.E. The Competitive Advantage of Nations: With a New Introduction. N.Y. : The Free Press, 1990, Palgrave Tenth Edition, 1998.
11. David P. Foray D. Assessing and Expanding the Science and Technology Knowledge Base. OECD, STI Review, 1995, No 16.
12. Economic approaches to innovation/Ed. : S. Dowrick. — Aldershot; El gar, 1995.

The development of artistic and creative activity of students as designers innovative psycho-pedagogical problem 19

Iskra I.S.

Moscow state humanities university

One of the most pressing problems of education is the development of artistic and creative activity of students. Of particular importance this major scientific problem gets in the preparation of highly qualified personnel in modern design. Design features - view every thing not only in terms of usefulness and beauty, but also in all its manifold relations in the operation - the graduates require efficient use of their creative potential for successful innovation. The task of the university - to create favorable conditions to design students could learn a highly self-realization, which is impossible without the development of their artistic and creative activity. The article discusses content scientific category of «artistic and creative activity,» analyzed the scientific literature in the area of pedagogy, psychology, cultural studies, sociology, philosophy and other sciences. Also, survey was conducted of students of faculty Design MGGU them. MA Sholokhov in the study.

Keywords: development, activity, art - creativity, design students.

References

1. Bardala M. V. Development of art and creative activity of studying 1-4 C. in the course of performance of exercises at lessons FROM. Avtoref. yew. edging. ped. N – M., 2004. – 21 pages.
2. Gladilina I.P. Pedagogical technology of development of creative endowments of youth at the higher school. Avtoref. yew. doctors ped. N – M., 2009. – 44 pages.
3. Gorodetskaya S. V. Development of art and creative activity of students of art and graphic faculties in the course of studying of ornaments of the people the world. Avtoref. yew. edging. ped. sciences. – M, 2004. – 22 pages.
4. Sokolnikova N. M. Development of art and creative activity of school students in system of esthetic education, the monograph. – M, 1997. – 242 pages.

Management of innovative development of educational activities of higher educational institutions 22

Kapyrin P.A.

Russian state university of innovative technologies and business

This paper discusses issues related to the results of studies in the field of innovative development of educational activities of higher education, allowing the university not only to improve the quality of training and competence of the graduates, but also to give him a certain economic independence that the modern Russian market of educational services is an important condition for survival. It is shown that the most viable are those universities that are active in innovation policy and introduce new technologies of innovative development of educational activities in the educational process of adopting modern educational programs aimed at the creation of new industrial technologies and equipment, expand the range of educational, scientific, technical and consulting services provided to citizens and various organizations.

The article concludes that ensuring the quality of training has always been and remains one of the most important challenges faced by higher education institutions in the provision of educational services. Effective means of successfully solving this problem is to implement the provisions of the international standards ISO 9000.

Keywords: management, innovation, educational activity, competitiveness, economy, quality, competence, socio-economic conditions, concept, education, multi-tiered system of education, educational technology, competence, creativity, research and development activities.

References

1. Kapyrin P. A. Management of innovative higher education institution//Messenger of university. Public and municipal administration. (State university of management). - 2009. - No. 8. Page 211 – 215.
2. Kapyrin P. A. Kharin AA Innovative activity of higher education institution – the main mechanism of improvement of quality of training of specialists of higher education//the Messenger of University. Public and municipal administration. (State university of management). – 2008. - 2(10). Page 199-205.
3. Shukshunov V. E. Sostoyaniye, prospects of development and increase of efficiency of innovative activity of the higher school of Russia//Innovations. - 2005. - No. 6. - Page 11-18.

Innovations in the registration of real estate transactions notaries as special subjects of law 27

Kozhenkova I.V.

St. Petersburg humanities university of labor unions

Notary is a lawyer, specifically authorized notarial acts. Notary activity is the provision of legitimate rights and interests of citizens. Note post - Rius not contain any powers. The notary certifies or endorses the only indisputable rights or indisputable facts of legal significance on the basis of documents presented before.

Notary authorities and public or non- con -tors are required to strengthen the rights and interests of citizens, state institutions and enterprises. Recent work is regulated in the current legislation and regulations of the State

In this paper, the characteristic of a notary, as a special legal entity. Considered innovations registration of real estate transactions. Analyzed the characteristics of simple written form of transactions and transactions notarial form. Based on the research the author identified and substantiated benefits of registration of real estate transactions in notarial form.

Keywords: notary, a special legal entity, registration of real estate transactions, a simple written form of the transaction, the transaction notarized form.

References

1. «Bases of the legislation of the Russian Federation about a notariate», (ytw. VS Russian Federation 11.02.1993 N 4462-1). «The Russian newspaper», N 49, 13.03.1993, (edition of 21.12.2013),

2. The federal law of 21.12.2013 N 379-FZ «About modification of separate acts of the Russian Federation»//»The Russian newspaper», N 291, 25.12.2013,
3. V. N. Dodonov «The big legal dictionary»//Infra-M publishing house, 2001
4. Rayzberg B. A. Lozovsky L.Sh. Starodubtsev E.B. modern economic dictionary. 2 e prod. испр. М.: М.'s INFRA of 479 pages, 1999

The electronic form of public procurement as a factor in the development of innovative contract system 30

Gladilina I.P., Porvatova N.V., Sergeeva S.A.

Moscow city university of management of the Government of Moscow

The electronic form of public procurement in Russia to date has not been properly developed. Analysis of theoretical and practical experience on the topic are revealed existence of most publications and discussions in an informal part of the Internet space (thematic forums, blogs, social networks). This article attempts to justify forms of electronic procurement as a factor of development of the contract system. Electronic form of public procurement is purchasing procedure, where all of the paperwork (submission of notice, the making of the application change in notification and documentation, explanations documentation, signing of the contract etc) are carried out in electronic form: all information and documents signed by the electronic digital signature of the authorized by the customer, the participants of procurement persons. author develops a model of the electronic public procurement, based on General principles of contract system, which includes the target, meaningful and effective components, which allows effectively modernize government procurement mechanism.

Keywords: procurement, contract system, information technology, electronic form of procurement.

References

1. Federal law of the Russian Federation of 05.04. 2013 No. 44-FZ «About contract system in the sphere of purchases of goods, works, services for ensuring the state and municipal needs»;
2. The comment to the Federal law of July 21, 2005 No. 94-FZ «About placement of orders for deliveries of goods, performance of work, rendering services for the state and municipal needs»;
3. Stakhova of M. V. Uryumov E.S. Government purchases. New rules of the game. 4 prod. – М.: Infotropik Media, 2013, 152 pages.
4. Nikolashin AA Development and regulation of a commodity market and services for the state needs on the basis of the concept of the virtual enterprise. Abstract Cand.Econ.Sci. of SPb, 2010-18 pages.
5. Raynov M. V. Logistika of electronic purchases. Abstract Cand.Econ.Sci. of M., 2007-27s.
6. Tasalov F.A The relations on placement and execution of the state order: features of civil-legal regulation (on the example of the Russian Federation and the United States of America) the abstract к.юр.н. М, 2013 - 23 pages.

Innovative ways underwater spine traction, as an alternative treatment of surgical intervertebral hernia 34

Tretyakov S.S.

Center of rehabilitation of Social insurance fund of «Tinaki»
The article analyzes the existing methods of spinal traction , both vertical and horizontal , dry and underwater methods. Identified weaknesses in biomechanical techniques tractions.

The author has developed an innovative method of physiological , biomechanical spinal traction considering the shape recovery spinal decompression of intervertebral discs in a state of near weightlessness , in a movement in

the water. Develop a device for underwater spine traction and methodology for its application in the swimming pool in patients with painful manifestations of osteochondrosis. Evaluate the clinical and morphological effectiveness of the developed technique traction of the spine in patients with osteochondrosis of the lumbar spine (lumbar disc hernia) in the immediate and long term.

Observed 800 patients with diagnoses M.47 ,0 -M.47,9 ; M.50 ,0 -M.53,9 ; M54 ,0 -M.54. Most patients were of working age from 18-60 years with any disease duration. 60-65 % muzhchin.35 -40 % of women. Of these, 560 patients with degenerative- dystrophic changes in the lumbar spine. 240 patients with diagnoses M47 M47 ,0- 9 , M50 M53 ,0- 9 , M54 M54 ,0- 9.

Investigations were carried out with the FBI CPF SS RF « Tinaki « city of Astrakhan (2009 2013). Indications for the new method ? JavaScript compression syndrome (narrowing of intervertebral gap) , impaired posture , scoliosis varying degrees, prophylactic people involved in heavy physical work and sedentary sedentary work.

Keywords : movement, joint, muscle, defance , traction.

References

1. Vasilyeva L.F. Klinika and visual diagnostics of the truncated muscles. – М, 2003 – 168 pages.
2. V. F. Vertebronevrologiya's smiths. Clinic, diagnostics, treatment of diseases of a backbone. - Minsk, «Book House». 2004.24c.
3. Walter D. Applide Kinesiology. - USA, Systems DS, 1988. - 571 p.
- G.S.Yumashev. M. E. Fuhrman. Backbone osteochondroses. 1984 384 with
4. Orthopedic neurology, (Vertebronevrologiya), Popelyansky YaYu. 2003 670.c
5. «Vertebronevrologiya Clinic, diagnostics, treatment of diseases of a backbone» V. F. Kuznetsov. 2000 351.crp.
6. Liyev AA Manual therapy of 1991. The head in the Small Medical Encyclopedia т.3. P. 83-85 М., 1992.

Novations in the definition of unfair competition acts system in the sphere of means of individualization rights 39

Trubinova E.I.

Perm State National Research University

In the new paradigm of the development of competition law and intellectual property paradigms balance of interests and flexibility in regulation it is highly relevant to the resolution of the question of the composition of unfair competition acts in the sphere of rights to means of individualization. The resolution of this issue is impossible without determining the correct names of unfair competitive actions: forms, composition, species acts. The term «acts» reveals the essential features of the act, the uniform form. The article presents the analysis of the theoretical studies on regulatory material and law enforcement practice in the definition of list of acts of unfair competition in the sphere of rights to means of individualization established their composition: imitation, infestation, disorganization (public and private). Proposed inclusion in the text of the recommended to the adoption of the Federal law «On prevention of unfair competition» article «Unfair competition in the sphere of rights to means of individualization».

Key words: unfair competition, acts, means of individualization, customers, imitation, infestation, disorganization, normative regulation

References

1. Belikova K. Unfair competition in the light of the legislation of Spain//Intellectual property. Industrial property. 2012. No. 2 – 3. Page 50 – 56; 56 – 65.
2. White V. S. legal regulation of business activity in Russia. М.: Prospectus, 2013. 432 pages.
3. Gavrilov D. A Suppression of acts of unfair competition in the sphere of exclusive rights//the Enterprise right. 2010. No. 4. Page 13 – 17.

4. Cities O. A. Pravo of industrial property. M.: Statute, 2011. 942 pages.
5. Kononeko R. Kommercheskaya ethics, unfair competition and trademarks: experience of the USA//Intellectual property. Industrial property. 2011. No. 12. Page 31 – 40.
6. About protection of the competition: Federal law of 26.07.2006 No. 135-FZ (edition of 02.11.2013)//Russian newspaper. 27.07.2006 No. 162.
7. About the competition and restriction of monopolistic activity in the commodity markets: Law RSFSR of 22.03.1991 No. 948-FZ (edition of 02.02.2006)//Bulletin of regulations. 1992. No. 2 – 3.
8. S. A. parapikes unfair competition. Contents and legal means of its suppression: автореф. ... yew. edging. юрид. sciences. M, 1996. 24 pages.
9. The Parisian convention on protection of industrial property of 20.03.1883 (it is ratified by the USSR 01.07.1965) (with amendment of 02.10.1979). Publication No. 201(R). Geneva, 1990.
10. Popondopulo V. F. Commercial (enterprise) right of Russia. M.: Юрист, 2006. 764 pages.
11. Tsvetkova M. V. Civil protection of the rights for means of an individualization against unfair competition: автореф. ... yew. edging. юрид. sciences. M, 2011. 22 pages.
12. Chudinov O. R. Information process and problems of fight against unfair competition//PGTU Bulletin: culture, history, philosophy, right. 2009. No. 1 (20). Page 249 – 272.

Scientific justification of innovative conceptual model of formation of the valuable relation of students to the heroic past of Russia 44

Fedorova S.I.

The Ulyanovsk GSHA of P. A. Stolypin

In article an attempt of justification of conceptual model of formation of the valuable relation to the heroic past, taking into account pedagogical opportunities of studying of a historical material in the course of vocational training in higher education institution is made; and also scientific and methodical ensuring process of formation of the valuable relation to the heroic past of Russia is given.

Developed in the study of the theoretical and methodological basis for the formation of the valuable relation to the heroic past of the country, will open a new direction of scientific and educational research in the framework, which require solving the problem of active use of innovative forms of student learning, monitoring the implementation of the valuable relation to the heroic past of Russia in the independent professional activity search for new technologies. Scientific development of these and other problems in the pedagogical aspect will facilitate an effective process of spiritual and moral education of future professionals in the process of training in high school.

Keywords: concept, model, values, heroic past, students, modeling, pedagogical conditions.

References

1. Beshenkov, S. A modeling and formalization: methodical grant / Page A Beshenkov. – M.: BINOMIAL. Laboratory of knowledge, 2002. – 336 pages.
2. Glinsky, B.A Modelirovaniye as method of scientific research (The gnoseological analysis) / B.A.Glinsky. – M.: Publishing house of the Moscow university, 1965. – 248 pages.
3. Gusinsky, E.N. Postroyeny theories of education on the basis of mezhdistsip-linarny system approach, E. N. Gusinsky. – M.: School, 1994, – Page 269.
4. Distance, V. I. explanatory dictionary of living great Russian language / Century I. Dahl. In 4-ht. – M, 2003.
5. Krayevsky, V. V. general fundamentals of pedagogics: Studies. for the student. высш. пед. studies. Institutions / В.В.Краевский. – M.: Publishing center «Akademiya», 2003. – 256 pages.
6. Bases of scientific researches / Under the editorship of V.I.Krutov, V.V. Popov. – M.: The higher school, 1989. – 400c.

7. Platonov, K.K. short dictionary of system of psychological concepts / K.A Platonov. - M.: The higher school, 1984. – 174 pages.
8. Rean, A.A, Bard, N.V., Rozum, S. I. Psikhologiya and pedagogics / AA Rean, N. V. Bordovskaya, S.I.Rozum. – SPb. 2005.
9. Rubenstein, S. L. life and consciousness. Person and world / S. L. Rubenstein. – SPb. : St. Petersburg, 2003. – 508c.
10. Slastenin V.A. Pedagogics: manual for students higher educational institutions / V.A.Slastenin, I.F.Isayev, E.N.Shiyanov; Under the editorship of V.A.Slastenin. – M.: Publishing center «Akademiya», 2002. – 576c.
11. Sukhodolsky, G. V. Strukturno-algoritmichesky analysis and synthesis activity / G.V.Sukhodolsky. – L. : I LIE, 1976. – Page 120.
12. Shtof, VA. Modeling and philosophy/V.A.Shtoff. – M.-L. : «Hay», 1966. – 30c.
13. Yakovleva, N. M. the theory and practice of training of future teachers to the creative solution of educational tasks: Avtoref. yew ... Dr.s пед. sciences / N.M.Yakovleva – Chelyabinsk, 1992. – 44c.

Pedagogical conditions and innovative approaches to the development of patriotism students on the basis of school traditions 49
Khromova M.N.

The Moscow state humanities university of M. A. Sholokhov
Active state of society, amplifying the negative trends un-patriotic sentiments among the youth call for new approaches in the patriotic education of children and youth. Priority patriotic education students is reflected in the number of state programs recently. Questions of patriotism are considered in philosophy, pedagogy, sociology, cultural studies and other areas of social and humanitarian knowledge. Various authors have considered the idea of patriotism, from the point of view of historical, political and socio-economic conditions, their own attitude to their homeland and other New educational values, the essence of the modern notion of «patriotism» formed the basis of the developed by the author of the article further professional retraining program «Patriotic education of students on the basis of the school of traditions». Based on the literature analysis and best pedagogical practices of Patriotic upbringing identified the main social attitudes of teachers, ready for effective activities in the development of patriotism students on the basis of school traditions. The paper presents a new model of development of patriotism - on the basis of school traditions.

Keywords: patriotism, school tradition, foreign studies patriotism, national experience of patriotic education.

References

1. Gladilina I.P. Problems of education of patriotism in pedagogical science and practice//Materials of the International scientific and practical conference (on March 21-22, 2007) «Innovative projects in education of children, teenagers and youth». - M, 2007. – Page 145-162.
2. V. I. distance explanatory dictionary of living great Russian language. - In 4 vol. - M.: Russian Language, 1978-1980. - T.1. - page 542
3. Karamzin N. N. About love to the Fatherland and national pride. – M, 1964.
4. Nakhov I.M. Filosofiya of kinik. – M.: Science, 1982.

Demographic threat of innovation development of modern Russia 53

Karmanov A.M

MESI

In recent years have increasingly found publications related to the assessment of the role of demographic factors in the socio- economic development of the Russian society. In this context of great scientific and practical interest is the analysis of the characteristics and forms of various demographic threats as adverse factors in the transition

of our country from the raw materials to the innovation economy.

Keywords: innovation economy, factors of transformation of the Russian economy, the demographic situation of society, demographic threat assessment of the impact of the demographic situation in the innovative development of society.

References

1. Demographic environment of society as the most important element of applied economic and market researches. Intercathedral monograph. – M.: MESI, 2010.
2. Pockets M. V. Demograficheskaya environment as adverse factor of modernization and innovative development of Russia // Scientific and practical magazine «Economy, statistics and informatics. UMO bulletin». – 2011. - No. 3.
3. M.V.'s pockets, Smelov P. A Demograficheskaya expansion as threat of innovative development of Russia // Scientific and analytical magazine «Innovations and Investments». – 2010. - No. 4.

Algorithm of venture investment 58

Dikul L.O.

Bashkir Academy of Public Administration and Management under the President of the Republic of Bashkortostan

In modern conditions the problem of development of the industry of the venture capital in Russia in innovative sector of economy becomes the most actual. Thereupon there is a necessity of formation of effective organizational-economic tools of development of venture investment of innovative activity. The author offers the algorithm of venture investment including definition of effective investment strategy, technology of selection of the companies for investment, formations of an investment portfolio and an estimation of its efficiency, structure, an order and base schemes of financing of the innovative projects, providing acceptance of well-founded investment decisions and the coordination of interests of various investors.

Keywords: algorithm, venture investment, the venture investor, venture investments, the venture capital, an estimation of productivity of investments, efficiency, strategy, priority directions, innovative economy.

References

1. Valynurova L.S., Kazakova O.B. Investment: manual for high school / L.S. Valynurova, O.B. Kazakova - M. : Wolters Kluwer, 2010.
2. <http://www.economy.gov.ru/>
3. <http://www.rvca.ru>

Investment aspects of integration of the Republic of Tajikistan in the world economy 65

Aslamov A.I.

REU of G. V. Plekhanov

The article focuses on Tajikistan's participation in the international movement of capital. It examines trends in foreign investment in the country's economy, and evaluated the degree of its integration into the international capital movements. Analyzes the country's place in the international movement of capital. Discussed in detail the issues of attracting foreign direct investment, geographical and sectoral structure of foreign investments, their role in the country's integration into the world economy, special attention is paid to ensuring a favorable investment climate in the global competition to attract foreign capital. The article noted that an important condition for sustainable economic growth and strengthen the capacity of the national economy is to increase the investment attractiveness and effective use of foreign investment.

Keywords: investment, foreign investment, globalization, integration, international capital flows, foreign direct investment, joint ventures, investment climate, the

Washington Convention, the Multilateral Investment Guarantee Agency. «

References

1. World economy: accruing process of globalization//the World at a boundary tysyachelety (the forecast of development of world economy to 2015).- m.:izdatelsky house «a new century «page 161
2. <http://unctadstat.unctad.org/TableViewer/tableView.aspx?ReportId=89>
3. Statistical year-book. Foreign economic activity of the Republic of Tajikistan 2012. Dushanbe - 2012 - 577c.
4. Statistical year-book. Foreign economic activity of the Republic of Tajikistan. - Dushanbe. 2002.
5. www.worldbank.org/indicator
6. Statistical year-book. Foreign economic activity of the Republic of Tajikistan 2010. - Dushanbe 2010 - 576c.
7. www.transparency.com

Venture capital investment as a source of scientific and technological renovation of Russian enterprises 71

Gladysheva E.A.

The Bashkir state academy of public service and management at the President of the Republic of Bashkortostan

This article proposes a mechanism for attracting venture capital investment in scientific and technological renewal of the enterprise. Organizational and methodological problems attract venture capital investments (low competitiveness, low values of profitability and liquidity) due to the lack of mechanisms for making strategic decisions on the development potential of the enterprise on the basis of modernization of production (lower profitability may be caused by several simultaneous holding «intensive» activities of scientific and technical update). The essence of the mechanism developed by the author is the accumulation of resources in a free transformation of resources into objects of venture investment with the active support of information from market participants and legal support from the state. Its principal difference is the inclusion of existing motives and risks as the underlying factors of the enterprise management wishes to increase its financial results due to the activities of scientific and technical updates. Overall, the proposed approach is based on the author system representation and coordination processes of resource provision and monitoring of risks venture projects.

Keywords: innovation, scientific and technical update, the mechanism of accumulation of resources, venture capital investments, factors affecting innovation processes.

References

1. Alyokhin N. M. Venture investment as institute of innovative development/N M. Alyokhin//Innovation. 2009, No. 6 (128). - page 49-52
2. Anisimov A. The organizational and functional mechanism of management of cash flows – M.: INFRA-M, 2012. – 328 pages.
3. Barmuta, K.A. formation of national system of venture investment / K.A. Barmuta (Economy and management) //Economic sciences. - 2009. - No. 3. - Page 168-172
4. Introduction in venture business. SPb. : «RAVI: Russian association of venture investment», 2003. - 356c.
5. Calls 2020. Look of the Russian business. M.: Ministry of Economic Development of the Russian Federation, 2008. - 34c.
6. Index of global competitiveness – information on research/ [/http://gtmarket.ru/ratings/global-competitiveness-index/info](http://gtmarket.ru/ratings/global-competitiveness-index/info).
7. Innovative activity of large business in Russia: mechanisms, barriers, prospects. Research of the Russian economic school, PricewaterhouseCoopers in Russia and the Center of technologies and innovations//the Russian magazine of management, 2010, No. 8. - Page 81-112.
8. Market review. Direct and venture investments in Russia

2012 M.: Russian association of venture investors, 2013-35s.

Improving the concept of pricing in the wholesale market of electric energy (power) 74
Dudkin I.N.

St. Petersburg State Polytechnic University.

This article analyzes the current concept of pricing in the wholesale market of electric energy (power). The list of components of the cost of electric energy, power and services that are used to calculate the final cost of electricity for consumers is also defined. Based on the statistical analysis are revealed the main causes of negative influence of marginal pricing on the electricity market as a whole. The examples of inconsistencies in the pricing algorithm that lead to discrimination of power plants with a combined production of electricity and heat. Author found the causes of rising prices for electricity for primary enterprises and in general for consumers and noted that the existing concept of pricing in the wholesale market of electric energy (power) should be amended, which will lead to lower prices and increase the competitiveness of the fair.

Keywords: electric energy, power, pricing, competitive capacity, day-ahead market, the investment component.

References

1. RF Government Decree of December 27, 2010 N 1172. Terms of wholesale electric energy and capacity. [Electronic resource] / Legal system Consultant. Mode of access: <http://base.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc; base = LAW; n = 15132> (date accessed 10/11/2012).
2. Government Decree of May 4, 2012 N 442. Main provisions of the functioning of retail electricity markets. [Electronic resource] / Legal system Consultant. access mode <http://base.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc; base = LAW; n = 151215> (date accessed 12/11/2012).
3. Golomolzin AM Price manipulation in the electricity markets. [Electronic resource] / . AM Golomolzin. Mode of access: http://www.fas.gov.ru/analytical-materials/analytical-materials_31011.html (date of access 04.10.2013).
4. Kutovyi GP About the need to transform market relations in Russian power [Text] / GP Kutovyi / Regional energy and energy efficiency in 2013. Number 2 pp. 50-53
5. Annual report of ATS 2012 [electronic resource] / of ATS, Mode of access : <http://www.atsenergo.ru/ats/information/> (date accessed 04.11.2013)
6. System Operator of the Unified Energy System. Annual report 2012 [electronic resource] / System Operator of Unified Energy System. Mode of access: http://so-ups.ru/fileadmin/files/company/reports/disclosure/2013/ues_rep2012.pdf (date accessed 08.10.2013)
7. Gitelman , LD Warriors BE Energy business [Text] / LD Gitelman , BE Warriors. Moscow: Delo , 2008. 408c.

The usage of the national payment system for provision of public and social services 78
Chizhikova E.S.

Plekhanov Russian University Of Economics, Moscow

The article explores the development of the national payment system with usage of information and communication technologies for the provision of public and social services in electronic form. The paper considers a number of initiatives related to the coordination efforts of the concerned commercial banks and various payment cards market participants in building a national system of universal payment cards and principles based on the integration of existing systems while maintaining competitive market conditions. There are also present the main scenarios of project implementation and usage of universal electronic cards for a wide range of people

that are needed in a developing large-scale national project of public and social services in electronic form. Provides international experience providing public and social services. Analyzed the volume of issuing universal electronic cards and key performance indicators of payment system operators in the Russian Federation.

Key words: universal payment card, payment, settlement, cashless payments, payment system, the national payment system, public and social services.

References

1. Russian Federation Government Resolution № 403 of 09.06.2010g. «Ensuring the provision of public services in electronic form via the Internet «
2. Conference on modernization and technological development of the economy , the performance of Chelyabinsk Region Governor Ruslan Gattarova [Electronic resource] www.regnum.ru/news/
3. Federal Law of July 27, 2010. № 210- FZ «On the organization of public and municipal services»
4. National Payment System and the role of the Bank of Russia in its development. / Payment and settlement systems. Central Bank of the Russian Federation. Issue 28. 2011. <http://www.cbr.ru/publ/PRS/prs28.pdf>

The economic nature of the financial and banking crises 84
Kizyavka D.V.

Institute of economy of the Russian Academy of Sciences

So far, the banks were, and are considered the most effective financial intermediaries in the majority of countries of the world. Major task of the Bank is funding loans from various sources and providing entrepreneurs of the loan capital on terms of repayment, maturity and interest payment. In most countries of the world banking sector is the basis for economic development. Problems in the banking sector are associated with barriers to economic growth and development. The financial and banking sector, in particular, as part of the services sector, is the most vulnerable sector during the financial crisis in the country, and, therefore, the category "financial crisis" is often assimilated with the concept of "banking crisis".

Keywords: The financial crisis, the banking crisis, deregulation, banks, investments, capital, credit euphoria, the world economy, the financial sector, the banking sector of the economy

References

1. Gorelikov K.A. Features of cyclic development of modern economy. - M: INION RAN, 2009.
2. Gorelikov K.A. Transformational features of modern financial crises. - M: Futuris, 2010.
3. Konotopov M.V., S.I. Smetanin Of deadlock: the economic experience of the world and Russia's way. 2nd edition, M, 2002
4. Economic history of the world. Europe (in 6 volumes). Under the General Ed. Konotopov M.V. 4th issued., M., 2008

Deindustrialization and the effect Vanek-Reinert: Darwinism displaces economic progress under free trade 87
Pavlov A.O.

Odicovskiy Humanities University

The effect of Vanek-Reinert is a consequence of the expansion of the classical model of the Heckscher-Ohlin and the fact that the standard theories of international trade is called theorem Rybchinsky. The main hypothesis of the theorem Rybchinsky is that, if the value of one of the two factors of production is growing, for maintaining the stability of prices of goods and factors need to increase the production of the product in which intensively use this increasing factor, and reduce the production of other products, intensively uses a fixed factor. To commodity prices remained constant, the constant should be a factor

prices. The prices of factors of production may remain constant only in the case when the ratio of factors used in two sectors, remains constant. In case of growth of one factor of this can take place only with the increase of production in the industry where intensively used this factor, and the reduction of production in another sector that will lead to a release of a fixed factor, which will be available for use, together with a growing factor in expanding industry.

Keywords: System of innovation, technological development, innovation, economic growth, economic policy

References

1. Gorelikov K.A. Features of cyclic development of modern economy. - M: INION RAN, 2009.
2. Gorelikov K.A. Transformational features of modern financial crises. - M: Futuris, 2010.
3. Konotopov M.V., S.I. Smetanin Of deadlock: the economic experience of the world and Russia's way. 2nd edition, M, 2002
4. Economic history of the world. Europe (in 6 volumes). Under the General Ed. Konotopov M.V. 4th issued., M., 2008
5. Joseph A Shumpeter. The analysis of economic change. In Richard V. Clemence, editor, Essays on Entrepreneurs, Innovations, Business Cycles and the Evolution of Capitalism, pages 134–149. Transactions Publishers, New Brunswick, 2000. Originally published in Review of Economic Statistics, May 1935.

The role and the place of man in the modern economy 89

Gadieva M.B.

Naberezhnochelninsky Institute of Kazan (Volga) Federal University

The article presents the judgments about approved relation to a man in the modern society. Uneconomic concept of «happiness» is revealed. The rationale for the emergence of neo-classical economic science is provided. At the same time in this article the understanding of Adam Smith's «invisible hand « is refuted from the position of standards of neoclassicism as a « hand of the market.» The «invisible hand « has a theistic sense. Thus, it is proved that the deification of neoclassical market , substitution of a human by an abstract individual , the definition of human needs as primary and relationship as a secondary one was the cause of all modern crises. Dogmatic religion and science , as well as their influence in shaping of the worldview is revealed. The relationship of science, political and economic processes is determined. In conclusion, the national idea of spiritual rebirth is designated. Perhaps we should realize that the way out is in the spiritual awakening of people, in discovering the individuality of each person , the appeal of the state to the person and to the family.

Keywords: human, human resources, the «invisible hand «, spiritual revival, national idea, dignity, freedom, responsibility.

References

1. Armstrong M. The practice of human resursmi. - St. Peter , 2004. - 832 p.
2. Blaug M. Economic thought in retrospect. - M.: BUSINESS Ltd. , 1994.
3. Wrasse SS Labor Paradigm: Adam Smith against « neoclassicism « // Economist. - 2009. - № 3. - S. 57-80.
4. JM Keynes General Theory of Employment , Interest and Money. - M. , 1978. - 458s.
5. Xenophon. Memoirs of Socrates. - Moscow: Nauka, 1993.
6. Campbell R. McConnell , Stanley L. Brue. Economics. V.1. - M. : The Republic , 1992. - 399s.
7. Nekrasov Takeoff begins with the fall. - Moscow: AST in 2011. - 319.
8. Tenzin Gyatso (Dalai Lama XIV) Ethics for the New Millennium. - St. Petersburg: Nartang 2001. - 236.

9. Cherkovets VN Reproductive resource development and innovative features of modern Russian economic crisis / global economic crisis and development trends of the Russian economy. Ed. Hubieva KA - M. ??Theis , 2010. - S. 142-162.
10. Keynes, J.N. The Scope And Method Of Political Economy. London: Macmillan And Co. And New York. 1891.
11. Samuelson, P. Economics. 3rd edition. New York. McGraw-Hill. 1955. P. 212.
12. Smith, A An Inquiry into the Nature and Causes of the Wealth of Nations. The Glasgow Edition Of The Works And Correspondence Of Adam Smith. Vol. II. Oxford: ClarendonPress. 1979. P. 455-456. (In the Russian-language edition is somewhat different edition. See: A Smith Inquiry into the Nature and Causes of the Wealth of Nations. - M.: Sotsekgiz , 1962. - P. 332.)

Pricing, as a Factor of Profit in the Fur Trade (North-Eastern Siberia in the Early XX Century) 94

Kushnaryva M.D.

Irkutsk state University

The author identified the factors that influenced the formation of commodity prices for the fishing population of North-Eastern Siberia. The dynamics of price formation for the main fur in the process of moving from commercial fishers to Yakutsk Fair. Pricing mechanism for furs was a set of trade margins on consumer goods for trade population, extra charges for furs at all stages of its passage from the buyer- up to the fair, transport costs and demand for a particular kind of fur raw materials in the Russian market. Based on previously unpublished sources, the author analyzed the formation of gains from the fur. On the one hand, traders receive higher profits from sales of consumer goods to trade population in natural barter. On the other hand, the profit was formed after buying furs in trade area, in moving from the fur of the buyer to a large firm or fair. Trappers were involved in disparities barter furs, food and goods consumption, without having information about the prices of furs and were in complete economic dependence on merchants. The author concluded that the trade population did not participate in the distribution of profits from transactions with fur. All profits from transactions with fur large firms received during parties fur sales at fairs.

Keywords: fur trade, the north-eastern Siberia, trade areas, fair price, profit, cost, shipment.

References

1. Buturlin SA Report Ministry of the Interior authorized food supply Kolyma and Okhotsk edges. - St. Petersburg. 1907. - 190 p.
2. Zenzinov VM Essays trade area in the north of Yakutsk. - M. , 1915. - 95 seconds.
3. Iohelson VI Essay zveropromyshlennosti and the fur trade in the Kolyma district / / Proc. Yakut Expedition , curb the means IM Sibiryakova. Dep. III. T. X. Ch 3. - St. Petersburg. , 1898. - 169 sec.
4. Konstantinov MM trapping and trade in Yakutsk region. - Irkutsk, 1921. - 81 sec.
5. Russian State Historical Archive (RSHA), f. 23 (Ministry of Trade and Industry) , op. 11.
6. Russian State Historical Archive (RSHA), f. 1276 (Council of Ministers) , op. 12.
7. Solovyov DK Basics of hunting. Charles IV. Hunting people and their way of life. Hunting laws and control hunting. - Moscow, 1926. - 178.
8. Startsev AV Russian trade in Mongolia (II half of XIX - early XX centuries.) - Barnaul , 2003. - 306.
9. Scheglova TK Fairs Western Siberia and steppe region in the second half of the XIX century. From the history of Russian- Asian trade. - Barnaul , 2002. - 234.

Methods to achieve and the determinants of international energy security 97

Fedorchenko A.V.

Institute of economy of the Russian Academy of Sciences

The article estimates methods that are applicable to achieve energy security in the context of globalization. As a part of the study, the author clarifies the term «energy security», and notes that this concept cannot be the same for all states as it is based considerably on ensuring of the national interests. However, all countries are interested in maintaining stability in the energy markets and in the absence of serious shocks related to energy supply disruptions and significant jumps in prices. Nevertheless, factor of global interdependence is often ignored while the energy security is assured. Taking into account the active development of the processes of globalization and global nature of challenges and threats in the fields of energetic, author assumes that assurance of the energy security on a unilateral basis at this stage of the global community is impossible. Therefore, even large and economically developed countries should participate in the cooperative elaboration of concepts and mechanisms as well as promote the development of the necessary institutions in this area. However, in relation to the energy security issues, national interests also should be considered. For Russia it primarily means the solution of internal problems associated with the modernization of the economy and the fuel and energy sector. The study concluded that the diversification of the economy and the development of energy sources not related to the mineral production, are necessary for the effective assurance of energy security of the country and for the minimization of the destructive effects of the energy crisis on the national economy.

Keywords: energy security, energy crisis, Russia's energy security, fuel and energy sector, global interdependence.

References

1. Energy security. Terms and definitions / Ed. Ed. Corr. RAS Voropai NI - M: IAC Energy , 2005. -60.
2. Draft Energy Security Doctrine of the Russian Federation / / Energy Policy. 1996. Number 2, p. 2
3. Konotopov MV April Theses , 2009 (On the World Economic Crisis) / / «Innovation and investment », № 1. 2009, p.4
4. Konotopov MV , AV Tebekin The world's energy security. Crisis or stability? / / Materials of the international scientific-practical conference «Challenges of modernity in the light of the history and philosophy of the world economy.» Cheboksary Chuvash State University , 2007.) P. 50
5. A Voronin , Malikov OI Globalization of energy markets and economic growth in Russia - SPB. LLC « Publishing and printing company» COSTA «, 2009. - C.4.
6. RF Law « On Security» on March 5, 1992 N 2446-1 (as amended. Federal law from 07.03.2005 N 15 -FZ) (http://www.consultant.ru/online/base/?req=doc; base = LAW; n = 66586)
7. Energy Strategy of Russia until 2030. Approved by the Federal Government on November 13, 2009 (http://www.energystrategy.ru/projects/energystrategy.htm)

Features of methods and receptions of information war during the Middle Eastern crisis of 2010-2012 101

Maan Amer

Russian University of Peoples' Friendship

The manipulation political consciousness which is carried out during an information war is a usual phenomenon in a world of political practice, based on language and stylistic methods both generating text and saturation by their handling strategy. In article specific traits of methods and receptions of conducting information war during the Middle Eastern crisis of 2010-2012 are analyzed.

In the article identification of basic strategy of the conflict text on the example of texts of the television messages describing the conflict in the Middle East (in particular, in Syria) in 2010-2012 is illustrated. Language handling strategy aim to provide process of psychological

occurrence of the object perceiving information, in the conflict and to create special language consciousness (war-mentality).

By the end of the article concluded that the concept of information warfare within the analyzed conflict is aimed at the formation of representations of fact, based on the documentary evidence and the facts on the basis of the polar points of view, which to some extent helps to activate the audience on a search for an independent point of view, despite on manipulative strategies.

Key words: the Middle Eastern crisis, information war, methodology of conducting information war, a news agency, information platform, official mass media, linguistic manipulations.

References

1. Suhova EF Arab satellite channels as a means external nonpolitical Arab propaganda. E.F.Suhova - http://www.pubnkacia.net/arhiv/022011.pdf
2. Website Portal Internet militia. http://ipolk.ru/profile/bogdanov/created/topics/
3. Aspin L. Annual Report to the President and Congress. Washington. January 1994. P. 244.
4. Said Essoulami. The press in the Arab world: 100 years of suppressed freedom [electronic resource]. - Mode of access : http://www.al-bab.com/media/introduction.htm, free. - Al-Bab: an Open Door to the Arab World.
5. http://ria.ru/arab_riot/20130428/ap.org - "s RIA - Novosti news agency referring to Reuters.
6. http://www.zman.com/news/2013/05/04/150359.html - site news since tala Zman.com
7. www.bbcrossioan.com - Website Russian service Bi -bi-si.
8. http://www.dw.de - Site news portal DW.de citing Frankfurter Allgemeine Zeitung.
9. http://www.zman.com/news/2013/05/04/150359.html - site news since tala Zman.com

Innovating international experience studying of effectiveness of training children and adolescents languages ??and cultures of foreign countries 106

Seliverstova A.E.

Moscow State Humanitarian University. MA Sholokhov
Modern demands of society, the state, personality problems actualized cultural and linguistic communication. The problem of the education of children and adolescents in foreign languages ??were considered in fragmentary works of foreign and domestic scientists. Complex development issue teenagers and languages ??and cultures of foreign countries remains unexplored. When teaching children and teenagers the languages and cultures of foreign countries, teacher reveals not only his knowledge, but also their position to the presented information, the personal relationship to various aspects of the information disclosed. Teachers during their professional activity accumulate experience, which is subsequently used to future generations of students. During training, children are constantly changing in emotional, physical, cognitive and social plans. In teaching children and teenagers the languages and cultures of foreign countries set of changes the personality of a student is a fundamental criterion of efficiency of this process. The article presents a study foreign experience efficiency of the process.

Keywords: children, teenagers, language, culture, effective training, the best teacher.

References

1. Gladilina IP Some techniques work for English lessons in primary school / / «Foreign languages ??in school.» - № 3 - 2003.
2. Brown S., McIntyre D. Macing Sense of Teaching. - Buckingham.1983.
3. Ericson S. The Essence of Good Teaching. - San Francisco: Jossey-Bass, 1984. - P. 125 - 126.

4. Glasser W. Schools without Failure. - New York: Harper and Row, 1969.
5. Gow L., Kember D. Conception of teaching and their relationship to student learning // British Journal of Educational Psychology - 1993. - № 63. - P.20 - 33.
6. Thomas L., Harri - Augstein S. Self - organised Learning: foundations of a conversational science for psychology. - London, 1985.

Development strategy of Russian companies in mastering international markets 109

Tsatuov L.E.

Russian University of Economics GA Plekhanov

This article discusses methods and tools of increasing the export potential of Russian companies. Practical recommendations are made for creating of a successful development strategy in order to increase the competitiveness of domestic companies on international markets. Also the main methods of product promotion on foreign markets are discussed.

By the end of the article concluded that domestic companies export strategy should include investment in new technologies, as well as expanding its own research and development to develop competitive products that can provide a strong market position in its target markets.

Due to the necessity of significant investments in innovation to domestic companies recommended them for scientific and industrial cooperation with other domestic companies or foreign partners interested in the final product.

Keywords: construction of companies export strategy, effective competitive analysis, benchmarking, the promotion of goods on foreign markets, analysis of resource requirements, the export potential

References

1. Khasbulatov RI International Economic Relations. Tutorial for bachelors. - M.: Publishing Yurait 2012.
2. Lapigin N., Lapigin DY, Lachinina TA Strategic development organization. - M.: KnoRus 2012.
3. Heinisch SV, Klimova ET Benchmarking as a tool for enterprise change management. - Moscow: Editorial URSS, 2012.
4. M. Porter, Competitive Strategy. Technique Analyzing Industries and Competitors. Lane. from English. - Moscow: Alpina Publisher, 2011.

Introduction of modern technologies court translation in criminal proceedings 114

Aliev T.R.

Siberian Federal University

In a multi-ethnic Russian state court questions the reliability of translation and its technological level in criminal proceedings is very relevant. In conditions of intensive migration processes in modern Russia increases number of offenses committed with the participation of individuals having no or insufficient command of Russian. There are numerous serious legal conflicts faced by judges and other participants in criminal proceedings in the case of the need to involve in criminal proceedings interpreter. From practice it is clear that the main negative effects of translation issues in criminal proceedings in the courts are connected with the tightening of terms of criminal cases. Usually this is due to the difficulty in finding the desired language interpreter or ensure his appearance in court proceedings, the definition of a competent interpreter and the fight against possible attempts by the defendants to challenge the competence of the translator is unfounded, removal process of translation by threats or pressure by third parties, etc. This article discusses ways to ensure translation in criminal proceedings modern technologies, equipment, internet - communication, etc.

Keywords: translator, criminal justice, judicial transfer, technology, online - translator, simultaneous translation.

References

1. The Constitution of the Russian Federation, 12.12.2003 (as amended).
2. Criminal Procedure Code of the Russian Federation (RF CCP) from 18.12.2001 N 174 -FZ (as adopted by the State Duma on 22.11.2001).
3. Federal Law « On electronic signature » on April 6, 2011 № 63-FZ.
4. Message from the President of the Federal Assembly of the Russian Federation // Rossiyskaya Gazeta. - 2006. - May 11.
5. VINNIKOV AV Practical aspects of interpreters in criminal proceedings // Criminal Procedure. - 2012. - № 1. - S. 60-66.
6. Commentary to the Criminal Procedure Code of the Russian Federation / Under total. Ed. VV Mozyakova. - M.: Exam 2002. - 864 p.
7. Marfitsin PG Participants in the criminal process with an uncertain legal situation // Electronic resource. - Mode of access : <http://www.lawtech.ru/pub/stat08.htm>.
8. Tuhtasheva WA Criminal trial of Uzbekistan : General part. Tutorial -Tashkent : Publishing TSIL, 2007. - 513С.

Laparoscopic adhesiolysis in the early postoperative period - as an innovation in solving the peritoneal commissures of the abdominal cavity 118

Stupin V.A., Mudarisov R.R., Aliev S.R. Gafina A.A

Russian National Investigational Medical University RNIMU of N. I. Pirogov

Objective: improving long-term outcomes for patients undergone urgent surgery because of intestinal obstruction by laparoscopic adhesiolysis in early postoperative period.

Material and methods: we investigated 150 patients after urgent surgery because of intestinal obstruction in the long follow-up period (beyond 6 months): Ist group (80 pts.) - standard postoperative therapy; IInd group (70 pts.) - on 4-5 postoperative day we made laparoscopic adhesiolysis and intraperitoneal injection of anti-adhesive gel.

Results: analysis of research data showed that applying laparoscopic adhesiolysis in early postoperative period decreased risk of abdominal adhesive disease recidivism and it's complications in tow times.

The necessity of prevention of adhesions in patients undergoing open operative intervention regarding Acute adhesive intestinal obstruction through the use of laparoscopic adhesiolysis in the early postoperative period, with the introduction into the abdominal cavity barrier anti-adhesive funds for 3-4 days after open surgery. This prophylaxis in patients with adhesive intestinal obstruction to reduce the risk of relapse development peritoneal commissures of abdominal cavity and its complications in long-term postoperative period in 2 times in comparison with patients who prevention of adhesions not carried out, which proves the expediency of the use and implementation of this technique in clinical practice.

Keywords: acute intestine obstruction, laparoscopic adhesiolysis, abdominal adhesive disease, long term follow-up.

References

1. Gennady Baranov Long-term results of surgical removal of adhesive intestinal obstruction. // Surgery. - 2006. - № 7. - P.56 -58.
2. Burle VA Dubinskaya ED, AS Gasparov Peritoneal adhesions : from pathogenesis to prevention. // Problems of reproduction. - 2009. - № 3. - S. 36-44.
3. Verhuletsky IE aspects of the morphology and classification of adhesions of the abdominal cavity / IE Verhuletsky EI Verhuletsky // Journal Ukrainsky Hirurgii. - 2009. - № 3. - S. 30-33.
4. Daragmeh MM Characteristics of systemic and local immunity in inflammatory lesions of the peritoneum, as

- the development of adhesive disease // Bukovynska medichny visnyk. - 2007. - Volume 11, № 1. - S. 16-19.
5. NL Matveev, D. Harutyunyan Intraperitoneal adhesions underestimated problem (literature review). // Endoscopic surgery. - 2007. - № 5. - S. 60-69.
 6. Malkov IS Acute intestinal obstruction (IS Malkov, VL Eminov) // the practice of medicine. - Kazan, 2008. - S. 18-22.
 7. Tarasenko EI Acute adhesive small bowel obstruction : diagnosis and treatment. // Annals of Surgery. - 2007. - № 4. - S. 61-65.
 8. Kamel R.M. Prevention of postoperative peritoneal adhesions // Eur J of Obst & Gynecol and Repr Biol. - 2010. - Vol.150. - P. 111-118.
 9. Tjandra J.J., Chan M.K. A sprayable hydrogel adhesion barrier facilitates closure of defunctioning loop ileostomy: a randomized trial. // Dis Colon Rectum. - 2008. - Vol.51. - P.956- 60.
 10. Yoon Yeo, Daniel S. Kohane Polymers in the prevention of peritoneal adhesions. // Eur J of Pharmac and Biopharmac. - 2008. - Vol. 68. - P. 57-66.

A civil action in the criminal case: theory, practice, problems, positive experience states - participants of the CIS 123
Kravchenko N.N.

Academy of the Prosecutor General of the Russian Federation
 In the Russian Federation shall be guaranteed state protection of the rights and freedoms of man and citizen. Man, his rights and freedoms are the supreme value. The State shall provide access to justice and compensation for damage (st.st.2, 45.52 of the Constitution). Purpose of criminal procedure includes elimination of the consequences of the crime. According to Article 44 of Part 1 of the Criminal Procedure Code of the Russian Federation, in a criminal trial may be considered civil claims for property damage, as well as the property of non-pecuniary damage caused by the crime. Consideration in a criminal case a civil action has wide practical application, however, analysis of judicial practice shows that this may be a lot of mistakes. Great difficulty creates a lack of uniform practices for consideration of a civil lawsuit, as well as the practice of the relevant provisions of the Criminal Procedure Code. Imperfection of the criminal procedural law in the civil claim affects the rights of the parties and requires some elaboration, by improving some of its provisions.

Keywords: civil lawsuit, criminal procedure, compensation, damages, improvement, experience, problems, the CIS member states.

References

1. Constitution of the Russian Federation;
2. Criminal Procedure Code of the Russian Federation;
3. Federal Law of 30.04.2010 N 68 -FZ « On compensation for violation of the right to trial within a reasonable time, or right in the performance of a judicial act within a reasonable time « // «Rossiyskaya Gazeta », № 94, 04.05.2010 ;
4. Federal Law of 30.04.2010 N 69 -FZ «On Amendments to Certain Legislative Acts of the Russian Federation in connection with the adoption of the Federal Law» On compensation for violation of the right to trial within a reasonable time, or right in the performance of a judicial act within a reasonable time « / » Rossiyskaya Gazeta », № 94, 04.05.2010 ;
5. Model Code of Criminal Procedure for the CIS member-states // Annex to the newsletter of the Interparliamentary Assembly of CIS member states. 1996. Number 10;
6. Criminal Procedure Code of the Republic of Tajikistan;
7. Normative Resolution of the Supreme Court of the Republic of Kazakhstan from 20.06.2005 № 1 «On consideration of a civil action in the criminal process» ;
8. Plenum of the Supreme Court of the Republic of Belarus of 24.06.2004 № 8 «On the practice courts to consider a civil action in the criminal process «;

9. Help the Moscow City Court dated 04.04.2008 , «On the generalization of the results of the supervisory jurisdiction of the Moscow City Criminal Court in 2007 «;
10. Help the Moscow City Court «On this compilation of supervisory instance Moscow City Criminal Court in 2004«;
11. Strel'nikov VV About a civil suit in criminal cases on tax crimes // Tax Disputes : Theory and Practice. 2007. Number 10;
12. Bersugurova LS Civil claim in the criminal process. Manual for judges. Almaty. 2005;
13. Kleandrov MI Constitutional foundations of justice in the CIS states. Moscow, 2001 ;
14. BezborodovYS International model norms. Moscow. Wolters Kluwer. 2008 ;
15. Miftahova LA On the problem of international instruments such as the sources of the Russian Criminal Procedure Law // Actual problems of the criminal process in contemporary Russia : Interuniversity collection of scientific papers. - Ufa: RIO BSU , 2003;
16. Abbasov FN Pretrial proceedings in the criminal trial of Russia and Azerbaijan (comparative law research within CIS). Diss. Dr. jurid. Sciences. St. Petersburg. 2006.

Contradictions in the development of content and forms of the activities of state institutes 130
Saleev T.F.

Nizhny Novgorod Academy of the Ministry of Internal Affairs of the Russian Federation

The relevance of the articles defined by the fact that the issue of contradictions in the development of the content and form of public authorities is not new and is placed throughout the development of the national system of governance and public - legal science. Actually all the reforms of the Russian state apparatus were focused on its optimization, which was to eliminate contradictions. The result, however, as a rule, did not meet expectations. So liquidation orders and creation of boards failed to harmonize the content and form of public authorities. Thus, in this paper, based on the analysis of domestic legislation and practice of state-building identified contradictions in the development of content and form of public authorities in both historical and theoretical, and contemporary perspectives. The article also shows the ways to optimize the process.

Key words: contradictions, the content and form, the legal regulation of activities of state bodies.

References

1. Ravens EN Organization compulsory enforcement in the Russian Federation : diss... cand. jurid. Sciences: 12.00.11. Moscow, 2010 ; Palunin AN organizational and legal problems of judicial acts of arbitration courts : Dis.... kand. jurid. Sciences: 12.00.11. Moscow, 2003 , etc.
2. Gradovsky AD Russian state law beginning // Coll. Op. T. 8. St. Petersburg. 1907. Chap. III. S. 401.
3. Derevnin A. The problem of form and content rights // Academic Law Journal. 2001. N 1 (3) (January-March). C. 4.
4. Ivanovo B. State Law // Proceedings and memoirs of Kazan University. 1895. Number 7. S. 149.
5. Karpova GG social dynamics of cultural policy in modern Russia: Author. diss... Dr. sotciol. Sciences: 22.00.06. Saratov, 2011. Pp. 19-22.
6. DA Kerimov legislative machinery. M. : NORMA- INFRA-M , 1998. C. 19.
7. Korkunov NM Russian state law. T. 2. Part of the special. 6th ed. St. Petersburg. , 1909. Chapter II.. S. 350.
8. A. Hovhannisyanyan M forms and functions of the judiciary in the Russian Federation : Dis.... kand. jurid. Sciences: 12.00.02. St. Petersburg. 2004. Pp. 20-22.
9. LA Pakhomov requirements for the form and content of decisions of the trial court in civil proceedings : diss... cand. jurid. Sciences: 12.00.15. Saratov, 2010 ; Kartcev AV On the procedural form and content of the institute is detained on suspicion of committing a crime // Criminal

Justice. 2006. Number 2. Pp. 19-22 ; Trofimov Y. The form and content of the statement of claim on CHP Russian Federation // Herald of Volgograd State University. Series 5 : Legal. 2011. T. 1. № 5-14. Pp. 143-146. etc.

10. Letters K. Pobedonostsev Alexander III // Pobedonostsev and his correspondents : Letters and Notes. Moscow, 1925. T. 1. Pp. 366.

Complex maintenance of the persons who are going in for adaptive physical culture 135
Skubenich M.V., Karaseva T.V.

Ivanovo State University

In article definition of complex maintenance of occupations by physical culture is given, the main directions of complex escort of the persons who are going in for adaptive physical culture are presented. Conditions of realization of complex maintenance are classified at occupations by adaptive physical culture. The main approaches and the principles in work with the persons having violations in a state of health are allocated. The special role is given to the differentiated and individual approaches. Results of own researches of introduction of maintenance on the example of patients with pathology of the musculoskeletal device are presented, efficiency of offered approaches is shown.

By the end of the article concluded that the close cooperation of specialists sports, medical, educational, psychological profiles can not only effectively solve the problem of correction of violations, but also socially adapt and integrate persons with disabilities in social and cultural environment. Positive results of a comprehensive support for persons involved in adaptive physical education, allow us to recommend it for wide implementation.

Keywords: complex maintenance, adaptive physical culture.

References

1. Modern technology in pediatric rehabilitation / Ed. ET Lilina - Moscow, 2000. - 560с.
2. Anan'ev, BG On the problems of modern anthropology. - Leningrad: Nauka, 1977. - 380.
3. Homestead EV, Karasev TV, Fetiskin NP, Stupak VS Psycho-Akmeologicheskyy conditions development of infants with psychomotor disturbances Publisher «Ivan», 2011. - 225.

Review of the experience of the Russian Federation to restrict access to Internet information forming activity suicidal adolescents 138

Fonderkina L.A.

Research Center of education, healthy lifestyles, drug abuse prevention, social - educational support for children and youth
This article deals with the problem of control and filtering harmful for teenagers Online information on software media safety of children and adolescents of the Russian Federation. The author introduces the concept of « modern media environment » on which reveals the causes of popularity of the Internet among children and adolescents in the modern information society. The author examines contemporary popular Internet network and the causes of their danger to the lives of children and adolescents. The authors studied the National Strategy for Action for Children for 2012-2017, Demographic Policy Concept of the Russian Federation for the period up to 2025 and other regulations that foster a safe and protected childhood strength in Russia. The article provides an overview of the subjects of the Russian Federation to restrict access to Internet information forming activity adolescent suicide in 2012 2013godah. Based on the analysis carried out measures to limit access to such Internet information for children and adolescents in the Russian Federation, the author made ??the final findings and conclusions.

Keywords: Media Environment, websites, Internet users are teenagers, suicidal behavior, suicidal activity, damage to health and development, information security, socio-psychological examination of information products.

References

1. Goroshko EI Communicative space of the Internet as an object of socio-cultural analysis / EI Goroshko // Вісник Одеського національного університету. - Odessa, 2010. - T. 15 VIP. 14. - S. 130 - 136
2. Ivanov DV Virtualization society / DV Ivanov // Oriental Petersburg. - 2000. - S. 18
3. Katyk D. INTERNET : absolutely safe space / D. Katyk , Yu Golodnikov. 2008.- P.24
4. Kondratiev I. Technology - Virtual result - real / I. Kondratiev // Computerworld 1997 - № 35
5. Kramarenko NS Teen caught « in the network» / NS Kramarenko , MI Tylkina // Journal «Grapes». - 2010. - № 36 - P.42
6. Luchinkina AI Human psychology in the Internet / AI Luchinkina - K.: LLC «Information Systems», 2012. - 200.
7. Lucina A Socio-psychological determinism suicidal youth and its prevention in the city. Empirical study on the socio - psychological factors suicidal youth and the role SMIDiss. 2011.
8. Nosov EG Psychological characteristics of communication in the process of using Internet -tion - M. , 1996. - P. 167
9. Petruiko OV Internet technology as the socialization of children and youth. Pedagogy and Psychology : Journal of Pedagogical Sciences of Ukraine. - 2010. - № 1 (66). - S. 85-95.
10. Ponamareva PL, Teenage suicide - as we kill our detey. Elektronnyy resurs : <http://www.pavelp.ru/index.php/2011-08-12-09-07-46>
11. Smirnov RA Social Reality / RA Smirnov // Social Science Encyclopedia , comp. AA Gritsanov , VL Abushenko , GM Evelkin , GN Sokolov , OV Tereshchenko 2003.
12. Snitko IM Cattell test to measure intelligence // Gifted child. - 1999. - № 3,4
13. Suvorov , VV Psychophysiology stress / VV Suvorov. - M.: Education , 2009. - P.10
14. Tregubov LZ, Vagin YR Aesthetics of suicide. - Perm, 1993. - P.268
15. Shagova GV Suicidal behavior of adolescents http://www.rusnauka.com/29_NIOXXI_2012/Pedagogica/2_118551.doc.htm
16. Federal Law of 29 December 2010 N 436- FZ «On the protection of children from information harmful to their health and development »
17. « Nizhny Novgorod Telecommunications Agency « « NTA-Volga region » hyperlink 06.02.2013g
18. STRC Chuvashia <http://cheboksari.bezformata.ru/listnews/zashite-detej-ot-vrednoj-informacii/7115656/>
19. Report of the Commissioner for Children's Rights in the Krasnodar Territory « The protection of children from information harmful to their health and (or) development.» 29.01.2013g. apruo.ru
20. Boundary value online newspaper « Priamurka » mail@itc27.ru
21. PSLU info@pglu.ru
22. According to the NGO «Center for forensic examinations and investigations » info@sudexpa.ru
23. According to the press-center of the Commissioner under the President of the Russian Federation for Children's Rights 28.05.2013g.
24. According to the press-center of the Commissioner under the President of the Russian Federation for Children's Rights 28.05.2013g.
25. According to the Federal Service for Supervision of Consumer Rights Protection and Human Welfare in 2012.
26. According Fonderkinoy LA Expert opinions on requests Rospotrebnadzora 2012.
27. Prosecutor's Office of the Republic of Komi , http://www.prockomi.ru/news/index.php?ELEMENT_ID=5226
28. TC « fourth channel » <http://www.channel4.ru/content/201304/11/112.dead.html>
29. <http://samoubiistvo.ru/forum/viewforum.php?f=5>
30. <http://www.dissercat.com/content/sotsialno-psikhologicheskaya-determinirovannost-suicidalnoinastroennosti-molodezhi-i-ee-pr>

31. <http://www.internetworldstats.com/stats.htm>
 32. rospotrebnadzor.ru
 33. www.hse.ru

System of insurance of deposits as element of a state policy 144

Abbasov A.R.

Institute of economy of the Russian Academy of Sciences

Protection of rights and legitimate interests of participants in public relations - the most important task and function of any state. To achieve this task should be sent to the efforts of state bodies, state and other officials and various public associations and international organizations as a single, interconnected body. First of all, at protection of interests of consumers of services in the monetary sphere should be directed all activities of the Bank of Russia, the citizen, his rights and freedoms, of course, must be Central to public and state efforts of a humanitarian nature. Procedures, forms and methods of guaranteeing the rights and legitimate interests of participants of different social relations may be different, but the very need of such protection does not cause doubts.

Thus, the state should create the institutional and legal conditions to facilitate the implementation of the principle of legality in the monetary sphere, i.e. the state may not evade the decision of concrete negative problems in the economy references to self-regulation of the market.

Keywords: Deposit insurance, banking crises, banking supervision, monetary policy, financial stability, moral hazard

References

1. Gorelikov K.A. Features of cyclic development of modern economy. - M: INION RAN, 2009.
2. Gorelikov K.A. Transformational features of modern financial crises. - M: Futuris, 2010.
3. Konotopov M.V., S.I. Smetanin Of deadlock: the economic experience of the world and Russia's way. 2nd edition, M, 2002
4. Economic history of the world. Europe (in 6 volumes). Under the General Ed. Konotopov M.V. 4th issued., M., 2008

On stress state of toroidal shells under action of distributed pressure and bend 148

Bezoyan E.K.

JSC Chanapar

The stress-strain state of the toroidal shells is considered. It is assumed that the bend moments act on their edges and moreover the mining pressure acts on their external surface. It is assumed too that the longitudinal axial internal forces from bending are distributed according to linear law depending to distance from neutral axis. The differential equations of equilibrium and integral conditions of stain indissolubility are used. It is shown that the most dangerous factor is the internal bend moment which arises in the circular direction. The data of calculation shown that the representation of toroidal shell as a curve beam cannot be acceptable even in the first approximation.

Key words: Toroidal shells, stress, composites.

References

1. Goldenveyzer A.L. Theory of elastic and thin covers. Gostekhizdat 1953. 544c.
2. Ambartsumyan S. A General theory of anisotropic covers. M. Nauka. 1974. 416c.
3. Novozhilov V. V. Theory of thin covers. M. Sudpromgiz. 1962. 413c.
4. Tymoshenko S. P. Plates and covers. ML. 1948. 460c.
5. Njordson F.I. Introduction to shell theory. Textbook. Denmark. Solid mechanics. 1980. 125p.
6. Vlasov V. Z. Chosen works. том2. Publishing house of Academy of Sciences of the USSR. M 1963. 506c.
7. Bulychev N. S. Mekhanika of underground constructions. M. Subsoil. 1989 270c.

Temperature measuring technique of test specimen with data transfer on PC 152

Karyakin A.T., Khakulov A.M.

Kabardino-Balkarian state university

The subject of article is the comfort, exactness and quickness increasing of the periodic high temperature measuring of the laboratory specimens heated in an oven in stationary conditions. The authors develops the high-temperature measuring technique based on the low temperature sensors using which is forgotten presently because of the row of shortcomings. In its «classical» version, it is called the method of three points for measurement, and the temperature in the third point of impact is quite far from the measured temperature, which allows relatively easily measure high temperature low temperature sensors.

Application of modern integral element base and software measured data processing allows circumventing the difficulties of the method known heretofore. In fact, the new original laboratory temperature measuring technique with data transfer on PC and software-based calculation of result of measuring is proposed. The sensor connection and PC adaptor circuit diagrams and algorithm are presented.

Keywords: temperature measuring, integral microcircuitry, temperature sensor, personal computer.

References

1. Gerashchenko O. A. Thermal and temperature measurements. Reference guide. - To. : Naukova thought, 1965. - 304 pages.
2. Zimin G. F. Checking and calibration of thermoelectric converters. - M.: ASMS, 2001. - 48 pages.
3. Kvashin A. digital BM8037 thermometer. // Electronics news. - 2005 - No. 6. - Page 30 - 31.
4. Kukhtetsky S. V. AVR-USB-MEGA16: we take and control temperature. [Electronic resource]. - Access mode: <http://microsin.net/programming/>
5. Model payment of AVR-USB-MEGA16. / Site Microsin.net administration. [Electronic resource]. - Access mode: <http://microsin.net/programming/>
6. The invention description to the copyright certificate of the USSR No. 173455. / F.V. Bochkov. Sensor of high stationary temperature. - It is published 21.07.1965 - the Bulletin No. 15.
7. The invention description to the copyright certificate of the USSR No. 174812. / F.V. Bochkov. Way of measurement of high stationary temperatures. - It is published 07.09.1965 - the Bulletin No. 18.
8. Pushkarev M. Popular contact technologies of thermometry. // Components and technologies. - 2006 - No. 1. - Page 140 - 146; No. 2. - Page 162 - 168.
9. Ridiko L.I. The computer thermometer with DS18S20/B20 sensors. [Electronic resource]. - Access mode: <http://www.digit-el.com/files/>
10. Walkers V.P. Termometriya and infrared radiometry of multiphase and multi-object systems. - SPb. : Polyequipment, 2013. - 259 pages.

The Monitoring Criteria of the Teachers' Quality Results of Intercultural Activity Training during Foreign Language Special Course Learning 157

Merkulova L.P., Kireeva I.A., Yakusheva T.S.

The Samara state space university of the academician S. P. Koroleva, the Moscow state humanitarian and economic institute, the Tolyatti state university

This article analyzes the quality of teacher training for intercultural activities in the study of foreign language

study course. Relevance of the article is the need to improve the quality of teacher training for intercultural activities in the study of foreign languages. The purpose of this article is to characterize different levels of quality of the results of teacher training, consideration of the prospects of foreign language teachers transition to the new educational technology. In the present publication reflects the results of studies of quantitative assessments of the quality of the object of the study. The authors consider the need to study and learning of intercultural research and teaching. In studying the topic to use mathematical analysis.

The necessity for teachers to become active and effective participants in the international educational space, engage in constructive dialogue with the representatives of foreign educational institutions represent domestic experience of scientific and educational activities in the framework of international educational institutions and national achievements in the field of educational science abroad.

Key words: the quality monitoring criteria, quality parameters, results, the intercultural cooperation, the intercultural communication, the levels of training process, the foreign language special course learning.

References

1. Apanasyuk L.A. Teoretiko-metodologicheskyy justification of welfare programs of overcoming of xenophobia in youth Wednesday / L.A. Apanasyuk//Messenger of the Tambov university. Series: Humanities. - 2013. - T. 117. No. 1. - Page 161-165.
2. Safonova, V. V. training in languages of the international communication in a context of dialogue of cultures and civilizations of [Text] / Century of V. Safonov. – Voronezh. : 1997. – 237 pages.
3. Safonova, V. V. sociocultural approach to training of V. Safronov in foreign languages of [Text] / Century. – M.: The higher school, Amskort of International, 1991. – 305 pages.
4. Selevko, G. K. modern educational technologies [Text] / of K. Selevko. – M.: National education, 1998. – 14 pages.
5. Selezneva, N. A automation of design of control systems by quality of the higher education [Text]: yew. ... докт. техн. sciences in the form of the scientific report/N of A. Seleznev. – Voronezh, 1992. – 37 pages.

Innovative approach to the description of electrodiffusion based on the findings and using the equation for the current density when the condition of electroneutrality 159

Laurentyev A.V., Urtenov M..Kh.

Kuban state technological university

The Dekompozitsionny system of the electrodiffusive equations can be used for modeling of a non-stationary problem of transfer of binary electrolyte in electromembrane system of water purification taking into account the gravitational and compelled convection, and also a Joule warming up of solution and heat transfer through membranes. Full decomposition of system of the equations offered in this work when performing a condition of an electroneutrality for binary and ternary electrolytes allows to build rather general model tasks and effective numerical methods of the corresponding regional tasks. It is besides shown that it is possible to offer the simplified model task in which the electric current is directed strictly perpendicular to the plane of membranes. This task can be used for modeling of the physical and chemical processes proceeding in electromembrane system, in cases when the increased accuracy of calculations isn't required.

Key words: dekompozitsionny system of the electrodiffusive equations, binary and ternary electrolytes

References

1. Gnusin NP, Z VI, Nikonenko VV Urtenov MH Convection-diffusion model electro dialysis desalination process.

Current limit and diffusion // Electrochemistry. 1986. T.22. Number 3. S.298-302.

2. Nikonenko VV Urtenov MH, NV Martynov Decomposition systems elektrodifuznyh equations // Computational methods of analysis. M., 1995. P.43.
3. Pismenskiy AV, Nikonenko VV, Urtenov M.Kh., Pourcelly G. Mathematical modelling of gravitational convection in electro dialysis processes // Desalination. 2006. Vol.192. P.374-379.

New voter model: an alternative approach 162

Manukyan A.G.

Higher School of Economics

This article is devoted to the election processes in Armenia. The main idea of the article is that according to the model of Downs can predict election results, basing on the directions of the elected representatives. In areas considered to be the power, the opposition and compromise power.

In contrast to the ideas of the Downs, where voters split between right and left, in an article of voters in post-Soviet countries, particularly in Armenia, where the institutions of democracy are at low levels of development, chooses between the opposition and the authorities.

Additionally, the article analyzes the political business cycle in Armenia and Russia (as the main successor to the USSR), identifies the differences and similarity.

As a result, we make political tool for the opposition, the authorities and for the voters.

First technology allows the opposition's candidate to win the election, improving the position of the voters.

Power technology assumes a situation of «no changes» - the power remains the situation without compromising the position of the voters.

Technology voters - when by the rational expectations voters improve their position. In this case, no matter who wins, as both versions bring the equal «utility.»

The latest technology, we obtain the indifference curves of voters. In this paper we define «budget constraints.»

Scientific novelty of the paper is that by the micro method (the principle of utility maximization) we try to solve the macro problem.

Keywords: indifference curves, political processes, position of voters, new model of a voter.

References

1. Bartels, L. M. (2010). The Study of Electoral Behavior. In: Leighley, JE (ed.) The Oxford Handbook of American Elections and Political Behavior. New York: Oxford University Press, 239-261
2. Berelson, B., Lazarsfeld, P.F., & McPhee, W.N. (1954). Voting: A Study of Opinion Formation in a Presidential Campaign. Chicago: University of Chicago Press.p. 331
3. Downs A An economic theory of democracy. 1957
4. Knoke, D. (1990). Political Networks. The Structural Perspective. Cambridge: Cambridge University Press
5. Kramer G. «Short-Term Fluctuations in US Voting Behavior.» American Political Science Review 1971 Vol. 65
6. Nordhaus W. «The Political Business Cycle.» Review of Economic Studies 1975 Vol. 42
7. Nordhaus W. The Political Business Cycle, MacRae CD A Political Model of the Business Cycle // Journal of Political Economy. 1977. Vol.85.
8. Sanders, D., Clarke, HD, Stewart, CM, & Whiteley, P. (2011). Downs, Stokes and the Dynamics of Electoral Choice. British Journal of Political Science, 41: 287-314.
9. Schumpeter, J., Business Cycles: A Theoretical, Historical, and Statistical Analysis of the Capitalist Process, New York: McGraw Hill. 1939.
10. Tufte, E. «Determinants of the Outcomes of Midterm Congressional Elections,» American Political Science Review 1975 Vol. 69
11. Blaug M. Economic thought in retrospect Per. with Engl. , 4th ed. - M.: «Case Co., Ltd. », 1994

12. Bunkina MK, Semenov AM, Semenov VA *Macroeconomics: Tutorial*. - 3rd ed., Rev. and add. - Moscow: Publishing House « Business and Service.» - 512 p., 2000
13. Second electoral cycle in Russia (1999-2000 g) / Ed. V.Ya.Gelmana, G.V.Golosova, E.Yu.Meleshkinoy. M.: The whole world in 2003.
14. Zaostrovstev Public choice theory: an economic analysis of rent seeking, bureaucracy and dictatorships. St. Petersburg, 2009
15. Kryshchanovskaia O. Putin regime: liberal melitokratiya? / *ProetContra* 2002 № 4
16. Lenin, Fuller. *Works*. cit., 5th ed., v. 42
17. Mau AV, OV Kochetkova, Yanovsky KE Economic factors of electoral behavior and social consciousness (Russian Experience 1995-2000). Moscow: Publishing House of the IET, 2001
18. R. Nureyev Social subjects of post-Soviet Russia: Past and Present // *World Russia* 2001
19. Nureyev RM, Public Choice Theory, course lectures, Moscow, 2005
20. Nureyev RM, Shulgin SG Economic subjects of post-Soviet Russia, 2010
21. *Economy*. Dictionary. - M.: « INFRA-M « Publishing « All the World.» J. Black. Edited by: DSC Osadchaya IM. 2000.
22. *Collegiate Dictionary* FA Brockhaus and IA Ephron. - Pb: Brockhaus -Efron. 1890-1907.

Increasing of reliability and the efficiency of repair stock electric utilities 169

Ostapenko Yu.Yu.

St. Petersburg State University of Economics

The subject is relevant, since the implementation of preventive and emergency repair oriented elimination of possible equipment failures and restoration of interrupted power supply, helps to maintain efficient operation of the power and reliability of power supply.

Ensuring the reliability of electric utilities in Article structurally represented in the legal and contractual regulation of the consumer not exceeding the period of power interruption in the sequence of repairs and maintenance reserve formation, respecting each grid in its approach to the use of different types of repairs, reducing the cost of transport and use of material resources for maintenance activities. Improving the reliability of power supply and reducing the cost of routine repairs possible on the basis of compliance with the rules of technical operation of power plants, promising schemes for the organization of the material base of operation of power systems.

Author's contribution is in the recommendations to improve the reliability of power systems through the implementation of repair in accordance with the technical state of the object grid, to optimize maintenance reserve.

Keywords: power supply reliability, repair material supply, power grid company, the management of the reserve maintenance

References

1. Veshteyunas MA Features of the development of energy services market in Russia // *Journal of Legal and Economic Studies*. 2012. Number 4. - S. 40-43.
2. Rules of technical operation of power stations and networks in the Russian Federation. Approved by the Ministry of Energy of Russia № 229 of 19.06.2003.
3. Trishkin OB Managing energy costs in the energy management system of Russian industrial enterprises // *Bulletin of the Russian Academy of Natural Sciences. Economic series*. 2013. Number 1 (17). - S. 64-66.
4. *Monthly Electricity Survey*. International Energy Agency. December 2005.

Problems and prospects for sustainable development of agriculture of Russia 172

Polyakov D.A., Sidorov A.A.

REU them. GV Plekhanov

The article discusses the development of the agro-industrial complex of Russia at the present stage. The article defines the role of agriculture in the economy of Russia, the report focuses on the key issues explored prospects for the development of agro-industrial complex of Russia

The paper examines the factors affecting strengthening the competitiveness of agricultural products in Russia, identifies possible solutions to the problems of agriculture of Russia in order to resolve the current crisis. Considered strategic tasks of economic regulation of agriculture of Russia and possible government measures in this direction.

Article is of interest detection range of issues in the field of agro-industrial complex of Russia, which must be addressed today.

The article contains a large amount of statistical material and is offered to the study of a wide range of readers.

Keywords: agriculture, competitiveness, agriculture, agricultural production, the cost of living labor, balanced food, agriculture, government regulation.

References

1. Site of the Federal State Statistics Service [electronic resource]. URL: <http://www.gks.ru/>
2. Agriculture in 2012 [electronic resource]. URL: <http://www.agrorinok.ru/sites/default/files/ar-2013-02-004.pdf>
3. Federal Target Programme « Sustainable development of rural areas in 2014 - 2017 and for the period up to 2020.» URL: <http://government.ru/media/files/41d47baf642258e68c1b.pdf>
4. Puzynya TA Improving the competitiveness of agriculture in Russia // *Current research and innovation*. - July 2012. - № 7 [electronic resource]. URL: <http://web.snauka.ru/issues/2012/07/15980>
5. Golubov I. Methodology diversification of production in agriculture // *Agribusiness: economy - equipment - technology*. - 2011. - № 5 [electronic resource]. URL: eshpp.ru/pdf/2008-1.pdf

Comparative sensitivity to thermal effect of the lens and cornea Brachydanio rerio 175
Omelchuk N.N., Simakov Yu.G.

Peoples' Friendship University, Moscow State University of Technology and management. KG Razumovsky

Experiment was conducted on juvenile laboratory fish *Brachydanio rerio* length of 2 cm, which were placed aquariums volume 3 liters. For thermal effects on the eye of fish were removed from the water and recorded wet gauze, so that they open only the head remained. Thermal radiation eye *Brachydanio rerio* conducted pointed rod soldering iron for 10 seconds, located at a distance of 2 and 5 mm from the cornea. All manipulations were under the control of the microscope MBS-10. After an 1 hour, and during the next week the eyes of the fish were studied in the field of view of a microscope using a slit lamp. In result of studies it was revealed that under the impact of the core of a soldering iron with a distance of 2 mm in the lens appears clouding of 75% of fish (60 % develop severe thermal cataract), which indicates a change of the structure of , basic proteins of the lens. Most thermal cataract observed after 48 hours after heat exposure. Observation of a hazy one lens fish during the week showed that the reverse development of cataracts and enlightenment of the lens is not observed. In 30 % of cases is also damaged cornea and formed local thorn in the nearest place of location of a thermal radiator. The thermal effects from a distance of 5 mm weak cataract develops at 36 % of individuals lenses other fish do not lose transparency. While none of the fish and noted the defeat cornea. Cornea most fish remains transparent, indicating the stability of proteins cornea to the thermal effect. In comparison transparent structure of the lens to a greater extent proteins crisinallins, and corneal stroma contains transparent collagen fibers and mucopolysaccharides. The work shows that crisinallins

have a weak temperature resistance compared with mucopolysaccharides. It is shown that the frequency of heat cataract in fish depends on the distance of the location of a thermal radiator to the cornea.

Keywords: thermal radiation, the lens and cornea, the collagen fibers, transparent structures of the eye lens.

References

1. Traver D, Winterer A et al., Effects of lethal irradiation in zebrafish and rescue by hematopoietic cell transplantation // *Blood* 1. 2004. 04, pp. 1298-1305.
2. Niethammer Ph., Clemens A et al. A tissue-scale gradient of hydrogen peroxide mediates rapid wound detection in zebrafish // *Cell Death Differ.* 2009 1: 431-442.
3. Oren M. Decision making by p53 // *Life, death and cancer.* Number 3 -2003.
4. Jester JV Corneal crystallins and the development of cellular transparency «. *Semin. Cell Dev. Biol.* 19 (2) : 2008. P.82-93.
5. Simakov YG, MA Penquin Evaluation of genotoxicity of pollutants fishery ponds on cytological parameters of the lens epithelium of rainbow trout. *Fisheries issues.* T 1, № 3 (35). 2008, S.711 - 716.
6. Golub NV, Markossian KA, Sholukh MV, Muranov KO, Kurganov BI Study of kinetics of thermal aggregation of mitochondrial aspartate aminotransferase by dynamic light scattering: protective effect of alpha-crystallin. *Eur. Bio-phys. J.* 2009. - V.38. - № 5. - P.547- 556.
7. Sumerkin, VA Factors maintaining lens transparency in the conditions of in vitro / *Medical Journal of Bashkortostan.* -2009. - № 2.-S. 164-167.
8. Krivandin AV Muranov KO, MA Ostrovsky Study of complex formation in solutions of 6- and bL- crystallin at 60 ° C. / *Molecular Biology in 2004.* - Volume 38, № 3. - S.532 - 546

Packing of «Sorbikum», as the instrument of marketing activity of LTD. «Vostok» at the market of biologically active additives 178

Pantelev D.N., Fokina O.V., Sozinova A.A.

Vyatka State University

Today in the conditions of competitive environment in the consumer markets exacerbated the struggle for consumers. Experience in consumer markets shows that in competition wins, whose packaging in the opinion of the consumer goods more attractive. This directly affects the sale of goods. Packaging is a set of means to ensure the integrity of the product and providing facilities for transportation, storage and distribution of goods. This feature is fundamental, but not the main. In marketing the main problem to be solved by packaging is successful promotion of products. In the crowded conditions of the consumer market 78% of buyers purchase goods in a stylish and comfortable packaging. Therefore, manufacturers, when accounting for the competitiveness of their goods seek to win in marketing package. Including representatives of the Kirov market overestimate their capabilities at the level of the «buyer-seller» and put the box into one of the first places among the instruments of influence on consumer buying decision.

Keywords: marketing, packaging, consumers, merchandising, BAD, «Sorbicum»

References

1. Golubkova EN Psychological effects of light, colors, shapes and symbols on the corporate perception of the advertised product / EN Golubkova, Yu A Martyntseva // *Marketing in Russia and abroad.* -2005. - № 4.-S. 50-51.
2. Gorchakov VG Color TV production in the marketing / VG Gorchakov // *Marketing in Russia and abroad.* 2009. - № 3. - S. 58-65.
3. Gurevich, PS Psychology of Advertising : Historical and analytical and philosophical content / PS Gurevich. Rostov n / D : Phoenix, 2009. - 462 p.

4. Dzikovich SA advertising Aesthetics : Aesthetic structure of advertising communication : studies. Benefit / SA Dzikovich. M. Gardariki 2004. - 244.
5. Imshinetskaya IA Creative advertising / IA Imshinetskaya. M. : RIP- holding 2002. - 172.
6. Kuznetsov PA Social advertising. Theory and practice : studies. Benefit / PA Kuznetsov. Moscow: Unity -DANA, 2010. - 175.
7. Mironova Impact color in advertising / E. Mironov / Laboratory of Advertising, Marketing and Public Relations. 2002. - № 4. - S. 18-21.
8. Sozinova AA Using color psychology for effective business marketing. // *Humanities, socio-economic and the social sciences.* 2013. - № 1. <http://www.online-science.ru/>.
9. Symbols in communication. Collective monograph / ed. IM Dzyaloshinsky // *Communication Studies.* MY. 6. M. : HSE, 2011.-161 with.
10. Frolov DP Color advertising communication technology / DP Frolov // *Marketing in Russia and abroad.* 2009. - № 3. - S. 66-72.
11. Shalimova LA phenomenon of color in advertising culture : dis.. Candidate. Philosophy. Science / LA Shalimova Dedovsk, 2007. - 163 p.

Topical issues of the social and demographic situation in the Republic of Tatarstan 181

Davletshina L.A.

State University of Economics, Statistics and Informatics (MESI)

In article topical issues of social and demographic development on the example of the Republic of Tatarstan are considered. The calculations stated in work and the received conclusions open that now the statistical analysis social and demographic situations at regional level is interfaced to a number of problems.

Keywords: Republic of Tatarstan, social and demographic situation, topical issues of statistics, regional statistics.

References

1. MV pockets, Pockets AM Features integrated assessment of demographic security company // *Economics, Statistics and Informatics.* Herald UMO. - 2009. - № 4. - S. 116-120.
2. Official site of the Territorial Department of the Federal State Statistics Service of the Republic of Tatarstan. URL: <http://tatstat.gks.ru/>
3. The official site of the Federal State Statistics Service / Collection «Regions of Russia Socio-economic indicators. « URL: <http://www.gks.ru>
4. MV pockets, bold PA, Egorova EA, Zolotarev OA, OV Kuchmaeva Methodological issues and other economic and statistical analysis of socio- demographic groups - M.: MESI, 2010. 342.

Migration of population influence on formation of a social and economic situation in Russia 185

Epstein N.D., Puzakov A.V.

Moscow State University of Economics, Statistics and Informatics (MESI)

In article constructed the subsystem of indicators of migratory movement of the population and directed on a complex assessment of various consequences of territorial movements of people. The points of view of experts in the field of migration analyzed and systematized actual problems of migratory movement of the population in the Russian Federation.

Keywords: migration, migration policy, socio-economic situation, demography

References

1. Karmanov M.V., Smelov P. A Metodologiya of the applied analysis of reproduction of the man's population. Monograph. – M.: MESI, 2011
2. Smelov P. A. M. V, Vereshchak E.G. Pockets. Gladyshev AV. Davletshina L.A. Ignatov I.V. The applied analysis of a

- demographic situation at regional level. Monograph. – M.: MESI, 2010
3. Karmanov M.V., Smelov P. A Dudarev V. B., Zarechny AM. Metodologiya of economical and statistical research of demographic safety and society health. Monograph. – M.: MESI, 2009
 4. Karmanov M.V., Smelov P. A Egorova E.A Zolotareva O. A Kuchmayeva O. V. Methodological questions of the economical and statistical analysis of social and demographic groups of the population. Monograph. – M.: MESI, 2010
 5. Karmanov M.V., Smelov P. A Demograficheskaya expansion as way of repartition of the modern world//Scientific and analytical magazine «Innovations and Investments». – 2011 - No. 4
 6. Big encyclopedic dictionary. Under A.M. Prokhorov's edition. The edition 2 processed and added. - M.: Big Russian encyclopedia, 1998. - page 1102
 7. Iontsev V.A. International population shift: theory and studying history. - M.: MAKSpres, 1999.
 8. Zayonchkovskiy Zh.A Rossiya in different time scale. - M, 1999.
 9. Moiseenko V. M. Territorial movement of the population: characteristic and management problems. - M, 1985.
 10. Perevedentsev V. I. Methods of studying of population shift. - M, 1975.

**Priority competences of the modern head 190
Fedorov Yu.V.**

Izhevsk state technical university of a name of M. T. Kalashnikov

In the article the necessity of determining the priority of managers' competencies with the complexity of the subject area of management in a business environment continued instability, as well as the deployment of the objective processes of the information society. The priority competencies modern leader, providing effective management of the company's success, highlighted leadership, flexibility, conceptual competence, the ability to forming a team.

Also in the article various scientific approaches of studying leadership problems are considered: personal, behavioural, situational. The approach created in 1990 from the point of view of changes of the external and internal environment, or the adaptive management is described. Is called the fact into question that the most demanded heads are professional managers irrespectively their knowledge in this or that sphere of business. Only specific knowledge allows to make optimal decisions.

Keywords: competence, management, manager, leadership, flexibility, team facilitation, risk, entrepreneurial ability, creativity.

References

1. Bazarova G. T. Social and psychological features of professional activity of the manager / Modern personnel management. Collection. Release 2 / Under the editorship of T.Yu. Bazarov. – M, 2002.
2. T.YU. markets improvisation as a basis of joint creativity in management//the National psychological magazine. 2006. No. 1.
3. Дафт R. L. leadership lessons. – M.: Eksmo, 2007. – 480 pages.
4. Kulapov M. N., Odegov Yu.G. Nikulin L.F. About some views on «Management 3.0» (new edition)//the Manager. 2011. No. 5-6 (21-22). Page 26-31.
5. Key competences of the Russian managers: the document for discussion / A Afonin [etc.]. – M, 2003. 26 pages.
6. Kuzyk B. N. Forecasting, strategic planning and national programming: Textbook / B. N. Kuzyk, V. I. Kushlin, Yu.V. Yakovets. – 4 prod. reslave. and additional – Moscow: Economy, 2011. 604 pages.
7. Mau V. Economic policy of 2010: in search of innovations//economy Questions. 2011. No. 2. Page 4-15.

8. Insufficient flexibility of heads undermines motivation of the personnel//Staff [An electronic resource]. URL: http://www.hrmedia.ru/node/992
9. Odegov Yu. G. Ekonomika of work. In 2 volumes. Volume 1: Textbook / Yu.G. Odegov, G.G. Rudenko, L.S. Babynina – M.: Alfa-Press publishing house, 2007. 760 pages.
10. Spencer L., Spencer Page. Competences on Work / Lyle Spencer, Sayn Spencer. – M.: GIPPO, 2010. 384 pages.
11. Sheyn E. organizational cultures and leadership. – SPb. : St. Petersburg, 2002. 336 pages.

Electronic and communication technologies in the development of creativity of students in higher education 196

Barysheva T.A., Gogoleva V.V.

The Russian state pedagogical university to them A I. Herzen Article is devoted to the problem of development of creativity of students in the educational information environment revealed the potential of remote electronic communication technologies. In the context of structural and integrative methodology considers possible multifactor structure of creativity as a system of mental education, feasibility and effectiveness of the development of creativity of students in the implementation of the author's program «Creativity. Experience of self-discovery», «based on the technology of self-reflexive of students in the information educational environment. Describes the content and implementation of remote technology developing program. The structure and the stages of self-reflective technology (self-examination-development) as a set of methods, tools and techniques that will intensify the process self-help skills and self-development.

The article noted that the electron-communicative version of elective distance course «Creativity. Experience of self-knowledge» includes the basic necessary for self-development and creativity information resource, provides students with the opportunity to use them effectively and, as a result, to develop their own creative project in the future professional activity.

Key words: creativity, reflexive self-examination-development technology, psychodesign, informative environment.

References

1. Barysheva T. A Zhigalov Yu.A Psychology and pedagogical bases of development of creativity: ucheb.posoby. – SPb. : SPGUTD, 2006
2. Barysheva T.A Psikhodizayn of creativity (monitoring of efficiency of reflexive synergetic model of educational activity of students)//Pedagogical design Materials of scientific and practical conference on October 26-27, 2004 Page 14-20.
3. Noskova T.N. Network educational communication: Monograph. - SPb. : RGPU publishing house of A I. Herzen, 2011.
4. Creativity: theory, diagnostics, technologies: the dictionary-spravochnik/Under general Red T.A.Baryshevoy. – SPb. : JSC Knizhny Dom, 2008.

Formation and functioning of the control system providing comprehensive services institutions of additional professional education 200

Lebedev V.V.

Cinema and television St. Petersburg State University Formation of system management service delivery institutions of additional education should be based on the fundamental principles of a systematic approach of its creation and functioning at the level of coordination and interaction with elemental achieve its target system installation, with its quantitative and qualitative characteristics. Since the control system business entity (agency) engaged in activities to provide additional education servants, aimed at achieving their economic and social results, based on the organization of such an interaction of elements that adequately target object orientation control, the control system, despite its

significant differences from local or sectoral socio-economic system (establishment of additional education or sectoral educational component services), should take into account not only the requirements for the composition and interaction of rationalization of technological and resource elements, but also the general principles of effectively functioning systems. This is due to the fact that the process of governance educational institutions of various legal forms on a collectively shared - profit basis or their targets focus on achieving the highest possible economic and social outcomes associated with the activities of the control object.

Keywords: Quality of additional education services, especially management of the institution of additional education; Formation of competitive strategies; Strategy non-profit educational institution; Features of formation and functioning of the management development institutions of additional professional education

References

1. Grove E. Highly effective management. - M.: «Eagle owl», 2006.
2. Evmenyev N. Yu. Features of management of the social sphere in information society. - SPb.: Publishing house СПбГУЭФ, 2009.
3. Lebedev V. V. Features of management of the current functioning and long-term development noncommercial educational institution / Collection of scientific works of the Baltic academy of tourism and business. - SPb.: ASTERION publishing house, 2008.
4. Lebedev V. V. Modern economical and legal regulation of establishments of additional education. - M.: MIIR, 2010.
5. Mikheyeva N. A Galenskaya L.N. Management in the welfare sphere. - SPb: Mikhaylov V.A publishing house. 2002.

Methodology for monitoring the efficiency of human capital consulting company 202 **Lednev K.A.**

Moscow Financial and industrial Academy «Sinergiya»

Consulting is characterized by a high level of interconnection between the quality of human capital with the quality of provided services. Consulting service is an intangible good, which further complicates the process of its objective assessment. Technologies in the field of performance assessment consultants allows to react to problems, and to assist to identify training needs, to plan the movement of personnel, motivation to work, thereby enhancing the quality of services rendered and competitiveness consulting company.

Author proposed key performance indicators can be specific to a consultant consulting services and the corresponding labor consultant and focus on the following of tasks:

- The most objective assessment of the results of consultants;
- Monitoring of the dynamics of human capital development, Consulting-govoy firm;
- Possible impact on the problem areas in the professional competence of each individual employee.

Keywords: consulting, management of human resources, HR-technologies

References

1. Electronic resource of dictionaries and encyclopedias «Academician» http://dic.academic.ru/dic.nsf/econ_dict/16954#sel=5:29,5:28
2. Klyuchkov A.K. KPII motivation of the personnel: full collection of practical tools. M.: Eksmo, 2010. - page 71
3. Alaverdov A.R. Consulting activity in system of competitive advantages of non-state higher education institutions// the Modern knkurention - No. 2, 2012. - page 3
3. Electronic <http://psyfactor.org/personal/personal1-24.htm> resource

CRM system as one way of building a customer-oriented policy of the company 206 **Novokreschenov S.A., Kirillova V.V., Burova E.V., Savin G.V.**

Ural humanitarian institute

In the scientific literature suggests various methods of optimization of processes of interaction with customers. CRM strategy of activity of the company, which involves the creation of such mechanisms of interaction with customers when their needs are a priority for the company. CRM technologies can be divided into the following Klassi: operational CRM analytical CRM.

Loyalty to companies is a priority direction of their management activities. In this situation can not do without CRM technologies.

This article shows you the functionality of a particular management system relations with clients Microsoft Dynamics CRM. Identifies and explains the necessity of using the software to guarantee to accelerate and improve the quality of customer service. It focuses on the characteristic features of the existing CRM systems. The urgency of introducing CRM systems in modern companies.

One of the most important tasks, which helps to solve the CRM-system is the organization of cross-sales, up-sales.

Keywords: control system of interaction with the client; technical architecture; optimization of work with clients; Microsoft; optimization of work with clients; analytical CRM.

References

1. Statistical methods of forecasting: educational and practical grant / T.A. Dubrova; Under the editorship of Baranova I.V.; Moscow State University of economy, statistics and informatics. - M.: MESI, 1998. - 91 pages.
2. AM. oak groves, Lagash B. A., Khrustalyov E.Yu. Modeling of risk situations in economy and business. / Studies. grant / Under the editorship of B.A.Lagosha - M.: Finance and statistics, 1999. - 176 pages.
3. <http://www.crmworld.ru/>(date of the address 30.03.2013)
4. Dishe D. CRM-Navigator. Grant on management of relationship with clients. - Kiev: Alexey Kapusta's publishing house, 2006. - 375 pages.
5. Snyder M. Microsoft Dynamics CRM 4.0. Reference Book of the Professional series. / Snyder M., Steger Dzh.; the lane with English - M.: WHAT Pabliisherz, 2009. - 624 pages: silt.
6. <http://www.microsoft.com/ru-ru/dynamics/default.aspx> (date of the address 30.03.2013)
7. <http://blog.anvil.com.ua/>(date of the address 30.03.2013)
8. <http://habrahabr.ru/>(date of the address 30.03.2013)

The ratio between ERP and business intelligence: the method of Markov switching 211 **Khudzatullakh R.A.**

Russian state technological university

The aim of this paper is investigation the relationship between ERP and BI systems in manufacturing companies. For do it, we have used a Markov Switching Model for 100 companies in United States during 1990-2010.

The article shows that ERP and BI have a positive correlation and the two systems increase the productivity of companies. In other words, they are a management philosophy and tools that facilitate the management and updating of business information in order to make effective decisions. Also, ERP provides companies the means to integrate their business functions into a single business process.

Results indicate that that efficiency in first regime (without ERP and BI Systems) is lower than efficiency in second regime (with ERP and BI Systems). So, ERP with BI system improve the efficiency of the companies.

Keywords: ERP, Business Intelligence, Markov Switching

References

1. Ahmad, M. M., & Pinedo Cuenca, R. (2013). Critical success factors for ERP implementation in SMEs. *Robotics and Computer-Integrated Manufacturing*, 29 (3), pp. 104-111.
2. Aloini, D., Dulmin, R., & Mininno, V. (2012). Modeling and assessing ERP project risks: A Petri Net

- approach. *European journal of operational research*, 220 (2), pp. 484-495.
3. Amid, A., Moalagh, M., & Zare Ravasan, A. (2012). Identification and classification of ERP critical failure factors in Iranian industries. *Information Systems*, 37 (3), pp. 227-237.
 4. Berson, A., & Smith, S. J. (1997). *Data warehousing, data mining, and OLAP*. McGraw-Hill, Inc..
 5. Candra, S. (2012). ERP Implementation Success and Knowledge Capability. *Procedia-Social and Behavioral Sciences*, 65, pp. 141-149.
 6. Ehie, I. C., & Madsen, M. (2005). Identifying critical issues in enterprise resource planning (ERP) implementation. *Computers in industry*, 56 (6), pp. 545-557.
 7. Elbashir, M., Collier, P. and Davern, M. "Measuring the effects of business intelligence systems: the relationship between business process and organizational performance", *International Journal of Accounting Information Systems*, 9 (3), pp. 135–153 (2008).
 8. Ghoshal, S. and Kim, S.K. "Building effective intelligence systems for competitive advantage", *Sloan Management Review*, 28 (1), pp. 49–58 (1986).
 9. Hamilton, James D, 1989, A New Approach to the Economic Analysis of Nonstationary Time Series and the Business Cycle, *Econometrica*, Vol. 57 (2).
 10. Kahraman, C., Kaya, Ə and Zevikcan, E. "Intelligence decision systems in enterprise information management", *Journal of Enterprise Information Management*, 24 (4), pp. pp. 360–379 (2011).
 11. Lin, Y., Tsai, K., Shiang, W., Kuo, T. and Tsai, C. "Research on using ANP to establish a performance assessment model for business intelligence systems", *Expert Systems with Applications*, 36 (2), pp. 4135–4146 (2009).
 12. Lunnqvist, A., & Piirttimäki, V. (2006). The measurement of business intelligence. *Information Systems Management*, 23 (1), pp. 32.
 13. Nylund, A. "Tracing the BI family tree", *Knowledge Management* (1999).
 14. Wu, P., Sismanis, Y., & Reinwald, B. (2007, June). Towards keyword-driven analytical processing. In *Proceedings of the 2007 ACM SIGMOD international conference on Management of data* (pp. 617-628). ACM.
 15. Yusuf, Y., Gunasekaran, A., & Abthorpe, M. S. (2004). Enterprise information systems project implementation: A case study of ERP in Rolls-Royce. *International Journal of Production Economics*, 87(3), pp. 251-266.

Labour market analysis of the Neryungri district of the RS (y) for the period 2003-2012 217 Eremenko G.V.

Southern Yakut institute of railway transport

In the article the analysis of the level of total and registered unemployment to economically active population, the dynamics of references of citizens in the Centre of work and employment in the Neryungri district of the Republic of Sakha (Yakutia). The indicators of the dynamics of deregistration in the centre of employment of the registered unemployed in the period from 2003 to 2012. Based on key problems existing on the labour market in the Neryungri district and in the Republic as a whole, assistance in employment of citizens from among the unemployed, is an organizational prerequisite for the realization of the rights of citizens on employment, who applied to the employment service. This in turn determines the complex solving of the problem of productive output of unemployed citizens of the unemployment status. Effective and consistent work in this direction implies a reduction of the number of unemployed citizens, to return them into the workforce. This task involves a complex work on informing the population and employers, interaction with organizations around the formation and maintenance of Bank of vacancies, vocational training and retraining of citizens in accordance with the declared vacancies by employers, and the direction of the vacancies

declared by employers after training for seasonal work, as well as assistance to unemployed citizens when creating own business, employment of citizens in temporary work involves the organization of public works, as well as the employment of young people aged 14 to 18 years in temporary work, active assistance to unemployed citizens to move to another location of temporary employment in the direction of the local employment authorities. Special attention should be paid to vocational training and retraining of unemployed citizens from among the women who for various reasons are addressed in employment service after the leave for child care until the age of three, but the most vulnerable category of the labour market is the youth from among the graduates of secondary schools, secondary specialized and higher educational institutions, which find it difficult to find a job due to low qualification, lack of employment. Therefore, the role of the center of employment should increase in their choice of the optimal type of employment. It should be noted that strengthening the motivation of citizens to employment includes measures on social adaptation of unemployed citizens in labour market through group training sessions, their psychological support and organization of the job fairs for different categories of the population. Certainly all of these activities contribute to the citizens of the skills of active, independent job search, information about vacancies and shorten the period of job search. Active interaction of bodies of service of employment with employers (organizations, companies) and citizens seeking work should be based on the principles of social partnership. The task of improving the quality of the labor force implies also work with institutions of professional education, which in turn should focus on the requirements, the labour market and to train specialists for those occupations that are most in demand today, and this is possible only in close relationship with employers and employment centres. Effective work in this direction will allow to considerably reduce the number of unemployed people, and ensure their return to the labour activity. For this purpose, the Center of employment of the population of the Neryungri district must pay particular attention to the professional training and retraining, and raising the qualification improvement of the unemployed, and the organization vocational training of unemployed citizens, conducted under the direction of the local employment authorities, these measures will significantly reduce the tension on the labour market of the Neryungri district.

Keywords: Labour market, employment ,unemployment, employment , and the employment service.

References

- 1 . Social statistics: Textbook. / Under I. I. Yeliseyeva's edition. — 4 prod. revslave. additional — m: Finance and statistics, 2005.c 123.
- 2 . Work economy: textbook / Page N. Trunin. — M.: JSC Ekonomika Publishing House, 2009. page 140-141.
- 3 . About the approval of the forecast of social and economic development of municipality «Neryungrinsky Area» for 2012-2016 [An electronic resource] [http://www.neruadmin.ru/devl/\(address date on January 29 2014год. \)](http://www.neruadmin.ru/devl/(address date on January 29 2014год.))
- 4 . Territorial body of federal service of the state statistics on the Republic of Sakha (Yakutia). [Electronic resource] [http://stat.sakha.gks.ru/public/webpages/\(address date on February 02, 2014\)](http://stat.sakha.gks.ru/public/webpages/(address date on February 02, 2014))

Institutional factors of a tenevization of the sphere of the land relations 220 Meshkov S.A., Nikitin A.V.

Russian state agrarian correspondence university

The agriculture is leading sector of economy of area and important part of agrarian and industrial complex of Russia, providing stability of development and food security of the country. The agrarian sector of economy is one of the most subject to the tenevization which reasons

are cut not only in the economic plane. Large role play mental institutes in which the psychology of the favourite who doesn't have strong communication with the earth which are in turn caused by fundamental institutional factors, and, first of all, vulnerability of the property rights is fixed. In the present article on the example of agrarian sector of the Tambov region influence of institutional factors on scales and character of a tenevization in the sphere of the land relations reveals.

Keywords: institutional factors, agriculture, tenevization, agrarian sector.

References

1. Territorial body of Federal State Statistics Service in the Tambov region [An electronic resource]. Access mode: <http://tmb.gks.ru:8085/digital/vrp/default.aspx>
2. Marchenko G. V. Comparative analysis of investment appeal of the Tambov region. Report. / G. V. Marchenko, O. V. Machul'skaya, etc. [Electronic resource]. Access mode: <http://www.pandia.ru/text/77/210/86347.php>
3. Zavgorodny A.P. Experience of specialization of agriculture. – M.: Ear, 1972. – Page 11.
4. Regions of Russia Socio-economic indexes. 2010: To become. C6. / Rosstat. – M., 2010. – Page 914.
5. Whether correctly at the USA estimated corruption scales in Russia: opinions//REX news agency, on February 15, 2013 [Electronic resource]. Access mode: <http://www.iarex.ru/interviews/34004.html>
6. Bankruptcy institute: formation, problems, reforming directions. – M. : IEPP, 2005.
7. Minakova I.V. Theoretical bases of state regulation of insolvency of managing subjects: neoinstitutional approach. Monograph. – Moscow: Satellite Company + publishing house, 2006.
8. Russian economy. Tendencies and prospects. – M.: Prospectus, IEPP, 2010.
9. Sayapin AV. Kozodayeva O. N. Sostoyaniye i prospektov of development of country farms in the region: production and financial and investment aspects//Social and economic phenomena and processes. – 2010. - No. 5. – Page 113-114.
10. Chernozhkhina N. V. Transactional expenses in the course of transformations of ownership of land (on the example of the Omsk region) / N. V. Chernozhkhina//Economic and legal aspects of development of regions: сб. науч. тр. – Chelyabinsk: NOU ChIEP of M. V. Ladoshin, 2009. – Page 170.

AC electric transmission system of a diesel locomotive with asynchronous compact traction motors without frequency inverters 224

Lukov N.M., Babel Marek

Moscow State University of means of communication, Institute of a rolling stock

To reduce cost, overall dimensions and mass, improve the reliability, efficiency and reduce energy costs for cooling electrical transmission is possible through the application it synchronous traction generator and traction induction motors with squirrel-cage rotor. The use of traction locomotives of alternating current generators gives a possibility of development of electric transmission AC power without the use of traction converters of frequency and thereby improve the technical and economic indicators of locomotives. The article presents the description of concepts, static properties and characteristics of electric transmission locomotive AC containing traction asynchronous generator and traction induction motors with squirrel-cage rotor. In the transmission of electricity to power the windings of traction asynchronous generator is applied directly inverter without the DC link. During starting and acceleration train locomotive excitation current is low, as the capacity of the generator is small.

Keywords: locomotive, electric transmission, asynchronous generator and traction motors, frequency inverter, characteristics

References

1. Lukov N. M. transfer of power of locomotives: studies. for higher education institutions. - transitem; under the editorship of N. M. Lukova/N. M. Lukov, K. I. Rudaya, V. V. Strekopytov. - M.: Transport, 1987. - 279 pages.
2. Strunge B. N. Regulation of frequency of rotation and power the diesel - generators of locomotives / B. N. Strunge, P. M. Kaniilo, I. M. Nevelev, V. A. Ruzov. - M.: Transport, 1976. -112 pages.

3. Bykov V. G. Passazhirsky TEP70/locomotive V. G. Bykov, B. N. Moroshkin, G. E. Serdelevich, Yu. V. Khlebnikov, V. M. Shiryayev. - M.: Transport, 1976. - 232 pages.
4. Alyushin G. N. Asynchronous generators of the increased frequency. Theory and design/G bases N. Alyushin, N. D. Toroptsev. - M.: Mechanical engineering, 1974. - 352 pages.
5. Toroptsev N. D. Asynchronous generators of autonomous systems. - M.: Sign, 1998.-288 pages.
6. N. M. onions automatic control systems of locomotives: studies. for higher education institutions. /N M. Lukov, A.S. Kosmodamiansky. - M.: Educational and Methodical Center by Training on Railway Transport Public Educational Institution, 2007. - 429 pages.
7. Vinokurov V. A Electric cars of railway transport / Century A Vinokurov, D. A Popov. - M.: Transport, 1986. - 511 pages.

Structural and systemic analysis as an innovative tool for determining the resources to improve the quality of training of future specialists in the field of journalism and mass media 227

Vladimirova T.N.

Moscow state humanities university of a name of M.A. Sholokhov

In the article a structural and systemic analysis of internal and external factors that affect the quality of training for journalism students. Us provides the first level of internal factors-educational-educational environment, the level of development of scientific schools and qualifications of the teaching staff of the University; elaboration of the work programmes of disciplines curriculum 031300 «journalism»; the amount of classroom discipline; the level of discipline; type of monitoring, training and methodological support and so on the second level of domestic factors, elements of specific pedagogical training of future specialists, and which have a direct impact on improving the quality of educational process; teaching methods; the level of competence of the teacher; the structure of the discipline. The third level of domestic factors is a source level of the student group, its age, the level of perception of the information, the conditions for self-development and self-education of the student; criteria for learning disabilities, etc. The first (Basic) level of externalities is defined: qualification framework for the profession (specialty) and its type; by profession; the level of education and skills. The second (Basic) level of external factors-factors-the qualifications and competency of specialist by employers at every stage of professional formation. As the leading factor determining the success of the training of future specialists, the article spells out the attitude of the individual to its educational activities, with motivation and reflection on the development of competencies, intellectual and creative initiatives and continuous improvement of fundamental theoretical and practical knowledge in their chosen profession.

Keywords: competences/competencies; model training; pedagogical innovations; structural and systemic analysis; the quality.

References

1. Zimnyaya I.A. Klyuchevye of competence as productive and target basis of competence-based approach / http://old.vvsu.ru/dap/development_program/files/zimnyaya.pdf (Date of the address 01.03.2014)
2. Baydenko V. I. Identification of structure of competences of university graduates as necessary design stage of STATE VPO of new generation: Methodical grant. – M.: Research center of problems of quality of training of specialists, 2006. – 72 pages.
3. Frolov Yu.V. Competence-based model as basis of an assessment of quality of preparation of students / Yu.V. Frolov, D. A Makhotin//the Higher education today. – 2004. - No. 8. – Page 34-41.
4. Tatur Yu.G. The higher education: methodology and experience of design. Educational and methodical grant. – M.: University book; Loroc, 2006. – 256 pages.
5. Ilyazova M. D. competence-based approach to results of the higher education: essence, analysis, realization: моногр.- M. D. Ilyazova, L.Yu. Busurin, T.V. Zhilyayev; Astrakhan. the state. texn. un-t: AGTU publishing house, 2006.
6. Baydenko V. I. Competences of professional education (to development of competence-based approach)//the Higher education in Russia 2004. No. 11. Page 3-13.
7. Verbitsky A.A. Lichnostny and competence-based

approaches in образовнии6 integration / AA problems. Verbitsky, O. G. Larionova - M, Logos. 2009 . 334 pages.

Financial security of the reproduction process in agriculture 230
Efremov M.S.

Russian state agrarian correspondence university
Reproduction process is as a result of financing and the crediting providing functioning of economic system. In relation to agriculture the author defines features of a reproduction cycle in agriculture and impact of separate elements on it, in particular cash expenditures of the organizations on the current and investment activity, leasing, the taxation, financial improvement.
Keywords: financing, agriculture, reproduction

References

1. Research of features of reproduction process in agriculture / E.I. Semyonova, O. Yu. Tarasov. The monograph - M.: RGAZU publishing house, 2010. - 94 pages.
2. The national report «About a course and results of realization in 2011 of the State program of development of agriculture and regulation of the markets of agricultural production, raw materials and the food for 2008-2012» [an electronic resource]//URL:<http://www.mcx.ru/navigation/docfeeder/show/297.htm>.
3. The main indicators of financial and economic activity of the agricultural organizations of the Russian Federation for 2006-2011. – M.: Federal State Budgetary Institution Center of an Expert and Analytical Assessment of Efficiency of Activity of Agro-industrial Complex. - 2012 . -196 pages.
4. Russian statistical year-book. 2013: To become. сб. / Rosstat. - M, 2013. – 717 pages.

Types of shadow economy and their influence on the economic safety of the Russian Federation regions 234
Falinskiy I.Ju.

St.Petersburg university of the Ministry of Internal Affairs of Russia

In the article threats of the economic safety of the Russian Federation regions are shined. The main emphasis is placed on reasons for threats to social and economic development of the regions of Russia from the shadow economy, to disclosure of content of the legal, hidden and shadow economy, factors of criminal economy, measures for counteraction of influence of the shadow economy on economic safety.

Keywords: shadow economy, economic safety, economic crime, legal sector of economy, illegal sector of the economy, hidden economy, shadow economic relations, economic safety of the region.

References

1. Anishchenko V. N., Ilyukhin R. V. «Monitoring of a condition of economic security» - the monograph, M.: AEB Ministry of Internal Affairs of Russia, 2009 – 12 items of I.
2. Bekryashev A.K. Electronic textbook «Shadow Economy and Economic Crime» of <http://newasp.omskreg.ru/bekryash/authors.htm>
3. Keynes J. M. General theory of employment, percent and money. - M.: Economy, 1993.
4. The code of the Russian Federation about administrative offenses of 30.12.2001 No. 195-FZ (an edition of 19.07.2009)//Collection of the legislation of the Russian Federation, 07.01.2002, No. 1 (p.1), Art. 1.
5. Kupreshchenko N. P. Influence of corruption on the economic relations in the Russian Federation//the Taxes, special release, 2008. - 0,7 items of I.
6. Kupreshchenko N. P., Ilyukhin R. V., Zuyeva A.S. Metodologiya and methods of an economic and legal assessment of shadow economy (monograph, M.: Schools of sciences, 2013 – 21 items of I.
7. Kupreshchenko N. P. «Shadow economy», M. Mu of the Ministry of Internal Affairs of Russia, 2012, 11 items of I.

8. Kupreshchenko N. P. Economic security: Manual. - M.: Academy of economic security of the Ministry of Internal Affairs of Russia, 2005. - Page 37.

9. «The national plan of counteraction of corruption» (утв. Russian President of 31.07.2008 No. Pr-1568)//Russian newspaper, No. 164, 05.08.2008.

10. Litvinenko A. N. Interaction of business and law-enforcement bodies: problem of counteraction to shadow economy//economy and right Questions. Scientific and information magazine. No. 12. 2011 . Page 187-189.

11. Luneev V. Shadow economy: criminological aspect// Society and economy. 2004 . No. 2. - Page 100-106. 12. <http://www.rian.ru/company/20090623/175219804.html>

13. Oleynikov E.A Economic security (theory and practice). - M.: M-MEGA 2000. - Page 233.

14. The order of the Government of the Russian Federation of 17.11.2008 No. 1662-r «About the Concept of long-term social and economic development of the Russian Federation for the period till 2020»//Collection of the legislation of the Russian Federation, 24.11.2008, No. 47, Art. 5489.

15. Senchagov V. K. Economic security: geopolitics, globalization, self-preservation and development (book the fourth) / Institute of economy of the Russian Academy of Sciences. - M.: JSC Finstatinform, 2002. - Page 58.

16. Soto E. Other way. Invisible revolution in the third world. - M.: Catallaxy, 1995.

17. Judicial and accounting examination as method of the prevention of economic crime. Manual / Nafiyev S. H. Hamidullina G.R. - M.: Examination, 2003. - 192 with.

18. Falinskiy I.Yu. Shadow economy as threat of economic security of the region (on the example of the Southern federal district the Russian Federation) – the thesis Cand.Econ.Sci., 2009, M., Academy of economic security of the Ministry of Internal Affairs of Russia

19. The federal law of 25.12.2008 No. 273-FZ «About corruption counteraction»//the Russian newspaper, No. 266, 30.12.2008.

20. Economic security of Russia: General course: The textbook / Under the editorship of V. K. Senchagov. - M.: Business, 2005. - Page 72.

Improve the effectiveness of information and extension services in agriculture 238
Aref'ev A.N.

FGBOU VPO RGAZU

The article deals with topical issues of improving the effectiveness of information and extension services in agriculture, tasks, services, agricultural Advisory services for the promotion of innovation in agricultural production.
Keywords: service of agricultural consultation, scientific and technical progress, innovation, innovative activity, day of a field, production efficiency.

References

1. Veselovsky M. Ya. Information and consulting service agrarian and industrial complex of Russia. Questions of the theory and practice. - M.: FGNU «Rosinformagrotekh», 2008. - Page 26-67.
2. Demishkevich G. M. Formation and development of system of agricultural consultation in 2009//your rural consultant. – 2010.-№ 01. – Page 13-16.
3. Mozhaev E.E., Semenova E.I., Smirnov G. E., Smirnov V. E., Seryogin A.V. Otsenk of management efficiency of agricultural production. - M.: RAKO, 2007. - Page 98.
4. Gataulina E.A., Mazloyev V. Z. Monitoring of implementation of Gosprogramma (2008-2009). M.: Ear, 2010. - 440
5. Savenko V. G. About activity of Russian Center of Agricultural Consultation Federal State Institution for 2010god//your rural consultant. – 2011.-№ 01. – Page 7-10.
6. Sandu I.S., Savenko V. G., Bolshakov V. V. Development of information support of agriculture. - M, 2007. - page 119